

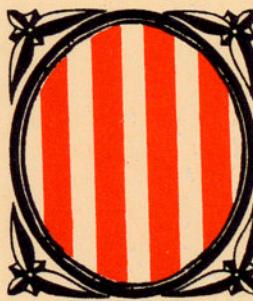
RECONEXEMENT TERRITORIAL DE CATALUNYA

VOL. 2 ESTRUCTURA ECONÒMICA I

# RECONEXEMENT TERRITORIAL DE CATALUNYA

VOL. 2

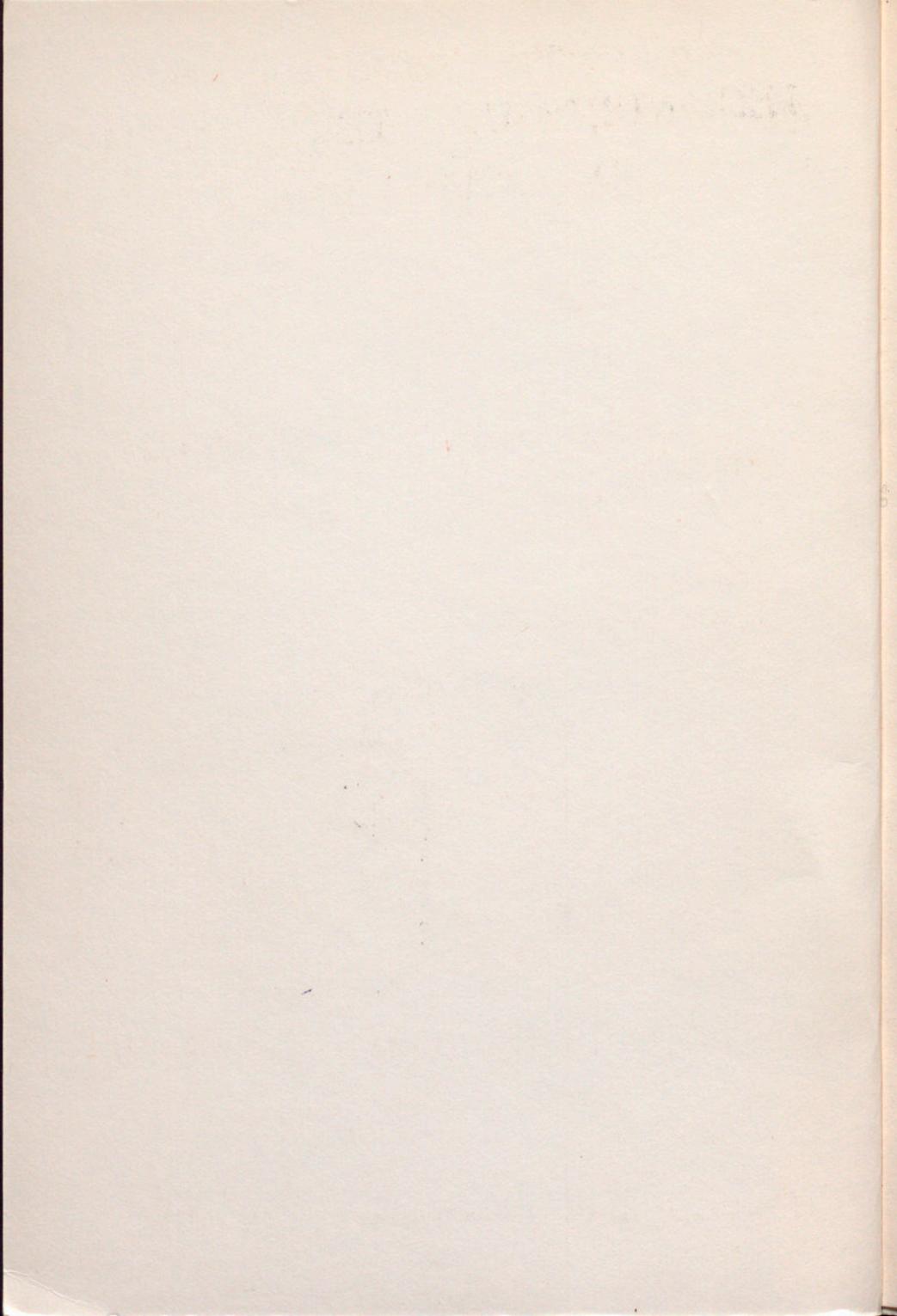
ESTRUCTURA ECONÒMICA I



Departament de Política Territorial  
i Obres Públiques

Gi  
0008  
V.2

GENERALITAT DE CATALUNYA



Centre d'Estudis de Planificació  
(I.E.P.)

RECONEXEMENT TERRITORIAL  
DE CATALUNYA  
ESTRUCTURA ECONOMICA I



Departament de Política Territorial  
i Obres Públiques

GENERALITAT DE CATALUNYA

Centre d'Estudis de Planificació  
(I.E.P.)

RECONEXAMENT TERRITORIAL  
DE CATALUNYA  
ESTRUCTURA ECONOMICA I

Obra General ISBN: 84-393-0033-6

Dep. Legal B-25.914/82

Volumen II ISBN: 84-393-0035-2

Dep. Legal B-25.916/82

Autor: Centre D'estudis de Planificació  
Dep. de Política Territorial i Obres  
Públiques

Imprimey encuaderna: REPROSER S.L.

Rosellón 136, Telf 323.31.20. Barcelona

PRESENTACION Y CONCLUSIONES DE LA  
MONOGRAFIA DE ESTRUCTURA ECONOMIA

Autor: Antoni Flos  
Economista

res

PRESENTACION Y CONCLUSIONES DE LA  
HOMOGRAMIA DE ESTRUCTURA ECONOMICA

Direc. General ISBN: 84-393-0033-6  
Dep. Legal B-25.916/82  
Volume II ISBN: 84-393-0035-2  
Dep. Legal B-25.916/82  
soft impacto autor: Centro d'Estudis de Planificació  
de l'Economia  
Dep. de Política Territorial i Obres  
Públiques  
Tipografía y encuadernación: REPROGER S.L.  
Avda. Llo. 136, Tel. 329.31.20, Barcelona



O. PRESENTACION

La estructura y contenido de este estudio responde a dos tipos de condicionamiento:

1. los derivados del pliego de condiciones técnicas del concurso que exigía, entre otros aspectos, la realización de un análisis regional y de un análisis a nivel interregional.
2. la traducción operativa de aquellas condiciones, propuesta en la memoria presentada a concurso, la cual estructuraba los trabajos en bloques temáticos o sectores con el fin de optimizar, en definitiva, la aportación de los distintos especialistas.

De este modo, la Monografía Económica queda compuesta por ocho submonografías, de distinta proyección e importancia, y por el presente documento que contiene las conclusiones más importantes o de mayor incidencia en el diagnóstico global. En este sentido, debe señalarse que este documento no es una suma de las conclusiones de cada submonografía ya que estas se ciñen estrictamente al tema o sector contemplado por la submonografía y, normalmente tienen un carácter muy especializado.

Las ocho submonografías del área económica son:

- I. El peso de la economía catalana con el contexto español y europeo. Análisis de grandes magnitudes.

Esta submonografía compara las grandes magnitudes de la economía catalana con las de las regiones españolas y europeas. Pone el acento en la comparación de estructuras sectoriales tomando como base los años 1969 y 1977.

- II. La balanza comercial de Cataluña en 1975.

En esta submonografía se realiza una estimación, desagregada sectorialmente, de los flujos de Cataluña con el resto

O. <u>PRESENTACION Y CONCLUSIONES DEL AREA ECONOMICA .....</u>	4
A. <u>ESTUDIO A NIVEL REGIONAL.....</u>	6
1. <u>EL MODELO DE CRECIMIENTO DE LA ECONOMIA CATALANA.....</u>	7
2. <u>CONSIDERACIONES SECTORIALES</u>	
2.1. VOLUMEN Y ESTRUCTURA DEL SECTOR AGRARIO.....	14
2.2. EL MODELO DE PRODUCCION AGRARIA.....	16
2.3. VOLUMEN Y ESTRUCTURA DE LA INDUSTRIA.....	23
2.4. EL MODELO INDUSTRIAL CATALAN.....	29
2.5. VOLUMEN Y ESTRUCTURA DEL TERCIARIO.....	37
2.6. CARACTERISTICAS DE ALGUNOS SECTORES DEL TERCIA- RIO.....	44
2.6.1. Comercio .....	44
2.6.2. Turismo .....	46
2.6.3. Sector financiero .....	49
2.6.4. El sector público local .....	52
3. <u>LAS BALANZAS COMERCIAL Y FINANCIERA</u>	
3.1. LA BALANZA COMERCIAL .....	56
3.1.1. Aspectos generales .....	56
3.1.2. Examen por sectores .....	57
3.1.3. Origen y destino de los flujos .....	60
3.1.4. Algunos elementos de tendencia .....	62
3.2. LA BALANZA FINANCIERA .....	64
B. <u>ESTUDIO A NIVEL INTRARREGIONAL .....</u>	69
1. <u>LOCALIZACION DE LA ACTIVIDAD: PAUTAS, DINAMICA Y             PERSPECTIVAS .....</u>	70
2. <u>CONSIDERACIONES SECTORIALES</u>	
2.1. ASPECTOS LOCACIONALES ACTUALES DEL SECTOR AGRA- RIO .....	81

2.2. ASPECTOS LOCACIONALES ACTUALES DE LA INDUSTRIA..	85
2.3. ASPECTOS LOCACIONALES ACTUALES DE LOS SERVICIOS.	91
2.3.1. Comercio .....	94
2.3.2. Turismo .....	96
2.3.3. Sector financiero .....	97
2.3.4. El sector público local .....	99

de España y con el extranjero. Esta estimación se considera imprescindible por cuanto los últimos datos disponibles correspondían a 1967 (TI/O de Cataluña).

#### Submonografías sectoriales

##### III La balanza financiera de Cataluña 1974-78

La submonografía contiene una estimación de los flujos financieros de Cataluña con el exterior correspondiente al quinquenio 1974-1978.

##### IV Sector agrario.

##### V Industria

##### VI El Sector Servicios

###### A. Comercio

###### B. Turismo

###### C. Sector financiero

###### D. Administración Pública

Las dos primeras submonografías quedan englobadas totalmente dentro del estudio a nivel regional. Las submonografías sectoriales contienen, todas ellas, capítulos correspondientes a nivel regional y capítulos correspondientes a nivel intrarregional. La división entre uno y otro aspecto no es homogénea en todas ellas - por cuanto depende del carácter del sector examinado. Así, por ejemplo, en la agricultura, dada su vinculación al suelo, toda la submonografía tiene fuertes implicaciones de tipo espacial, mientras que en industria es más fácil de separar el nivel regional del intrarregional.

Por lo que respecta al presente documento, se separan totalmente ambos niveles. Dentro de cada uno de ellos se incluye un primer apartado de conclusiones globales, seguido por varios apartados con consideraciones sobre sectores específicos.



de 1960-70, la industria sigue ganando puntos a los servicios.

En segundo lugar, un elemento clave en los mecanismos de crecimiento es la existencia de un saldo migratorio netalemente positivo

#### A. ESTUDIO A NIVEL REGIONAL

##### 1. EL MODELO DE CRECIMIENTO DE LA ECONOMIA CATALANA

La economía catalana se encuentra actualmente en un periodo de inflexión en la dinámica de sus magnitudes básicas y de cambio substancial de su modelo de crecimiento. Aunque la crisis ha tenido su incidencia en ambos aspectos, su papel no ha sido el de motor sino el de catalizador del cambio. Esto es, ha acelerado o amplificado unas tendencias ya dibujadas o unos procesos previsibles.

Con todas las limitaciones que un enfoque trisectorial de la economía pueda suponer, su utilización en este contexto permite una primera aproximación al tema de la inflexión aludida al principio. Cataluña iniciaba la postguerra (1940) con un 42% de activos de la industria y el resto dividido, en partes iguales, entre la agricultura y los servicios. En aquel año, España tenía más de la mitad de su población activa en la agricultura: la distribución de activos en España era de 55%-25%-20%.

Veinte años más tarde (1960), España seguía teniendo como sector predominante a la agricultura (40%), mientras que la industria sólo había incrementado su participación en tres puntos (28,7%), y los servicios en siete (27%). En cambio, Cataluña había reducido a la mitad el peso de su agricultura (15,6), había aumentado su industria al 49% y mantenía el terciario a un nivel ligeramente superior al de 1940 (30%). Estos porcentajes -calculados a partir de los Censos de Población- podrían ser objeto de comentario o matización desde el punto de vista estadístico pero ello no aportaría, a nuestros efectos, mayor información.

Por supuesto, el periodo 1940-60 no puede ser tratado como un bloque único de tendencia uniforme pero, en este contexto, parece suficiente centrarse en su resultante. De ella interesa destacar ante todo un hecho: mientras que a nivel global español se produce un traspaso de peso agrícola a peso de los servicios -un terciario del subdesarrollo, Cataluña consolida su papel de

primera región industrial española, con una participación de la primera región industrial española, con una participación de la industria cercana a la de las regiones europeas más industrializadas. Entre 1940 y 1950 Cataluña absorbe casi la mitad de los nuevos activos industriales españoles y, entre 1950 y 1960, el 20%.

No es necesario entrar aquí en los graves problemas y en las deficiencias estructurales de la industria catalana de aquellos años (aunque sí cabe señalar que las primeras transformaciones estructurales importantes se iniciaron a mediados de los cincuenta). Lo importante es destacar como el crecimiento de la industria del tipo y nivel que se pasa en buena parte por la industria catalana. El proceso migratorio que se registra en España, se traduce, a nivel de Cataluña, en un excedente permanente de mano de obra barata que favorece un crecimiento mecánico de una industria de tipo trabajo-intensivo; una industria desequilibrada y poco diversificada, orientada casi exclusivamente al mercado español.

Los años sesenta -tampoco aquí distinguiremos etapas- suponen un cambio importante del sistema productivo español y, para supuesto del catalán. En diez años la relación de pesos al nivel de grandes sectores cambia de signo. En el conjunto del Estado, la agricultura pierde 1.736.000 activos con lo que pasan a un 25%, mientras que el secundario pasa a un 37,4% y el terciario a un 36,5%. En este periodo, Cataluña reduce nuevamente el peso de su agricultura a la mitad y capta más de un 22% de la nueva población activa industrial, a la vez que inicia un notable crecimiento del terciario. En 1970, Cataluña presentaba la siguiente estructura: agricultura 8,4%, industria 54% y servicios 35,5%. A lo largo de los años sesenta, se produce, en esta región un considerable cambio cualitativo de la economía, con una profunda transformación y diversificación sectorial. Pero se trata de un cambio realizado en un marco de crecimiento en él que mantienen y amplifican unas líneas ya existentes. En primer lugar, aunque en este periodo se inicia una clara expansión del terciario, el crecimiento es, ante todo, un crecimiento industrial: en la déca

da 1960-70, la industria sigue ganando puntos a los servicios. En segundo lugar, un elemento clave en los mecanismos de crecimiento es la existencia de un saldo migratorio ampliamente positivo. En Cataluña, este flujo se canaliza, principalmente, a través de la industria. Por un lado, la región dispone de una base manufacturera intensiva en trabajo, especialmente apta para absorber este flujo y, por supuesto, interesada en ello. Por otro lado, el fuerte crecimiento demográfico inducido genera un intenso proceso urbanizador que permite, en diez años, doblar el volumen de activos en la construcción. En todo este proceso el impacto turístico constituye un factor más de crecimiento - que explica una parte de la expansión del terciario, a la vez que tiene una cierta incidencia en la construcción.

De lo expuesto hasta ahora conviene retener varios puntos:

- Cataluña inicia y termina el período 1940-70 siendo la primera región industrial española (y lo es aún hoy).
- A lo largo de dicho período -y a través de etapas diferenciadas en ningún momento la industria deja de ganar- peso relativo en la economía catalana: Cataluña es cada vez "un país más industrial".
- Aunque los años sesenta se caracterizan, entre otras cosas, por una notable expansión terciaria, esta expansión va siempre -a nivel absoluto y relativo- por detrás de la expansión industrial.
- En el modelo de crecimiento catalán de estos años -y especialmente en las últimas etapas- la inmigración constituye un factor clave, como variable exógena inductora de crecimiento, tanto vía oferta (mano de obra) como vía demanda (crecimiento demográfico, construcción).

Cataluña entra en los años setenta con una estructura sectorial bastante consolidada aunque, como se verá, sujeta a un proceso de transformación continuo. El reducido peso de su agricultura permite comparar su estructura trisectorial con la de regiones europeas avanzadas aunque, respecto de estas, presenta dos particularidades: un peso terciario por debajo del que correspondería

a su nivel de desarrollo y, correlativamente, un tremendo peso industrial sólo superado en Europa, por dos regiones: la Lombardía y el West-Middlelands.

De algún modo, puede decirse que, a principio de los años setenta, Cataluña había llegado a un cierto techo en cuanto a participación industrial y que los servicios tenían ante sí un vacío teórico que ponenciaba su expansión. Y, en efecto, entre 1969 y 1973 se observa unas fuertes tasas de crecimiento de todo el terciario (aunque ligeramente por debajo del nivel español). Pero es en el período 1973-77 cuando se inicia la inflexión a que aludíamos al principio. La industria se ve progresivamente afectada por la crisis -primero la manufactura y, posteriormente la construcción- de modo que inicia un proceso de estancamiento y, más tarde, de recesión a nivel absoluto. Paralelamente, los servicios siguen creciendo, aunque a un ritmo drásticamente inferior. Se produce, en consecuencia y por primera vez, una pérdida de posiciones de la industria respecto del terciario. En 1977 la estructura trisectorial para Cataluña y España era, respectivamente: primero 6,8% y 21,3% secundario 51,6% y 37% terciario - 41,6% y 41,7%.

Ahora bien, muy al principio de este apartado señalábamos la -existencia, no sólo de una inflexión en latendencia de grandes magnitudes sino también de un cambio de modelo de crecimiento. En efecto, a lo largo de los años setenta el modelo anterior se diluye progresivamente, debido, principalmente a: un cambio en -el marco externo de referencia, un cambio en la posición relativa de Cataluña respecto de dicho marco y el agotamiento de determinadas posibilidades internas. De todo ello, deben destacarse los siguientes elementos:

- en los años setenta se reduce progresivamente el flujo inmigratorio hasta llegar a un nivel insignificante.
- la agricultura catalana, llega en dichos años, a un nivel de ocupación bastante estabilizada cuya reducción posterior será forzosamente lenta.
- la etapa de desarrollo de los sesenta supone una progre

siva industrialización del conjunto del Estado y consiguiente disminución de distancias entre determinadas regiones.

- asimismo, en los últimos años, se produce una progresiva reducción de distancias salariales en relación a los países europeos. Dada la estructura de costes de la industria catalana y sus niveles de productividad, ello - afecta fuertemente a su competitividad (este importante aspecto se examina en los apartados sobre industria).

- el importante nivel de dependencia tecnológica-financiera de la economía catalana introduce sesgos y regidecies (a la alza y a la baja) en el comportamiento de variables básicas. Asimismo aleja los centros y factores de decisión, modificando, en consecuencia los mecanismos de incidencia de la política económica.

Aunque la crisis no ha tenido un papel motor en el cambio, sí ha acentuado o acelerado algunos aspectos. Por ejemplo, a nivel europeo ha acentuado la necesidad de retener y soportar, en los próximos años, unos sectores industriales situados en la franja - más competitiva con la industria catalana. También, en relación a Europa, ha afectado al turismo, sector que en Cataluña presen taba ya unos problemas estructurales graves. Por lo que respecta a España, la crisis ha supuesto una depresión del mercado - en general y una clara presión inflacionista.

Finalmente cabe señalar que el conjunto de transformaciones señaladas tanto a nivel catalán como del conjunto del Estado han conducido a un cambio importante en los flujos comerciales catalanes con el exterior. Tradicionalmente la balanza comercial catalana ha presentado un déficit importante en relación al extranjero compensado por un superávit a nivel español. En la actualidad, aunque el signo de los flujos comerciales, se mantiene, los niveles de cobertura de exportaciones sobre importaciones se han modificado ostensiblemente. Ello se pone de manifiesto comparando la balanza de 1967 con la relativa a 1975, estima

a en este estudio en la submonografía correspondiente. Entre 1967 a en este estudio en la submonografía correspondiente. Entre 1967 y 1975 los índices de cobertura han pasado en relación al resto de España, del 112% al 104,5% y en relación al extranjero, del 31% al 55,8%.

Se observa pues, un progresivo equilibrio de los flujos con el resto del Estado y una considerable mejora de las exportaciones al extranjero. En ello, ha influido, sin duda, la crisis ya que ante la depresión del mercado interior se detecta una reacción positiva hacia el exterior no sólo a nivel catalán sino también y en mayor medida del conjunto del Estado.

En los próximos años, el crecimiento de la industria catalana de penderá, en gran parte, de su capacidad de transformación a dos niveles: el de progresiva substitución de unos sectores por otros y el de renovación interna de los sectores. En este aspecto, las perspectivas actuales son optimistas en la medida que, efectivamente, se registra una tendencia de la industria a la especialización en sectores más competitivos y, a la vez, una tendencia a la especialización en las franjas de la producción con mayor ventaja comparativa. En ello influye decisivamente una cierta división internacional de la producción, canalizada por las empresas multinacionales.

Por su parte el sector agrario ha mantenido en los últimos años un fuerte proceso de transformación interna conducente a una continua mejoría de las productividades; productividades que, aunque alejadas de las europeas, son superiores a las españolas y nítamente crecientes. Finalmente, ya se ha señalado como el terciario parece entrar en una fase de expansión moderada pero sostenida. De ella, más que los crecimientos globales, es optimista constatar una tendencia a un equilibrio sectorial dada la superior dinámica de los sectores más deficitarios, en especial, la Administración Pública y algún otro tipo de servicio de carácter no mercantil.

En los apartados que siguen se examina la economía catalana por sectores: su volumen, su estructura y su modelo de producción.

En dichos apartados se describen con mayor detalle las grandes líneas expuestas hasta ahora. Como ya se ha señalado, no se trata de un resumen -ni tan sólo parcial- de las submonografías si no una exposición de los aspectos o conclusiones más relevantes de modo a facilitar un posterior análisis en profundidad de aquellas.

## 2. CONSIDERACIONES SECTORIALES

### 2.1. VOLUMEN Y ESTRUCTURA DEL SECTOR AGRARIO

La población activa agraria de Cataluña ha seguido una tendencia fuertemente decreciente en los últimos años, pasando de un 22,2% en 1950 a un 6,4% en 1977. Este peso es semejante al de países como Alemania, Holanda y Luxemburgo y netamente inferior al del conjunto del Estado (20%).

En términos de producción la participación del sector agrario ha seguido, en cambio, una tendencia continuamente creciente respecto del conjunto del Estado, pasando de un 8,7% en 1960 a un 11% en 1977. Por supuesto, el nivel de participación disminuye si se atiende al VAB (8%) debido al carácter más industrializado del sector en Cataluña, lo que supone mayor necesidad de inputs externos.

Debe tenerse en cuenta que el subsector ganadero representa un 52% del total de la producción agraria catalana y que los inputs requeridos por este subsector representan un 74% del valor de su producción. Consecuencia directa de ello es que de su mayor peso en la producción, el subsector ganadero aporta sólo la cuarta parte del VAN agrario.

De las magnitudes citadas se desprende también una productividad agraria superior a la española. La productividad aparente del trabajo es el doble que en España aunque sólo supone la mitad de la productividad europea. Este es un factor importante a la hora de valorar con excesivo optimismo la estructura productiva catalana a nivel trisectorial.

Por otra parte, el análisis a nivel trisectorial presenta notables inconvenientes cuando se examina el sector agrario. La creciente industrialización agraria hace difícil referirse exclusivamente a este sector. Parece más apropiado contemplar globalmente el complejo agroalimentario (CAA), del que las industrias agroalimentarias (IAA) constituyen una parte esencial.

explicaciones,

3- El sector agrario catalán será sujeto al impacto de tendencias socioeconómicas ejercidas al campo sector. Entre ellos destaca el desarrollo

En este sentido debe tenerse en cuenta que en Cataluña la agricultura vende a las IAA un 60% de su output y que éstas compran a la agricultura un 59% de su input. Estas proporciones -obtenidas de la tabla input/output catalana- son más que suficientes para justificar la conveniencia de un enfoque global del CAA.

Como es lógico, dentro del CAA corresponde a las IAA la aportación de la mayor parte de su producción (63%) y a la agricultura la mayor parte del valor añadido (72%). Aunque en Cataluña tanto la producción agraria como la de las IAA se oriente básicamente a la demanda final, la tendencia global es que la producción de bienes de alimentación corresponde cada vez más a las IAA mientras que el sector agrario tiende a ser el proveedor de materias primas y productos semielaborados. Si esta distribución funcional no se muestra de modo neto en Cataluña es precisamente debido a la dependencia exterior del sector agrario, caracterizado por una escasa capacidad de autoabastecimiento. Cataluña es importadora neta de productos agrícolas.

El sector agrario catalán se orienta cada vez más a los productos de elevada elasticidad respecto de la renta: carne (bovina, aviar, porcina), huevos, productos hortofrutícolas y flores, orientados en su mayor parte al mercado interior. Las exportaciones corresponden en gran parte a productos tradicionales: vino, aceite, frutos secos y productos hortofrutícolas. En cambio importa cereales para pienso, semillas selectas y maquinaria.

Finalmente, debe señalarse que en la submonografía de agricultura se intenta situar al sector agrariocatalán en uno de los cuatro niveles propuestos por Malasis para la agricultura: de subsistencia, preindustrial, en curso de industrialización y agro-industrial. La composición de la producción distinguiendo compras de las agricultura valor añadido y coste de transformación y comercialización de productos agrarios, presenta en Cataluña unos pesos del 22%, 24% y 54% aproximadamente. Ello permite concluir que la economía agroalimentaria catalana se hallaba en 1967 que iniciaba su entrada en la fase de agroindustria, lo que supone un grado notable de desarrollo.

## 2.2. EL MODELO DE PRODUCCIÓN AGRARIA

En este apartado se describen las características básicas del modelo de producción agrario en Cataluña reduciendo al mínimo las referencias locacionales del mismo, las cuales serán examinadas en el estudio a nivel intrarregional. Por motivos obvios -la agricultura es una actividad por esencia ligada al suelo-, en una región amplia y diversa como Cataluña, efectuar una descripción de esta actividad con abstracción de su distribución geográfica constituye una tarea difícil. Buena prueba de ello es la propia submonografía del sector agrario, que continuamente se ve obligado a hacer referencia a los aspectos locacionales.

A pesar de ello, se ha intentado llegar a unas características generales del modelo productivo, en relación a las cuales, por supuesto, existen excepciones o matizaciones de origen geográfico que se concretarán a nivel de estudio intrarregional. Para explicar el modelo de producción del sector agrario catalán puede partirse de unos factores iniciales de cuya combinación se deducen de modo más o menos directo una serie de aspectos más concretos. Estos factores iniciales son:

1- Dentro del contexto español, Cataluña puede considerarse, en términos generales, como una región favorable -por razón de clima, orografía, suelo, etc.- a la actividad agraria. Sin entrar en diferenciaciones geográficas internas puede afirmarse que una parte considerable de su suelo agrícola está regado y que permite un cultivo intensivo con rendimientos elevados.

2- En Cataluña coexisten explotaciones grandes, medianas y pequeñas, con predominio absoluto de estas últimas. La explotación mayoritaria es la de carácter familiar, tamaño pequeño y cultivo intensivo. A pesar de ello, cuando se explique el sistema productivo deberá atenderse, por lo menos, a dos submodelos de características y trayectorias distintas: el de grandes y el de las pequeñas -

explotaciones.

3- El sector agrario catalán será sujeto al impacto de fenómenos socioeconómicos ajenos al propio sector. Entre ellos destaca el desarrollo urbano, el desarrollo industrial y por supuesto, en determinadas zonas, el fenómeno turístico. Estos factores inciden, principalmente a nivel de usos alternativos del suelo y de ocupación alternativa o complementaria de la población activa.

4- El sector agrario en general está sujeto a un fuerte proceso de transformación condicionado y fomentado por un continuo proceso de innovación tecnológica y -derivado en parte, de éste- por un cambio sustancial en el tipo y nivel de integración en el conjunto del sistema económico.

A partir de estos factores iniciales pueden explicarse toda una serie de variables y fenómenos más concretos: la evolución en la concentración de explotaciones, al fuerte proceso de substitución de cultivos, el impacto ganadero, la tendencia a la concentración vertical, los niveles de productividad, el níquel y objetivos de la mecanización, etc.

Sobre el primero de los factores citados -el carácter favorable de la geografía catalana, para el desarrollo de la actividad agraria no es posible extenderse en este apartado por cuanto ello conduciría rápidamente a consideraciones propias del estudio intrarregional. Por supuesto, en Cataluña coexisten comarcas muy favorables (que concentran la mayor parte de la producción agraria) con otras netamente desfavorables.

Lo que sí debe destacarse es que Cataluña cuenta con una superficie considerable de cultivo en regadío (23%) y que éste se cubre, precisamente, una buena parte de la zona de menor pluviometría y mayor estiaje. Asimismo, la superficie regable es susceptible de ampliación y mejora en proporciones muy importantes. Debe tenerse en cuenta que pasar de secano a regadío no sólo supone una intensificación de capital sino de trabajo. En

la submonografía sobre sector agrario se ha estimado que sólo con los regadíos en curso o en proyecto podría aumentarse la ocupación, por lo menos, en 20.000 activos (un 15% del total actual). Evidentemente se trata tan sólo de un dato a tener - en cuenta en la ponderación de proyectos alternativos.

El tamaño de las explotaciones era el segundo de los factores iniciales citados. En Cataluña, menos de un 10% de las explotaciones ocupan el 60% de la superficie agrícola y, por lo tanto, el 90% se reparten el 40% restante. Por supuesto, los mayores grados de concentración se producen en las comarcas con mayor porcentajes de suelo no labrado (prado, bosques, etc.) ya que este indicador mejora sensiblemente en relación a la superficie labrada. Asimismo, a medida que la intensidad de cultivo aumenta, disminuye el grado de concentración.

Con todo, es evidente el predominio de la explotación medianas y, sobre todo, pequeña. La tendencia actual (en base a la evolución intercensal) es de una mejora en este aspecto; mejora que se concreta en:

- El abandono de las explotaciones inferiores a 1 Ha. (con alguna excepción comarcal significativa).
- Un cierto mantenimiento -aunque con pérdida de peso relativo- de las explotaciones entre 1 Ha. y 20 Ha. Y las mayores de 1.000 Ha.
- El incremento de peso de las explotaciones entre 20 Ha. y 1.000 Ha., especialmente centrado en las que van de 50 Ha. a 70 Ha. Estas últimas crecen en forma dispersa en toda la región.

En relación al régimen de tenencia debe señalarse que el más importante es el de propiedad seguido del de arquería. Sin embargo esta última sólo supera el 25% en 6 comarcas mientras que el régimen de propiedad ha aumentado, en el período 1962-72, en 25 comarcas. El arrendamiento también ha aumentado, especialmente, con las pequeñas explotaciones aunque en cifras absolutas - es poco relevante.

Este factor de tamaño de explotación explica en buena parte el comportamiento de las unidades de producción, en especial, el proceso de substitución de cultivos, el nivel de innovación tecnológica y los objetivos perseguidos por uno y otro aspecto. La consideración del tamaño permite en cierto modo hablar de una dualidad de modelos. Por un lado, nos encontramos con las grandes explotaciones, que no se caracterizan tanto por la idea convencional de una mayor eficiencia como por un planteamiento del proceso productivo orientado a la maximización de innovaciones (la simple mecanización, por ejemplo) irán orientadas fundamentalmente al ahorro de mano de obra ("labour-saving"), como elemento menos fijo de la explotación.

En el otro extremo nos encontramos con las pequeñas explotaciones, normalmente de carácter familiar en las que, precisamente por este carácter familiar en las que, precisamente por este carácter, su elemento "más fijo" es la fuerza de trabajo aportada por la propia familia. En este caso, toda la lógica del proceso productivo irá orientada a maximizar la producción, esto es, a obtener el máximo rendimiento de un elemento rígido que es el trabajo. Ello puede considerarse por distintos caminos. La ampliación de tamaño que es el más elemental, suele plantear problemas que se examinarán más adelante. En términos generales, la salida fundamental consiste en la substitución de cultivos, orientada a aquelllos productos que permiten optimizar unas disponibilidades rígidas de trabajo. En este sentido la capitalización e introducción de innovaciones en las pequeñas explotaciones tenderá más bien al ahorro de tierra ("land-saving") y a la intensificación del cultivo.

En relación a estos dos modelos -expuestos de modo forzosamente simplificado- deben efectuarse algunas precisiones:

- Los efectos de la substitución de cultivos sobre la ocupación de mano de obra no son independientes del carácter de secano o regadío de la explotación. En secano, substituir cereales por viña multiplica por 3 la ocupación. En regadío, substituir cereales por hortalizas multiplica la ocupación por 20.

- La introducción de la explotación ganadera surge en determinados casos como un elemento más -complementario o no- orientado al mismo objetivo que la substitución de cultivos, esto es, a la intensificación del factor trabajo.
- La substitución de cultivos, que ha sido considerada a menudo como un elemento exemplificador de la mentalidad dinámica e innovadora del país catalán, se da fundamentalmente en las pequeñas explotaciones. En las grandes, aparte de los elementos ya explicitados, el fenómeno de substitución no se ha producido, en gran medida, por un arraigo conservador al cultivo protegido.
- Finalmente, cuando la pequeña explotación no ha podido aumentar su tamaño o ha sido inviable la substitución de cultivos se ha producido el doble fenómeno de abandono o de ocupación a tiempo parcial.

El tercer factor inicial explicativo del modelo agrario catalán era la incidencia de elementos externos: el desarrollo urbano, industrial, turístico, etc. Por razones obvias, en este contexto nos limitaremos a señalar los aspectos básicos.

El primero reside en el conflicto entre usos alternativos del suelo. Es importante tener presente que en el proceso de continua transformación agraria la escasez de suelo es un factor determinante. En la pequeña explotación, así como la mano de obra, por su carácter familiar, puede considerarse por debajo del precio de mercado (o fuera de él, si se prefiere), la tierra, en cambio, está sujeta a un precio de mercado fijado por las expectativas de usos alternativos, a menudo, con toda una serie de implicaciones de tipo especulativo. Por supuesto, el problema es más grave en las zonas de mayor conflicto urbano-rural. Sin que ello prejuzgue ninguna conclusión, debe recordarse que el crecimiento de la connurbación barcelonesa ha supuesto la ocupación física de algunas de las mejores tierras de regadío de Cataluña.

La otra vertiente de este tercer factor es la incidencia a nivel

de ocupación alternativa de la población activa. Desde un punto de vista estrictamente económico, aparte de las implicaciones evidentes a través del nivel de salario real o potencial del activo agrícola, el desarrollo de otros sectores abre la posibilidad de un trabajo parcial en la agricultura lo cual supone un freno al abandono de explotaciones o de determinados cultivos. En cualquier caso, este fenómeno rebasa el punto de vista económico y debe ser considerado también desde la óptica sociológica.

Finalmente el último factor que se había considerado básico a - nivel de explicación del modelo productivo era el constituido por las transformaciones del propio sector, tanto a nivel, tecnológico como de integración con el conjunto del sistema económico.

El hecho de agrupar estos dos elementos aparentemente dispares -tecnología e integración económica- se debe precisamente a su estrecha interdependencia. Es un error asociar la innovación tecnológica exclusivamente al tipo y nivel de mecanización. Y mayor error es asociar la mecanización exclusivamente al número y potencia de los tractores.

En relación al nivel de mecanización, la submonografía trata ampliamente el tema por lo que en este contexto sólo se efectuarán unas breves observaciones. La primera es que la información sobre tractores, motocultores o cosechadoras es, en el momento actual relativamente poco relevante en una agricultura como la que contemplamos. Tan importantes como estos elementos son las clasificadoras, empaquetadoras, frigoríficos, camiones o el riego por aspersión. La información sobre potencia tampoco es significativa al nivel general de esta exposición, entre otras cosas, por estar directamente vinculada al tipo de cultivo y de explotación.

Cataluña se encuentra en el momento actual a un nivel similar al francés por lo que respecta a maquinaria básica. El proceso actual es de renovación de la misma y de introducción y extensión de mecanización complementaria. El nivel de mecanización es desigual en función de los tamaños de explotación y el tipo de cul

tivo (véase apartado de la submonografía). Existe un cierto nivel de subutilización que no es grave si se tiene en cuenta que no es superior al europeo y que no supone una parte relevante de los inputs agrarios.

A nivel de inputs la innovación se produce no sólo vía mecanización sino vía piensos y semillas o crías. A nivel de outputs, la innovación se produce en la transformación posterior de los productos agrarios y su comercialización (recuérdese que el sector agrario vende a las industrias agroalimentarias el 60% de su output). Desde un punto de vista técnico se produce un proceso de industrialización del sector agrario. Desde un punto de vista económico, se produce un proceso de integración vertical, y en definitiva, de dependencia tecnológica y económica. Este proceso es especialmente fuerte en el subsector ganadero, que supone el 52% de la producción agraria catalana y el 79% de los inputs del sector (sobre el modelo de desarrollo ganadero, véase el capítulo de la submonografía).

Las industrias que inciden directamente en el modelo de producción ganadera son las lácticas, cárnicas y de piensos. De las 48 grandes empresas catalanas del sector, 10 de ellas son lácticas (controlan el 50% de las ventas de toda España), 16 son cárnicas y 24 son de piensos. La dependencia extranjera se produce básicamente en estas últimas (ya sea directa o mediante cesión de licencia), algunas de las cuales integran verticalmente todo el proceso de producción.

### 2.3. VOLUMEN Y ESTRUCTURA DE LA INDUSTRIA

La mitad de la producción española (y de su valor añadido) se concentra en tres regiones: Madrid, Euskadi y Cataluña, siendo el peso de esta última (24,2% del VAB) equivalente, aproximadamente, a la suma de las otras dos (14,1% y 12,6% respectivamente).

A nivel interno catalán, la industria suponía en 1977:

- un 53% de los activos (la construcción representaba un 11,5%).
- un 62,7% de la producción.
- un 46% del VAB (el terciario representaba un 50%).

En los últimos años, se observa un cierto proceso de transformación de la estructura económica catalana que se inicia con el impacto de la crisis. Las industrias fabriles empiezan a perder peso a partir de 1975 y la construcción a partir de 1977. Paralelamente, se produce un aumento del terciario favorecido, además por la pérdida de activos de la agricultura hasta 1977. De este modo, entre 1973 y 1979. De este modo, entre 1973 y 1979 se produce la siguiente transformación:

- la agricultura pasa de 9,37% en 1973 a 6,9% en 1979 (estabilizada desde 1977)
- la industria pasa de un 43,12% en 1973 a 39,7% en 1979.
- la construcción pasa de un 10,2% en 1973 a un 9,7% en 1979 (11,5% en 1977).
- los servicios crecen desde un 37,3% a un 53,7% en los mismos años.

En definitiva, la crisis marca el inicio de la terciarización de la economía catalana, fenómeno en el que inciden, tanto la pérdida absoluta de activos industriales como la propia expansión de los servicios.

Es importante destacar que junto a esta transformación a nivel de grandes sectores, entre 1967 y 1977 se asiste a un proceso de reestructuración de la propia industria caracterizado, princi-

palmente, por una pérdida de peso de la industria fabril, (pasa del 82% al 77% del total industrial en términos de VAB) y por la concentración de ésta última en determinados subsectores. Aparte de alguna tendencia estructural como es el declive del sector textil, la pérdida de peso de la industria fabril se explica por su propia orientación a la transformación de bienes intermedios y a la demanda final lo que la hace particularmente sensible a los efectos de la crisis. Con todo, debe señalarse que, en los últimos 10 años, la participación de la industria catalana en el conjunto español se ha mantenido muy estable, tanto a nivel manufacturero como global.

En la submonografía sobre sector industrial se analiza detalladamente su composición y evolución a nivel de subsectores. Por ello en este contexto solamente destacaremos los aspectos más importantes.

El primero de ellos ya ha sido señalado. Se trata de la fuerte preponderancia de la industria fabril, que supone un 77% de ocupación y un 82% de VAB. Correlativamente, se deduce la escasa importancia de la minería y del sector energético, aunque este último tenga mas peso, a nivel de Estado, que muchos sectores fabriles.

En términos de ocupación, los transformados metálicos, la construcción y el textil suponen ya un 62% del empleo. Les siguen el sector químico, el de cuero, calzado y confección y el de alimentación, bebidas y tabaco que aportan un 22%.

En términos de valor añadido o de producción, el químico pasa a ser uno de los sectores más importantes. Asimismo adquiere mayor peso el de alimentación, bebidas y tabaco con una producción cercana a la del textil.

En la submonografía se detallan a nivel más desagregado cuales son los sectores más importantes en función de distintos criterios. Cruzando unos y otros se observa que los subsectores de mayor peso tanto en ocupación como en producción como en valor añadido son:

- alimentación
- hilados y tejidos
- géneros de punto
- tránsformados de materias plásticas
- transformados de metálicos excepto maquinaria
- maquinaria no eléctrica
- electrónica
- maquinaria, aparatos y material eléctrico
- material de transporte
- construcción

En relación a ocupación también destacan confección, muebles, y artes gráficas mientras que desde el punto de valor añadido también tiene un cierto peso la industria metálica básica.

Nos hallamos, pues, frente a una industria transformadora netamente orientada a bienes de equipo y demanda final. Comparando la estructura catalana con la española (es base a coeficientes de localización) destaca la especialización de la primera en sectores manufactureros: de 31 sectores examinados, 17 tienen mayor peso relativo en Cataluña. Entre ellos destacan los que se han citado anteriormente mas otros del textil, del químico así como de otras ramas de poca relevancia interna en la región. En términos generales la industria española está más especializada en sectores básicos con procesos de capital intensivo y mayor productividad así como en sectores tradicionales ligados a inputs agrícolas o a la localización de materias primas. En cambio la industria catalana se especializa en sectores de transformación, con intensidad de capital intermedia e, incluso, de trabajo intensivo.

Otro tipo de referencia interesante para ponderar la estructura industrial catalana es el conjunto de regiones de la CEE. Ya se ha indicado anteriormente como Cataluña forma parte claramente del grupo de regiones industrializadas de la CEE: por su volumen de activos industriales ocupa el noveno lugar y, en cuanto al peso relativo de estos, sólo es superada por dos regiones (Lombardía y West-Middlelands).

Aunque las diferencias mas significativas con estas regiones no proceden tanto de la estructura sectorial como de los procesos de producción, es conveniente situar a Cataluña en función del primer aspecto.

En términos de ocupación, las principales diferencias detectadas son:

- un menor peso del sector Energía y Agua.
- aunque el peso del conjunto metálicas básicas, minería y químico es equiparable, en Cataluña domina el volumen del químico mientras que en las regiones europeas, el peso del conjunto procede mas bien de los otros dos sectores.
- el peso de los transformados metálicos es, en Cataluña, bastante inferior al de las regiones europeas.
- el peso de la demás industria manufacturera es superior en Cataluña, aunque debe recordarse que hablamos a nivel de ocupación y que las diferencias en intensidad de capital y productividad darían resultados distintos en términos de VAB.
- el sector de la construcción tiene un peso equiparable, aunque aquí también es aplicable el comentario anterior.

Si la comparación de la estructura catalana se efectua en relación a la de los países de la CEE, se observa una semejanza muy considerable a nivel de grandes sectores, con un mayor peso de los sectores factureros, especialmente del textil, y un menor peso de los sectores mas básicos. En términos de productividad se producen diferencias que en algunos casos suponen una superioridad para Cataluña. Tal es el caso del textil, cuero, calzado y confección, papel y artes gráficas, químico y transformados metálicos. No obstante el elevado nivel de agragación de la comparación hace conveniente introducir una serie de matizaciones,

lo que se efectuará mas adelante.

A principios de este apartado señalábamos como la pérdida de peso de la industria catalana había ido acompañada de un proceso de reestructuración interna. En la submonografía se expone detalladamente el proceso seguido. Los aspectos mas destacables son:

- la transformación de la industria catalana ha seguido pautas semejantes a las de los países europeos con alguna diferencia significativa. Una de las mas importantes es la fuerte expansión de la construcción, fruto del intenso proceso de urbanización registrado en Cataluña.
- el proceso también puede considerarse paralelo al de España con diferencias derivadas de distintas estructuras de partida. El ejemplo más claro es la pérdida de peso del textil y el distinto nivel de incidencia en uno y otro ámbito.
- la mayor parte de transformaciones habidas tienen su origen a finales de los años cincuenta y se producen con mucha fuerza hasta mediados de los sesenta. A partir de aquel momento se entra en un periodo de transformación lenta y de consolidación. La crisis tiene una incidencia importante pero fundamentalmente refuerza una tendencia perfectamente delimitada y consolidada.
- toda la serie de cambios expuestos hace que, en especial a partir de la crisis, la industria catalana presente un ligero cambio de orientación en el que pierde importancia la producción de bienes corrientes y la gana de bienes de equipo y bienes intermedios.

- fruto de las transformaciones habidas es un considerable proceso de concentración de la industria catalana en cuatro sectores: químico, transformados metálicos, construcción y alimentación. Estos sectores represen-

taban en 1955 el 39% del VAB, en 1967 el 55,5% y en 1977 el 64,5%. Junto con el textil suponen el 75% del VAB industrial.

Finalmente, debe hacerse mención de que la submonografía recoge las conclusiones derivadas del análisis de la tabla input-output catalana de 1967, en cuanto a potencialidades de crecimiento. Aunque el enfoque es forzosamente parcial y se basa en datos antiguos presenta un resultado de interés: en la industria catalana son escasos y poco importantes tanto los sectores esencialmente suministrados de inputs (con efectos "forward link") como los sectores esencialmente compradores de outputs (con efectos "backward link"). En cambio, predominan unos sectores centrales con efectos en ambas direcciones que - a excepción del textil - son los que presentan mayores tasa de crecimiento. En consecuencia, el crecimiento de la industria catalana no parece pueda producirse impulsado o arrastrado por sus extremos sino por la dinámica propia de un número limitado de sectores centrales: químico, maquinaria, construcción, etc.

Si se considera la evolución de las relaciones de lectura en relación con el uso social de los recursos naturales se observa una tendencia muy clara al ahorro de recursos naturales si el ritmo de uso es menor que el crecimiento de la población, con un mayor peso de la actividad económica en el campo rural y un menor peso de la actividad económica en el sector urbano. De modo similar se observa una tendencia a la disminución de la dependencia de las importaciones de materias primas y una superioridad relativa de las exportaciones de bienes de consumo que se refleja en el crecimiento de las exportaciones de bienes de consumo y en el aumento de las reservas internacionales.

## 2.4. EL MODELO INDUSTRIAL CATALAN

En el apartado anterior se ha intentado poner de relieve el peso de la industria catalana y se ha descrito su composición sectorial y orientación productiva. En este apartado se intentará describir su funcionamiento y potencialidades futuras a través de una serie de indicadores: tamaño de la unidad productiva, composición de costes, productividad, competitividad, dependencia tecnológica y financiera, capacidad exportadora, etc.

Cataluña se halla especializada en sectores de trabajo intensivo productores de bienes intermedios y de consumo final. Estos sectores aportan el 70% del empleo y el 58% del VAB industrial. En el conjunto del Estado, el peso de los sectores de capital intensivo o de intensidad media de capital es más importante que en Cataluña.

Sin entrar en detalles subsectoriales ello se traduce en que, comparando la estructura de costes de los sectores en que está más especializada Cataluña con los de mayor especialización en España, se observa que:

- el porcentaje que representan tanto los costes de energía como los de materias primas es superior en España.
- el porcentaje tanto de coste de personal como el excedente bruto de producción es superior en Cataluña.

A nivel dinámico, debe tenerse en cuenta que los sectores de capital intensivo tienden a incrementar el excedente bruto manteniendo prácticamente estables los costes de personal. En cambio, en los sectores que en Cataluña está especializada se produce un crecimiento de los costes de personal, con una participación estable del excedente bruto.

Es evidente que la estructura de costes coincide de manera directa en la competitividad. Aunque las situaciones son muy diversas

entre unos y otros sectores, a nivel global de la industria catalana, entre 1965 y 1975 se produjo la siguiente variación en la participación de los componentes del valor de la producción:

- se mantuvo estable la participación de la energía.
- descendió en menos de un punto el excedente bruto.
- descendió en casi cuatro puntos el conjunto de los inputs excepto energía.
- se incrementó en cuatro puntos el coste personal.

De ahí se deriva que el mantenimiento del nivel de competitividad dependerá en gran parte de la evolución de los costes de personal. Si, como es previsible, las entas salariales siguen aumentando y acercándose a niveles europeos, el industrial catalán deberá incrementar los niveles de productividad - mediante intensificación de capital y nueva tecnología - si quiere mantener su capacidad de competencia.

Si bien es cierto que el fuerte proceso de industrialización español se ha producido a partir de unos costes salariales muy bajos no es menos cierto que las distintas respecto a otros países industrializados se ha reducido progresivamente. En las áreas más desarrolladas del Estado y para ciertos sectores y categorías se dan niveles salariales equiparables a las medias europeas. Es más, las tasas de crecimiento salarial son semejantes a las de los países más atrasados de Europa (que parten de niveles más bajos) y superiores a los promedios europeos. En este contexto, los niveles salariales catalanes son los más elevados del Estado aunque las distancias se han reducido considerablemente.

En términos generales, la remuneración del trabajo se ve acotada por el nivel de productividad. De hecho, los sectores de capital intensivo presentan niveles salariales más elevados. En Cataluña, el crecimiento de los años cincuenta y sesenta pudo hacerse a partir de sectores tradicionales en base a una fuerza de

tecnología (6.000 millones en 1977) representan un 6,7% del VAS industrial. En relación a las empresas, hay que indicar que

trabajo relativamente barata. El mantenimiento de un crecimiento industrial requería unas transformaciones estructurales importantes que en líneas generales ya han sido expuestas. Pero la industria catalana sigue fundamentada en sectores de trabajo intensivo y solo un esfuerzo importante en productividades permitirá sostener unos niveles adecuados de participación. Pero en este aspecto el panorama es pesimista. Cataluña presenta niveles de productividad semejantes a los españoles pero inferiores a los de Madrid y Euskadi. Por otra parte no llegan ni a la mitad de los niveles de los países europeos avanzados.

Son varias las causas señaladas por distintos autores pero por encima de todas está el propio carácter transformador de la industria catalana y la ausencia de industria básica, intensiva en capital. En efecto la industria manufacturera tiene una productividad superior a la del Estado con un crecimiento ligeramente superior. Además los sectores más deprimidos tienden a aproximar su productividad a la del nivel estatal o son abandonados. Pero con todo, el incremento de productividad se mantiene por debajo del aumento de los costes de personal y existen una serie de factores adicionales que hacen difícil una auténtica renovación industrial.

Entre los aspectos más negativos de la industria catalana destaca la reducida dimensión de los establecimientos. En la submonografía se analizan datos de 1970 y de 1976 para Cataluña y España. Las diferencias tanto entre ámbitos como temporales son escasas. Sólo un 0,2% de los establecimientos tienen más de 500 trabajadores y menos de un 2% tienen de 100 a 500. Más del 50% de establecimientos tenían 5 o menos trabajadores y un 90% menos de 25.

Las distancias con los países europeos son considerables. Pero el problema más grave no es la dimensión media de los establecimientos sino la ausencia de grandes empresas en los distintos sectores puesto que son ellas los principales vehículos de la innovación, la renovación y el crecimiento. Por cierto, en este

aspecto la situación catalana es mas desfavorable que la española, ya que, con algunas excepciones, las mayores empresas catalanas de cada sector son menores que las españolas.

Otros de los problemas más graves que tiene planteado la industria catalana es su fuerte dependencia tecnológica y financiera. Por motivos históricos la industria catalana quedó marginada del acelerado proceso de innovación tecnológica occidental iniciado en los años cuarenta. Por otra parte carece de la base financiera capaz de soportar una renovación y la creación de empresas de dimensión adecuada en sectores punta.

La dependencia extranjera en materia tecnológica es muy elevada y presenta una fuerte aceleración en los últimos años. El 40% de las grandes empresas, catalanas son filiales de empresas extranjeras. Es una buena medida gracias a ellas que se ha producido la transformación estructural comentada en apartados anteriores y la introducción de innovaciones necesarias para mantener unos niveles mínimos de productividad y competitividad. Por supuesto la penetración extranjera se ha producido en los sectores más expansivos, quedando la industria autóctona a los sectores tradicionales.

Por lo que respecta a la insuficiencia financiera basta señalar que la banca con domicilio en la región controla en el mejor de los casos un 9% de los recursos financieros a nivel de Estado mientras que la participación catalana en otras magnitudes macroeconómicas supera el 20%. Si además se tiene en cuenta que la empresa catalana presenta una capacidad de autofinanciación muy baja y que su tamaño es reducido para abordar por sí procesos de renovación, se deduce una inevitable tendencia a la dependencia financiera inseparable, en muchos casos, de la tecnológica.

Parece conveniente presentar aquí algunos indicadores sobre dependencia y penetración extranjera. En primer lugar hay que señalar que la inversión directa extranjera se sitúa alrededor del 15% de la inversión industrial. En segundo lugar, los pagos por

tecnología (6.000 millones en 1977) representan un 0,75% del VAB industrial. En relación a estos últimos, hay que indicar que el peso de Cataluña en relación a España ha descendido de 1970 a - 1977, pasando del 34% al 21%. Un aspecto interesante es que su composición interna se ha ido modificando en los últimos años: en 1970, un 79% correspondía a patentes y marcas y sólo un 21% a asistencia técnica mientras que estas proporciones eran de - 1977 del 45% y el 55% respectivamente. Los sectores orientados - al consumo final concentran sus pagos en el primer concepto mientras que los básicos e intermedios lo hacen en la asistencia técnica.

Todos los aspectos que se han venido exponiendo hasta ahora -estructura de costes, productividad, dependencia, especialización, etc. adquieran una dimensión más concreta si se aborda el tema de las importaciones y las exportaciones. De algún modo, lo que un país compra o vende es un indicador de sus flaquezas, sus puntos fuertes y su nivel de desarrollo.

El modelo tradicional de los flujos comerciales catalanes ha consistido -y consiste- en una focalización de las exportaciones al mercado español, obteniendo un superávit equilibrador del déficit sistemático con el extranjero. En 1970, las exportaciones del resto de España eran siete veces superiores a las exportaciones al extranjero y las importaciones doblaban a las exportaciones del extranjero.

En los últimos años parece clara la pérdida de importancia relativa del mercado español, en especial, a partir del impacto de la crisis. Ante la recesión del mercado español, los industriales -españoles y catalanes- reaccionan positivamente impulsando la exportación, que se ha multiplicado por diez en el período 1968-78. El volumen de exportaciones catalanas ha mantenido su peso en estos años (20%) y Cataluña sigue siendo la principal área exportadora de bienes manufacturados aunque perdiendo terreno en este aspecto, dado el mayor nivel de industrialización a nivel global de Estado.

A nivel de Estado, la exportación de manufacturas supone más de un 90%, correspondiendo en ambos casos, el resto a productos alimenticios. Los principales sectores exportadores catalanes son: transformados metálicos (en especial, maquinaria), textil, químico y plásticos, cemento y papel y artes gráficas. A excepción del cemento, cuyo incremento de exportación tiene explicación particular, encontramos a nivel de subsectores desagregados todos los que anteriormente se han definido como de especialización catalana.

En la submonografía sobre sector industrial se analizan con detalle estos aspectos. Lo que aquí interesa destacar es, básicamente, la capacidad de reacción de la industria catalana de cara a la exportación al extranjero y el indudable grado de competitividad que ello supone. En definitiva, el mercado exterior parece que ha dejado de ser considerado como un mercado complementario. Por supuesto, no debe olvidarse que en todo este proceso han tenido un papel fundamental las empresas transnacionales implantadas en nuestro país.

Hasta aquí se ha expuesto una vertiente hasta cierto punto positiva de los flujos comerciales. Pero hay que ver también que es lo que Cataluña importa y, sobretodo, qué supone a nivel de modelo global el actual nivel de competitividad en determinados sectores.

Las importaciones catalanas responden especialmente a su insuficiencia tecnológica; insuficiencia que se concreta, a menudo, en flujos entre filiales de empresas transnacionales. En relación a la CEE -que supone aproximadamente la mitad de los flujos, tanto de importación como de exportación-, Cataluña importa bienes industriales superiores, de tecnología más sofisticada y exporta bienes tradicionales de tecnología madura. Los productos catalanes más avanzados tecnológicamente se dirigen a países de inferior nivel de desarrollo.

De hecho Cataluña exporta tres tipos de productos. Unos en los que tienen ventaja los países en vías de desarrollo: textil convencional, confección, madera y corcho. Otros, propios de países inter-

medios como son el textil sintético, la maquinaria no eléctrica y los libros. Finalmente, un tercer tipo propio de países desarrollados. En principio, el peso de las exportaciones parece desplazarse hacia este tercer grupo pero con claras acotaciones: Cataluña no exporta motores de aviación sinó automóviles y no exporta ordenadores sinó máquinas de escribir. Es más, los bienes de este tercer grupo corresponden a filiales de multinacionales o a empresas fuertemente dependientes. En definitiva Cataluña no produce ni exporta productos de punta sinó aquellos productos que han dejado de ser remunerados para los países más avanzados.

Con este breve esquema del comercio exterior, se cierra, en cierto modo, el abanico de las principales claves explicativas del modelo catalán. Como marco de fondo tenemos un país calificable como de los más industrializados de Europa y sometido a un largo proceso de reestructuración aún no consolidado; proceso tendente a reducir el peso de los sectores más tradicionales en favor de una concentración -y consiguiente especialización- en sectores que aproximan su estructura a la de las regiones más avanzadas. En los últimos años esta reestructuración ha supuesto a la vez -una cierta pérdida de peso del conjunto de la industria y, dentro de esta, de la manufactura, aspectos en los que la crisis ha tenido una cierta incidencia.

Pero Cataluña sigue siendo un país industrial, con preponderancia absoluta de los sectores fabriles orientados a bienes intermedios y de consumo final. En general, se trata de sectores de tecnología madura y trabajo intensivo. De ello resulta una estructura de costes en la que la participación salarial es relativamente importante y en la que el excedente bruto es relativamente rígido.

Precisamente por el peso de estos sectores, la productividad global de la industria es baja. A pesar de ello, determinados sectores manufactureros presentan unos niveles de productividad -aceptables en el marco de una cierta división internacional de la producción. Esta división se canaliza a través de unos fuertes ligámenes de dependencia extranjera fundamentados en la insufi-

ciencia tecnológica y financiera de la industria catalana. Esta supeditación se convierte en un freno esencial para la superación del retraso tecnológico actual y limita seriamente el proceso - de terciarización de la industria.

Todo ello conduce a un modelo difícilmente viable a medio plazo. A la obvia pérdida de ventajas relativas en relación a las industrias del conjunto del Estado (y, por supuesto, en relación al mercado español) se une una fuerte acotación en el plano internacional. En relación a los productos más tradicionales no es competitiva frente a países en vías de desarrollo. En relación a bienes intermedios, deberá enfrentarse a países más avanzados que, en especial, en época de crisis, difícilmente cederán en este nivel de industria. Finalmente las posibilidades catalanas en productos más avanzados están estrictamente limitadas por su nivel de dependencia.

En los próximos años, parece lógico que la industria seguirá perdiendo peso en el conjunto de la economía catalana frente a un terciario favorecido por un determinado marco político, cultural y administrativo. A nivel interno, deberá seguir el proceso de reestructuración actual, de orientación general positiva. Probablemente se producirá una mayor concentración y especialización en los sectores que han demostrados mayores posibilidades en la división internacional de la producción que ha sido expuesta. Esta mayor especialización deberá ir acompañada de una mejora de los procesos de producción y en las productividades que, por lo menos, compensen la lógica aproximación a los niveles salariales de los países de la CEE. Cualquier progreso en sectores más avanzados con tecnología autóctona no será posible sin una política voluntarista por parte del Poder Público en la que pesarán el largo plazo y los factores extraeconómicos.

## 2.5. VOLUMEN Y ESTRUCTURA DEL TERCIARIO

Como ya se ha señalado, las limitaciones del enfoque trisectional de la economía se hacen especialmente patentes en el caso del terciario. A las dificultades de orden conceptual -delimitación y definición- se unen en este caso las de tipo estadístico, derivadas en parte de las primeras. Aparte de las lagunas de información, se observan problemas estadísticos en muchas de las fuentes consultadas, incluso en algunas de común aceptación. Por ello es recomendable una buena dosis de prudencia en la evaluación de conclusiones.

A nivel de primera aproximación estadística, del terciario catalán destaca lo siguiente:

- su peso relativo a nivel regional es prácticamente idéntico al peso del terciario en el ámbito del Estado. En 1977 representaba, en Cataluña, el 41,6% del empleo y el 50,1% del valor añadido. A nivel nacional, estas proporciones eran del 41,7% y 52,9% respectivamente.

- este peso a nivel regional presenta una tendencia creciente, acelerada a partir de la crisis. Si en 1977, su VAB superaba el 50%, en 1979 la ocupación terciaria, con un 43,7% superaba a la industria (excepto construcción), que no llegaba al 40%. Ahora bien, este cambio de pesos no procede tanto de una expansión de los servicios como de un estancamiento y recesión de la industria.

- la participación del terciario catalán a nivel nacional es prácticamente idéntica al del conjunto de la economía catalana y esta participación se ha mantenido estable en los diez últimos años (1967-77). Concretamente, el terciario catalán suponía en 1977, el 17,1% de la ocupación terciaria española y el 18,9% de su producción.

No obstante, en este aspecto debe matizarse que, en el período de referencia, se observa una ligera pérdida de participación que, a nivel de ocupación es paralelo al de la economía catalana pero

ciencia tecnológicas y financieras de la industria catalana. Esta supeditación se manifiesta en una menor tasa de comparación de que, en términos de producción, es algo superior. Realmente, en estos diez años se produce una cierta reducción de distancias en términos de producción o valor añadido por empleo, aunque poco importante. Bajo el supuesto de una similar composición del terciario en ambos ámbitos, basta tener en cuenta el enorme peso de la remuneración del trabajo en estas actividades así como la progresiva reducción de distancias salariales a nivel de Estado para explicarse este descenso, por otra parte, -insistimos- poco importante.

Asún así, el VAB por empleo en los servicios era ligeramente superior en Cataluña, tanto a nivel global como de los distintos subsectores, a excepción de la Administración Pública.

- la composición interna del terciario catalán por subsectores es muy parecida a la del terciario español. En principio, este hecho tiene un valor relativo por cuanto puede cuestionarse el tipo de sectorialización y pueden plantearse dudas sobre la comparabilidad de actividades en relación a un mismo sector para cada uno de los ámbitos. Algo de ello se verá cuando se describa la estructura sectorial pero, en líneas generales, parece cierta la similitud.

Estos puntos anteriores confirman una conclusión ya avanzada en apartados anteriores: en términos de ocupación, la estructura catalana, con un terciario equiparable al del Estado, un menor peso agrario y un nivel mayor de industrialización presenta un perfil más cercano al de los países y regiones más desarrollados - de Europa. La mayor distancia en relación a estos procede, precisamente, de su nivel de terciarización, que es relativamente bajo. Ahora bien, en este aspecto queremos insistir en que el problema de la reducida terciarización catalana no puede medirse sólo en base al volumen de unos sectores agrupados convencionalmente bajo la rúbrica de "terciario" sino que debe contemplar también el reducido nivel de terciarización de su industria, hecho comentado ya en apartados anteriores.

Por otra parte es imprescindible examinar la estructura sectorial

del terciario para poder evaluar qué sentido tiene su mayor o menor peso. Aquí topamos con dificultades estadísticas graves, tanto a nivel de agregación como a nivel de cada subsector. Para el año, 1977, la participación de los distintos sectores en Cataluña y España era (exceptuando "alquiler de viviendas") la siguiente:

	<u>Ocupación %</u>		<u>V.A.B. %</u>	
	Cat.	Esp.	Cat.	Esp.
Transp. y Comunic.	12,2	12,8	12,3	12,8
Comercio	26,2	26,5	26,9	24,3
Serv. Financiero	6,7	5,6	11,5	9,5
Administr. Pública	6,1	10,1	6,6	11,9
Enseñanza y Sanidad	12,5	13,5	12,8	13,8
Hostelería y simil.	9,5	11,3	8,2	9,3
Serv. diversos	23,1	20,0	21,4	18,2

Fuente: B. Bilbao "La renta..." (1977)

Por lo pronto se observa que dos subsectores suponen casi el 50% de la ocupación y el VAB, en especial en Cataluña. De ellos, uno tiene un fuerte componente residual que le hace prácticamente inabordable: "servicios diversos". En relación a los demás sectores, las diferencias más notables son:

- una neta inferioridad en el subsector Administración Pública.
- una cierta inferioridad en enseñanza y servicios sanitarios así como en hostelería.
- una mínima superioridad en servicios financieros.

Cuando se estudia el terciario no interesa sólo el carácter genérico de la actividad (transporte, sanidad, comercio) como su orientación (a qué demanda van dirigidos) y su carácter mercantil o no. Son estos aspectos los que marcarán sus posibilidades y mecanismos de crecimiento. Así, cabría distinguir, por un lado, unos servicios orientados a las empresas, que crecerán en función de éstas y otros orientados a la demanda final, que crecerán en fun-

ción de la población y el nivel de renta. Por otro lado, cabría distinguir los servicios mercantiles, cuyo crecimiento se inducirá vía mercado, de los no mercantiles, que crecerán en función de variables políticas (administración, servicios sociales, equipamientos, infraestructuras).

Con todas las dificultades propias de la sectorialización disponible puede afirmarse que Cataluña presenta niveles muy bajos en todos los sectores no mercantiles o de componente no mercantil - importante (Administración Pública y Enseñanza y Servicios Sanitarios). En cambio mantiene niveles semejantes a los españoles - en los sectores mercantiles con la salvedad, preocupante, de la hostelería. En efecto, en función de distintos criterios, este sector podría ser clasificado - tanto en modelos de demanda como de oferta- como un sector inductor de crecimiento. Es preocupante que en Cataluña, con unas condiciones inicialmente favorables para esta actividad, este sector presente un peso inferior al español. Por ello se ha creído conveniente destinar al mismo una - submonografía.

Antes de entrar a un mayor nivel de detalle sectorial conviene comentar la dinámica del terciario en Cataluña. El primer aspecto, válido para todo el terciario en general, es que su índice interno de precios es superior al de otros sectores por lo que medir su crecimiento en base al PIB a precios corrientes puede inducir a una sobrevaloración del volumen de actividad real desplegado. Así, por ejemplo, para el conjunto español las actividades terciarias pasaron de representar el 43,8% de PIB en 1964 - al 51,2% en 1975, a precios corrientes. En cambio, deflactando - resulta que su participación en 1975 se mantenía en un 43,3%. Del mismo modo, para Cataluña la participación a precios constantes era para dichos años de un 45,2% y un 40,7% respectivamente. Resulta, pues, que en el período considerado el peso del PIB terciario a precios constantes disminuyó considerablemente en la región.

Se constata pues una relación de intercambio favorable al terciario que deberá tenerse en cuenta al analizar la evolución de pe

sos sectoriales. La tasa anual acumulativa de precios del terciario fue, en el período considerado, del 10,4% frente a un -7,1% del resto de la economía. El sector con una tasa mayor es la Administración Pública (14,0%) y el único con una tasa baja es el de transportes y comunicaciones (7,3%) perfectamente coherente con una serie de particularidades que presenta en relación al resto de los servicios.

En efecto, en todos los sectores del terciario el VAB supera el 70% y las utilizaciones intersectoriales están por debajo del -18%. Sólo los transportes y comunicaciones constituyen una excepción, con un VAB del 35% y unas utilizaciones intersectoriales del 27%. Por el lado del output también este sector es el único que presenta una estructura peculiar dado que más del 50% de su output va a la demanda intermedia, lo que supone doblar la proporción de los demás sectores. En consecuencia el sector de transportes y comunicaciones presenta una estructura de input y output equiparable con la de determinados sectores industriales. Más concretamente, si se prescinde del rígido esquema trisectorial, podría clasificársese entre los sectores industriales de trabajo-intensivo y papel complementario en el crecimiento, esto es, un sector no motor que se ve arrastrado, en parte, por otros sectores y, en parte, por la demanda final.

Volviendo a los aspectos de dinámica, por cuanto se ha expuesto sobre la especial incidencia de los precios en el terciario, puede convenirse centrarse en otro tipo de variables como la ocupación. Desde el punto de vista de marco histórico debe recordarse lo siguiente:

- en los años 20 que van de 1940 a 1960, el peso del terciario catalán se mantiene prácticamente estable pasando de un 28,7% a un 30,5%, proporciones ambas superiores a las correspondientes españolas: 19,9% y 27%. La pérdida de activos agrícolas y la inmigración se dirige a la industria.
- en los años setenta, prosigue el descenso de la agricultura y el crecimiento de la industria acompañados de un -

fuerte crecimiento terciario, más elevado en el conjunto del Estado (pasa al 36,5% que en Cataluña (pasa al 35,5%)

- Cataluña entra en la década de los setenta con una estructura económica bastante consolidada, con un peso agrario bajo pero con un terciario por debajo de la proporción que le correspondería a su nivel de desarrollo. Definitivamente, parece que la crisis marca un principio de terciarización en el sentido de que este sector gana peso frente a una industria en estancamiento o recesión y sometida a una notable transformación.

En los próximos años parece que deberá mantenerse la tendencia - actual aunque debe insistirse en dos puntos:

- el nivel de terciarización de la economía catalana aumentará pero no sólo por el crecimiento de los sectores que contemplamos sino también por una progresiva terciarización de la industria.
- el crecimiento de los sectores terciarios no constituirá una simple continuación de líneas ya apuntadas sino que, probablemente, se darán saltos ligados a variables políticas ya que son los sectores no mercantiles los que parten de niveles más bajos.

A fin de detectar los más importantes déficits de partida así como la dinámica de los últimos años se ha comparado la evolución 1969-72-77 para tres ámbitos: Barcelona (esta provincia aporta el 80% de la ocupación terciaria catalana), Madrid y España. Las principales conclusiones son:

- para todos los sectores, la dinámica 1967-77 es, en Barcelona, inferior a la española, salvo en Administración Pública en la que se partía de niveles muy bajos (que siguen siéndolo). La dinámica de Madrid es superior en: servicios financieros, enseñanza y sanidad y servicios diversos.
- 

Se observa pues una relación de intercambio favorable al territorio que deberá tenerse en cuenta al analizar la evolución de la

- para las tres áreas contempladas el crecimiento fuerte se produce entre 1969 y 1973. En el cuatrienio siguiente sólo muestran una dinámica comparable a la anterior el sector financiero y el de enseñanza y sanidad, en las tres áreas. En Barcelona se mantiene un crecimiento similar al anterior en Administración Pública. Nos hallamos pues en una fase de terciarización relativa pero no de expansión terciaria.

Probablemente los censos de 1981 permitirán calificar el cuatrienio 1977-81 como de expansión aunque inferior al de 1969-73.

- atendiendo a los déficits en términos absolutos parece claro que la actuación del Gobierno Autónomo supondrá un salto en Administración Pública y en enseñanza y servicios sanitarios.

En relación al sector hotelero, que también parte de un peso relativamente bajo, los próximos años serán más de reestructuración que de expansión, como se verá más adelante.

## 2.6. CARACTERISTICAS DE ALGUNOS SUBSECTORES DEL TERCARIO

En este apartado se recogen algunos elementos básicos relativos a los subsectores del terciario para los que -por motivos diversos- ha sido elaborada una submonografía. Se trata del comercio, el sector turismo, el sector financiero y la Administración Pública. Obviamente no se repetirán aspectos ya abordados en el apartado anterior.

### 2.6.1. Comercio.

El comercio constituye, por su volumen, el más importante de los sectores terciarios (26% de ocupación y de VAB). Por otra parte, es evidente su importancia en el conjunto de la economía como sector mayormente responsable de la distribución. Estos dos aspectos -volumen y situación clave- hacen que destaquemos dos elementos de carácter general previos al examen concreto del sector - en Cataluña.

- El sector comercio incide de forma peculiar en unas de terminadas categorías de ocupación. Por un lado, su proporción de asalariados es baja (en Cataluña es inferior al 60%). Por otro, el peso del empleo femenino es muy elevado (42% en España).

- El sector comercio forma parte de los sectores más inflacionarios de la economía. Su tasa de crecimiento de precios es la más elevada del terciario. De ahí la importancia de una adecuada distribución del mismo.

Si atendemos a su peso en el conjunto de la economía inferiremos que si proporción es, en Cataluña, equivalente a la de países más avanzados como Francia o Italia, aunque se halla a distancia de otros como EE.UU o Suecia. Pero el problema del comercio en Cataluña no es su peso sino su estructura. De los distintos aspectos tratados en la submonografía, expondremos sólo algunos indicadores esenciales:

- el peso del empleo asalariado en el sector pasa de un 50,4% en 1969 a un 58,5% en 1977. En principio, este puede considerarse un indicador de renovación del sector hacia nuevas formas comerciales que suponen mayor concentración, disminución de carácter familiar y, paralelamente, mejores técnicas y de gestión. En este proceso, Cataluña va por delante del conjunto español, aunque con una desigual distribución territorial ya que los asalariados se concentran en la provincia de Barcelona.

- pero el indicador anterior no deja de ser muy indirecto. En 1979 había en Cataluña 154.000 licencias comerciales - que representaban un 20% de las españolas. Traducido en licencias por 1.000 habitantes, Cataluña se sitúa por delante del conjunto del Estado, tanto en mayoristas (4,0% frente a 2,3%) como en minoristas (23,1 frente a 18,7). Si bien ello, puede inducir a pensar en un mayor nivel de equipamiento es más real pensar en el elevado nivel de atomización que representa, si se atiende a los inferiores ratios de países más avanzados.

- el comercio catalán es un comercio de pequeñas dimensiones, de carácter familiar, poco especializado y con una lógica económica no fundamentada en criterios técnicos de margen de beneficios y de amortización sino en criterios de subsistencia a nivel de la unidad familiar.

En un 40%, los establecimientos son de alimentación. Le siguen en importancia -mucho menor- los de tipo téxtil, químico y metálgico.

- en términos de estructuras comerciales, la situación catalana es realmente atrasada en relación a la española. En esta región que fue líder en la introducción de cadenas voluntarias -ligadas, por cierto a los autoservicios, aspecto en el que también fue pionera-, en la actualidad el nivel asociativo es muy bajo. En el ramo de la alimentación

## 2.6. CARACTERÍSTICAS DE ALGUNOS SUBSECTORES DEL TERCIARIO

En este apartado se tratarán los sectores que, por ejemplo, representa un 23,7% frente a un 51,6% a nivel de Estado. En términos globales, más del 90% de establecimientos corresponde al comercio tradicional individual. Forzosamente, ante la entrada en la CEE deberá hacerse un esfuerzo en la dirección asociativa y también hacia estructuras superiores (comercio integrado), si se quiere conseguir una cierta homologación con la estructura comercial imperante en Europa.

- en un aspecto la situación catalana no es tan pesimista, en especial, en comparación con el nivel español. Se trata de la introducción de nuevas formas comerciales: autoservicios, superservicios, supermercados, hipermercados. Ya se ha señalado el carácter pionero en esta materia, hecho ligado en buena parte al fenómeno turístico. En la actualidad la dotación catalana es favorable en términos de superficie, con un incremento de cuota a medida que se trata de instalaciones de mayor superficie (33% en hipermercados).

Ahora bien, el nivel de dotación de estas nuevas formas es todavía bajo en relación a otros países. En Cataluña corresponden 3.390 habitantes por establecimiento mientras que - en Francia sólo corresponden 2.086 y en Alemania 847. También en este aspecto la situación es desigual a nivel territorial ya que va de 1.261 hab/est. en Gerona a más de 6.000 en Lérida (y más de 4.000 en Barcelona).

### 2.6.2. Turismo

El hecho de haber destinado una especial atención a este sector - no es consecuencia exclusiva de su peso en la economía catalana sino también de su carácter inductor de crecimiento y a su incidencia en el territorio. Por otra parte, si la submonografía correspondiente recibe la denominación de "Sector Turismo" - y no simplemente "Hostelería y similares" - es porque se aborda una - problemática más amplia.

A los problemas planteados pueden añadirse

los Si nos ceñimos al peso de la hostelería resulta que este sector presenta unos porcentajes ligeramente inferiores a los españoles (9,5% frente a 11,3% en ocupación dentro del terciario), - aunque con un VAB/empleo algo superior. Pero, como se verá en el estudio a nivel intrarregional, su importancia es muy desigual por zonas: en Gerona, por ejemplo, supone el 8,8% del empleo provincial. Por otro lado, el turismo genera un volumen de actividad directa muy superior a la estricta de este sector. Así, por ejemplo, se estima que en la Costa Dorada, sólo un 3,6% de la oferta de plazas corresponde a establecimientos hoteleros y un 8,2% corresponde a campings. El resto de la oferta (88,2%) está constituida por apartamentos de tipo turístico, lo que supone, entre 1970 y 1978 una inversión del orden de los 30.000 millones de ptas., comparables a la inversión industrial petroquímica en aquella provincia.

Desgraciadamente, la información estadística sobre estos aspectos es prácticamente inexistente. Resulta paradójico que un país en el que se ha dado tanta importancia al fenómeno turístico disponga de una información tan pobre y poco fiable al respecto. Por supuesto, al lado de las deficiencias estrictamente técnicas, en algunos datos como la serie de visitantes extranjeros se ha dado un elevado nivel de manipulación política de sobras conocido.

Los aspectos más relevantes del sector en Cataluña son, a nivel regional, los siguientes:

- si en general, España se ha especializado en un turismo masivo y barato, Cataluña constituye el ejemplo máximo de esta orientación. La oferta hotelera catalana corresponde, en más del 50% a las categorías más bajas: pensiones, hostales, fondas y casas de huéspedes. En estas categorías la participación en relación al conjunto estatal es muy elevada. La participación en hoteles es más baja y se concentra en los de 1 y 2 estrellas (dos terceras partes). Destaca pues el carácter modesto de los establecimientos.

- otro aspecto importante es la enorme atomización de la oferta, en la que predomina la empresa mediana y pequeña, a menudo de carácter familiar. Los establecimientos son de pequeña dimensión, con un predominio de 50 - plazas frente a 82 en España. Además puede afirmarse que la planta hotelera es sumamente anticuada, en especial, en las categorías más bajas y está fuertemente descapitalizada. El grado de concentración (agrupación) empresarial es el segundo más bajo de España.

Un aspecto, en cierto modo positivo, de la atomización es el amplio nivel de difusión de la riqueza generada por el turismo a nivel local. Normalmente el capital invertido procede del propio municipio. Pero, en general, el nivel de gestión es malo y se hace difícil, por razones obvias, superar la situación actual.

- De los dos puntos anteriores se deriva la constatación de un elevado nivel de vulnerabilidad del sector. Su orientación al turismo barato hace que en una situación como la actual, con una elevación de precios interior y la incidencia de la crisis por el lado de la demanda, la capacidad de readaptación sea mínima y, por lo tanto, se pierda el segmento predominante de la demanda.

- Contrastando con la oferta hotelera, Cataluña cuenta con una importante planta de campings (casi el 50% de esta modalidad en España con más del 70% de las plazas) caracterizada por su elevada calidad. En Cataluña, los campings representan una oferta de plazas equivalente a la de todos los establecimientos hoteleros. Ello, se explica, entre otras razones, por su situación fronteriza que le permite captar un importante flujo de turismo que se desplaza en automóvil.

- Por el lado de la demanda, Cataluña presenta el hecho - diferencial de una muy elevada estacionalidad, lo que con

duce a un grado de ocupación inferior al español.

A los problemas planteados pueden añadirse, otros, en especial, los derivados del planeamiento y nivel de infraestructuras. Precisamente, este tipo de problemas abren un campo amplio de actuación del que pueden esperarse resultados siempre que vaya combinado con una política turística orientada a una reestructuración, mejora y fortalecimiento de la oferta.

#### 2.6.3. Sector financiero

En la submonografía correspondiente se examinan la actividad de los distintos tipos de entidades con incidencia en Cataluña: bancos, cajas de ahorro, entidades especializadas de crédito y mercado de capitales (con toda la diversidad de entidades implícitas). Aquí nos centraremos en la descripción de los aspectos más importantes a nivel estructural.

De la estructura financiera catalana destacan dos rasgos inmediatos:

- un peso relativo mucho mayor de las cajas de ahorro frente a la banca que en el conjunto del Estado. En 1979, su participación en los depósitos era del 42,8% mientras que en España era del 34,4%.

- un escaso desarrollo de la banca propia (con sede en Cataluña), lo que permite una amplia penetración de la banca española, en especial, de los siete grandes bancos.

Estos dos elementos, a los que cabría buscar un origen histórico, suponen por sí unas constantes netamente desfavorables para la región, entre las que puede citarse: el continuo drenaje de capitales vía inversión obligatoria de las cajas de ahorro y la fuerte dependencia financiera, en especial, a nivel de banca privada.

Por lo que respecta a la banca comercial, las entidades con sede en Cataluña tienen un 29,5% de las oficinas pero sólo un 8,4% de

de los depósitos. Aunque, en general, se observa un mayor dinamismo de la banca con sede en Cataluña en el ritmo de crecimiento de los depósitos, su volumen total se mantiene a niveles reducidos. Es más, a partir de la normativa liberalizadora de 1974, los siete grandes bancos han abierto el doble de oficinas que la banca con sede en la región. En 1979, de las 2.370 oficinas bancarias, 1.430 correspondían a los siete grandes y sólo 698 a la banca autóctona.

En cuanto a la banca industrial, el peso de las entidades con sede en Cataluña supone un 26,1%, porcentaje muy superior al de la banca comercial. En Cataluña, la banca industrial presenta una característica netamente diferencial: se trata de su vinculación a los propios sectores productivos mientras que en el conjunto del Estado se desarrolla más bien como un apéndice de la banca comercial.

En definitiva, nos hallamos ante un volumen de actividad bancaria que supone aproximadamente un 20% del total español, proporción superior al peso demográfico catalán pero inferior al del conjunto de la actividad económica. A este limitado dimensionamiento se superpone la escasa participación de la banca con sede en la región. Como ya se ha indicado en otros apartados, esta constituye una limitación importante a las posibilidades de crecimiento de la economía catalana.

Como ya se ha señalado, el peso de las cajas de ahorro en el sistema financiero catalán (42%) es muy superior al peso de estas entidades a nivel de Estado (35%). Asimismo su participación en el total español es del 28% (es depósitos). Por otra parte, en cuanto a número de oficinas, las cajas suponen un 37% del total catalán (1.500 frente a 2.500 de la banca). En relación a esta magnitud, las cajas pierden terreno en los últimos años, como consecuencia de la fuerte expansión bancaria a partir de las medidas liberalizadoras de 1974.

Ahora bien, al valorar la importancia de las cajas debe tenerse en cuenta que no existe una correspondencia entre el volumen de

depósitos y la inversión realizada en la región. La aplicación de los coeficientes de inversión obligatoria hace que las cajas destinan una parte muy importante de sus recursos a la financiación de fondos públicos y de empresas externas a la región, a partir de valores declarados computables por la Junta de Inversiones. Con la disolución de la Junta en 1977, permanecen computables las emisiones del INI, de las empresas de producción eléctrica y de la Cía. Telefónica. Así, pues, aún cuando las cajas tienen obligatoriedad de destinar por lo menos el 50% de su inversión mobiliaria (y el 75% en las demás inversiones) a la región en que operan, dentro de estos porcentajes están incluidos los valores citados anteriormente.

En la submonografía sobre sector financiero se analiza detalladamente, la estructura y funcionamiento de las cajas catalanas. Por razones de espacio es obligado remitir al lector a aquel documento (o al estudio a nivel intrarregional para los aspectos locacionales).

En relación a otros aspectos del sistema financiero se considera conveniente destacar aquí algunos parámetros:

- En el ámbito de las cooperativas de crédito, Cataluña supone una participación de un 12% de los depósitos a nivel de Estado. Se trata de un sector poco importante (2,5% de los depósitos del sistema financiero en 1979) pero muy dinámico, en el que la participación catalana es creciente.
- la proporción de crédito oficial destinada a Cataluña es del orden de un 13-14% estabilizado. Se trata de un peso muy bajo, en especial, si se tiene en cuenta que el crédito local representaba, en 1979, más de la mitad del total, lo que significa una atención mucho menor a los sectores productivos.
- en cuanto a las empresas financieras, destaca la reducida participación de las que tienen su sede en Cataluña, en relación al total español. También destaca su reducido vo-

de los depósitos. Aunque no es el caso, se observa un mayor dinamismo en el volumen de negocio. Este es uno de los campos más claros de penetración del sistema financiero externo.

- finalmente, en cuanto al mercado de capitales, Cataluña se caracteriza por un peso muy reducido en la emisión de valores (cotizados o no), tanto de acciones como de obligaciones. En ello, influye, aparte de la domiciliación de determinadas empresas fuera de Cataluña, su reducida dimensión y, en especial, la inferior dimensión de las empresas más importantes, en comparación con el conjunto del Estado. En cambio, Cataluña es, evidentemente, una importante destinataria (suscriptora) de valores, aspecto estrechamente ligado al peso de sus entidades de ahorro.

#### 2.6.4. El Sector Público Local:

En España, la actividad del Sector Público Local se caracteriza ante todo, por su reducido volumen en relación al conjunto del Sector Público. El gasto de Ayuntamiento y Diputaciones no alcanza el 10% del gasto público y supone alrededor de un 2,5% de la renta nacional. Frente a estas proporciones, el Sector Público Local representa, en países occidentales industrializados, pesos del 40 o 50% del gasto público total y porcentajes del 15% respecto a la renta nacional. Por supuesto, la nueva organización autonómica del Estado debería conducir a una cierta equiparación con dichos países.

Paralelamente a este reducido peso a nivel global, el peso del Sector Público Local por funciones es también mucho más bajo que el que se da en los países de referencia. Las funciones en las que el nivel local desempeña, en el Estado Español, un papel más importante en términos de recursos son: en relación a los Ayuntamientos, los gastos de capital en educación y los gastos globales en edificación y acondicionamiento urbano y protección, mientras que en relación a las Diputaciones, los gastos de capital en transportes y comunicaciones.

En Cataluña las Diputaciones representan alrededor de un 20% de los recursos del Sector Público Local. Entre sus ingresos destacan los de tipo impositivo (en especial, el recargo sobre el ITE) que ascendían a un 67% en 1977. Menor importancia -17% en 1977- tienen las subvenciones y participaciones, cuyo origen es principalmente la imposición indirecta del Estado y el PAMDB. En cuanto a los gastos de las Diputaciones, las principales salidas corresponden al personal (42% en 1977), a material y diversos (23%) y a subvenciones (21%).

En relación a los ingresos municipales, las magnitudes catalanas presentan características diferenciadas según se incluya o no la ciudad de Barcelona. Las diferencias proceden de aspectos diversos: la aplicación exclusiva del impuesto de radicación en Barcelona hasta 1976, la incidencia de su tamaño en cuanto a subvenciones, su estructura de actividad, etc. En términos generales, la composición de los ingresos municipales presenta las siguientes características:

- los impuestos directos suponen mas de un 40% de los ingresos. La mitad de los mismos corresponden a la C.T. Urbana, la cual mantiene su nivel, no por actualización de bases sino por ampliación en el número de contribuyentes. Un elemento de considerable pero desigual dinamismo a nivel territorial es el impuesto sobre plusvalías.
- los impuestos indirectos se centran basicamente en el de circulación. Su peso es netamente decreciente como consecuencia de la rigidez de cuotas (3,4% en 1971 y 2,5% en 1975). La actualización de éstas en 1976 supone un salto en su peso hasta el 8,6%.
- las tasas por prestación de servicios, ligadas al coste de éstos, son uno de los elementos mas dinámicos de los ingresos (27% en 1976), en especial incluyendo Barcelona.
- finalmente las transferencias del Estado presentan una tendencia decreciente a lo largo del periodo examinado

lumen de negocio. Esto es uno de los errores mas claros  
de penetración del sistema financiero público.

en la submonografía (1971-1976) aunque con posterioridad se producen elevaciones importantes destinadas a hacer frente de manera provisional a las necesidades municipales. La elevación es especialmente importante incluyendo Barcelona.

En cuanto a la estructura de los gastos municipales, su composición se caracteriza por:

- un peso importante y creciente de los gastos de personal (34% en 1976).
- un peso estable de los gastos de material y diversos (30% o 33% según sea incluyendo o no Barcelona).
- unos gastos financieros crecientes, con grandes diferencias según se incluya o no Barcelona: 8,3% y 3,9% respectivamente en 1976.
- una inversión decreciente: 20% en 1971 y 14% en 1976.

En Cataluña los recursos municipales por habitante han experimentado en el periodo 1971-76 un ritmo de crecimiento del 21% anual que supone un 6,9% en términos reales. Dentro del total de recursos, las transferencias del Estado han tenido un peso decreciente compensada por un aumento de los ingresos propios. No obstante, en los últimos años -especialmente en 1978 y 1980- se ha producido una elevación considerable de dichas transferencias. En relación a este tipo de ingresos debe señalarse que el procedimiento de distribución en base a la población, tal como se aplica actualmente, es desfavorable para Cataluña, y en especial, para los municipios más dinámicos ya que se utilizan cifras de población no actualizadas lo que, en definitiva, supone una infravaloración mecánica de las necesidades.

Finalmente, en cuanto a inversión, el Sector Público Local no realiza más que una cuarta parte de toda la inversión pública llevada a término en Cataluña. En la submonografía se examina la distribución de las inversiones por funciones y sus fuentes

los flujos con el extranjero también cambian su peso en relación al PIB: las importaciones disminuyen un 15,1% a un 14,8% mientras que las exportaciones pasan de un 14,9% de financiación en el período 1973-77. El peso del nivel local - que funciones sólo es destacable en el caso de estructuras y servicios urbanos (57%). Aparte de ello son significativas las inversiones en educación y cultura (24%) y sanidad y asistencia social (23%).

La financiación de las inversiones se distribuye básicamente entre contribuciones (45-65% del total) y crédito oficial (35-50%). Como es sabido, el crédito oficial se canaliza principalmente a los municipios de mayor dimensión. En los últimos años, una buena parte del crédito se ha orientado a los presupuestos de liquidación de deudas.

Por último debe hacerse mención de que la submonografía contiene -en anexo- una evaluación de la balanza fiscal catalana, a la que se hará referencia en el apartado 2.3.3 de este documento.

	1973	1974	1975	1976	1977
Balanza de Cuentas Nacionales	530.619	74.11	554.160	73.673	703
Total	697.117	100	647.290	100	- 47.848
1.1.3. Examen por sectores					

En el cuadro 1.1.3 se observan variaciones tanto en las exportaciones como en las importaciones, respectivamente, de acuerdo a los principales componentes o subsectores directamente de los cuadros. Tan sólo se señala lo siguiente:

Este cuadro muestra que el PIB es más alto en el año 1977 que en 1973, pero que las exportaciones han disminuido un 15,1% y las importaciones un 14,8%. La cifra de 1977 es menor que la de 1973 en todos los sectores, excepto en la agricultura, caza y pesca, que aumentó un 10,1% y en la industria, que aumentó un 1,6%. Los sectores que disminuyeron más fueron la construcción (-17,9%), la industria (-15,1%) y el comercio (-14,8%).

### 3. LAS BALANZAS COMERCIAL Y FINANCIERA

La monografía contiene estimaciones, en submonografías independientes de los flujos comerciales y financieros de Cataluña con el exterior. Las estimaciones de la balanza comercial se han realizado para 1975, con una prolongación correspondiente a 1978 sólo para los flujos con el extranjero. Las estimaciones de la balanza financiera se han realizado para los cinco años comprendidos entre 1974 y 1978.

#### 3.1. LA BALANZA COMERCIAL

##### 3.1.1. Aspectos generales

En 1975, la balanza comercial de Cataluña presentaba las siguientes características generales:

- . un reducido superávit en relación al Resto del Estado -- (23.709 millones de pesetas).
- . un déficit tres veces mayor respecto del Extranjero ---- (73.557 millones).
- . un déficit comercial global 49.848 millones el cual, sumándole el déficit en energía eléctrica, llega a 51.056 millones.
- . los flujos con el Resto de España tienen un peso considerable: un 76% de las importaciones y un 85% de las exportaciones.

De la evolución de las grandes magnitudes entre 1967 (Tabla Input/Output) y 1975 cabe poner de relieve:

- . un notable incremento de los flujos con el Resto de España en relación al PIB: las importaciones pasan de un 33% a un 46% y las exportaciones, de un 37% a un 48%.
- . una progresiva tendencia al equilibrio en las relaciones con el Resto de España: la tasa de cobertura de exportaciones sobre importaciones pasa, en estos años, del 112% al 104,5%.

. los flujos con el Extranjero también cambian su peso en relación al PIB: las importaciones descienden un 15,3% a un 14,6% mientras que las exportaciones pasan de un - 4,7% a un 8,1%. De hecho, las importaciones catalanas del extranjero mantienen su peso dentro de las españolas mientras que las exportaciones ganan peso, aunque modestamente.

- . fruto de las variaciones señaladas en el punto anterior, la tasa de cobertura de exportaciones sobre importaciones en relación al Extranjero crece considerablemente, pasando de un 31% a un 55,8%.
- . la tasa global de cobertura presenta, en este período, una tendencia netamente favorable: pasa de un 86,6% a un 92,8%.

#### Flujos comerciales de Cataluña con el exterior en 1975.

(millones de pesetas)

	Importaciones		Exportaciones		Saldo
	V.Abs.	%	V.Abs.	%	V.Abs.
Resto de España	530.619	76,11	554.339	85,64	+ 23.709
Extranjero	166.517	23,89	92.960	14,36	- 73.557
Total	697.137	100	647.290	100	- 49.848

#### 3.1.2. Examen por sectores

En los cuadros adjuntos se recogen los perfiles de importaciones y exportaciones, respectivamente. No merece la pena exponer aquí comentarios deducibles directamente de los cuadros. Tan sólo se destacará lo siguiente:

- . en los mencionados cuadros no se presenta de forma agragada el sector "materias primas y semimanufacturas" (que englobaría, entre otros, los productos químicos, la metá

llica básica, etc.). De haberlo hecho, éste sería el sector de mayor peso en las importaciones, con un 42% procedente, en buena parte, del extranjero.

en general, parece clara una mayor tendencia a importar alimentos y manufacturas diversas del Resto de España y a importar transformados metálicos y materias primas y semimanufacturas (en especial, productos químicos) del Extranjero.

por el lado de las exportaciones, se detecta un mayor nivel de diversificación. No obstante, observe, en relación al Extranjero, el elevado peso de los transformados metálicos y de las manufacturas diversas frente al reducido peso del sector alimentación.

atendiendo a los superavits y déficits por sectores debe destacarse:

en relación a España unos superavits importantes en productos químicos (44%) y transformados metálicos -- (32%) y unos déficits, también importantes, en metálica básica (32%), manufacturas diversas (26%) y alimentos (26%).

#### Perfil de las importaciones (%)

	Global	Del resto de España	Del extranjero
Alimentos	27,0	30,3	16,4
Transf. metálicos	16,8	14,5	24,1
Manuf. diversas	14,1	16,3	7,0
Prod. químicos	10,4	7,3	20,4
Metal. básicas	8,2	9,4	4,3
Fibr. text, hil. y tej.	5,6	4,8	7,8
Otras	17,9	17,4	20,0
Total	100,0	100,0	100,0

Perfil de las exportaciones (%)

	Global	Del resto de España	Del extranjero
Transf. metálicos	23,1	21,0	35,3
Alimentos	22,1	24,4	8,5
Productos químicos	16,1	16,9	11,2
Manufacturas div.	11,9	10,9	17,5
Fib. text, hil y tej.	7,0	6,4	10,8
Metal. básicas	3,1	3,1	3
Otras	16,7	17,3	13,7
Total	100,0	100,0	100,0

. en relación al Extranjero, el mayor déficit se produce en materias primas para la industria (46%) y en petróleo y productos petrolíferos, sector que gana peso rápidamente. Por el contrario, los superavits se distribuyen de forma muy diversificada, produciéndose, especialmente, en los sectores de bienes de consumo duradero: calzado, confección, tejidos (16%), automóviles y motocicletas (15,9%), libros y publicaciones (13%) etc.

. para un examen más desagregado de los flujos es obligado remitir al lector a la submonografía correspondiente. Debe recordarse que, en muchos casos, el examen desagregado es sumamente significativo. Así, por ejemplo, cuando se habla de "alimentos", en realidad los flujos de entrada/salida corresponden a productos totalmente distintos: Cataluña importa animales vivos y frutos y legumbres frescas mientras que exporta preparados de alimentos y carnes y preparados de carnes.

8  
0 8 5 9

### 3.1.3. Origen y destino de los flujos

En el caso de los flujos comerciales con el Resto de España, la asignación de las regiones de origen y destino presenta difíciles problemas metodológicos. Aquí se expondrán los resultados obtenidos, omitiendo las matizaciones y precisiones que el lector puede efectuar a partir de la submonografía correspondiente.

Cataluña sólo presenta superavit con cinco regiones. El superavit se distribuye así: Madrid (31%), Baleares (29%), Andalucía (23%), Canarias (10%) y Galicia (5%).

La distribución del déficit es la siguiente: Aragón (23%), Murcia (18%), Santander (16%), País Valenciano (13%), Asturias -- (10%), Navarra (7%), Castilla-León (6%), País Vasco (1,9%), Castilla-La Mancha (0,8%) y Extremadura (0,6%).

Las regiones que representan una mayor cuota de mercado para las exportaciones catalanas son: País Valenciano (17,5%), Aragón -- (14,4%), Madrid (14,2%), Andalucía (12,4%) y País Vasco-Navarra (11,8%).

En relación a los flujos con estas regiones puede destacarse lo siguiente:

- . las exportaciones al País Valenciano son, principalmente, de maquinaria, manufacturas diversas, productos químicos diversos, elementos químicos y compuestos, -- preparados de alimentos y tejidos, hilados, etc. Entre las importaciones dominan ampliamente las frutas y legumbres frescas y las manufacturas diversas.
- . En relación a Aragón, las principales exportaciones corresponden a: productos químicos diversos, elementos químicos y compuestos, y carnes y preparados de carnes. Dentro de las importaciones el mayor peso corresponde a animales vivos y maquinaria.
- . las exportaciones a Madrid corresponden, básicamente a: maquinaria, manufacturas diversas, productos químicos diversos, elementos químicos y compuestos y productos alimenticios diversos. Las importaciones más

importantes son de productos acabados de hierro y acero y maquinaria.

En relación a los flujos con el Extranjero, Cataluña presenta la siguiente distribución por continentes:

Flujos comerciales de Cataluña con el Extranjero (%)

	<u>Exportaciones</u>		<u>Importaciones</u>	
	<u>1975</u>	<u>1978</u>	<u>1975</u>	<u>1978</u>
Europa	57,8	58,1	60,3	50,7
América	20	16,6	25,5	22,1
Africa	11,4	12,8	6,3	8
Asia	8,9	11,2	6,9	18,4

A pesar de su nivel de agregación, este cuadro pone de manifiesto dos hechos básicos: el enorme peso de Europa y, a la vez, el rápido descenso de este peso, en cuanto a importaciones, en favor del continente asiático. La evolución 1975-78 puede evaluarse mejor atendiendo al superávit o déficit de Cataluña en relación a otros bloques de países:

Estructura del déficit o superávit con el Extranjero (%)

	1975		1978	
	Def.	Super.	Def.	Super.
Mercado Común	53,2		37,5	
Europa Este		13,8		61,6
Países Arabes		76,5	18,2	
Resto Europa, América, Africa y Asia	15,6		16,5	
Otros		9,5		38,4

### 3.1.3. Origen y destino de los flujos

En el caso de los flujos comerciales con el Resto de España, se observa un crecimiento constante de los mismos, lo que indica una mayor integración económica entre Cataluña y el resto del país. Del cuadro anterior cabe destacar, por un lado, el signo fundamentalmente deficitario de los flujos comerciales catalanes con el Extranjero y, a la vez, el cambio de signo (y volumen) de los flujos con los Países Arabes.

Finalmente, dentro de la evolución en este período, debe ponerse de relieve la tendencia observada en relación a los países con los que se realiza la mayor parte de comercio exterior catalán: Francia, Alemania, USA e Italia. Entre 1975 y 1978, las exportaciones a estos países pasaron de un 34,4% a un 36,8% y las importaciones descendieron de un 54,2% a un 42,7%.

### 3.1.4. Algunos elementos de tendencia

El modelo tradicional del comercio exterior catalán, válido hasta mediados de los cincuenta, se caracteriza principalmente por unas importaciones centradas en los productos agrarios, las materias primas y los productos minerales y unas exportaciones en las que el mayor peso corresponde al textil y, en general, a los bienes de consumo duradero.

Ya antes de entrar en los años sesenta empiezan a producirse cambios significativos. Por el lado de las importaciones se produce una sustitución progresiva de las materias primas en favor de los transformados industriales. A su vez las exportaciones registran un proceso de diversificación: al lado del textil cobran importancia el químico, los bienes intermedios y los bienes de equipo.

A lo largo de los años de expansión hasta 1973 se produce una ampliación y consolidación de tendencias ya iniciadas. Aumentan las importaciones industriales en detrimento de los productos primarios, y por el lado de las exportaciones pierden posiciones los sectores tradicionales en crisis (básicamente el textil) en favor de otros como químico y plásticos, transformados metálicos, preparados de alimentos y similares, etc.

A lo largo de estos años se produce un progresivo equilibrio de los flujos con el Resto de España. En los últimos años, este equilibrio va acompañado por una mejora sustancial en la tasa de cobertura con el extranjero. En relación a éste se observan cambios fundamentales en los últimos años: entre 1967 y 1975 la ex-

portación de transformados metálicos pasa de un 14% a un 35%, la de maquinaria de un 8% a un 22% mientras que la de productos alimenticios pasa de un 25% a un 9%. Desde el punto de vista de las importaciones, el cambio, que lógicamente, está adquiriendo mayor relieve es el continuo incremento de peso del petróleo y productos petrolíferos.

### 3.2. LA BALANZA FINANCIERA

El análisis de los flujos financieros se realiza a dos niveles. Un primer nivel contempla el conjunto de flujos interiores y exteriores consolidados por sectores (interiores) y por canales financieros. En un segundo nivel, derivado del anterior, se examina la balanza financiera propiamente dicha, atendiendo a: canales, sectores interiores y sectores exteriores.

La sectorización utilizada es la siguiente:

. Sectores interiores:

I. Banca

II. Cajas de Ahorro

III. Particulares y empresas

IV. Otros intermediarios financieros

V. Sector Público Local

. Sectores exteriores:

VI a Sistema financiero

VI b Banco de España

VI c Sector Público

VI d Particulares y empresas

VI e Extranjero

En cuanto a canales o circuitos, se distinguen los siguientes:

- . mercado financiero interior (crédito/depósitos y pólizas de seguros)
- . mercado de valores (suscripciones/emisiones de acciones/obligaciones)
- . crédito comercial
- . mercado interbancario
- . Sector Público (fondos públicos/crédito oficial/ "otras operaciones")
- . financiación exterior (Extranjero)

En este documento, centraremos la exposición en los flujos con el exterior, intentando poner de relieve cuáles son los sectores y

canales responsables de los principales saldos positivos y negativos y cuáles son los mecanismos básicos implícitos.

A lo largo de los años examinados (1974-1978), Cataluña presenta un superavit en su saldo financiero con el exterior (a excepción de 1978, por razones que se expondrán). Esta entrada neta de financiación resulta de la combinación de:

- un fuerte superavit, para todos los años, respecto del extranjero.
- un saldo neto de entrada, aunque menos importante, en relación a otras regiones.
- un déficit en relación a las Instituciones Centrales - del Estado.

En general, la estructura de los flujos financieros catalanes con el exterior es bastante estable. Las principales oscilaciones se explican, en su mayor parte, en base a:

- la incidencia de la actuación del Banco de España sobre el sistema bancario.
- la incidencia sobre las Cajas de Ahorro vía coeficiente de inversión obligatoria.
- la incidencia de la situación económica global del país sobre el nivel de crédito comercial del sector "particulares y empresas".

Estos tres elementos inciden precisamente en los tres sectores - interiores que canalizan los flujos más importantes de entrada y salida:

- la banca interior se caracteriza por ser el sector que, de una forma prácticamente constante, realiza la mayor aportación neta de recursos. En definitiva, ello supone un nivel de crédito permanentemente superior al de depósitos. Los principales flujos de recursos proceden - del mercado interbancario, del crédito del Banco de España y del Extranjero. La principal salida se dirige al Sector Público.

De los años examinados, 1.978 es el único para el que este sector interior presenta una salida neta de recursos. Ello, se explica fundamentalmente en base a dos razones: una política fuertemente contractiva del Banco de España y un saldo con el Extranjero prácticamente nulo.

Las cajas de ahorro constituyen el segundo sector interior en importancia dentro del saldo financiero global, aunque de signo opuesto al de la banca. En efecto, el mayor drenaje de recursos financieros se realiza a partir de las cajas, vía coeficiente de inversión obligatoria. Se trata de un drenaje dirigido a la suscripción de fondos públicos.

La incidencia del coeficiente de inversión se pone claramente de manifiesto en algunos de los años examinados: en 1.976 y 1.978 se producen fuertes volúmenes de adquisición de fondos públicos mientras que, en 1.977, las cajas se desprenden de un contingente importante de ellos e invierten, en cambio, en el mercado interbancario.

El sector interior particulares y empresas pueden considerarse el tercero en importancia dentro de los saldos globales. Se caracteriza por su aportación neta de recursos, la mayor parte de los cuales proceden del Extranjero y, en menor medida, de otras regiones.

Sus oscilaciones reflejan la situación económica global. Obsérvese, por ejemplo, como en 1.978, en un marco caracterizado por una fuerte contracción del crédito bancario y una reducción de la inversión, el nivel de crédito comercial concedido aumenta, traduciéndose en una considerable salida de recursos financieros.

Los otros dos sectores interiores contemplados -"otros intermedios financieros" y Sector Público Local- tienen menor importancia. El primero supone un saldo global muy reducido de salida y el segundo un saldo de entrada derivado del Crédito Oficial a la Administración Local.

En términos generales, el saldo financiero de Cataluña supone - una entrada neta de recursos excepto para 1.978. Los flujos de entrada/salida se canalizan del siguiente modo:

- por orden de importancia, las principales aportaciones netas de recursos proceden: del Extranjero, del mercado interbancario y del Crédito Oficial.
- las principales salidas corresponden al Banco de España y a la adquisición de fondos públicos.
- el crédito comercial y el mercado de valores presentan oscilaciones que reflejan el marco económico global y, por supuesto, la repercusión de la política aplicada sobre bancos y cajas.

En definitiva todo ello se traduce en saldos netos de entrada frente al Extranjero y frente a otras regiones y saldos netos de salida frente a las Instituciones Centrales.

Aparte de la evaluación de las balanzas comercial y financiera -en sendas submonografías-, el estudio contiene una evaluación y análisis de las relaciones fiscales entre Cataluña y el Estado, englobadas como anexo dentro de la submonografía relativa a Sector Público Local. Por su naturaleza relacional, el comentario sobre dicho anexo se efectúa a continuación y no en el marco de los análisis sectoriales.

Como se ha expuesto, las relaciones de Cataluña con el Sector Público centralizado se caracterizan, ante todo, por su signo permanentemente deficitario. En 1.975 los ingresos del Sector Público procedentes de la región ascendían a 1.344.101 millones - frente a unos gastos de 1.311.006. En 1.977, las citadas magnitudes eran de 2.210.905 y 2.202.800 millones, respectivamente.

En la valoración del saldo hay que tener muy en cuenta la diferencia entre cantidades recaudadas y carga realmente soportada (por traslación real entre zonas). En Cataluña la recaudación supone un peso de un 13,5% del total español mientras que la carga soportada representa el 21%.

La diferencia entre recaudación y carga es especialmente clara en el caso de los impuestos directos, debido, fundamentalmente, a la domiciliación fuera de Cataluña de sociedades cuya actividad se desarrolla en la región. En el campo de los impuestos indirectos la relación tiene el mismo signo aunque se producen diferencias entre impuestos. Así, por ejemplo, Cataluña exporta carga vía impuestos especiales, ITE y lujo y, en cambio importa carga vía Actos Jurídicos Documentados y renta de Monopólios.

El déficit fiscal catalán se debe fundamentalmente al subsector Estado: en 1.975, por ejemplo, Cataluña representaba el 20,9% de los ingresos y el 13,3% de los gastos. Además, en el caso de este subsector, debe tenerse en cuenta su carácter globalmente superavitario para el conjunto español. En cambio, la distancia entre ingresos y gastos diminuye en el caso de los Organismos Autónomos, subsector que por otra parte es sistemáticamente deficitario a nivel español. Finalmente, la situación, más equilibrada se da a nivel de Seguridad Social.

Por último debe señalarse que en el análisis de las magnitudes relativas a gastos corrientes y de inversión se presentan graves dificultades metodológicas derivadas del tipo de cifras publicadas en las Estadísticas Presupuestarias y Fiscales, las cuales no provincializan los datos correspondientes a Madrid induciendo así una sobreestimación del peso de otras regiones. De hacerlo, los gastos estatales en Cataluña se situarían muy por debajo del 13%.

## B. ESTUDIO A NIVEL INTRARREGIONAL

La diferencia entre recaudación y cargo es especialmente clara en el caso de los impuestos directos, siendo, fundamentalmente,

## B. ESTUDIO A NIVEL INTRARREGIONAL

### 1. LOCALIZACION DE LA ACTIVIDAD: PAUTAS, DINAMICA Y PERSPECTIVAS

Los aspectos locacionales de la economía catalana son analizados detalladamente en cada una de las submonografías sectoriales. Sus elementos más significativos son recojidos en los apartados posteriores a éste. Aquí en cambio, se intenta ligar los aspectos dispersos correspondientes a distintos sectores a fin de llegar a un modelo esquemático sobre localización actual, pautas observadas en los últimos años y dinámica previsible.

#### A) Localización actual

La localización actual de la población activa por grandes sectores presenta las siguientes características:

- los activos agrarios se distribuyen de modo homogéneo por comarcas: 21 de ellas tienen de 1.000 a 3.000 activos y sólo una supera los 8.000.
- la industria, en cambio, se halla sumamente concentrada ya que el Barcelonés aporta el 49% de los activos, las tres primeras comarcas el 68%, las siete primeras el 81% y las dieciseis primeras el 93%.
- el terciario se distribuye de modo bastante paralelo a la población con desviaciones derivadas de factores que se exponen en el apartado correspondiente y que conducen a un mayor peso del sector en las provincias de Barcelona y Gerona.

Bajando a un mayor nivel de detalle, puede establecerse unos grupos no exclusivos de comarcas en función de variables que están en la base de los mecanismos de crecimiento y localización, como son: el perfil de actividad, el grado de diversificación o especialización y su peso en el conjunto de la economía regional. Contrastando las características de cada grupo con la dinámica observada en ellos, será posible establecer unas ciertas pautas de localización.

por una serie de deficiencias infraestructurales entre las que destaca la ausencia, lo largo de muchos años, de una red viaria.

Los grupos que se han considerado más significativos son:

- el de las comarcas de mayor producción agraria. Se observa una cierta concentración espacial de la producción agraria que contrasta con la distribución equilibrada de activos. Diez comarcas aportan más del 50% de la producción y del valor añadido agrario, con una distribución agrícola-ganadera muy equilibrada (56%-44%). Estas comarcas son: Segriá, Noguera, Baix Ebre, Baix Camp, Osona, Urgell, Alt Empordà, Gironés, Montsià y Baix Llobregat. El mayor predominio relativo ganadero se da en: Osona, Ripollés, Bagés y Berguedà.
- las comarcas de mayor especialización agraria (más del 45% de activos agrarios) son: Terra Alta (65%), Garrotxa (62%), Priorat (58%), Pallars Sobira (48%), Noguera (47%) y Montsià (45%).
- las comarcas de mayor peso industrial en el conjunto de Cataluña son: Barcelonés (49%), Vallés Occidental (12%), Baix Llobregat (7,2%), Maresme (4%), Vallés Oriental - (3,6%), Bages (3,2%) y Osona (2,1%). Con un peso que oscila entre el 1% y el 2% están: Anoia, Berguedà, Garraf, Baix Camp, Tarragonés, Segriá, Garrotxa, Gironés y la Selva.
- las comarcas más diversificadas desde el punto de vista industrial son: Barcelonés, Baix Llobregat, Vallés Occidental, Tarragonés, Baix Camp, Segriá, Gironés, Alt Penedés y Garraf.
- la mayor polarización en torno a un sector industrial se produce normalmente en relación a un sector en regresión: el textil. Entre las comarcas más industrializadas destacan, por tener un peso textil superior al 50% de la ocupación industrial: Anoia, Bages, Berguedà, Maresme, Osona, Garrotxa y Ripollés.
- los mayores niveles de terciarización se dan en las capitales de provincia, las zonas de impacto turístico

del litoral y algunas comarcas pirenaicas en las que se combinan factores diversos (entre ello, un volumen total muy reducido). Los mayores pesos relativos corresponden a Barcelonés, Tarragonés, Gironés, Segrià, Baix Camp, Cerdanya, Alt Empordà, Vall d'Aran, Alt Urgell, Baix Empordà y Baix Penedés.

A parte de estos grupos basados en variables económicas, al examinar las posibles pautas de localización se tendrán en cuenta factores de otro tipo que también podrían traducirse en grupos como: el de las comarcas del litoral, el de las pirenaicas, el de las comarcas que coinciden con una capital de provincia, etc.

#### B) La incidencia del marco global de crecimiento

En los apartados correspondientes al estudio a nivel regional, se ha expuesto, como, a mediados de los años setenta se produce un cierto cambio, tanto en las tendencias como en el propio modelo de crecimiento catalán. Varios de los factores aducidos en aquel contexto a fin de delimitar las dos fases pueden ser últiles aquí. Así entre los elementos que caracterizaban la fase anterior al cambio conviene recordar:

- el marco de fuerte crecimiento demográfico y de población activa de Cataluña.
- el fuerte papel de la inmigración en este crecimiento.
- el papel central de la industria como motor de crecimiento, su progresivo aumento de peso en el conjunto de la economía catalana y su predominio en la canalización del flujo de inmigración.
- la progresiva disminución de activos agrarios.
- el impacto turístico.

En las condiciones de dicha fase anterior, la dinámica locacional pivota en torno al peso de Barcelona y su área metropolitana, el cual ejerce una atractiva locacional sin competencia, favorecida

por una serie de deficiencias infraestructurales entre las que destaca la ausencia, a lo largo de muchos años, de una red vial mínimamente adecuada o, si se quiere, efectiva. Barcelona crece en mancha de aceite y el área metropolitana va ganando peso respecto del resto de Cataluña. Este incremento de peso relativo se ve favorecido por la continua reducción de la ocupación del sector agrario de la propia región. Fuera de la metrópoli y su entorno el único elemento relevante a efectos de crecimiento y dinámica locacional es el turismo, que afecta, especialmente, al litoral de Gerona.

En cambio en el período actual, el nuevo marco a que se ha hecho referencia se caracteriza, entre otros, por los siguientes cambios:

- aunque la pirámide poblacional catalana es joven y, por lo tanto, su crecimiento potencial es importante, desaparecer el saldo migratorio como factor de crecimiento exógeno.
- la industria pierde peso en el conjunto de la economía. Además se ve impelida a un transformación interna orientada a un mayor capitalización con la consiguiente disminución de capacidad de generación de nueva ocupación. Es más, la inversión tiene un carácter predominante de ampliación lo que supone, en gran parte, un freno a las nuevas localizaciones industriales.
- el turismo ha entrado en un período de estancamiento en el que confluyen causas diversas.
- los únicos sectores con crecimiento moderado pero sostenido son los servicios.

Todo ello dibuja un marco de crecimiento moderado, basado fundamentalmente en transformaciones estructurales y cualitativas del sistema productivo y sin presiones expansivas a nivel espacial. Todo ello conducirá a una considerable lentitud en la modificación de los pesos locacionales actuales.

Es decir, entre los factores que podrían conducir a cambios de peso en la distribución espacial de la economía, puede descartarse en primer lugar, el sector agrario. Se trata de un sector estabilizado, con un volumen de activos muy bajo. En estas condiciones cualquier reducción futura será poco importante. En esta condiciones cualquier reducción futura será poco importante. En segundo lugar, parece que también puede descartarse, por lo menos en los próximos años, el turismo. Aparte de su estancamiento actual -que puede prolongarse por el lado de la demanda-, este sector presenta unas deficiencias estructurales de oferta que no serán fácilmente superables. Por cierto, el turismo es el único sector del terciario con carácter netamente motor, los demás sectores de servicios tienen carácter fundamentalmente inducido, tanto en crecimiento global como en localización.

En este contexto, la industria pasa, de ser el factor predominante en los mecanismos de localización, a ser, prácticamente, el único. Pero además, su situación general de estancamiento y de pérdida de peso relativo hará que su incidencia en la dinámica espacial sea moderada. Es decir, en una situación de escaso - crecimiento global, el volumen de nuevas inversiones-localizaciones será bastante reducido.

### C) Dinámica locacional observada en los últimos años.

Aún con las limitaciones que supone el marco general de crecimiento, el examen de las nuevas inversiones parece ser uno de los caminos más claros que delimitar las pautas de comportamiento de los últimos años y su posible extrapolación. Por ello, nos centraremos, a continuación en las nuevas localizaciones industriales habidas entre 1.971 y 1.978 y en la ocupación por ellas generada. Estas variables permiten efectuar una cierta clasificación de comarcas, en función de su participación en la ocupación industrial catalana en 1.970 y la participación en la nueva ocupación creada en el período 1.971-78.

La siguiente clasificación contempla todas las comarcas, atendiendo a una casuística no excesivamente amplia:

1- Comarcas con participación inicial (1.970) inferior al 1% y participación en la nueva ocupación también por debajo del 1%. Dentro de ellas podrían establecer categorías pero se considera que cuando la participación es tan baja en ambos aspectos, los conceptos de "comarca más dinámica" o "comarca que gana peso" tienen escaso sentido.

Son las siguientes: Alt Penedés, Baix Penedés, Conca de Barberá, Priorat, Ribera, Baix Ebre, Montsià, Terra Alta, Cerdanya, Ripollés, Solsonés, Les Garrigues, La Segarra, Alt Urgell, Pallars Jussà, Pallars Sobirà y Vall d'Aran.

En relación a este grupo debe destacarse:

- la inclusión del Penedés que, a principios de los setenta, se veía como zona de natural expansión del área metropolitana de Barcelona.
- la inclusión de algunas comarcas de cierta componente turística y de pequeña dimensión
- en especial, las pirenaicas como Cerdanya, Vall d'Aran, etc.- en las que un pequeño crecimiento del sector turístico podría tener repercusión.

2- Comarcas con participación inicial inferior al 1% pero participación superior al 1% en nueva ocupación. Son las siguientes: Alt Empordà, Baix Empordà, La Garrotxa, Alt Camp, La Noguera y Urgell.

3- Comarcas con participación inicial superior al 1% pero con participación en la nueva ocupación por debajo de su peso inicial. Son las siguientes:

- Barcelonès (inicial 49,6% y nueva 22,5%)
- Maresme (4% y 3,2%)
- Osona (2,1% y 1,6%)
- Anoia (1,6% y 1,2%)
- Bages (3,2% y 2,5%)
- Berguedà (1,2% y 0,5%)

En efecto, entre los factores que podrían condicionar las tendencias de desarrollo de las comarcas se incluye el factor industrial. Aparte del Barcelonés, las demás están todas incluidas en el conjunto de comarcas que habíamos calificado como de carácter tradicionalmente industrial y especialización textil superior al 50%. Se confirma, pues, la incidencia de este factor en la tendencia recesiva.

4- Comarcas con participación inicial superior al 1% y peso creciente. Son las siguientes:

- Baix Llobregat (inicial 7,1% y nueva 8,7%)
- Vallés Occidental (11,9 y 15,5%)
- Vallés Oriental (3,5% y 7,7%)
- Gironés (1,9% y 2,9%)
- La Selva (1,1% y 3,3%)
- Garraf (1,0% y 1,5%)
- Tarragonés (1,5% y 1,5%)
- Baix Camp (1,0% y 3,1%)
- Segrià (1,2% y 2,0%)

Como puede observarse, entre estas comarcas están, además de las de mayor peso y diversificación dentro del área metropolitana de Barcelona, las que corresponden a capitales de provincia y su entorno inmediato: Gironés-La Selva, Tarragonés-Baix Camp y Segrià, las cuales forman parte también del grupo de comarcas más diversificadas.

D) Pautas actuales de localización

Comparando las características comarcales señaladas en el punto A con las tendencias expuestas en C, se observan las siguientes coincidencias:

- de las comarcas con mayor peso industrial en Cataluña, todas las que crecen (grupo 4) están comunicadas por autopista (excepto Garraf) y presentan los niveles más altos de diversificación industrial. En cambio pierden peso las que no tienen comunicación inmediata por

autopista y además de no estar entre las más diversificadas, presentan una especialización textil muy fuerte. En este segundo grupo, el Barcelonés constituye un caso aparte evidente. En cuanto al Maresme, si bien tiene un fuerte peso textil, está bien comunicado. En esta comarca influyen otros factores entre los que destaca una cierta especialización funcional en el contexto metropolitano de Barcelona.

- de las comarcas con menor peso industrial, las que crecen se hallan en el entorno inmediato de una capital de provincia, con un nivel de comunicación bueno. Excepto La Noguera, ninguna de ellas presenta una especialización agraria superior al 30% de los activos.

En cambio, las que permanecen estabilizadas o en recepción (17 comarcas) suelen tener niveles de especialización agraria elevados y, con un par de excepciones, se hallan fuera de la influencia inmediata de las capitales provinciales.

Se dibuja en consecuencia, un proceso de pérdida de peso del Barcelonés en favor de unos núcleos de expansión vertebrados alrededor de las otras capitales provinciales. La fuerza de estos núcleos se deriva, principalmente, de su tamaño, diversificación productiva y excelente nivel de comunicación mediante autopista. En su expansión, estos núcleos arrastran, en mayor o menor medida, a las comarcas limítrofes.

También ganan peso las comarcas más industrializadas, diversificadas y mejor comunicadas del área metropolitana de Barcelona. En cambio permanecen estancadas las comarcas del Penedés, las cuales, si bien se hallan bien comunicadas, no pueden competir con la atracción de los núcleos alternativos señalados.

Al lado de estos núcleos expansivos, se presenta una clara pérdida de peso de las comarcas tradicionalmente industriales del interior, con fuerte especialización textil y sin comunicación vía autopista. Finalmente, permanecen fuera de la dinámica

A parte del Barcelonés, las demás están todas incluidas en el conjunto de comarcas que habitualmente se califican de como de carácter tradicionalmente industrial y de crecimiento, casi la mitad de las comarcas catalanas, situadas casi todas en el país interior, mal comunicadas, de poco peso demográfico y económico, de carácter fundamentalmente agrario y alejadas de la influencia de los núcleos expansivos señalados.

#### E) Dinámica previsible y posibilidad de actuación

En los próximos años no parece que las pautas que se han expuesto puedan variar. La vertebración de la actividad industrial alrededor del eje de comunicaciones Tarragona (Reus-Valls)-Girona (Figueras) constituye una tendencia sólida, a completar con un núcleo de inferior capacidad expansiva como es el Segrià.

Ahora bien, esta dinámica se producirá en un marco de crecimiento moderado, y por lo tanto, la modificación en la distribución espacial será lenta. En principio, ello significa que toda acción que no se circunscriba a las tendencias observadas difícilmente llegará a un nivel mínimo de efectividad. En este sentido, parece lógico una política de dotación de suelo e infraestructura en los núcleos de expansión. En relación al suelo, en principio no existen problemas de suelo disponible aunque debe efectuarse un esfuerzo urbanizador importante y debe solucionarse algún caso de saturación como el del Segrià (85% de ocupación de suelo). Más importante que el suelo es, en esta línea, la provisión de los caudales de agua necesarios, que afectaría especialmente a las áreas metropolitanas de Barcelona y Tarragona.

En términos generales, la tendencia locacional que se ha descrito presenta un aspecto positivo que es la descongestión de Barcelona y la potenciación de núcleos alternativos distantes. Pero también presenta aspectos negativos o problemáticos.

El primero de ellos reside en los efectos de la industrialización en los nuevos núcleos expansivos. Es claro que, en términos generales, la expansión industrial supone un crecimiento económico. Pero es menos claro, que, a nivel de determinados ámbitos -determinadas comarcas o municipios-, este crecimiento suponga un

## 2.1. ASPECTOS LOCACIONALES ACTUALES DEL SECTOR INDUSTRIAL

desarrollo económico real y una mejora en el nivel de vida y bienestar de sus habitantes. La industria contamina, degrada el medio ambiente y, en determinadas zonas, transforma no sólo el equilibrio ecológico sino también la estructura social. En una región relativamente avanzada y dotada de recursos diversificados como Cataluña, una política de crecimiento industrial no puede defenderse o impulsarse con independencia de su localización concreta y de sus efectos derivados. Así, por ejemplo, no es nada fácil defender, en relación a determinadas comarcas gerundenses clasificadas entre las zonas de mayor renta per cápita de España, la conveniencia de una expansión industrial o, por lo menos, de una expansión industrial no selectiva. Es más. en dichas comarcas al igual que en otras de Tarragona, parece claro que el crecimiento industrial puede constituirse en factor antagonico respecto de otras fuentes de riqueza, en especial, respecto del turismo.

Un segundo aspecto negativo de la actual tendencia de localización es la pérdida de peso de las comarcas industrializadas del interior: Anoia, Bages, Osona, Berguedá. La actual estructura de las vías de comunicación rápida impulsa la expansión industrial de unas comarcas, en general, ricas y dotadas de recursos alternativos y deja marginados otras de mayor tradición industrial pero con menos posibilidades alternativas. El hecho es especialmente grave por cuanto estas últimas constituyan un cierto eslabón de difusión del desarrollo al país interior.

Con el estancamiento de estas comarcas se pierden unos núcleos imprescindibles para vertebrar un crecimiento espacial equilibrado de la economía catalana.

Ya se ha señalado, como en los próximos años, las limitaciones impuestas por el marco económico global harán difícilmente eficaces las actuaciones contrarias a las actuales tendencias de localización. Pero si son perfectamente factibles y necesarias las actuaciones orientadas a retener los elementos positivos del modelo actual. En este sentido, la potenciación de los núcleos ya

industrializados del interior constituye una pieza clave. Ello hace imprescindible y urgente la realización del denominado "eje transversal" que enlazaría Lérida y Figueras pasando por Iqualada, Manresa y Vic. Con ello se potenciarán las citadas comarcas industrializadas del interior y además, al hacer innecesario el paso por Barcelona del tráfico entre Lleida y la frontera se favorecería claramente la descongestión del área barcelonesa.

En definitiva, Cataluña parte de una fuerte polarización de la actividad económica en torno al área metropolitana de Barcelona. En la actualidad se aprecia una conveniente tendencia a la descongestión pero ésta no se produce en las direcciones que podrían considerarse deseables desde distintos puntos de vista. Las autopistas constituyen los ejes vertebrados de la nueva dinámica de localización. Con ello se potencian unos núcleos-capitales provinciales y comarcas circundantes- en los que una expansión industrial no selectiva puede conducir a modelos no deseables. En cambio, se marginan unos núcleos industriales interiores de relativa importancia a nivel global pero decisivos en la vertebración territorial de la actividad económica. En este contexto, la realización del eje transversal se convierte en instrumento esencial en la ordenación de la dinámica espacial.

Asimismo, existe un escenario, entre el cual se incluye la consolidación de las ciudades de Girona, Lleida y Tarragona, que implica la polarización de la actividad económica en el interior. Pero también presenta aspectos negativos o problemáticos, siendo así, sobre todo, que no como resultado de la consolidación de las ciudades mencionadas, sino de determinadas causas que se originan en la propia situación socioeconómica del interior, se observa una retrocesión en la actividad económica, lo que impide que las ciudades mencionadas alcancen el desarrollo que se ha producido en las principales ciudades del interior.

## 2. CONSIDERACIONES SECTORIALES

### 2.1. ASPECTOS LOCACIONALES ACTUALES DEL SECTOR AGRARIO

Es difícil describir de modo simplificado los aspectos locacionales del sector agrario catalán. La actividad agraria se extiende con un peso relativamente importante por todo el territorio, adoptando formas diversas en función de unas condiciones naturales, unas influencias externas o un desarrollo histórico. La posible idea de delimitar una cierta "Cataluña agraria" tropieza con graves obstáculos: aparte de la diversidad de criterios aplicables, la mayor parte de indicadores conducen a solapamientos, en el sentido de que algunas de las comarcas más importantes des de el punto de vista agrario lo son también desde el punto de vista industrial. Uno de los ejemplos más claros es el caso del Baix Llobregat.

En la memoria previa al estudio se proponía, como punto de partida, la división del territorio en unas grandes áreas basadas en características muy conocidas y estables, derivadas fundamentalmente de sus condiciones naturales. Estas zonas eran: las llanuras de la depresión central (baja pluviometría, regadío, elevada producción), la zona de montaña (ganadería extensiva, explotación forestal), los llanos del Ampurdán (viña frutal, ganadería intensiva), la zona de cultivo intensivo hortofrutícola que va de La Selva al Baix Llobregat, la zona vinícola centrada en el Penedés y la zona del Delt del Ebro.

Por supuesto, la submonografía sobre sector agrario confirma estas zonas pero el análisis va mucho más allá. Ya se ha indicado como a lo largo de la misma es continua la referencia locacional y es importante destacar que ésta se realiza a nivel comarcal. Con ello se pretende detectar los fenómenos y problemas a un nivel muy bajo de desagregación, evitando que queden diluidos en unas macrozonas coherentes pero menos significativas.

Todos los aspectos contemplados en la submonografía y presentados en el estudio a nivel regional-contienen referencias geográficas

ficas a nivel comarcal. Por ello es imposible proceder a su resumen y en este contexto tan sólo se destacarán los aspectos más importantes. El primero es la equilibrada distribución de población activa agraria a nivel comarcal: 21 de las 38 comarcas tienen entre 1.000 y 3.000 activos agrarios y sólo una supera los 8.000 (el Segriá, con 13.000). A pesar de ello, estos valores absolutos equilibrados adquieren una importancia muy dispar desde el punto de vista interno de las comarcas. Tomando como base la población activa de 1975 se observa que:

- sólo 9 comarcas tienen un porcentaje de activos agrarios inferior al 10%.
- de las 29 restantes, 15 superan el 30% y de ellas, 10 superan el 40%.

- tres comarcas presentan pesos agrarios muy elevados: Priorat (58,1%), Garrigues (62,2%) y Terra Alta (65,8%).

Ahora bien, muchas de las comarcas con mayor peso de activos agrarios presentan niveles de producción y productividad muy bajos. Por ello es necesario examinar la distribución del sector en función de otras variables que, como se verá, permiten detectar unos niveles de concentración de la actividad muy elevados. En efecto: si bien puede afirmarse que la actividad agraria se extiende por todo el territorio, el peso de las comarcas en relación a variables como la producción, superficie, etc. es muy dispar. Buena prueba de ello es que, a nivel de producción, las dos primeras comarcas tienen un peso conjunto equivalente al de las 18 últimas (un 20%). Las primeras (Segriá y Noguera) corresponden a las llanuras de la depresión central y, por lo tanto, tienen características próximas. En cambio, entre las 18 últimas se hallan comarcas de características muy dispares: al lado de comarcas muy industrializadas y comarcas de montaña aparecen otras con un porcentaje elevado de suelo cultivado o con cultivos especializados. Por lo tanto, esta primera observación no sólo es significativa como indicador de concentración espacial -

-o que si éstas nomenclaturas tienen en cuenta variables adicionales al año  
-también desde el punto de vista de la diversidad de elementos que pueden influir en el bajo o alto nivel de producción.

En la submonografía se analizan una serie de variables (superficie cultivada, producción, valor añadido, etc.) que ponen de relieve un elevado nivel de concentración del sector en unas pocas comarcas. Para todos los indicadores el grupo de comarcas de mayor peso es prácticamente el mismo, con pequeñas diferencias derivadas principalmente de su nivel de especialización ganadera (para un mismo nivel de producción, el valor añadido de la ganadería es muy inferior al de la agricultura).

En Cataluña un grupo de 10 comarcas aportan el 53% de la producción y el 57% del VAN agrario, con un 33% de superficie total y agrícola, un 50% de superficie cultivada, un 72% de la superficie de regadío y un 44% de la población activa agraria.

Estas comarcas son, por orden de su volumen de producción: Segriá, Noguera, Baix Ebre, Baix Camp, Osona, Urgell, Alt Empordá, Gironés, Montsiá y Baix Llobregat. Se trata pues de un grupo heterogéneo con comarcas pertenecientes a varias de las macrozonas a las que se ha aludido anteriormente. Comprende desde un Baix Llobregat en que el sector agrario supone sólo un 3% de los activos a una Terra Alta en la que supone un 65%. Asimismo incluye comarcas de fuerte especialización ganadera, como Osona, y otras fundamentalmente agrícolas como el Baix Ebre o el Montsiá.

Otro aspecto relevante a nivel intrarregional es el tipo de actividad agraria. Por razones de espacio no se entrará en la casuística del tipo de producto pero sí es conveniente delimitar la distribución ganadera-agricultura y en relación a esta última el nivel de regadío.

En relación al primer punto puede afirmarse que no existe una Cataluña agrícola y otra ganadera. La actividad ganadera se distribuye por todo el territorio, aunque, al igual que para el conjunto del sector, se detecta una fuerte concentración espacial.

Las 10 comarcas señaladas como de mayor producción agraria suponen un 42% de la producción ganadera. La mayor especialización se da en las comarcas de Osona, Ripollés, Bages y Berguedá en las que esta actividad supera el 70% de la producción total agraria. La especialización geográfica por productos sigue unas pautas bastante delimitadas: el norte (Osona) produce principalmente vacuno y leche, el centro (Segriá) produce carne porcina y el sur (Baix Camp, Conca y Baix Ebre) produce carne de pollo y huevos.

Por lo que respecta al regadío, en la submonografía se examina detalladamente su distribución. La zona de mayor volumen de regadío coincide con la de menor pluviometría (Segriá, Urgell, Noguera, Garrigues) basado en los canales de Urgell, Aragó y Cataluña y Pinyana. Estas comarcas suponen un 53% de la superficie regada. Le sigue en importancia la zona correspondiente a los márgenes del Ebro (Baix Ebre, Montsiá, Ribera), con un 16%. El resto de regadíos se localiza en los márgenes de algunos ríos en especial el Llobregat o se efectúa mediante pozos cuyo papel en el regadío catalán es sumamente importante. En porcentaje de superficie regada por comarcas destacan: Segriá, Baix Llobregat y Maresme.

El total de la superficie de regadío es de unas 240.000 Ha. Como ya se ha indicado en el estudio a nivel regional, la submonografía hace hincapié en los efectos del regadío a nivel de intensificación de capital y trabajo y estima que la superficie regada es susceptible de ampliación y mejora, principalmente, en Lérida (unas 112.000 Ha.) y en Tarragona (unas 51.000 Ha.).

## 2.2. ASPECTOS LOCACIONALES ACTUALES DE LA INDUSTRIA

Cuando se tratan los aspectos locacionales de la industria catalana es aconsejable someterse a una cierta limitación en el uso de indicadores mínimamente sofisticados, en especial, a nivel de pequeñas áreas. Su nivel de concentración espacial es tan fuerte que conceptos como la especialización comarcal o la dinámica comarcal tienen muchas veces escaso sentido.

Cuando se abordó la localización de la actividad agraria también se detectó una fuerte concentración de la producción en unas pocas comarcas pero aparte de su naturaleza especialmente circunscrita al suelo nos hallábamos ante una actividad dispersa por todo el territorio, con volúmenes comarcales de población activa comparables. Por el contrario, en el caso de la industria, además de su concentración en términos de producción y de una menor dispersión, nos enfrentamos a unas cifras de activos por comarcas - difícilmente comparables.

Antes de entrar en una exposición más desagregada conviene dar una imagen de la industria catalana por provincias. En 1977, Barcelona aportaba un 74,7% de los activos industriales y un 79,5% de la producción. Para las demás provincias estos porcentajes eran de 8,5% y 6,4% para Gerona, 8,4% y 10,5% para Tarragona y 5,4% y 3,5% para Lérida.

En términos generales, puede decirse que la estructura sectorial catalana es prácticamente la misma que la de Barcelona, aunque en esta provincia se detecta un peso ligeramente superior de los sectores manufactureros. De un modo generalizado, en las otras tres provincias tienen un peso mayor: la construcción, la alimentación y el sector de madera y corcho. A pesar de ello la estructura sectorial de las demás provincias presenta un grado de diversificación muy notable, con un peso de las manufacturas que va del 58% al 67% y un peso de los transformados metálicos que va del 12% al 16%.

Las 10 comarcas señaladas como de mayor producción agraria suponen un 43% de la producción ganadera. La mayor especialización se da en las comarcas de Osona, Ripollés, Bages y Berguedá en las que

Pero la división provincial es poco significativa y oculta dispareidades importantes, a la vez que no permite evaluar correctamente el nivel de concentración. Tomando como base la división comarcal se observa que:

- sólo el Barcelonés concentra ya el 49% de la ocupación industrial (1975).

Por lo que

detaladamente

- el Barcelonés junto con el Baix Llobregat y el Vallés Occidental supone el 68%.

- Las comarcas anteriores más el Maresme, Vallés Oriental, Bages y Osona llegan al 81%.

- Las 16 primeras comarcas aportaban en 1975 el 93% de la ocupación industrial. Las otras 22 tenían una participación inferior al 1%.

En la submonografía correspondiente se examina la distribución por sectores (31 sectores) y comarcas. A fin de no entrar en un nivel de detalle innecesario destacaremos solamente que los sectores menos concentrados espacialmente son: alimentación, madera y corcho, pasta de papel, construcción y materiales para la construcción (cemento, yeso, etc.). En cambio aparecen concentrados sectores como: electrónica, material de transporte, artes gráficas, vidrio, etc.

En general, la estructura de las comarcas de mayor peso industrial es bastante diversificada, con todas las limitaciones que el concepto "diversificación" suponga en áreas de volumen reducido. A pesar de ello se detecta en muchas de ellas un peso y una dependencia-excesiva respecto de algunos sectores. El hecho es preocupante cuando se trata de sectores en declive como el téxtil. Así, por ejemplo, entre las comarcas más industrializadas se daban los siguientes pesos del conjunto de sectores textiles: Maresme 54%, Vallés Occidental 36,1%, Osona 56,3%, Anoia 56%, Bages 57,9%, La Garrotxa 53,6%, Ripollés 50,1%, Berguedá 83,8%.

la evolución de las nuevas inversiones confirma pues, la atracción de unos núcleos que ya habían sido los más dinámicos en la tendencia de crecimiento en base a su localización.

Si se ligan estos elevados porcentajes a lo expuesto en apartados anteriores sobre el proceso de reestructuración de la industria catalana se concluye fácilmente no sólo que dicho proceso no es neutral respecto al territorio sino que en los próximos años afectará de forma decisiva a buena parte de él.

Por otra parte el nivel de diversificación constituye una cierta garantía o condición favorable al crecimiento. En este sentido las comarcas mejor situadas son: Barcelonés, Baix Llobregat, Vallés Occidental, Tarragonés, Baix Camp, Segriá, Gironés, Alt Penedés y Garraf. Nos encontramos pues con las comarcas correspondientes a las capitales provinciales y su zona de influencia más inmediata. Sus posibilidades deben ser matizadas en función de la incidencia de los factores principales de localización, de la dinámica inversora de los últimos años y de sus disponibilidades de suelo e infraestructuras.

Desde el punto de vista de factores de localización, se aprecia, en Cataluña, una clara plasmación de los mecanismos y fenómenos puestos de relieve por distintos autores. El más importante es la polarización en torno a los núcleos urbanos más importantes y diversificados básicamente, Barcelona—por una serie de factores evidentes: su peso como mercado, su capacidad de suministro de mano de obra, la existencia de industria auxiliar, el nivel de oferta de servicios, etc. En Cataluña, la localización de la industria en función de los cursos fluviales, que tuvo una importancia decisiva en el proceso inicial de industrialización, ha dejado de ser relevante aunque para alguna actividad muy concreta siga siendo un factor a tener en cuenta (pasta de papel, producción de energía eléctrica). En la dinámica de localización los ríos han sido sustituidos por las grandes vías de comunicación, en especial las autopistas.

La estructura radial de la red viaria catalana, que ha actuado siempre como un importante factor centripeta en relación a Barcelona, señala hoy las direcciones que puede tomar una descongestion

del núcleo central. En este aspecto, las pautas de localización tendrán como marco de referencia los ejes de comunicación en relación a los cuales se ponderarán los factores de distancia y de atractividad de núcleos alternativos.

En los últimos años, la dinámica locacional catalana se ha caracterizado, principalmente, por una cierta pérdida de peso del Barcelonés- e incluso de una parte de su área de influencia- en favor de la zona próxima a Tarragona (Tarragonés, Baix Camp) y la próxima a Gerona (Gironés, la Selva, Alt Empordá). Aunque en menor medida, también el Segriá (Lérida) ha ganado peso.

Esta tendencia se confirma examinando la evolución de las nuevas inversiones desde el 1964 a 1978. Por supuesto, se trata de un indicador relativo, no tanto por las limitaciones conocidas de la propia fuente como por el hecho de que en los últimos años han predominado las inversiones ponen de manifiesto lo siguiente:

- Barcelona y su entorno pierde peso, en especial, el Barcelonés y el Maresme. Entre 1964 y 1970 estas dos comarcas más el Baix Llobregat y los dos Vallés concentran el 71% de las nuevas inversiones. En el período 1971-78 el porcentaje bajó a un 58%.
- Las nuevas inversiones crecen especialmente en: la zona Tarragonés-Baix Camp que pasa de absorber el 3,3% al 9,1%, la zona Gironés-Selva-Alt Empordá que pasa del 4,6% al 11,4% y el Segriá que pasa del 4,2% al 5,3%.

La evolución de las nuevas inversiones confirma pues, la atractividad de unos núcleos que ya habíamos señalado como de alta potencialidad de crecimiento en base a su tamaño y nivel de diversificación y que además se sitúan en los ejes de comunicación rápidos a una distancia no excesiva de Barcelona. Además en este fenómeno influye en alguna medida su carácter de capitalidad provincial.

La evolución de las nuevas inversiones confirma pues, la atractividad de unos nucleos que ya habíamos señalado como de alta potencialidad de crecimiento en base a su tamaño y nivel de diversificación y que además se sitúan en los ejes de comunicación rápidos a una distancia no excesiva de Barcelona. Además en este fenómeno influye en alguna medida su carácter de capitalidad provincial.

En este marco, quedan relegadas dos tipos de zonas. En primer lugar, están las que podrían absorber un crecimiento en la maraña de la metrópoli barcelonesa: el Alt Penedés pierde peso, Garrat permanece estancado y desconectado del eje Barcelona-Tarragona y el Baix Penedés, aunque muestra una cierta dinámica parte de niveles muy bajos. En segundo lugar, quedan relegadas también las comarcas del interior con tradición industrial como son: Osona, Anoia, Garrotxa, Ripollés, Bages y Berguedá. La situación no es homogénea en todas ellas. Las tres últimas citadas pierden peso y en el caso de las demás la tendencia es básicamente al estancamiento.

Finalmente, en la submonografía se examina la disponibilidad del suelo industrial como factor que, en algunos casos podría condicionar la dinámica locacional y sobre el que se podría actuar. Por supuesto dada la pérdida de peso de la industria y su linea de transformación interna no parece que, a nivel global, el suelo pueda ser un factor condicionante. En cambio, si puede serlo en relación a zonas concretas desde el punto de vista de dinámica de localización.

De la información disponible se desprende, en primer lugar, que existen amplias disponibilidades de suelo industrial: a nivel regional el suelo industrial sólo se halla ocupado en una tercera parte. Del suelo ocupado, casi el 98% se sitúa en las comarcas de Vallés occidental, Baix Llobregat, Tarragonés, Vallés Oriental y Barcelonés. Estas comarcas aportan, además, el 54% del suelo libre. Ahora bien, a pesar de la abundancia de suelo libre,

la ocupación terciaria se concentra fuertemente en Barcelona, con un 78,7% de ejesca (8,3%).

lizantes al seuq emiliros esnolazavni zavaun esai eb nbrolovo si  
éste presenta una limitación: el 95,5% del mismo se halla sin ur  
banizar. Ahí se abre una posibilidad de actuación aunque, por  
supuesto, para que tenga sentido y efecto debe seguir estricta -  
mente la tendencia locacional actual. Dada la situación presen-  
te y previsible de la industria catalana cualquier intento de in-  
cidencia vía oferta de suelo de carácter voluntarista puede re-  
sultar totalmente inutil.

Por otro lado, el nivel de ocupación de suelo industrial en las  
comarcas industriales o que pueden ser afectadas por nuevas loca-  
lizaciones es, en general, bajo. Tan sólo destacan, por su ni-  
vel de saturación, el Barcelonés y el Segriá con un 85% ocupado.  
Les sigue, a distancia, el Baix Llobregat con un 49%.

Todo ello parece confirmar las tendencias locacionales apuntadas  
repetidamente. El Barcelonés constituye una zona saturada, des-  
tinada a perder peso industrial y a descongestionarse. Pero las  
nuevas localizaciones no se dirigirán tanto a su entorno inmedia-  
to como a los nucleos de mayor atractividad de los ejes de Barce-  
lona-Tarragona y Barcelona-Gerona. Y estos nucleos son, princi-  
palmente: por el norte, el eje Gerona-Figueras y su entorno y,  
por el sur, el triángulo Tarragona-Reus-Valls con influencia en  
alguna otra zona secundaria como L'Hospitalet de l'Infant-Camp  
Montroig o Viloví del Penedés-Vendrell. Finalmente, no debe des-  
cartarse la posibilidad de Segriá como nucleo adicional, en espe-  
cial, si existe una actuación creadora de suelo industrial.

2.3. ASPECTOS LOCACIONALES ACTUALES DE LOS SERVICIOS

Los mecanismos de localización de la actividad terciaria en Cataluña no presentan particularidades en relación a los de países o regiones equiparables en función de su tamaño y nivel de desarrollo. Esto es, no se dan factores peculiares distintos de los básicos como son: la población y su distribución en núcleos, el tamaño, función y jerarquía de éstos, la localización de la actividad económica, la localización de recursos turísticos, - etc.

En cambio, en Cataluña, se aprecian fácilmente unos condicionamientos que si bien, no alteran los mecanismos básicos, sí introducen rigideces o distorsiones a lo que podría calificarse como tendencia natural de localización. Se trata, fundamentalmente, de condicionamientos derivados del propio terciario, entre los que puede destacarse:

- su reducido peso, y en especial, el escaso volumen de algunos sectores.
- las particularidades internas de determinados sectores.

Por el lado de los factores de localización, destacan una serie de aspectos evidentes y conocidos, sobre los que no es necesario extenderse: la enorme polarización demográfica y económica en torno a Barcelona y su área metropolitana, la existencia de unas ciudades secundarias con una cierta función -a veces mínima- de capitalidad comarcal, la existencia de unas capitalidades administrativas provinciales, el carácter marcadamente turístico de buena parte del litoral, etc.

Examinando la distribución del empleo terciario por sectores y provincias pueden destacarse los siguientes aspectos:

- nivel de concentración:  
la ocupación terciaria se concentra fuertemente en Barcelona, con un 78,9%. Le siguen Gerona (8,3%),

Tarragona (7,4%) y Lérida (5,3%). Se trata, pues de una distribución estrechamente vinculada a la población aunque con una participación relativamente mayor de Barcelona y Gerona, e inferior en las otras dos provincias.

El nivel de concentración es distinto según los sectores:

- . Los más concentrados son los servicios financieros (83,7%) y los servicios diversos (83,3%), fenómeno perfectamente lógico dada la tendencia de este tipo de sectores a localizarse en los niveles más altos del sistema de ciudades y, en especial, en su núcleo central. Barcelona, por su tamaño y carácter de capitalidad constituye la clave de esta fuerte concentración.

En todas las demás provincias, estos sectores tienen un peso inferior al terciario.

- . Tres sectores presentan una distribución provincial sensiblemente parecida al promedio del terciario. Se trata: transportes y comunicaciones, enseñanza y servicios sanitarios y comercio, con unos porcentajes correspondientes a Barcelona del 80,3%, 79,7%, y 78,8% respectivamente. En relación a estos sectores, tan sólo Gerona presenta unos pesos por debajo de su medio (6,4%, 8,9% y 7,8%, respectivamente).

- . En relación al sector Administración Pública, Barcelona tiene un peso inferior (72,9%) al que tiene en relación al conjunto del terciario. En cambio Lérida y Tarragona tienen una participación superior (8,4% y 10,3%). Se trata, pues, de un sector poco concentrado. Si su volumen fuera superior podría pensarse en la necesaria dispersión de determinadas actividades de la Administración y de los Servicios Pùblicos.

Pero, en realidad, su volumen es tan bajo que más bien

parece que su escasa concentración se debe a que se halla a niveles mínimos en cada provincia. Se trata de una de las rigideces, citadas al principio, derivadas de la propia composición del terciario.

Finalmente, la hostelería y similares es el único sector en relación al cual cabe hablar de localización no concentrada a nivel provincial. La participación de las distintas provincias es: Barcelona 66,3%, Gerona 19,7%, Lérida 4,6% y Tarragona 9,2%. Ello no constituye más que una traducción de la importancia turística del litoral así como del considerable peso de Barcelona-ciudad aunque sea en las categorías más bajas de los establecimientos hoteleros, aspectos que se examinan más adelante.

- Estructura sectorial de cada provincia:

Debe empezar recordándose que Cataluña presenta una estructura terciaria equiparable a la española aunque con un mayor peso de comercio, servicios diversos financieros y un menor peso de hostelería, enseñanza y servicios sanitarios y, muy en especial, de Administración Pública.

Por su peso en el conjunto de Cataluña, es lógico que Barcelona presente una estructura similar a la regional, aunque con un peso superior en servicios diversos y servicios financieros y un peso inferior en hostelería y en Administración Pública.

Las otras provincias presentan, en su conjunto, un perfil complementario al de Barcelona aunque con algunas disparidades entre las que cabe destacar:

- En Gerona, la hostelería tiene un peso (22,6%) que dobla al que tiene en Cataluña (9,5%) o en España (11,3%). Correspondientemente, todos los demás sectores presentan pesos inferiores a los catalanes, excepto Administración Pública.

Tarragona (7,4%) y Lérida (5,3%). Se trata, pues de una distribución más equitativa que en el caso de las provincias catalanas, donde se observa una concentración más fuerte.

- En Lérida sobre salen comercio, (31,8%), Administración Pública (9,7%) y enseñanza y servicios sanitarios. Se hallan por debajo de los porcentajes españoles y catalanes los sectores más concentrados en Barcelona.

- En Tarragona el perfil responde en gran parte al de Lérida aunque con un mayor peso de la hostelería (11,9%) y un menor peso de la Administración Pública (8,5%) y la enseñanza y servicios sanitarios (9,9%).

Puede concluirse que, a nivel provincial, el terciario se concentra en Barcelona. Los sectores más concentrados son servicios financieros y servicios diversos. En el otro extremo están la hostelería -donde Gerona y Tarragona tienen una participación notable- y la Administración Pública, que presenta una distribución menos concentrada explicable, en gran parte, por su escaso volumen global.

Ello supone una estructura de Barcelona equiparable a la de Cataluña y una estructura de las otras provincias más cercana en términos globales a la española aunque con alguna disparidad como el mayor peso del comercio en Lérida y Tarragona o el de la hostelería en Gerona.

Entrando a un examen más detallado por sectores, a continuación se enumeran algunos de los aspectos de mayor interés analizados en las distintas submonografías del terciario:

### 2.3.1. Comercio

Un 20% de las licencias comerciales del Estado corresponden a Cataluña. De ellas, algo más de tres cuartas partes se concentran en Barcelona (a nivel de mayoristas la concentración es algo superior).

En general el nivel de concentración de las distintas ramas es equiparable -alrededor del 75% en Barcelona- a excepción de "ma-

el litoral, en general, predominan los hoteles de 1.  
2 y 3 estrellas.

la mayor oferta hotelera en la zona costera con un 12.5% de la  
ceramica" que superan al 80% y de "energia electrica, gas y agua" con un 65%.

En Barcelona el nivel de concentración de las licencias se sitúa por debajo del de ocupación lo cual supone una mayor dimensión por establecimiento. Por cierto, hay que señalar que Barcelona es la única provincia donde el número de asalariados es superior al de no asalariados.

Después de Barcelona, Gerona es la provincia con mayor número de licencias aunque sólo supone un 10% del total de Cataluña. Su número de licencias por 1.000 habitantes es, tanto en minoristas como en mayoristas, superior al de las otras provincias y al de España. Ello, más que un indicador de equipamiento comercial es un indicador de minifundismo.

No obstante, Gerona es la provincia mejor equipada comercialmente, tanto cuantitativamente como cualitativamente. En ello, la influencia de turismo ha sido decisiva no sólo por la demanda adicional que representa sino también por su influencia en la introducción y desarrollo de formas comerciales nuevas.

Si atendemos al número de establecimientos de este tipo -desde autoservicio a hipermercados- por 10.000 habitantes, se observa que Gerona es la única provincia a nivel europeo, con una dotación muy superior a la francesa o italiana: 1.261 est./10.000 hab. frente a 2.086 en Francia y 847 en Alemania. Asimismo Gerona es junto a Lérida la única provincia con nivel de integración en cadenas mínimamente aceptable (51% y 47% frente a un 14% en Barcelona).

En la submonografía se examinan estos aspectos a nivel comarcal, lo cual permite poner de relieve la ya citada influencia turística puesto que aparecen con los más elevados niveles de equipamiento comarcas como el Baix Empordà y La Selva.

### 2.3.2. Turismo

El conjunto de actividades orientadas al turismo constituye uno de los sectores clave desde el punto de vista territorial, no sólo por estar ligado al espacio en función de unos recursos turísticos localizados geográficamente sino también por ser un sector motor del crecimiento y vertebrador del territorio, aparte de su función de puente para la introducción de determinadas innovaciones, como se ha visto al tratar el comercio.

Sus características generales así como su distribución provincial ya han sido examinadas. De hecho la división provincial es muy poco significativa aunque ponga de relieve algunas grandes líneas (su importancia en Gerona, por ejemplo). Para este sector es mucho más relevante una división en zona costera, país interior y zona pirinaica. En relación a esta simple división se aprecia una fuerte concentración en la zona costera, con un 78% de los establecimientos y un 86% de las plazas hoteleras. Para las otras zonas estas magnitudes suponen, en establecimiento, el 15% y el 7% y, en plazas, el 9% y 5%, respectivamente. Debe recordarse que nos referimos sólo a la oferta de hostelería y que esta representa una parte muy pequeña de la oferta total, en la que predominan los apartamentos turísticos.

En la submonografía se cruzan estas zonas con las divisiones provinciales y, asimismo, se aporta información relativa a áreas más concretas. Los principales elementos de referencia son:

- una fuerte concentración en Barcelona de los establecimientos de categorías inferiores: un 64% de fondas y casa de huéspedes, consecuencia lógica del carácter tipicamente ciudadano de estos establecimientos.
- un peso superior de Gerona en las demás categorías: 55% frente a 32% en pensiones y hostales y un 43% frente a un 38% en hoteles.
- en relación a los hoteles, las categorías superiores se concentran en Barcelona-ciudad, mientras que en

el litoral, en general, predominan los hoteles de 1, 2 y 3 estrellas.

- la mayor oferta hotelera en la zona costera corresponden a la Costa Brava con 782 establecimientos y 63.000 plazas.

- en cambio, la zona pirinaica, está poco desarrollada con 144 establecimientos (de los cuales 122 en Lérida) y 7.315 plazas.

- los campings -que en términos de plazas tienen un peso comparable al de los establecimientos hoteleros- se concentran en Gerona (39% de los establecimientos y 50% de las plazas).

82.i) - la ciudad de Barcelona supone el 34% de las plazas de la provincia.

### 2.3.3. Sector financiero

La actividad bancaria presenta un elevado grado de concentración en la provincia de Barcelona, con un 82% de los depósitos y un 70% de las oficinas. Observese que la primera proporción se halla por encima del peso de la población de Barcelona (78%) y la segunda por debajo. Barcelona, presenta en efecto, unos depósitos por habitante superiores a los de las otras provincias aunque, entre 1975 y 1979, se ha producido una notable aproximación. En 1979, los saldos por habitante de Gerona, Lérida y Tarragona representaban, respectivamente, el 95%, 86% y 60% del de Barcelona.

En cuanto al número de oficinas, el crecimiento de los últimos años se ha centrado en Barcelona y Gerona aunque mientras está última gana peso relativo, Barcelona lo pierde. En términos de oficina se observa un proceso de desconcentración doble en el que la provincia de Barcelona pierde peso así como Barcelona-ciudad dentro de la provincia. En Gerona la desconcentración supone un avance en las oficinas en municipios inferiores a los 10.000 ha

bitantes. En cambio, en Lérida y Tarragona se produce una cierta concentración en la capital provincial.

En la submonografía se analiza detalladamente la actividad bancaria por tipos de banco (banca con sede en Cataluña, siete grandes, etc.), en términos de depósitos y oficinas, por provincias, tamaño de municipios.

En cuanto a cajas de ahorro debe señalarse que en términos de depósitos la distribución provincial se ha mantenido estable en los últimos años, contrastando con una expansión muy desigual en oficinas. En 1975, Cataluña presentaba una proporción de oficinas por 10.000 habitantes por debajo de la española debido a un infraequipamiento claro de la provincia de Barcelona (1,58 of/10.000 habitantes en Barcelona frente a 1,82 en España). En los últimos años se ha producido un fuerte incremento de este ratio de modo que en Barcelona ha pasado a 2,39, siendo todavía el más bajo de las cuatro provincias. El promedio catalán en 1979 era de 2,48, superior al español de, 2,09.

En la submonografía se efectúa un análisis a nivel comarcal de la actividad financiera del que debe destacarse:

- el distinto comportamiento de bancos y cajas en relación a las comarcas del entorno de Barcelona (Región I). En los bancos se aprecia un proceso de desconcentración en términos de oficina que contrasta con una concentración a nivel de cajas.
- en 1972, en casi todas las comarcas era superior la presencia de cajas de ahorro. Las únicas excepciones correspondían -salvo en un caso- a las capitales provinciales y comarcas turísticas: Barcelonés, Gironés, Tarragonés, Segrià, Alt Empordà, Baix Empordà y Montsià. Además, en casi todas las capitales comarcales era superior el número de oficinas bancarias.
- entre 1972 y 1979 se ha producido una notable expansión bancaria de modo que en la actualidad las oficinas

- Los oficinas bancarias en actividad se han multiplicado en el periodo 1972-1979. Ello hace que en casi todas las comarcas el número de oficinas bancarias sea superior, en contraste con la situación a nivel de 1972. Se observa, además, una mayor concentración de los bancos en las capitales comarcales, fruto del nivel de actividad económica de éstas.

- Las cajas se hallan más extendidas a nivel municipal: están presentes en 376 municipios y los bancos sólo en 283. Es importante tener en cuenta que estas magnitudes no han variado excesivamente entre 1972 y 1979 por lo que posiblemente puede estimarse en unos 400 los municipios con atractivo financiero.

- Del examen de ratios a nivel comarcal (oficinas/hab., peso capital/resto comarca, índices de dinámica, etc.), se observa un grado elevado de coherencia con grupos o tipos de comarcas que se han venido detectando a lo largo del estudio. Desde el punto de vista del sector se pone de manifiesto la tendencia -entre 1972 y 1979- de las cajas de ahorros a corregir una localización inicial excesivamente dispersa, potenciando o consolidando su presencia en las poblaciones más importantes de cada comarca.

#### 2.3.4. El sector Público Local:

A nivel de Diputaciones la distribución territorial de recursos por habitante es muy equilibrada, oscilando entre las 1.312 ptas./hab. de Tarragona y las 1.784 ptas./hab. de Lleida. Muy distinta, es en cambio, la situación a nivel de recursos municipales que oscilan desde las 2.283 ptas./hab. del Priorat (1976) a las 12.402 ptas./hab. de la Vall d'Aran.

Atendiendo a ingresos impositivos y tasas municipales se observa, para 1975: aislamiento de las comarcas de la comarca de la Vall d'Aran, que tienen tasas de impositivos y tasas municipales más bajas que las de las demás comarcas.

- a nivel de Catalunya la presión fiscal municipal(im -  
- puestos/renta disponible) es del 1,21%. Sin tener en  
- cuenta Barcelona tan solo llega al 1,07%. Las mismas  
- proporciones en relación a tasas son del 0,60% y 0,64%,  
- respectivamente.

- la presión fiscal oscial entre el 0,22% del Priorat al  
- 1,53% del Baix Empordá. En términos generales, es más  
- elevada en las comarcas con mayor volumen de segunda  
- residencia. Debe tenerse en cuenta, no obstante, que  
- se trata normalmente de municipios que deben hacer  
- frente a unos costes de infraestructuras y servicios  
- superiores a los que corresponden a su población. Así,  
- por ejemplo, en la Costa Brava se dan a la vez unos in  
- gresos/hab. muy superiores al promedio catalán y unos  
- ingresos/vivienda inferiores.

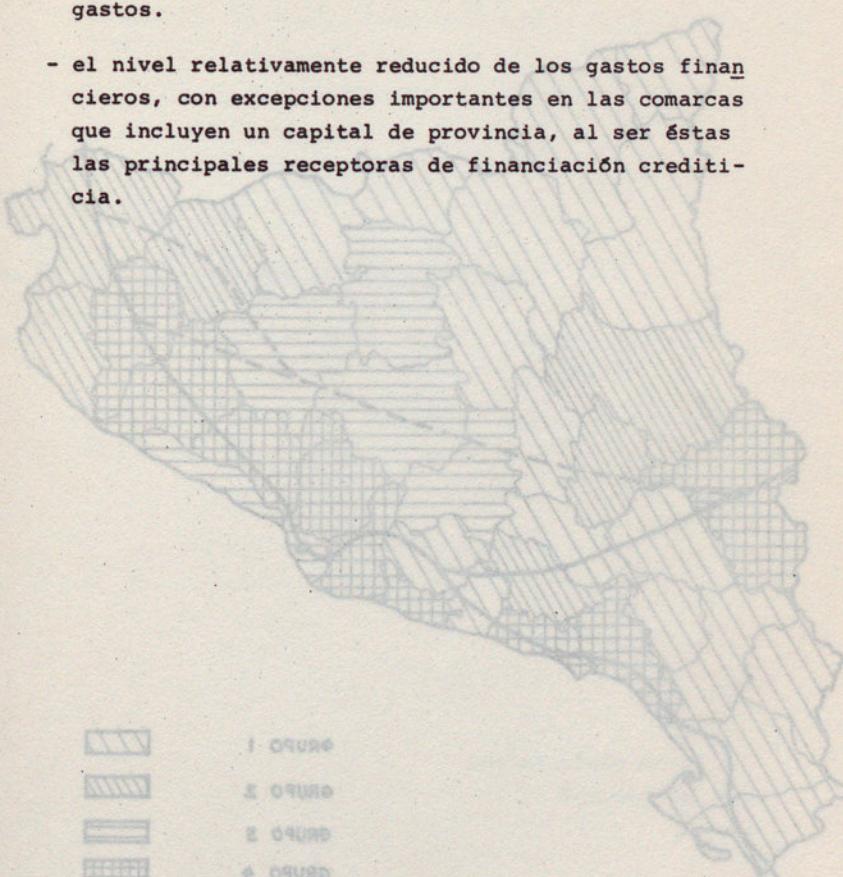
- las tasas presentan una oscilación menor: desde un  
- 0,22% en el Pallars Sobirà a un 1,10% en el Baix Camp.  
- En general, sus mayores niveles coinciden con los mayo  
- res niveles impositivos. No obstante, su mayor regula  
- ridad permite asignarles un cierto perfil compensador.

En términos generales, los ingresos propios cubren los gastos co  
rrientes y, en las comarcas con niveles inferiores, las transfe  
rencias del Estado desempeñan un nivel decisivo en dicha cobertu  
ra. En cuanto al distinto peso de los impuestos por comarcas,me  
rece destacarse:

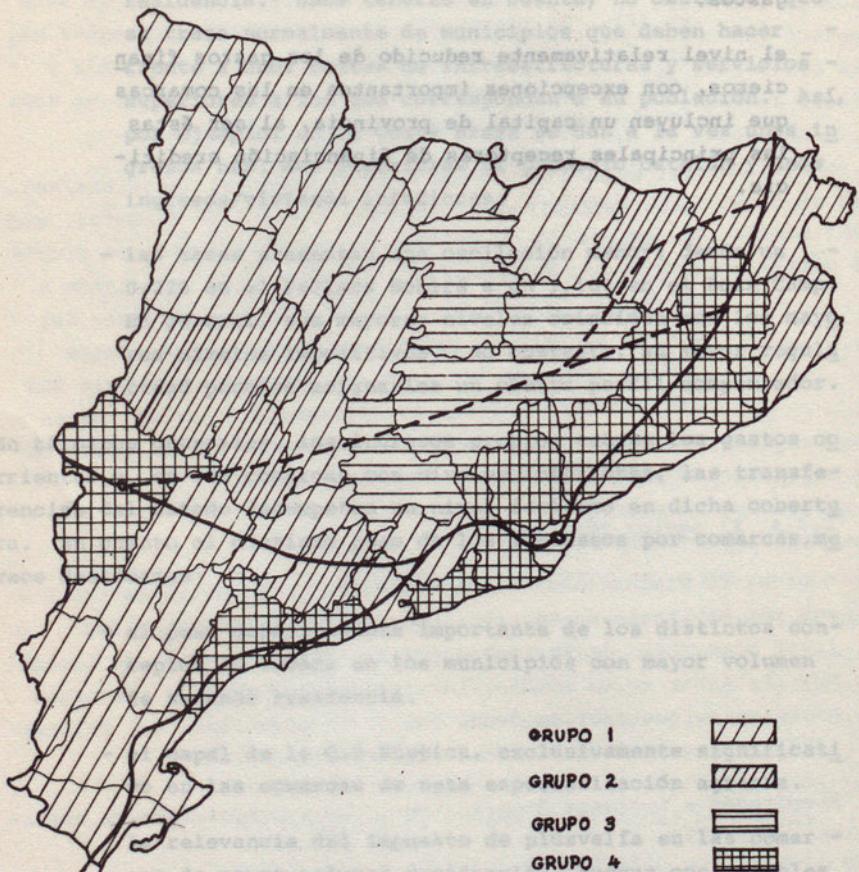
- el peso especialmente importante de los distintos con  
ceptos de Urbana en los municipios con mayor volumen  
de segunda residencia.  
- el papel de la C.T.Rústica, exclusivamente significati  
vo en las comarcas de neta especialización agraria.  
- la relevancia del impuesto de plusvalía en las comar  
cas de mayor volumen residencial, aunque con notables  
disparidades atribuibles en gran parte, a problemas de  
actualización de bases y a criterios de aplicación.

Finalmente, debe señalarse que en la submonografía se examina la estructura de gastos municipales de la que destaca:

- el elevado nivel de los gastos de personal, con proporciones especialmente elevadas en los municipios con menos recursos, dada la rigidez de este tipo de gastos.
- el nivel relativamente reducido de los gastos financieros, con excepciones importantes en las comarcas que incluyen un capital de provincia, al ser éstas las principales receptoras de financiación crediticia.



- a nivel de Catalunya la presión fiscal municipalista -  
puesto/renta disponible es del 1.21%. Sin tener en  
DINAMICA 1971-78  
cuenta las ayudas que el Estado hace a los municipios, esta cifra se eleva al 1.67%. Los mismos  
municipios tienen una presión fiscal de 1.07%.



GRUPO 1



GRUPO 2



GRUPO 3



GRUPO 4



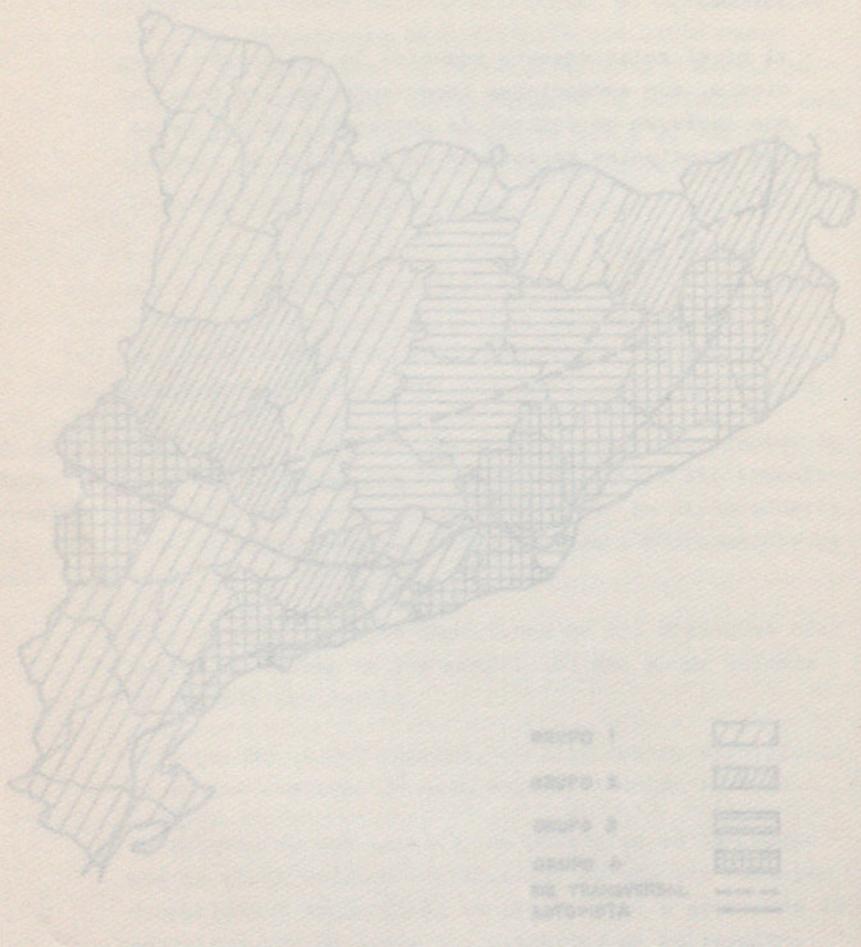
EJE TRANSVERSAL  
AUTOPISTA

100

3. LA DITRORIA CATALANA EN LOS CONGRESOS

ESPAÑA Y EUROPA

Autor: Lluís Artal  
Editorial:



GRUPO 1



GRUPO 2



GRUPO 3



GRUPO 4



ME. TRANSMISIÓN  
AUTOMÁTICA



<b>A. LA ECONOMIA CATALANA DENTRO DEL CONTEXTO ESPAÑOL</b>	
1.- INTRODUCCION	6
2.- EL PESO DEMOCRATICO DE CATALUÑA	7
3.- ANALISIS DE LA ESTRUCTURA PRODUCTIVA CATALANA	11
3.1. EMPLEO	21
3.2. PRODUCTO INTERIOR BRUTO	27
4.- LA CONFIABILIDAD DE LA ECONOMIA CATALANA. ANALISIS DE LA PRODUCTIVIDAD	30
5.- LA ESPECIALIZACION REGIONAL DE LA ECONOMIA CATALANA	38
<b>B. CATALUÑA DENTRO DEL CONTEXTO EUROPEO</b>	
1.- INTRODUCCION	71
<b>I. LA ECONOMIA CATALANA EN LOS CONTEXTOS</b>	
ESPANOL Y EUROPEO	
1.1. LA POSICION DE LA ECONOMIA DE LA ECONOMIA CATALANA DENTRO DEL CONTEXTO DE LA ECONOMIA ESPAÑOLA	71
1.2. LA POSICION DE LA ECONOMIA CATALANA DENTRO DEL CONTEXTO DE LA ECONOMIA EUROPEA	89
1.3. LA POSICION DE LA ECONOMIA CATALANA DENTRO DEL CONTEXTO DE LA ECONOMIA MUNDIAL	104

Autor: Lluís Artal  
Economista

I. LA ECONOMÍA CATALANA EN LOS CONTEXTOS

ESPAÑOL Y EUROPEO

ANTONI LLORENTE ALVAREZ  
Economista

	Pag.
<b>A. LA ECONOMIA CATALANA DENTRO DEL CONTEXTO ESPAÑOL .....</b>	
1.- <u>INTRODUCCION</u> .....	4
2.- <u>EL PESO DEMOGRAFICO DE CATALUÑA</u> .....	7
3.- <u>ANALISIS DE LA ESTRUCTURA PRODUCTIVA CATALANA</u> .....	21
3.1. EMPLEO .....	21
3.2. PRODUCTO INTERIOR BRUTO .....	27
4.- <u>LA COMPETITIVIDAD DE LA ECONOMIA CATALANA. ANALISIS DE LA PRODUCTIVIDAD</u> .....	60
5.- <u>LA ESPECIALIZACION REGIONAL DE LA ECONOMIA CATALANA</u> .....	69
<b>B. CATALUÑA DENTRO DEL CONTEXTO EUROPEO .....</b>	
1.- <u>INTRODUCCION</u> .....	71
2.- <u>EL TAMAÑO DE LA ECONOMIA CATALANA EN RELACION A LAS DEMAS REGIONES DE LA CEE.</u> .....	75
3.- <u>ESTUDIO COMPARATIVO DE LA ESTRUCTURA DE LA ECONOMIA CATALANA CON RESPECTO A LOS PAISES DE LA CEE.</u> .....	89
4.- <u>LA PRODUCTIVIDAD DE LA ECONOMIA CATALANA COMPARADA CON LA REGISTRADA EN LOS PAISES DE LA CEE.</u> .....	104

..... AL MUNICIPII CATALANA DENTRO DEL CINTURÓ DE LA CATALUNYA.

1. INTRODUCCION .....
2. EL SECTOR DE SERVICIOS EN LA ECONOMIA CATALANA .....
3. LA INDUSTRIA .....
4. LA CONSTRUCCION .....
5. LA AGRICULTURA .....
6. LA INDUSTRIA DENTRO DEL CINTURÓ DE LA CATALUNYA .....
7. INTRODUCCION .....
8. EL SECTOR DE SERVICIOS EN LA ECONOMIA CATALANA .....
9. LA INDUSTRIA .....
10. LA AGRICULTURA .....

#### A. LA ECONOMIA CATALANA DENTRO DEL CONTEXTO ESPAÑOL

## A. LA ECONOMIA CATALANA DENTRO DEL CONTEXTO ESPAÑOL

## A. LA ECONOMIA CATALANA DENTRO DEL CONTEXTO ESPAÑOL

### 1.- INTRODUCCION

En el presente capítulo, se estudia la estructura de la economía catalana, en relación con el conjunto de la economía española, - entendida ésta como el mosaico regional del país.

Evidentemente se ha planteado la delimitación geográfica de las regiones españolas, que como es sabido, no gozan todavía de una aprobación oficial, ya que el país se halla en un proceso político de definición de regiones autonómicas, cuyos límites geográficos aún no están definidos.

Dado que la mayor parte de información estadística utilizada en el presente capítulo procede de las publicaciones periódicas del Banco de Bilbao "La Renta Nacional de España y su distribución provincial", y que dicho Banco publicó una serie homogénea 1955-1975 agrupada por regiones, se ha creído conveniente adoptar la agregación regional contenida en dicha publicación, que a su vez coincide con bastante exactitud con las autonomías regionales en proceso de formación. La agregación regional adoptada es pues la siguiente:

Andalucía: Jaén, Córdoba, Sevilla, Huelva, Cádiz, Málaga, Granada y Almería.

Cataluña : Barcelona, Gerona, Lérida y Tarragona.

Madrid: Madrid

Valencia: Castellón, Valencia y Alicante.

Castilla-León: León, Zamora, Salamanca, Valladolid, Palencia, - Santander, Burgos, Logroño, Soria, Segovia y Ávila.

Galicia: La Coruña, Lugo, Orense y Pontevedra.

Vasco-Navarra: Alava, Guipúzcoa, Vizcaya y Navarra.

La Mancha: Guadalajara, Cuenca, Albacete, Ciudad Real y Toledo.

Canarias: Las Palmas y Santa Cruz de Tenerife.

Aragón: Huesca, Teruel y Zaragoza.

## Baleares: Baleares

El análisis comparativo se inicia con el estudio del peso demográfico de Cataluña dentro del conjunto de regiones españolas, así como de su población activa. La estructura productiva se estudia a partir de dos variables: El Empleo y el Producto Interior Bruto. Con la primera variable, el análisis se realiza sólo a nivel de los tres grandes agregados sectoriales, mientras que con el PIB, la desagregación es mayor, al mismo nivel en el que vienen dados los datos de la mencionada publicación del Banco de Bilbao. Este es el mayor nivel de desagregación sectorial al que puede llegarse, para poder disponer de datos estadísticos que a la vez sean homogéneos para todas las regiones españolas y presenten un mínimo de fiabilidad. Cualquier nivel de desagregación sectorial superior para todas las regiones españolas, sólo puede ser producto de la imaginación, y en consecuencia debe desecharse.

A este respecto cabe señalar que sería muy deseable que la contabilidad nacional española se regionalizase, y fuera presentada a un nivel de desagregación sectorial superior al utilizado por el Banco de Bilbao, lo cual permitiría realizar notables avances en el análisis regional en España.

A continuación, con los datos sobre producción y empleo, se elaboran las distintas productividades sectoriales de cada región, con la finalidad de poder realizar el consiguiente análisis comparativo sobre los distintos grados de competitividad de las regiones españolas. Estos grados de competitividad, han configurado sin duda unas distintas especializaciones regionales, de las que se estudia el caso particular de Cataluña.

Un aspecto clave en nuestro análisis, está constituido por las relaciones económicas entre Cataluña y España. A pesar de la dramática falta de información estadística a este respecto, el esfuerzo realizado en esta dirección por algunos investigadores

privados, nos permite realizar algunas reflexiones sobre esta materia. Dichas relaciones se estudian en su doble vertiente: La balanza comercial catalana con relación al resto de España, y el comportamiento del sector público en Cataluña.

Finalmente, se estudia el crecimiento de la economía catalana en base al comportamiento de la inversión a nivel sectorial y espacial, poniendo especial hincapié en los sectores punta.

## 2.- EL PESO DEMOGRÁFICO DE CATALUÑA

Cataluña , con el 6% de la superficie de España, posee cerca del 16% de la población con tendencia ascendente. Es pues junto con Canarias, (si se exceptua el caso especial de Madrid, que además de poseer la capital del Estado es una sola provincia) la región más densa del país, así como la más poblada después de Andalucía.

Como ya es sabido, el crecimiento demográfico catalán ha sido dido mayoritariamente al saldo migratorio positivo con respecto a otras regiones del Estado Español, y en consecuencia dada la juventud relativa de estos nuevos habitantes, no es de extrañar que en Cataluña se registre una cierta estabilidad en la tasa de natalidad a un nivel superior a la española, contrariamente a lo que sucede en la mayoría de países sometidos a un proceso de desarrollo económico. Así pues, la tasa de crecimiento demográfico de Cataluña es muy superior a la que se derivaría únicamente del crecimiento vegetativo, ya que fué del 2,3% anual durante el periodo 1967-1977, siendo junto a la de Madrid, País Valenciano, Euskadi, Canarias y Baleares, una de las mas elevadas de las registradas en el Estado Español (ver cuadros 1, 2, 3, 4 y mapas 1 y 2).

Si en lugar de la población calculada por el INE a 1º de Julio se toman las rectificaciones del Padrón de Habitantes, se obtiene una población de 5.860.537 habitantes para Septiembre de --- 1979 (1).

Otra nota a destacar sobre la evolución demográfica catalana, es la caída drástica del saldo migratorio, que de unos 50.000 habitantes en 1974 ha descendido hasta cerca de unos 5.000 en 1.978. En consecuencia el crecimiento demográfico actual en Cataluña está debido mayoritariamente al movimiento natural de población.

La enorme incidencia que ha tenido durante los últimos años la inmigración en el crecimiento demográfico, ha determinado que se

(1) Ver Cámara Oficial de Comercio, Industria y Navegación de -- Barcelona. "Boletín de Estadística y Coyuntura nº 99, Febrero de 1980

CUADRO N° 1

EVOLUCION DEMOGRAFICA (en miles de habitantes. Población  
a 1º de julio)

	<u>1967</u>	<u>1975</u>	<u>1977</u>
ANDALUCIA	5.961,4	6.116,4	6.177,6
CATALUÑA	4.680,5	5.647,6	5.873,6
MADRID	3.338,2	4.344,5	4.561,0
VALENCIA	2.861,4	3.377,4	3.517,1
CASTILLA-LEON	3.397,5	3.273,9	3.250,3
GALICIA	2.597,7	2.678,6	2.714,3
VASCO-NAVARRA	2.132,3	2.535,0	2.622,0
MANCHA	1.802,3	1.645,4	1.617,8
CANARIAS	1.055,4	1.283,1	1.374,6
ARAGON	1.137,4	1.171,7	1.179,9
ASTURIAS	1.029,4	1.094,0	1.115,1
EXTREMADURA	1.226,7	1.074,4	1.043,0
MURCIA	824,1	878,9	899,4
BALEARES	498,1	590,7	620,5
TOTAL ESPAÑA	<u>32.542,4</u>	<u>35.711,6</u>	<u>36.566,2</u>

Fuente: "Renta Nacional de España y su distribución  
provincial. Sene Homogénea 1955-75". Banco  
de Bilbao y elaboración propia.

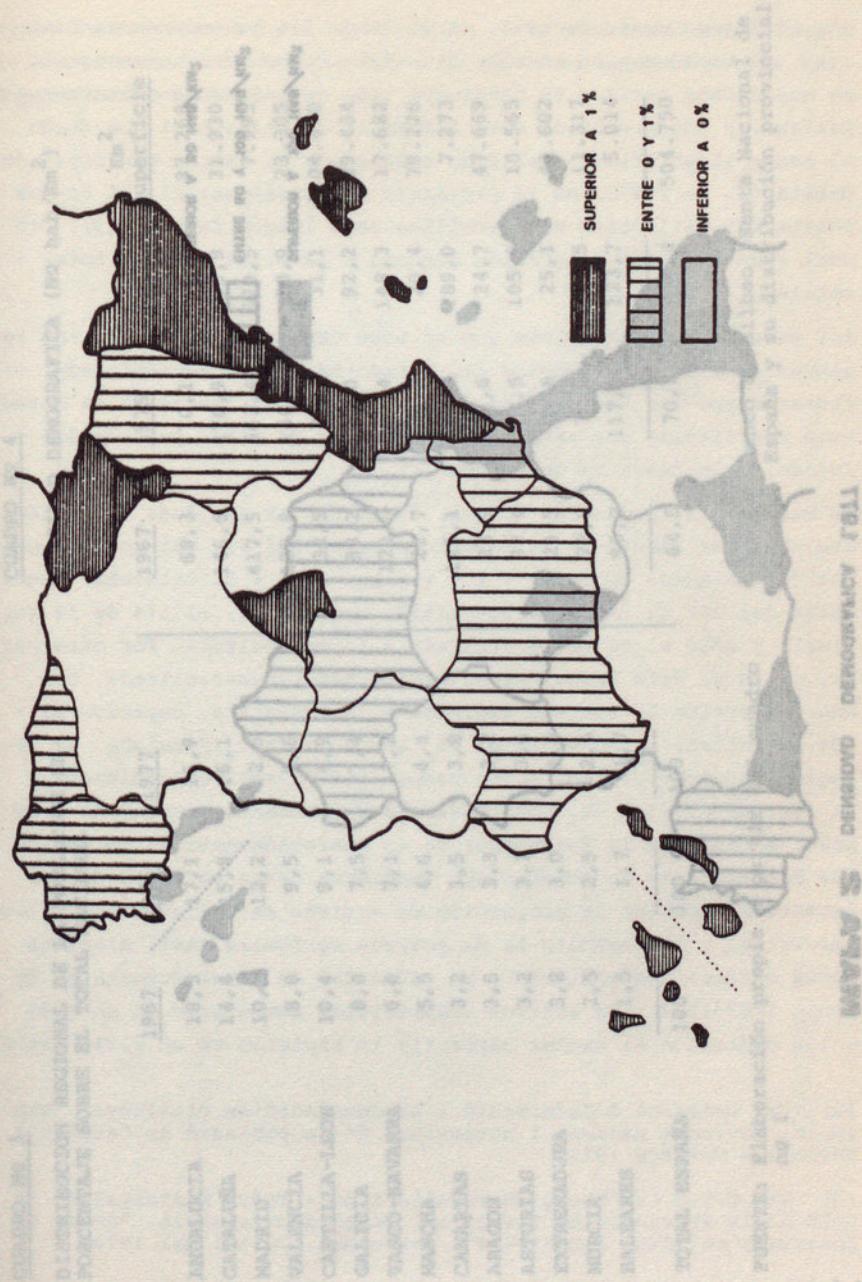
CUADRO N° 2

EVOLUCION DEMOGRAFICA (incrementos anuales  
acumulativos)

	<u>1967-77</u>
ANDALUCIA	0,4
CATALUÑA	2,3
MADRID	3,2
VALENCIA	2,1
CASTILLA-LEON	-0,4
GALICIA	0,4
VASCO-NAVARRA	2,1
MANCHA	-1,1
CANARIAS	2,7
ARAGON	0,4
ASTURIAS	0,8
EXTREMADURA	-1,6
MURCIA	0,9
BALEARES	2,2
TOTAL ESPAÑA	1,2

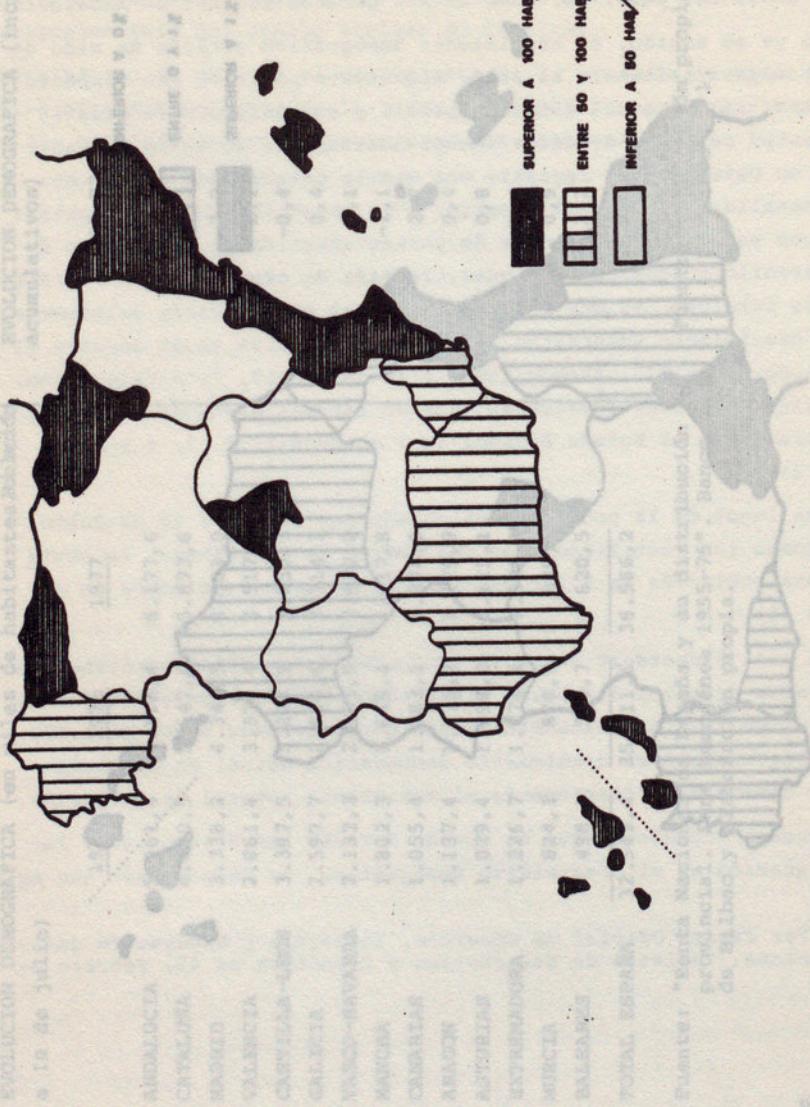
Fuente: Elaboración propia a partir del  
cuadro n° 1.

MAPA 1 EVOLUCION DEMOGRAFICA 1.967 - 1.977



**MAPA 2 DENSIDAD DEMOGRÁFICA 1.977**

EVOLUCIÓN DE LA DENSIDAD DEMOGRÁFICA  
EN LOS ÚLTIMOS 10 AÑOS  
(1967-1977)



Fuente: "Censo Nacional de Población, 1972". Dirección General de Estadística y Encuestas Censales. Uruguay.

**MAPA 3 EVOLUCIÓN DEMOGRÁFICA 1962 - 1977**

CUADRO N° 3

DISTRIBUCION REGIONAL DE LA POBLACION EN  
PORCENTAJE SOBRE EL TOTAL NACIONAL

CUADRO N° 4

DENSIDAD DEMOGRAFICA (Nº hab/Km<sup>2</sup>)

	1967	1975	1977	1967	1975	1977	Km <sup>2</sup>	Superficie
ANDALUCIA	18,3	17,1	16,9	68,3	70,1	70,8	87,268	
CATALUÑA	14,4	15,8	16,1	146,6	176,9	183,9	31,930	
MADRID	10,3	12,2	12,5	417,5	543,4	570,5	7,995	
VALENCIA	8,8	9,5	9,6	122,8	144,9	150,9	23,305	
CASTILLA-LEON	10,4	9,1	8,9	32,5	31,3	31,1	104,470	
GALICIA	8,0	7,5	7,4	88,2	91,0	92,2	29,434	
VASCO-NAVARRA	6,6	7,1	7,2	120,6	143,4	148,3	17,682	
MANCHA	5,5	4,6	4,4	22,7	20,8	20,4	79,226	
CANARIAS	3,2	3,5	3,8	145,1	176,4	189,0	7,273	
ARAGON	3,5	3,3	3,2	23,9	24,6	24,7	47,669	
ASTURIAS	3,2	3,1	3,0	97,4	103,5	105,5	10,565	
EXTREMADURA	3,8	3,0	2,8	29,5	25,8	25,1	41,602	
MURCIA	2,5	2,5	2,5	72,8	77,7	79,5	11,317	
BALEARES	1,5	1,7	1,7	99,3	117,8	123,7	5,014	
TOTAL ESPAÑA	100	100	100	64,5	70,8	72,4	504,750	

FUENTE: Elaboracion propia a partir del cuadro  
nº 1

FUENTE: Banco de Bilbao "Renta Nacional de  
España y su distribución provincial"

gún el último censo de 1970, el 37,7% de los habitantes de Cataluña no hayan nacido en ella(2). Ello tiene como consecuencia el que muchos nacidos en Cataluña sean de padres de cultura castellana, y una prueba de esto último lo constituye el que según el censo lingüístico, realizado como anexo al Padrón Municipal de Habitantes de 1.975, en la provincia de Barcelona, el 56% de sus habitantes utilizaban el castellano como lengua familiar(3), lo cual significa una proporción cercana a la mitad para el total - catalán.

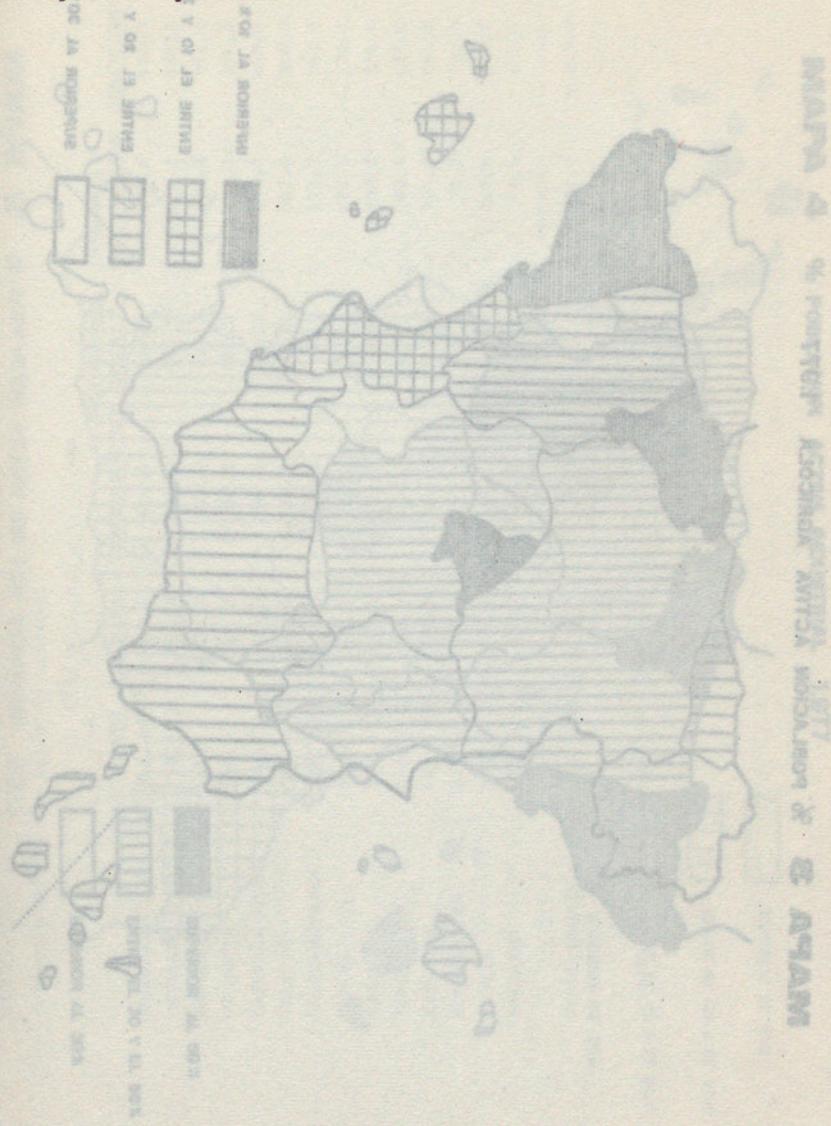
Así pues, puede concluirse que si bien Cataluña es una de las regiones de mayor peso dentro del Estado Español, también puede -- firmarse que una buena parte de sus ciudadanos (cerca de la mitad) está constituido por personas procedentes de otros pueblos del - Estado, o de fuera de Cataluña.

En cuanto a la población activa, Cataluña es sin duda la región con un mayor número de activos, con cerca del 71% del total español (ver cuadros nº 5, 6, 7 y 8 y mapas 3, 4 y 5. Cataluña posee cerca del 24% de la población activa industrial, el 17% de la terciaria y sólo el 5% de la dedicada a la agricultura. Por otra parte, junto al País Vasco, es la región más industrializada, con una proporción de activos dedicada a la industria, superior al - 50%. Asimismo, si se exceptua el caso de Madrid, Cataluña es la región española con una menor proporción de activos dedicados a la agricultura (un 7%, con tendencia descendente). Cataluña, es pues, a tenor de la estructura de su población activa, la región más desarrollada de España, con tendencia hasta mediados de los setenta a aumentar su proporción de activos en la industria y los servicios, y a disminuir la de activos agrícolas. Así, mientras estos últimos descendieron a un ritmo del 4% anual durante el de cenio 1967-1977, los activos industriales aumentaron en un 1,6% y los dedicados al sector terciario lo hicieron en un 2,3%. Estos

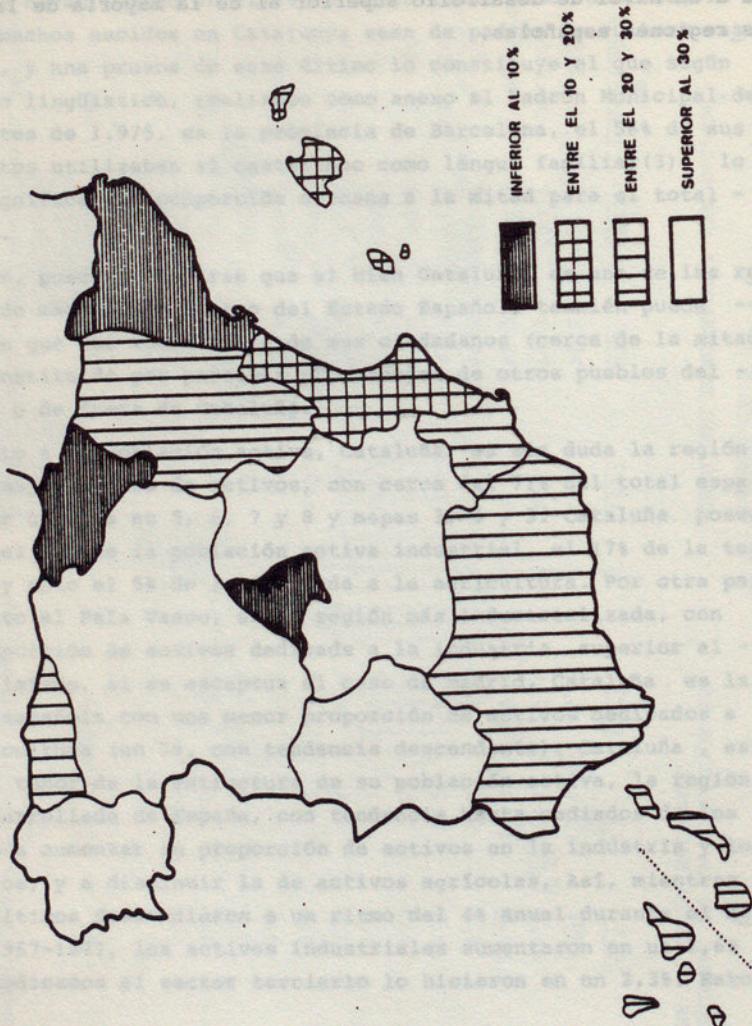
(2) Ver Consorci d'Informació i Documentació de Catalunya. "Evolució, moviment natural i estructura de la població de Catalunya. Barcelona Octubre 1979.

(3) Ver C.I.D.C. "Avenç de resultats dels Padròs Municipals de -- 1975 de la Província de Barcelona. Dades provisionals. "Avenç de resultats del Cens Lingüístic". Barcelona, Juliol del 1978.

ritmos de crecimiento son importantes, ya que en Cataluña se halla a un nivel de desarrollo superior al de la mayoría de las más regiones españolas.

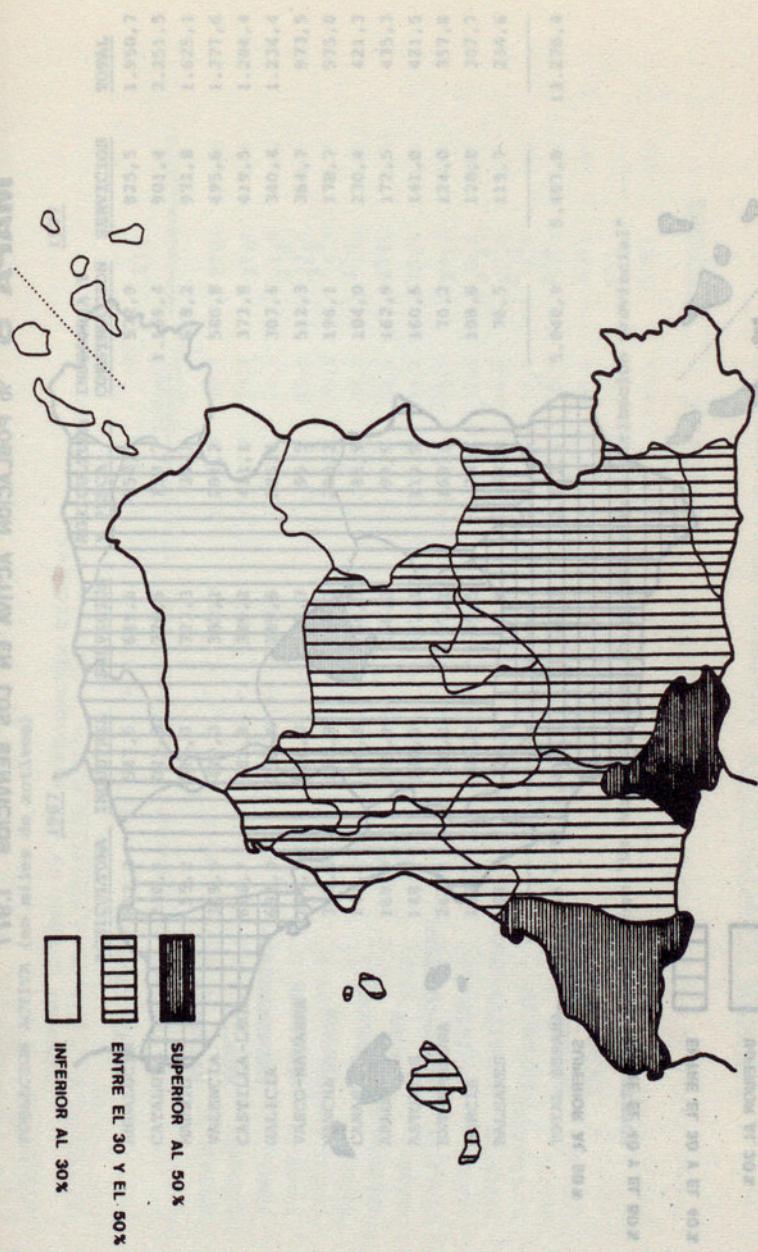


**MAPA 3 % POBLACION ACTIVA AGRICOLA 1.977**

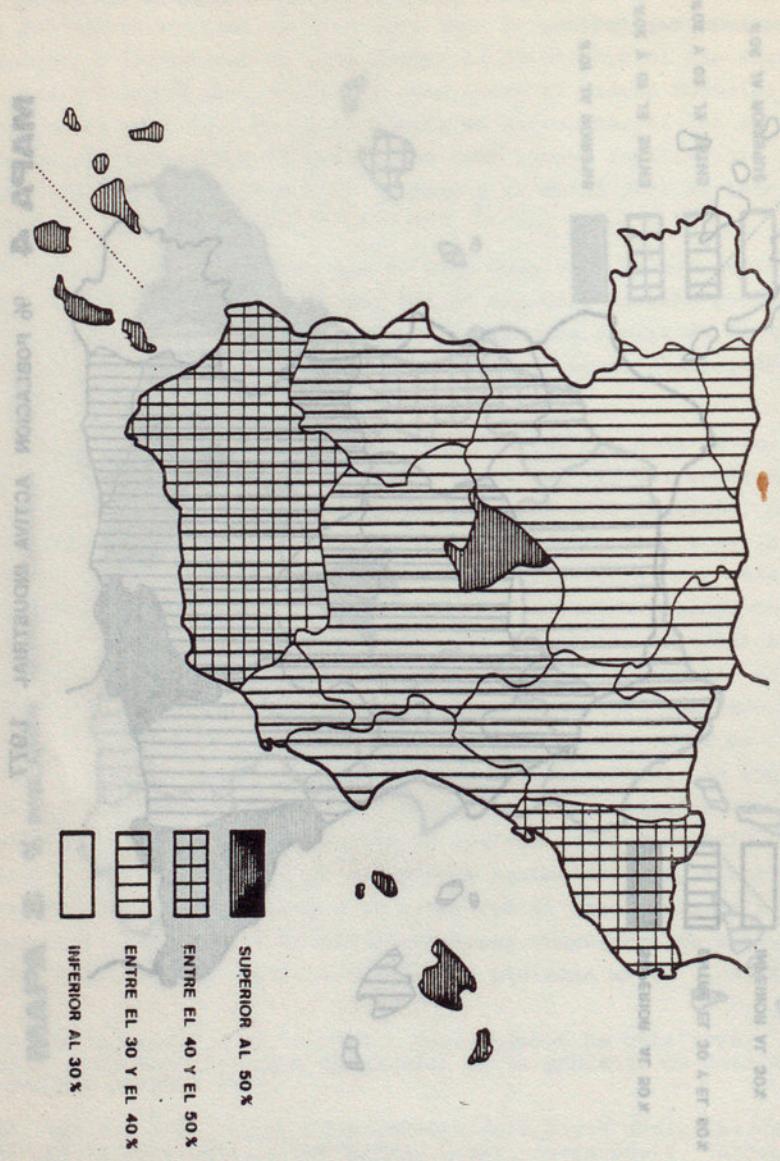


General d'Informació i Documentació de Catalunya. 1978. Anàlisi regional i estructura de la població de Catalunya. 1a edició.

## MAPA 4 % POBLACION ACTIVA INDUSTRIAL 1.977



**MAPA 5 % POBLACION ACTIVA EN LOS SERVICIOS 1.977**



CUADRO N° 5

## POBLACION ACTIVA (en miles de activos)

FUENTE: Cuadro de Población Activa 1967

	1967	1977		
	AGRICULTURA INDUSTRIA SERVICIOS	AGRICULTURA INDUSTRIA Y PESCA SERVICIOS	AGRICULTURA CONSTRUCCION SERVICIOS	TOTAL
ANDALUCIA	852,3	547,5	649,6	552,3
CATALUÑA	230,9	1.025,3	720,6	1.153,7
MADRID	55,2	516,7	723,3	34,1
VALENCIA	349,5	427,3	382,2	201,2
CASTILLA-LEON	626,7	382,8	389,2	411,1
GALICIA	689,3	232,4	249,6	586,4
VASCO-NAVARRA	144,3	466,8	289,3	96,5
MANCHA	348,1	152,8	156,3	200,2
CANARIAS	149,2	88,1	136,3	86,9
ARAGON	168,8	159,9	150,3	99,9
ASTURIAS	148,4	170,3	112,1	119,9
EXTREMADURA	242,9	88,8	97,1	163,3
MURCIA	107,2	85,2	89,5	78,3
BALEARES	54,1	74,5	101,9	38,4
TOTAL ESPAÑA	4.166,9	4.418,4	4.246,7	2.822,5
				5.040,9
				5.407,0
				13.270,4

FUENTE: Banco de Bilbao "La Renta Nacional de España y su distribución provincial"

CUADRO N° 6

EVOLUCION POBLACION ACTIVA. Incremento anual acumulativo 1967-77

	Agricultura	Industria	Servicios
ANDALUCIA	- 4,2	0,4	2,3
CATALUÑA	- 4,0	1,6	2,3
MADRID	- 4,7	1,8	3,0
VALENCIA	- 4,7	3,1	2,6
CASTILLA-LEON	- 5,4	3,1	0,7
GALICIA	- 4,1	- 0,2	0,7
VASCO-NAVARRA	- 3,9	2,8	3,1
MANCHA	- 5,4	2,5	1,3
CANARIAS	- 5,3	1,7	5,4
ARAGON	- 5,1	0,2	1,4
ASTURIAS	- 2,1	- 0,6	2,3
EXTREMADURA	- 3,9	- 2,3	2,5
MURCIA	- 3,1	2,5	3,0
BALEARES	- 3 4	0,3	1,6
TOTAL ESPAÑA	- 3,8	2,4	812,1

Fuente: Cuadro nº 5 y elaboración propia.

CUADRO N° 7

## ESTRUCTURA SECTORIAL DE LA POBLACION ACTIVA (% Sectorial sobre el total)

		1967	1977	Agricultura	Industria	Servicios	TOTAL	Agricultura	Industria y Construc.	Servicios	TOTAL
ANDALUCIA	41,6	26,7	31,7	100	28,3	29,4	42,3	100	53,1	40,0	100
CATALUÑA	11,6	52,0	36,4	100	6,9	53,1	40,0	100	59,9	100	100
MADRID	4,3	39,9	55,8	100	2,1	38,0	59,9	100	38,0	100	100
VALENCIA	30,2	36,8	33,0	100	15,7	45,5	38,8	100	34,1	31,0	34,9
CASTILLA-LEON	44,8	27,4	27,8	100	34,1	27,6	100	100	24,9	27,6	100
GALICIA	58,8	19,8	21,4	100	47,5	52,6	100	100	52,6	37,5	100
VASCO-NAVARRA	16,0	51,8	32,2	100	9,9	52,6	100	100	31,1	31,1	100
MANCHA	53,0	23,3	23,7	100	34,8	34,1	100	100	34,7	34,7	100
CANARIAS	39,9	23,6	36,5	100	20,6	24,7	100	100	39,6	39,6	100
ARAGON	35,2	33,4	31,4	100	23,0	37,4	100	100	38,1	33,5	100
ASTURIAS	34,4	39,5	26,1	100	28,4	34,7	100	100	100	100	100
EXTREMADURA	56,7	20,7	22,6	100	45,7	19,6	100	100	34,7	34,7	100
MURCIA	38,0	30,2	31,8	100	25,4	35,3	100	100	51,0	51,0	100
BALEARES	23,5	32,3	44,2	100	16,4	32,6	100	100	100	100	100
TOTAL ESPAÑA	32,5	34,4	33,1	100	21,3	38,0	100	100	40,7	40,7	100

Fuente: Cuadro n° 5 y elaboración propia.

## CUADRO N° 8

## DISTRIBUCION GEOGRAFICA DE LA POBLACION ACTIVA (en % sobre el total nacional)

	1967	1977	Industria y Construcción	Servicios	1.977
	Agricultura	Industria	Agricultura	Agricultura y Construcción	1967
	Total	Total	Total	Total	Total
ANDALUCIA	20,5	12,4	15,3	19,6	11,4
CATALUÑA	5,5	23,2	16,9	5,4	23,7
MADRID	1,3	11,7	17,0	1,2	12,3
MURCIA	2,6	10,7	5,0	7,1	11,5
VALENCIA	8,4	9,7	9,0	7,1	9,2
CASTILLA-LEON	15,0	8,7	9,2	14,6	7,4
GALICIA	16,5	5,3	5,9	20,8	6,1
VASCO-NAVARRA	3,5	10,6	6,8	3,4	10,2
MANCHA	8,4	3,4	3,7	7,1	3,9
CANARIAS	3,5	2,0	3,2	3,1	2,1
ARAGON	4,1	3,6	3,6	3,5	3,2
ASTURIAS	3,6	3,8	2,6	4,2	3,2
EXTREMADURA	11,5	2,0	2,3	5,8	1,4
MURCIA	12,6	1,9	2,1	2,8	2,1
BALEARES	1,3	1,7	2,4	1,4	1,5
TOTAL ESPAÑA	100	100	100	100	100

ESTADISTICA EXCLUSIVA DE LA POBLACION VELADA EN 31 DE DICIEMBRE (sobre el total)

Fuente: Cuadro n° 5 y elaboración propia.

### 3.- ANALISIS DE LA ESTRUCTURA PRODUCTIVA CATALANA

Cataluña es sin duda alguna la región con mayor peso económico dentro de España, ya que posee el 17% del empleo y produce el 20% del Producto Interior Bruto Total. De estas proporciones, se intuye de entrada una mayor productividad de la economía catalana en comparación con el conjunto español, aspecto que será abordado con mayor profundidad en otro apartado del presente capítulo. Asimismo, si se calcula el valor de la producción total por habitante (ver cuadro nº 9) se observa que dicha variable es en Catalunya superior a las del resto de las regiones españolas con la excepción de Madrid, que le supera en un 5%. El PIB per cápita catalán es mayor en más de un 50% a los de Andalucía, Galicia, La Mancha, Canarias y Extremadura, y supera en un 24% al del conjunto nacional.

El estudio de la estructura productiva catalana ha sido realizado a partir del análisis de dos variables: el comportamiento del empleo, así como de la cifra del Producto Interior Bruto.

#### 3.1. EMPLEO

En los cuadros nº 10, 11 y 12, vienen dadas la evolución del empleo total (asalariado y no asalariado) durante el período 1967-1977, así como su distribución regional y los crecimientos anuales registrados en cada región. Como ya se ha señalado anteriormente, Cataluña es la región española que posee un mayor número de puestos de trabajo, con una proporción del 17% sobre el total español, con tendencia al estancamiento. Aquí es de destacar que excepto la provincia de Madrid y el País Valenciano, todas las regiones españolas tienden a ver disminuir su importancia relativa en relación a la cifra total de empleo.

Cataluña, junto con Madrid, País Valenciano, Galicia y Canarias, ha visto crecer la cifra de empleo por encima del 1% anual acumulativo durante el período 1967-1975. A partir de este último año, y como consecuencia de la grave crisis económica que atraviesa el país, al igual que la mayoría de regiones españolas - (excepto Madrid, Canarias y Murcia) ha visto decrecer su cifra de empleo, para ver engrosar su contingente de parados.

CUADRO N° 9

PIB PER CAPITA 1977 (Ptas. por habitante)

CUADRO N° 10

EVOLUCION EMPLEO TOTAL (Número de empleos)

	1977	1971	1975	1977
	% Cataluña sobre cada región			
ANDALUCIA	174.068	168	1.932.168	1.946.739
CATALUÑA	293.273	100	2.007.497	2.194.220
MADRID	309.214	95	1.337.525	1.502.935
VALENCIA	230.638	127	1.165.083	1.223.157
CASTILLA-LEON	218.142	134	1.413.669	1.362.563
GALICIA	185.199	158	1.136.345	1.207.263
VASCO-NAVARRA	296.287	100	933.565	978.302
MANCHA	188.280	156	648.926	618.186
CANARIAS	186.945	157	368.300	401.400
ARAGON	246.805	118,8	486.376	467.786
ASTURIAS	236.536	124	428.895	429.820
EXTREMADURA	144.082	203	413.162	396.815
MURCIA	197.158	149	283.728	286.244
BALEARES	283.736	103	239.200	264.272
TOTAL ESPAÑA	235.960	124	12.794.439	13.279.702
				13.351.182
				13.142.200

Fuente: Cuadros nos. 16 y 1 y elaboración propia

Fuente: Banco de Bilbao "La Renta Nacional de España y su distribución provincial.

CUADRO N° 11

CUADRO NO 12

DISTRIBUCION REGIONAL DEL PUEBLO MEXICANO

ESTADÍSTICA REGIONAL DEL EMPLEO TOTAL	EVOLUCIÓN DEL EMPLEO TOTAL (incremento total acumulativo)				
	1967	1971	1975	1977	1975-77
ANDALUCIA	15,1	14,7	14,1	14,0	- 0,3
CATALUÑA	15,7	16,5	17,0	17,1	1,6
MADRID	10,4	11,3	12,4	12,7	2,7
VALENCIA	9,1	9,2	9,6	9,5	0,4
ASTILLA-LEON	11,0	10,3	9,5	9,4	- 1,1
GALICIA	8,9	9,1	9,3	9,2	- 1,4
ARAGÓN-NAVARRA	7,3	7,4	7,4	7,4	0,0
CANARIAS	5,1	4,7	4,4	4,3	- 1,3
ANARTIAS	2,9	3,0	3,0	3,1	1,2
RAGON	3,8	3,5	3,3	3,3	- 1,0
ESTURIAS	3,4	3,2	3,2	3,2	0,0
EXTREMADURA	3,2	3,0	2,7	2,6	- 1,6
URCIA	2,2	2,1	2,2	2,3	2,4
BALEARES	1,9	2,0	1,9	1,9	0,7
TOTAL ESPAÑA	100	100	100	100	0,5

Fuente: Cuadro no 10 "elaborado"

Fuente: Cuadro n° 10 Y elaboración propia.

CUADRO N° 13

### EVOLUCION REGIONAL DEL EMPLEO POR SECTORES (miles)

EVOLUCION REGIONAL DEL BAJEJO FOR-	1967						1977	
	Agricultura	Industria	Servicios	TOTAL	Agricultura	Industria	Servicios	TOTAL
ANDALUCIA	783,0	510,4	638,8	1.932,2	542,7	508,6	784,2	1.835,5
CATALUNYA	234,0	1.000,1	773,4	2.007,5	153,6	1.162,0	935,3	2.250,9
MADRID	54,4	536,4	746,7	1.337,5	34,0	661,7	974,3	1.670,0
VALENCIA	351,3	428,9	384,9	1.165,1	201,2	548,1	499,0	1.248,3
CASTILLA-LEON	612,6	388,6	412,4	1.413,6	410,9	370,4	452,6	1.233,9
GALICIA	654,0	224,8	257,5	1.136,3	586,4	269,1	350,0	1.205,5
VASCO-NAVARRA	140,3	490,7	302,6	933,6	94,4	516,4	363,6	974,4
MANCHA	322,5	159,4	167,1	649,0	199,8	172,5	190,2	562,5
CANARIAS	148,2	88,7	131,4	368,3	86,7	95,1	230,7	412,5
ARAGON	166,7	161,6	158,0	486,3	99,9	166,0	172,7	438,6
ASTURIAS	134,0	176,3	118,5	428,8	119,8	157,6	137,5	414,9
EXTREMADURA	222,8	88,2	102,2	413,2	155,9	65,0	125,6	346,5
MURCIA	106,9	89,6	87,3	283,8	78,2	97,6	121,2	297,0
BALEARES	55,0	76,5	107,7	239,2	38,4	70,6	142,7	251,7
	3.995,7	4.420,2	4.388,5	12.794,4	2.801,9	4.860,7	5.479,6	13.142,2

10-3-1916 "La Renta Nacional de España y su distribución provincial"

CUADRO N° 14

## DISTRIBUCION REGIONAL DEL EMPLEO (en % sobre el total nacional)

		Agricultura	Industria	Servicios	TOTAL	Agricultura	Industria	Servicios	TOTAL
	1967								
ENFERMIERAS	19,6	11,6	14,6	15,2	19,4	10,5	14,3	14,0	
ANDALUCIA	5,9	22,6	17,6	15,7	5,5	23,9	17,1	17,1	
CATALUÑA	1,4	12,1	17,0	10,4	1,2	13,6	17,8	12,7	
MADRID	8,8	9,7	8,8	9,1	7,2	11,3	9,1	9,5	
VALENCIA	15,4	8,8	9,4	11,0	14,7	7,6	8,3	9,4	
CASTILLA-LEON	16,4	5,1	5,9	6,9	20,9	5,6	6,4	9,2	
GALICIA	3,5	11,1	6,9	7,3	3,4	10,6	6,6	7,4	
VASCO-NAVARRA	8,1	3,6	3,8	5,1	7,1	3,5	3,5	4,3	
MURCIA	3,7	2,0	3,0	2,9	3,1	2,0	4,2	3,1	
CANARIAS	4,2	3,7	3,6	3,8	3,6	3,4	3,2	3,3	
ARAGON	3,3	4,0	2,7	3,3	4,2	3,2	2,5	3,2	
EXTREMADURA	5,6	2,0	2,3	3,2	5,5	1,3	2,2	2,6	
MURCIA	2,7	2,0	2,0	2,2	2,8	2,0	2,2	2,3	
BALEARES	1,4	1,7	2,4	1,9	1,4	1,5	2,6	1,9	
MURCIA	100	100	100	100	100	100	100	100	
TOTAL ESPAÑA									

Fuente: Cuadro 13 y elaboración propia

CUADRO N° 15

## DISTRIBUCION DEL EMPLEO EN CADA REGION (en % sobre el total regional)

INDIA'S POLITICAL PARTIES

13 y elaboración Propia.

11

En los cuadros nº 13, 14 y 15, viene dada la distribución del empleo en los tres grandes sectores de la actividad económica: primario, secundario y terciario, así como su distribución por regiones y estructura regional. Como puede observarse, Cataluña posee la cuarta parte del empleo industrial del país, y el 17% del terciario. En cuanto a la distribución del empleo por sectores, la estructura es muy parecida a la de la población activa, y por lo tanto cabe aquí realizar al respecto, las mismas aseveraciones que las deducidas en el apartado anterior.

### 3.2. PRODUCTO INTERIOR BRUTO

Como variable para medir el Producto Interior Bruto se ha tomado el Valor Añadido Bruto al coste de los factores elaborados por la mencionada publicación del Banco de Bilbao. en los cuadros siguientes nº 16, 17, 18, 19 y 20, vienen dados respectivamente la evolución sectorial del PIB por regiones durante el periodo 1967-1977 en términos monetarios y constantes, la distribución porcentual del PIB sectorial por regiones y sobre el total regional -- así como las tasas de crecimiento registradas durante el mencionado periodo. Como puede observarse, Cataluña produce el 20% del total nacional, cifra ligeramente superior a la misma proporción en el volumen de empleo, lo cual apunta hacia una mayor productividad de la economía catalana en relación a la del conjunto del país. Sin embargo, este fenómeno se produce de forma especial en los sectores primario y terciario (8% y 19% del total nacional respectivamente) ya que la producción industrial representa el 24% del total de la industria española, proporción semejante a la que representa en el volumen de empleo en este sector. Cataluña es la primera región industrial del país, aunque con una ligera tendencia decreciente en cuanto a su importancia relativa en el sector, debido al más rápido desarrollo de otras regiones españolas. Esto último puede constatarse claramente en el cuadro nº 20, donde vienen dadas las distintas tasas de crecimiento --- anual del PIB en términos constantes. Como puede constatarse la tasa de crecimiento catalana, si bien es elevada, del orden del 5% anual, es inferior a la de otras regiones, tales como Madrid, País Valenciano, Canarias o Murcia. En cuanto al desarrollo industrial, regiones como Galicia, Madrid, País Valenciano, La Man

## CUADRO N° 16

## EVOLUCION DEL PRODUCTO INTERIOR BRUTO (Millones de pesetas)

1967

1977

	Agricultura	Industria	Servicios	TOTAL	Agricultura y pesca	Industria	Servicios	TOTAL
ANDALUCIA	46.933	64.838	104.668	216.439	164.876	335.656	574.789	1.075.321
CATALUÑA	21.507	166.434	160.311	348.252	62.153	797.681	862.733	1.722.567
MADRID	3.670	85.880	161.773	251.323	9.976	465.689	934.660	1.410.325
VALENCIA	24.779	58.269	69.459	152.507	68.731	317.115	425.332	811.178
CASTILLA-LEON	44.701	59.260	67.045	171.006	119.463	248.279	341.284	709.025
GALICIA	30.439	29.936	40.159	100.533	83.683	167.589	251.413	502.685
VASCO-NAVARRA	14.070	83.630	63.457	161.157	40.722	413.501	322.642	776.865
MANCHA	21.803	19.423	24.931	66.157	66.263	109.333	129.003	304.599
CANARIAS	8.124	11.853	21.713	41.690	21.370	54.322	181.282	256.974
ARAGON	11.610	23.619	26.768	61.997	42.132	108.424	140.649	291.205
ASTURIAS	6.497	32.520	20.483	59.500	18.938	134.173	110.650	263.761
EXTREMADURA	13.024	9.201	15.904	38.129	33.581	36.748	79.949	150.278
MURCIA	6.051	11.950	14.414	32.415	23.517	64.989	88.818	177.324
BALEARES	4.112	9.029	20.905	34.046	9.197	39.643	127.218	176.058
<b>TOTAL ESPAÑA</b>	<b>257.320</b>	<b>665.842</b>	<b>811.989</b>	<b>1.735.151</b>	<b>764.602</b>	<b>3.293.142</b>	<b>4.570.422</b>	<b>8.628.166</b>

FUENTE: Banco de Bilbao: "La Renta Nacional de España y su distribución provincial"

CUADRO N° 1.7

## PRODUCTO INTERIOR BRUTO (en pesetas constantes de 1977) (Millones de pesetas) AÑO 1967

	AGRICULTURA	INDUSTRIA	SERVICIOS	TOTAL
ANDALUCIA	139.792	193.122	311.758	644.672
CATALUÑA	64.059	495.730	477.493	1.037.282
MADRID	10.931	255.799	481.847	748.575
VALENCIA	73.805	173.557	206.886	454.248
CASTILLA-LEON	133.144	176.508	199.696	509.348
GALICIA	90.664	89.166	119.615	299.445
VASCO-NAVARRA	41.908	249.095	189.009	480.012
MANCHA	64.941	57.852	74.258	197.051
CANARIAS	24.198	35.305	64.673	124.176
ARAGON	34.581	70.350	79.730	184.661
ASTURIAS	19.352	96.862	61.009	177.223
EXTREMADURA	38.792	27.406	47.371	113.569
MURCIA	18.023	35.594	42.933	96.550
BALEARES	12.248	26.893	62.266	101.407
TOTAL ESPAÑA	766.438	1.983.237	2.418.544	5.168.219
VALORES EN PESETAS CONSTANTES DE 1977	1.000	1.000	1.000	1.000

FUENTE: Elaboración propia

TABLA 1.7. PRODUCTO INTERIOR BRUTO (en pesetas constantes de 1977) (Millones de pesetas) AÑO 1967

TABLA

TABLA 1.7. PRODUCTO INTERIOR BRUTO (en pesetas constantes de 1977) (Millones de pesetas) AÑO 1967

CUADRO N° 18

## DISTRIBUCIÓN REGIONAL DE LA PRODUCCIÓN (En % sobre el total nacional)

1967

1977

	PRIMARIO	SECUNDARIO	TERCIARIO	TOTAL	AGRICULTURA Y PESCA	INDUSTRIA	SERVICIOS	TOTAL
ANDALUCIA	18,2	9,7	12,9	12,5	21,6	10,2	12,6	12,5
CATALUÑA	8,4	25,0	19,7	24,1	8,1	24,2	18,9	20,0
MADRID	1,4	12,9	19,9	14,5	1,3	14,1	20,4	16,3
VALENCIA	9,6	8,7	8,5	8,8	9,0	9,6	9,3	9,4
CASTILLA-LEON	17,4	8,9	8,3	9,8	15,6	7,5	7,5	8,2
GALICIA	11,8	4,5	4,9	5,8	10,9	5,1	5,5	5,8
VASCO-NAVARRA	5,5	12,6	7,8	9,3	5,3	12,6	7,1	9,0
MANCHA	8,5	2,9	3,1	3,8	8,7	3,3	2,8	3,5
CANARIAS	3,2	1,8	2,7	2,4	2,8	1,7	4,0	3,0
ARAGON	4,5	3,5	3,3	3,6	5,5	3,3	3,1	3,4
ASTURIAS	2,5	4,9	2,5	3,4	2,5	4,1	2,4	3,1
EXTREMADURA	5,1	1,4	2,0	2,2	4,4	1,1	1,7	1,7
MURCIA	2,3	1,8	1,8	1,8	3,1	2,0	1,9	2,1
BALEARES	1,6	1,4	2,6	2,0	1,2	1,2	2,8	2,0
TOTAL ESPAÑA	100	100	84,92	100	100	100	100	100

Fuente: Cuadro 16 y elaboración propia.

INDUSTRIAS  
SERVICIOS

TOTAL

INDUSTRIAS  
SERVICIOS

TOTAL

TOTAL

INDUSTRIAS  
SERVICIOSINDUSTRIAS  
SERVICIOS

TOTAL

INDUSTRIAS  
SERVICIOS

TOTAL

INDUSTRIAS  
SERVICIOS

## CUADRO N° 19

ESTRUCTURA SECTORIAL DEL PIB (en % sobre el total regional)

	PRIMARIO	SECUNDARIO	TERCIARIO	TOTAL	AGRICULT. Y PESCA	INDUSTRIA	SERVICIOS	TOTAL
ANDALUCIA	21,6	30,0	48,4	100	15,3	31,2	53,5	100
CATALUÑA	6,2	47,8	46,0	100	3,6	46,3	50,1	100
MADRID	1,4	34,2	64,4	100	0,7	33,0	66,3	100
VALENCIA	16,3	38,2	45,5	100	8,5	39,1	52,4	100
CASTILLA-LEON	26,1	34,7	39,2	100	16,9	35,0	48,1	100
GALICIA	30,3	29,8	39,9	100	16,7	33,3	50,0	100
VASCO-NAVARRA	8,7	51,9	39,4	100	5,2	53,2	41,6	100
MANCHA	32,9	29,4	37,7	100	21,8	35,9	42,3	100
CANARIAS	19,5	28,4	52,1	100	8,3	21,1	70,6	100
ARAGON	18,7	38,1	43,2	100	14,5	37,2	48,3	100
ASTURIAS	10,9	54,7	34,4	100	7,2	50,9	41,9	100
EXTREMADURA	34,2	24,1	41,7	100	22,3	24,5	53,2	100
MURCIA	18,7	36,8	44,5	100	13,3	36,6	50,1	100
BALEARES	12,1	26,5	61,4	100	5,2	22,5	72,3	100
TOTAL ESPAÑA	14,8	38,4	46,8	100	8,9	38,2	52,9	100

FUENTE: Cuadro 16 y elaboración propia

## CUADRO N° 20

## EVOLUCION DEL PRODUCTO INTERIOR BRUTO (en pesetas constantes) 1967-1977 (incremento anual acumulativo)

	AGRICULTURA	INDUSTRIA	SERVICIOS	TOTAL
ANDALUCIA	1,7	5,7	6,3	5,2
CATALUÑA	-0,3	4,9	6,1	5,2
MADRID	-0,9	6,2	6,8	6,5
VALENCIA	-0,7	6,2	7,5	6,0
CASTILLA-LEON	-1,1	3,5	5,5	3,4
GALICIA	-0,8	6,5	10,6	5,3
VASCO-NAVARRA	-0,3	5,2	10,0	5,5
MANCHA	0,2	6,6	10,0	4,9
CANARIAS	-1,2	4,4	10,9	4,4
ARAGON	2,0	4,4	10,0	7,5
ASTURIAS	-0,2	3,3	10,0	4,7
EXTREMADURA	-1,4	3,0	10,0	4,1
MURCIA	2,7	6,2	10,0	5,4
BALEARES	-0,3	3,4	10,0	2,8
TOTAL ESPAÑA	0,0	4,5	10,0	5,3
CHAMPUKU	0,3	4,7	10,0	3,0
FUENTE: Elaboración propia	30,0	100	12,3	20,1
				100
				INDUSTRIALIZACION LOCALIZACION

ESTIMACIONES EXCLUSIVAS DEL I.R.P. EN EL SECTOR DE LOS SERVICIOS.

cha y Murcia, también registran tasas de crecimiento anual superiores a la de la producción catalana. Es de destacar, que excepto en Andalucía, Murcia y Aragón, el valor de la producción agrícola ha disminuido en todas las regiones españolas.

Finalmente y con la finalidad de profundizar en el estudio de la estructura productiva catalana y española, se han elaborado los cuadros nº 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27 y 28, donde vienen dados para los años 1967 y 1977 el PIB de las regiones españolas desgregado en un mayor número de sectores, tanto en pesetas corrientes como constantes, así como la distribución de la producción sectorial por regiones y la proporción de cada sector dentro de cada región. La sectorización es la utilizada por el Banco de Bilbao, en la publicación "La Renta Nacional de España y su distribución provincial".

Como puede observarse Cataluña representa el 20% del total nacional del valor del sector de la construcción, el 23% del de agua, gas y electricidad, el 26% del total de industrias fabriles (20% alimentación, 69% del textil, 21% del cuero, calzado y construcción, el 18% de la madera y corcho, el 29% del papel y artes gráficas, el 30% del químico el 21% de las industrias auxiliares de la construcción, el 27% de los transformadores metálicos) y el 19% del sector terciario. La mayoría de estas proporciones, excepto en los sectores del calzado, cuero y confección, madera y corcho, industrias auxiliares de la construcción, se han visto incrementadas en relación a 1967.

En cuanto a la especialización regional, Cataluña posee un mayor peso que el nacional en los sectores textil, papel prensa y artes gráficas, químico y transformados metálicos. Así, pues, si bien a nivel general puede afirmarse que la economía catalana es más diversificada que el conjunto de la economía española, por lo que hace referencia al sector industrial, la industria catalana se halla menos diversificada que la española. (4) En definitiva, el sector industrial en Cataluña se halla polarizado en tres sectores: el metalúrgico, el textil y el químico, aunque es de

(4) Ver Antoni Flos, Carles A. Gasóliba, Narcís Serra. "La Industria a Catalunya". Caixa d'Estalvis i Mont de Pietat de Barcelona. Ed. Vicens Vives. Barcelona 1978. Pag. 62 y siguientes.

CUADRO N° 21

ESTRUCTURA PRODUCTIVA POR SECTORES (Valor Añadido Bruto en millones de pesetas)

	MINERIA	EDIFICACION Y OBRAS PUBLICAS	AGUA, GAS Y ELECTRICIDAD	ALIMENTACION, BEBIDAS Y TAB.	TEXTIL	CUERO CALZADO Y CONFECCION
ANDALUCIA	3.989	16.135	3.921	13.159	1.913	4.612
CATALUÑA	1.954	20.534	6.850	12.034	32.761	13.510
MADRID	155	19.654	3.209	6.420	874	9.251
VALENCIA	397	9.822	2.445	5.964	6.114	9.235
CASTILLA-LEON	4.849	10.331	6.349	9.059	1.996	4.375
GALICIA	446	6.370	3.267	3.727	337	2.427
VASCO-NAVARRA	1.727	9.923	3.353	5.517	1.490	3.263
MANCHA	1.295	3.530	1.527	3.930	274	2.295
CANARIAS	91	3.695	721	2.264	20	764
ARAGON	1.269	4.621	2.705	2.516	646	2.308
ASTURIAS	8.966	4.385	2.403	1.585	74	956
EXTREMADURA	158	3.104	989	1.831	201	891
MURCIA	742	1.886	1.664	2.018	374	506
BALEARES	187	2.390	393	807	345	2.521
TOTAL ESPAÑA	26.225	116.380	39.796	70.831	47.419	56.464

FUENTE: Banco de Bilbao "La Renta Nacional de España Y su distribución provincial"

**CUADRO N° 21 (continuación)**

MADERA Y CORCHO	PAPEL PRENSA Y ARTES GRAFICAS	INDUSTRIAS QUIMICAS Y CONEXAS		CERAMICA VIDRIO Y CEMENTO	METALUR.	AGRICULT.
		INDUSTRIAS	QUIMICAS			
ANDALUCIA	2.573	1.281	3.462	2.744	11.499	42.201
CATALUÑA	6.092	6.241	20.982	6.464	39.012	20.510
MADRID	2.543	4.646	9.737	3.216	26.175	3.670
VALENCIA	4.745	1.941	4.541	3.469	9.596	23.602
CASTILLA-LEON	2.890	1.210	4.987	2.360	10.854	44.362
GALICIA	2.489	1.022	4.855	2.006	1.292	7.090
VASCO-NAVARRA	3.078	4.204	10.399	2.434	38.242	11.035
MANCHA	959	3.030	133	2.188	1.927	1.435
CANARIAS	637	3.029	303	2.065	51.3	780
ARAGON	985	3.032	718	1.770	881	5.200
ASTURIAS	735	3.043	227	2.498	1.688	9.003
EXTREMADURA	473	3.010	80	195	330	949
MURCIA	461	3.037	123	2.391	300	1.485
BALEARES	685	3.042	190	238	411	862
TOTAL ESPAÑA	29.345	10.240	21.782	6.316	67.389	28.029
AVANCE INDUSTRIAL	10.173	10.820	10.055	4.734	10.104	16.182
REBEDID	33.308	30.418	14.830	30.300	30.084	30.947
GRANDEZAS INDUSTRIALES	33.300	43.230	33.012	34.010	34.120	23.200
YODINIC Y COMUNICAC. LABORAL Y SERVICIOS	4.133	14.308	34.082	4.435	12.580	12.214
ESTADISTICAS CONSEJO ESTADISTICO DE SPAIN Y ESTADISTICO DE INDUSTRIAS Y SERVICIOS					75.824	530

CUADRO N° 21 (continuación)

	PESCA MARITIMA	TRANSP. Y COMUNICAC.	COMERCIO	AHORRO BANCA Y SEGUROS	PROPIEDAD DE VIVIENDAS	ADMINIS. PUBLICA Y DEFEN.	SERVICIOS DIVERSOS	TOTAL
ANDALUCIA	4.732	14.206	24.683	4.422	13.149	15.314	32.894	216.439
CATALUÑA	997	21.219	42.954	13.973	19.610	9.159	53.396	348.252
MADRID		22.366	36.418	17.828	16.396	20.084	48.684	251.323
VALENCIA	1.117	9.959	19.052	4.234	9.001	6.572	20.641	152.507
CASTILLA-LEON	339	9.559	16.429	2.834	8.188	10.817	19.218	171.006
GALICIA	5.610	4.764	9.740	2.052	4.946	6.302	12.354	100.533
VASCO-NAVARRA	3.035	8.342	16.581	5.254	8.862	5.300	19.118	161.157
MANCHA		3.221	6.478	1.034	3.529	3.595	7.074	66.157
CANARIAS	783	3.210	4.717	913	2.941	3.141	6.791	41.690
ARAGON		3.912	6.594	1.734	3.375	3.890	7.263	61.997
ASTURIAS	450	3.072	4.835	989	2.729	2.631	6.227	59.500
EXTREMADURA		1.633	4.177	708	2.329	2.716	4.341	38.129
MURCIA	232	2.059	3.550	646	1.624	2.459	4.076	32.415
BALEARES	254	2.036	3.779	986	2.217	1.640	3.10.247	34.046
<b>TOTAL ESPAÑA</b>	<b>17.609</b>	<b>109.558</b>	<b>181.99.987</b>	<b>57.607</b>	<b>98.893</b>	<b>93.620</b>	<b>252.324</b>	<b>1.735.151</b>

GENERAL

CONSUMO

COMERCIO

INDUSTRIA

SERVICIOS

CONSTRUCCIONES

TRANSPORTES

AGRICULTURA

INDUSTRIAS

SERVICIOS

CONSTRUCCIONES

TRANSPORTES

AGRICULTURA

## CUADRO N° 22

DISTRIBUCION REGIONAL DE LA PRODUCCION (VAB) (en % de cada sector sobre el total nacional) 1967

	<u>MINERIA</u>	<u>EDIFICACION Y OBRAS PUBLICAS</u>	<u>AGUA, GAS Y ELECTRIC.</u>	<u>ALIMENTACION BEBIDAS Y TABACOS</u>	<u>TEXTIL</u>	<u>CUERO CALZADO Y CONFECCION</u>
ANDALUCIA	15,2	13,9	9,9	18,6	4,0	12,5
CATALUNA	7,5	17,6	17,2	17,0	69,1	7,4
MADRID	0,6	16,9	8,1	9,1	1,8	23,9
VALENCIA	1,5	8,4	6,1	8,4	16,4	3,5
CASTILLA-LEON	18,5	8,9	16,0	12,8	12,9	16,3
GALICIA	1,7	5,5	8,2	5,3	0,7	7,7
VASCO-NAVARRA	6,6	8,5	8,4	7,8	3,2	4,3
MANCHA	4,9	3,0	3,8	5,5	5,8	3,8
CANARIAS	0,4	3,2	1,8	0,6	4,1	0,4
ARAGON	4,8	4,0	6,8	3,2	0,0	1,3
ASTURIAS	34,2	3,8	6,0	3,6	1,4	4,1
EXTREMADURA	0,6	2,7	2,5	2,2	0,2	1,7
MURCIA	2,8	1,6	4,2	2,8	0,4	1,6
BALEARES	0,7	2,0	1,0	1,1	0,7	4,5
TOTAL ESPANA	100	100	100	100	100	100

FUENTE: Cuadro 21 y elaboracion propia

CONSEJO  
GENERAL  
DEL SECTOR  
INDUSTRIAL  
Y  
COMERCIALGENE  
SERIO  
CALZADO  
Y  
CONFECCIONGENE  
SERIO  
VITRINA  
Y  
ARTICULACIONGENE  
SERIO  
A  
GUEVICO

Cuadro n° 22

	MADERA Y CORCHO	PAPEL, PRENSA Y ARTES GRAFICAS	INDUSTRIAS QUIMICAS Y CONEXAS	CERAMICA VIDRIO Y CEMENTO	METALURGIA	AGRICULTURA
ANDALUCIA	8,8	5,9	5,1	9,8	7,1	17,6
CATALUÑA	20,8	28,6	31,1	23,0	24,0	8,6
MADRID	8,7	21,3	14,4	11,5	16,1	1,5
VALENCIA	16,2	8,9	6,7	12,4	5,9	9,8
CASTILLA-LEON	9,8	5,6	7,4	8,4	6,7	18,5
GALICIA	8,5	2,2	3,0	4,6	4,4	10,5
VASCO-NAVARRA	10,5	19,3	15,4	8,7	23,6	4,6
MANCHA	3,3	0,6	3,1	6,9	0,9	9,1
CANARIAS	2,2	1,4	3,1	1,8	0,5	3,1
ARAGON	3,3	3,3	2,6	3,1	3,2	4,8
ASTURIAS	2,5	1,0	3,7	6,0	5,6	2,5
EXTREMADURA	1,6	0,4	0,3	1,2	0,6	5,4
MURCIA	1,6	0,6	3,6	1,1	0,9	2,4
BALEARES	2,3	10,9	0,5	1,5	0,5	1,6
TOTAL ESPAÑA	100	100	100	100	100	100

ESTADISTICA DE LA INDUSTRIA  
Y COMERCIO EN ESPAÑA  
EDICIONES AÑO 1952  
ESTADISTICA  
DE LA INDUSTRIA  
Y COMERCIO EN ESPAÑA  
EDICIONES AÑO 1952

DISTRIBUCION SECTORIAL DE LA INDUSTRIA  
(AVB) (en % de su monto bruto, sobre el total sectorial)

CONTRACCION  
CANTIDAD A  
PRECIO

CUADRO N° 22 (continuación)

	PESCA MARITIMA	TRANS. Y COMUNIC.	COMERCIO	AHORRO BANCA Y SEGUROS	PROPIEDAD DE VIVIE.	ADMON. PUBLICA Y DEFEN.	SERVICIOS DIVERSOS	TOTAL
ANDALUCIA	26,9	13,0	12,3	7,7	13,3	16,4	13,0	12,5
CATALUÑA	5,7	19,4	21,5	24,3	19,8	9,8	21,2	20,1
MADRID		20,4	18,2	30,9	16,6	21,4	19,2	14,5
VALENCIA	6,7	9,1	9,5	7,4	9,1	7,0	8,2	8,8
CASTILLA-LEON	1,9	8,7	8,2	4,9	8,3	11,6	7,6	9,8
GALICIA	31,9	4,3	4,9	3,6	5,0	6,7	4,9	5,8
VASCO-NAVARRA	17,2	7,6	8,3	9,1	9,0	5,7	7,6	9,3
MANCHA		2,9	3,2	1,8	3,6	3,8	2,8	3,8
CANARIAS	4,4	2,9	2,4	1,6	3,0	3,4	2,7	2,4
ARAGON		3,6	3,3	3,0	3,4	4,2	2,9	3,6
ASTURIAS	2,6	2,8	2,4	1,7	2,8	2,8	2,5	3,4
EXTREMADURA		1,5	2,1	1,2	2,3	2,9	1,7	2,2
MURCIA	1,3	1,9	1,8	1,1	1,6	2,6	1,6	1,8
BALEARES	1,4	1,9	1,9	1,7	2,2	1,7	4,0	2,0
TOTAL ESPAÑA	100	100	100	100	100	100	100	100

CONEXION  
CONTIGO A  
CIEGO

MOVIL  
REBIBA A  
VITRINA.COM

ESTACIONES BIOLOGICAS EN SECCIONES (IBB) (Estaciones que no estan en el cuadro anterior)

CUADRO N° 23

## ESTRUCTURA PRODUCTIVA POR SECTORES (UAB) (porcentajes sobre el total regional) 1967

	MINERIA	EDIFICACION Y OBRAS P.	AGUA, GAS Y ELECT.	ALIMENTACION BEBIDAS Y TABACOS	CUERO, CALZADO Y CONFECION	
					TEXTIL	IND.
ANDALUCIA	1,8	7,4	1,8	6,1	0,9	1,9
CATALUÑA	0,6	5,9	2,0	3,5	9,4	3,9
MADRID	0,1	7,8	1,3	2,6	0,3	3,7
VALENCIA	0,3	6,4	1,6	3,9	4,0	6,1
CASTILLA-LEON	2,8	6,0	3,7	5,3	1,2	2,6
GALICIA	0,5	6,3	3,2	3,7	0,3	5,2
VASCO-NAVARRA	1,1	6,2	2,1	3,4	0,9	2,0
MANCHA	2,0	5,3	2,3	5,9	0,4	3,5
CANARIAS	0,2	8,9	1,7	5,4	0,1	1,8
ARAGON	2,0	7,5	4,4	4,1	1,0	3,7
ASTURIAS	15,1	7,4	4,0	2,7	0,1	1,6
EXTREMADURA	0,4	8,1	2,6	4,8	0,5	2,3
MURCIA	2,3	5,8	5,1	6,2	1,1	1,6
BALEARES	0,6	7,0	1,2	2,4	1,0	7,4
TOTAL ESPANA	1,5	6,7	2,3	4,1	2,7	3,3

FUENTE: Cuadro 21 y elaboracion propia  
NOTA: Se han tomado los datos de la Encuesta de Producción  
y Comercio, correspondiente al año 1967.

NOTA: De acuerdo a la Encuesta de Producción y Comercio, correspondiente al año 1967.

CUADRO N° 23 (continuación)

	MADERA Y CORCHO	PAPEL, PRENSA Y ARTES GRA.	INDUSTRIAS QUÍMICAS Y CONEXAS	CERAMICA VIDRIO Y CEMENTO	METALURGIA	AGRICULTURA
ANDALUCIA	1,2	0,6	1,6	1,3	5,3	19,5
CATALUÑA	1,7	1,8	6,0	1,9	11,2	5,9
MADRID	1,0	1,8	3,9	1,3	10,4	1,5
VALENCIA	3,1	1,3	3,0	2,3	6,3	15,4
CASTILLA-LEON	1,7	0,7	2,9	1,4	6,4	25,9
GALICIA	2,5	0,5	2,0	1,3	7,1	24,7
VASCO-NAVARRA	1,9	2,6	6,4	1,5	23,7	6,8
MANCHA	1,4	0,2	3,2	2,9	2,2	33,0
CANARIAS	1,5	0,7	5,0	1,2	1,9	17,6
ARAGON	1,6	1,2	2,9	1,4	8,4	18,7
ASTURIAS	1,2	0,4	4,2	2,8	15,1	10,2
EXTREMADURA	1,2	0,2	0,5	0,9	2,5	34,2
MURCIA	1,4	0,4	7,4	0,9	4,6	17,9
BALEARES	2,0	0,6	0,7	1,2	2,5	11,3
TOTAL ESPAÑA	1,7	1,3	3,9	1,6	9,4	13,8

CUADRO N° 23 (Continuación)

CUADRO N° 24

ESTRUCTURA PRODUCTIVA POR SECTORES (Valor añadido bruto en millones de pesetas) 1.977

MINERIA	EDIFICACION Y OBRAS P.	AGUA, GAS Y ELECTRICIDAD	INDUSTRIAS FABRILES	ALIMENTACION BEBIDAS Y TA BACOS.		TEXTIL	CUERO CALZADO Y CONFECION
ANDALUCIA	17.596	81.967	19.431	216.662	48.526	6.072	19.112
CATALUÑA	8.263	126.958	44.429	618.031	55.558	82.901	53.955
MADRID	2.651	106.865	18.059	338.114	29.915	3.051	45.585
VALENCIA	3.551	65.960	13.736	233.868	11.111	26.070	14.444
CASTILLA-LEON	14.359	47.146	22.689	164.085	12.120	30.016	13.567
GALICIA	4.524	42.095	13.582	107.388	33.333	15.263	1.641
VASCO-NAVARRA	5.394	40.491	15.165	352.451	92.221	19.452	11.578
MANCHA	3.413	29.316	7.061	69.543	19.191	12.716	10.982
CANARIAS	426	24.297	3.826	25.773	12.120	8.693	11.111
ARAGON	3.977	19.531	9.110	75.806	8.888	8.022	1.333
ASTURIAS	20.572	14.505	12.023	87.073	12.122	5.733	163
EXTREMADURA	830	12.284	5.264	18.370	3.333	4.603	352
MURCIA	2.164	12.055	4.284	46.486	10.000	6.256	840
BALEARES	505	14.999	3.204	20.935	10.101	2.831	333

EVENTOS: BANCO DE BRASIL, BANCO NACIONAL, 20 MARÇO, 1945.

en el que se establece la creación de la Real Academia de la Historia, que se constituirá en la sucesión de la Real Sociedad Histórica de Madrid.

CUADRO N° 24 /Cont.

PROVINCIA	MADERA Y CORCHO	PAPEL, PRENSA Y ARTES GRÁFICAS.	INDUSTRIAS QUÍMICAS Y CONEXAS	CERÁMICA VITRIFICADA Y CEMENTO.	METALÍCAS BÁSICAS	TRANSFORMADORES METÁLICOS	AGRICULTURA.					
				1936	1937	1938	1939	1940	1941	1942	1943	1944
ANDALUCIA	9.555	9.488	39.683	16.090	7.748	60.388	141.075					
CATALUÑA	21.359	40.936	108.593	31.165	14.890	208.674	58.799					
MADRID	13.412	33.459	51.043	18.626	17.891	125.132	9.976					
VALENCIA	23.028	10.094	22.886	23.187	12.858	47.108	65.210					
CASTILLA-LEON	9.749	8.157	24.209	12.009	10.976	50.100	118.122					
GALICIA	9.455	5.043	8.820	6.988	3.952	44.102	60.694					
VASCO-NAVARRA	11.218	22.940	46.159	11.455	78.345	138.307	32.459					
MANCHA	4.237	1.152	16.972	9.899	460	13.248	66.263					
CANARIAS	2.320	2.088	3.304	1.651	161	3.998	17.265					
ARAGON	3.529	5.241	6.853	3.481	6.603	30.162	42.132					
ASTURIAS	2.518	1.602	7.627	5.951	46.072	13.727	17.401					
EXTREMADURA	1.527	696	1.361	1.827	1.263	3.881	33.581					
MURCIA	2.798	1.029	18.506	2.159	2.180	9.200	22.984					
BALEARES	1.910	995	861	1.777	302	5.359	8.418					
TOTAL ESPAÑA	116.615	141.920	356.877	198.146.265	203.701	957.663.386	694.379					
				1936 1937 1938 1939 1940 1941 1942		1936 1937 1938 1939 1940 1941 1942						
				108.102	108.102	108.102	108.102					

SECCIONES A COMBINACION

CERROS CANTABRIOS

ESTADOS UNIDOS EN ESTADOS UNIDOS (ESTIMACIONES EN MILLONES DE DOLARES) 1943

CUADRO N° 24 (continuación)

	PESCA MARITIMA	SERVICIOS	TRANS. Y COMUNIC.	COMERCIO	AHORRO BANCA Y SEGUROS	PROPIEDAD DE VIVIENDAS	ADMON. P. Y DEFENSA
ANDALUCIA	23.801	574.789	60.896	128.102	34.855	48.737	79.421
CATALUÑA	3.354	862.733	95.057	207.391	88.742	93.143	51.197
MADRID		934.660	110.116	175.846	112.935	63.057	115.945
VALENCIA	3.521	425.332	49.708	117.680	31.445	47.766	34.799
CASTILLA-LEON	1.341	341.284	40.442	69.403	23.709	31.520	48.778
GALICIA	22.989	251.413	34.468	50.988	19.454	20.541	33.671
VASCO-NAVARRA	8.263	322.642	38.605	70.105	33.535	32.736	27.562
MANCHA		129.003	12.398	29.110	8.457	13.613	19.612
CANARIAS	4.105	181.282	27.287	42.905	57.535	14.342	18.094
ARAGON		140.649	15.593	31.371	11.996	13.491	19.983
ASTURIAS	1.537	110.650	15.926	26.926	7.511	8.751	12.572
EXTREMADURA		79.949	7.090	18.090	4.475	6.117	13.184
MURCIA	533	88.818	10.564	23.065	5.112	5.712	13.883
BALEARES	779	127.218	13.566	19.385	6.558	16.854	7.628
TOTAL ESPAÑA	70.223	4.570.422	531.716	1.010.367	396.319	416.382	496.329

DIAGNOSIS  
SEGUIMIENTO

JOLWT

A. SOCIEDADES  
ASOCIACIONES  
ENTIDADES

CUADRO N° 24 (continuación)

	SERVICIOS DIVERSOS	HOTELERIA Y SIMILARES	HOSTELERIA Y SIMILARES	SERVICIOS DIVERSOS	TOTAL
ENSEÑANZA SERV. SANIT. Y SOCIALES					
ANDALUCIA	79.957	53.556	89.263	1.075.321	
CATALUÑA	98.858	63.370	164.975	1.722.567	
MADRID	116.946	67.709	172.106	1.410.325	
VALENCIA	50.872	30.138	62.924	1.811.178	
CASTILLA-LEON	50.387	24.430	52.615	709.026	
GALICIA	31.064	21.580	39.647	502.685	
VASCO-NAVARRA	44.049	21.216	54.834	776.865	
MANCHA	18.239	7.916	19.658	304.599	
CANARIAS	18.437	32.155	20.491	257.034	
ARAGON	18.492	9.151	20.572	291.205	
ASTURIAS	15.616	7.154	16.194	263.761	
EXTREMADURA	12.436	4.816	13.741	50.278	
MURCIA	12.219	5.442	12.821	31.324	
BALEARES	9.284	38.111	15.832	176.058	
INDUSTRIAS	576.892	386.744	755.673	8.628.226	
TOTAL ESPAÑA	3.326	301.301	758.703	36.822	
INDUSTRIAS	53.807	21.4.162	75.134	18.134	
					EN ALQUILERES SIN INGRESO
					COMERCIO SERVICIOS INDUSTRIAS CONSTRUCCIONES SERVICIOS A LA PERSONA

CUADRO N° 25

DISTRIBUCION REGIONAL DE LA PRODUCCION 1977 (VAB) (En % de cada sector sobre el total nacional)

FUENTE: Cuadro n° 29 y elaboración propia

CUADRO N° 25 (continuación)

	MADERA Y CORCHO	PAPEL, PRENSA Y ARTES GRAFICAS	INDUST. QUIMICAS CONEXAS	CERAMICA VIDRIO Y CEMENTO	METALICAS BASICAS	TRANSFORMADOS METALICOS	AGRICULTURA
ANDALUCIA	8,2	6,7	11,1	11,0	3,8	7,9	20,3
CATALUÑA	18,3	28,8	30,4	21,3	7,3	27,3	8,5
MADRID	11,5	23,6	14,3	12,7	8,8	16,4	100
VALENCIA	19,8	7,1	6,4	15,9	6,3	6,2	9,4
CASTILLA-LEON	8,4	5,8	6,8	8,2	5,4	6,6	17,0
GALICIA	8,1	2,8	2,5	4,8	2,0	5,8	8,8
VASCO-NAVARRA	9,6	16,2	13,0	7,8	38,5	19,4	4,7
MANCHA	3,6	0,8	4,8	6,8	0,2	1,7	9,5
CANARIAS	2,0	1,5	0,9	1,1	0,1	0,5	2,5
ARAGON	3,0	3,7	1,9	2,4	3,2	4,0	6,1
ASTURIAS	2,2	1,1	2,1	4,1	22,6	1,8	2,5
EXTREMADURA	1,3	0,5	0,4	1,2	0,6	0,5	4,8
MURCIA	2,4	0,7	5,2	1,5	1,1	1,2	3,3
BALEARES	1,6	0,7	0,2	1,2	0,2	0,7	1,2
AMERICA	4,9	10,3	—	—	—	—	—
TOTAL ESPAÑA	100	100	100	100	100	100	100
TOTAL MUNICIPAL	100	100	100	100	100	100	100
ESTADOS UNIDOS MERCANTIL COMERCIAL INDUSTRIAL Y FINANCIERA	100	100	100	100	100	100	100
COLONIAS INDUSTRIAL MERCANTIL COMERCIAL Y FINANCIERA	100	100	100	100	100	100	100

DISTRIBUCION MUNICIPAL DE LA PRODUCCION INDUSTRIAL (AVS) EN EL QUE CADA SECCION TIENE UN PESO PROPORCIONAL A SU PRODUCCION INDUSTRIAL.

CUADRO N° 25 (continuación)

ADMON. PESCA MARITIMA	SERVICIOS	TRANSP. Y COMUNIC.	COMERCIO	AHORRO BANCA Y SEGUROS		PROPIEDAD VIVIENDAS
				DEFENSA	PUBLICA	
ANDALUCIA	33,9	12,6	11,5	12,7	8,8	11,7
CATALUÑA	4,8	18,9	17,9	20,5	22,4	16,0
MADRID		20,4	20,7		22,4	10,3
VALENCIA	5,0	9,3	9,3	17,4	28,5	
CASTILLA-LEON	1,9	7,5	7,6	11,7	7,9	15,1
GALICIA	32,7	5,5	6,5	6,9	6,0	23,4
VASCO-NAVARRA	11,8	7,1	7,3	5,0	4,9	7,0
MANCHA		2,8	2,3	6,9	8,5	9,8
CANARIAS	5,8	4,0	5,1	2,9	7,9	6,8
ARAGON		3,1	2,9	4,2	1,9	4,9
ASTURIAS	2,2	2,4	3,0	3,1	3,0	5,6
EXTREMADURA		1,7	1,3	2,7	1,9	3,2
MURCIA	0,8	1,9	2,0	1,8	1,1	4,0
BALEARES	1,1	2,8	2,6	2,3	1,3	3,6
TOTAL ESPAÑA	100	100	100	100	100	100

CUADRO N° 25 (continuación)

	ENSEÑANZA SERVICIOS SANITARIOS Y SOCIALES	HOSTELERIA Y SIMILARES	SERVICIOS DIVERSOS	TOTAL
ANDALUCIA	13,9	13,8	11,8	12,5
CATALUÑA	17,1	16,4	21,8	20,0
MADRID	20,3	17,5	22,8	16,3
VALENCIA	8,8	7,8	8,3	9,4
CASTILLA-LEON	8,7	6,3	7,0	8,2
GALICIA	5,4	5,6	5,3	5,8
VASCO-NAVARRA	7,6	5,5	7,3	9,0
MANCHA	3,2	2,0	2,6	3,5
CANARIAS	3,2	8,3	2,7	3,0
ARAGON	3,2	2,4	2,7	3,4
ASTURIAS	2,7	1,9	2,1	3,1
EXTREMADURA	2,2	1,2	1,8	1,7
MURCIA	2,1	1,4	1,7	2,1
BALEARES	1,6	9,9	2,1	2,0
	30,4	31,4	38,8	32,9
CV	100	100	100	100
	13,9	17,2	15,4	14,0
<b>TOTAL ESPAÑA</b>	<b>41,6</b>	<b>50,2</b>	<b>31,4</b>	<b>35,3</b>

CUADRO N° 26

ESTRUCTURA PRODUCTIVA POR SECTORES (VAB) 1977. (Porcentajes sobre el total regional)

	EDIFIC. Y OBRAS PÚBLICAS	AGUA GAS Y ELECTR.	INDUSTRIAS FABRILES	ALIMENTACION Y BEBIDAS Y TABACOS	TEXTIL.	CUERO CALZADO CONFEC.
<u>MINERIA</u>						
ANDALUCIA	1,7	7,6	1,8	20,2	4,5	0,6
CATALUÑA	0,5	7,4	2,6	35,9	3,2	4,8
CASTILLA-LEON	0,2	7,6	1,3	24,0	2,1	0,2
MADRID	0,4	8,1	1,7	28,8	3,2	1,8
VALENCIA	0,4	6,6	3,2	23,1	4,2	0,7
GALICIA	0,9	8,4	2,7	21,4	3,0	0,3
VASCO-NAVARRA	0,7	5,2	1,9	45,4	2,5	0,4
MANCHA	1,1	9,6	2,3	22,8	4,2	0,3
CANARIAS	0,2	9,5	1,5	10,0	3,4	0,0
ARAGON	1,4	6,7	3,1	26,0	2,8	0,5
ASTURIAS	7,8	5,5	4,6	33,0	2,2	0,1
EXTREMADURA	0,5	8,2	3,5	12,2	3,1	0,2
MURCIA	1,2	6,8	2,4	26,2	3,5	0,5
BALEARES	0,3	8,5	1,8	11,9	1,6	0,2
TOTAL ESPAÑA	—	—	—	—	—	—
	1,0	7,4	2,2	27,5	3,2	2,9

FUENTE: Cuadro nº 24 y Elaboración propia

CUADRO N° 26 (continuación)

	MADERA Y CORCHO	PAPEL PRENSA Y ART. GRAFICAS	INDUSTRIAS QUIMICAS Y CONEXAS	CERAMICA VIDRIO Y CEMENTO	METALICAS BASICAS	TRANSMADOS METALICOS	AGRICULTURA
ANDALUCIA	0,9	0,9	3,7	1,5	0,7	5,6	13,1
CATALUÑA	1,2	2,4	6,3	1,8	0,9	12,1	3,4
MADRID	0,9	2,4	3,6	1,3	1,3	8,9	0,7
VALENCIA	2,8	1,2	2,8	2,9	1,6	5,8	8,0
CASTILLA-LEON	1,4	1,1	3,4	1,7	1,6	7,1	1,1
GALICIA	1,9	0,8	1,7	1,4	0,8	8,8	12,1
VASCO-NAVARRA	1,4	2,9	5,9	1,5	10,1	19,1	4,2
MANCHA	1,4	0,4	5,6	3,2	0,1	4,3	21,8
CANARIAS	0,9	0,8	1,3	0,6	0,1	1,5	6,7
ARAGON	1,2	1,8	2,3	1,2	2,3	10,4	14,5
ASTURIAS	1,0	0,6	2,9	2,3	17,5	5,2	16,6
EXTREMADURA	1,0	0,5	0,9	1,2	0,8	2,6	22,4
MURCIA	1,6	0,6	10,4	1,2	1,2	5,2	13,0
BALEARES	1,1	0,6	0,5	1,0	0,2	3,0	4,8
TOTAL ESPAÑA	1,4	1,6	4,1	1,7	2,4	8,8	8,1

CUADRO N° 26 (continuación)

	PESCA MARITIMA	SERVICIOS	TRANSP. Y COMUNIC.	COMERCIO	AHORRO BANCA Y SEGUROS	ADMON. PUBLICA Y DEFENSA	PROPIEDAD DE VIVIEN.
ANDALUCIA	2,2	53,4	5,7	11,9	3,2	4,5	7,4
CATALUÑA	0,2	50,1	5,5	12,0	5,1	5,4	3,0
MADRID		66,3	7,8	12,5	8,0	4,5	8,2
VALENCIA	0,4	52,4	6,1	14,5	3,9	5,9	4,3
CASTILLA-LEON	0,2	48,1	5,7	9,8	3,3	4,4	6,9
GALICIA	4,6	50,0	6,9	10,1	3,9	4,1	6,7
VASCO-NAVARRA	1,1	41,5	5,0	9,0	4,3	4,2	3,6
MANCHA		42,4	4,1	9,6	2,8	4,5	6,4
CANARIAS	1,6	70,5	10,6	16,7	2,9	5,6	7,0
ARAGON		48,3	5,3	10,8	4,1	4,6	6,9
ASTURIAS	0,6	41,9	6,0	10,2	2,9	3,3	4,8
EXTREMADURA		53,2	4,7	12,0	3,0	4,1	8,8
MURCIA	0,3	50,1	6,0	13,0	2,9	3,2	7,8
BALEARES	0,4	72,3	7,7	11,0	3,7	9,6	4,3
TOTAL ESPAÑA	0,8	53,0	6,2	11,7	4,6	4,8	5,7

ESTADISTICA  
SOCIAL  
ESTADISTICA  
SOCIAL  
ESTADISTICA  
SOCIALESTADISTICA  
AGRICOLA  
ESTADISTICA  
INDUSTRIALESTADISTICA  
TOLV.

CUADRO N° 26 (continuación)

	ENSEÑANZA SERVICIOS SANITARIOS Y SOCIALES	HOSTELERIA Y SIMILARES	SERVICIOS DIVERSOS	TOTAL
ANDALUCIA	7,4	5,0	8,3	100
CATALUÑA	5,7	3,7	9,6	100
MADRID	8,3	4,8	12,2	100
VALENCIA	6,3	3,7	7,8	100
CASTILLA-LEON	7,1	3,5	7,42	100
GALICIA	6,2	4,3	7,9	100
VASCO-NAVARRA	5,7	2,7	7,1	100
MANCHA	6,0	2,6	6,4	100
CANARIAS	7,2	12,5	8,0	100
ARAGON	6,4	3,1	7,1	100
ASTURIAS	5,9	2,7	6,1	100
EXTREMADURA	8,3	3,2	9,1	100
MURCIA	6,9	3,1	7,2	100
BALEARES	5,3	21,7	9,0	100
<b>TOTAL ESPAÑA</b>	<b>6,7</b>	<b>4,5</b>	<b>8,6</b>	<b>100</b>

ESTIMACIONES (contínuo)

CUADRO N° 27

ESTRUCTURA PRODUCTIVA POR SECTORES (en pesetas constantes de 1977) Valor añadido Bruto en millones

de Pesetas	MINERIA	EDIFIC. Y OBRAS PÚBL.	AGUA, GAS Y ELECTR.	ALIMENT. BEBIDAS TABACOS	TEXTIL	CUERDO CALZADO Y CONFEC.
ANDALUCIA	11.887	48.082	11.685	39.214	5.701	12.403
CATALUÑA	5.823	61.191	20.413	35.861	97.628	40.260
MADRID	462	58.569	9.563	19.132	2.605	27.568
VALENCIA	1.183	29.270	7.286	17.773	18.220	27.520
CASTILLA-LEON	14.450	30.786	18.920	26.996	5.948	13.037
GALICIA	1.329	18.982	9.736	11.106	1.004	7.232
VASCO-NAVARRA	5.146	29.571	9.992	16.441	4.440	9.724
MANCHA	3.859	10.519	4.550	11.711	817	6.839
CANARIAS	271	11.011	2.149	6.747	60	2.277
ARAGON	3.782	13.771	8.061	7.498	1.926	6.878
ASTURIAS	26.719	13.067	7.162	4.723	221	2.849
EXTREMADURA	471	9.250	2.947	5.456	599	2.655
MURCIA	2.211	5.620	4.959	6.014	1.116	1.508
BALEARES	557	7.122	1.171	2.405	1.028	7.513
TOTAL ESPAÑA	178.150	346.812	118.593	211.076	141.311	168.263

CUADRO N° 28  
ESTRUCTURA PRODUCTIVA  
Y VOLUMEN  
(constantes 1970)

CUADRO N° 27 (continuación)

	MADERA Y CORCHO	PAPEL PRENSA Y ART. GRAFICAS	INDUSTRIAS QUIMICAS Y CONEXAS	CERAMICA VIDRIO Y CEMENTO	METALURGIA	AGRICULTURA
ANDALUCIA	7.668	3.817	10.317	8.177	34.267	125.759
CATALUÑA	18.154	18.598	62.526	19.263	116.256	61.120
MADRID	7.578	13.845	29.016	9.584	78.001	10.937
VALENCIA	14.140	15.784	13.532	10.338	28.596	70.334
CASTILLA-LEON	8.612	3.606	14.861	7.033	32.344	132.199
GALICIA	7.417	1.445	5.978	3.850	21.128	208
VASCO-NAVARRA	9.172	12.528	30.989	7.253	113.961	73.990
MANCHA	2.858	396	6.312	5.742	4.276	32.884
CANARIAS	1.898	903	6.154	1.529	2.324	64.973
ARAGON	2.935	2.140	5.2765	2.625	15.496	21.876
ASTURIAS	2.190	676	7.444	5.030	26.829	34.598
EXTREMADURA	1.410	238	581	983	2.828	18.020
MURCIA	1.374	367	7.125	38.802	1.225	38.812
BALEARES	2.041	566	709	894	4.425	17.341
TOTAL ESPAÑA	87.448	64.910	200.819	83.526	483.302	714.340
OPERA Y SERVICIOS PÚBLICOS EDIFICACIÓNE SERVICIOS PÚBLICOS Y TÉCNICOS	40.000	1.000	10.000	8.100	10.000	10.000
CONSTRUCCIONES EDIFICACIÓNE SERVICIOS PÚBLICOS Y TÉCNICOS	10.000	1.000	10.000	10.000	10.000	10.000
INDUSTRIAS MATERIALES Y VEHICULOS	10.000	1.000	10.000	10.000	10.000	10.000
AGRICULTURA Y PESCA	10.000	1.000	10.000	10.000	10.000	10.000

ESTADÍSTICA ECONOMICA DE ESPAÑA 1960-1961. VOLUMEN 70. ESTADÍSTICA MERCANTIL Y COMERCIAL.

CONSEJO SUPERIOR

CUADRO N° 27 (continuación)

	PESCA MARITIMA	TRANSP. Y COMUNIC.	COMERCIO	AHORRO BANCA Y SEGUROS	PROPIEDAD VIVIENDAS	ADMON. PÚBLICA DEFENSA	SERVICIOS DIVERSOS	TOTAL
ANDALUCIA	14.101	42.335	73.555	13.178	39.184	45.636	98.024	644.988
CATALUÑA	2.970	63.233	128.003	41.640	58.438	27.294	159.120	1.037.791
MADRID		66.651	108.526	53.127	48.851	59.850	145.078	748.943
VALENCIA	3.507	29.678	56.775	12.617	26.823	19.585	61.510	454.471
CASTILLA-LEON	1.010	28.486	48.958	8.445	24.400	32.235	57.270	509.598
GALICIA	16.197	14.197	29.025	6.115	14.739	18.780	36.815	299.588
VASCO-NAVARRA	9.044	24.859	49.411	15.657	26.409	15.794	56.972	480.248
MANCHA		9.599	19.304	3.081	10.516	10.713	21.081	197.148
CANARIAS	2.333	9.566	14.057	2.721	8.764	9.360	20.237	124.236
ARAGON		11.658	19.650	5.167	10.057	11.532	21.644	184.751
ASTURIAS	1.341	9.155	14.408	2.947	8.132	7.840	18.556	177.310
EXTREMADURA		4.866	12.447	2.110	6.940	8.095	12.936	113.624
MURCIA	691	6.136	10.579	1.925	4.840	7.328	12.146	96.597
BALEARES	757	6.067	11.261	2.938	6.607	4.887	30.536	101.457
TOTAL ESPAÑA	52.475	326.484	595.961	171.669	294.701	278.988	751.926	5.170.750

destacar la progresiva pérdida de importancia relativa del sector textil a favor de estos dos últimos, en especial del de transformados metálicos.

Finalmente en el cuadro nº 28, vienen dados los incrementos anuales acumulativos registrados durante el periodo 1967-1977, en los sectores productivos catalanes, en comparación con sus homónimos del conjunto español. Como puede observarse, en general, las tasas de crecimiento sectoriales catalans son superiores a las del conjunto de regiones españolas y sólo en los sectores del cuero, calzado y confección, madera y corcho, cerámica, vidrio y cemento, metal, agricultura, pesca, transportes y comunicaciones, y banca y seguros, son inferiores.

## CUADRO N° 28

## INCREMENTO ANUAL ACUMULATIVO 1967-1977 DEL VALOR AÑADIDO BRUTO

(a precios constantes)

	CATALUÑA	TOTAL ESPAÑA
MINERIA	3,6	1,2
EDIFICACION Y OBRAS PUBLICAS	7,6	6,3
AGUA, GAS Y ELECTRICIDAD	8,1	4,9
ALIMENTACION, BEBIDAS Y TABACOS	4,5	2,6
TEXTIL	-1,6	-1,6
CUERO CALZADO Y CONFECCION	3,0	4,1
MADERA Y CORCHO	1,6	2,9
PEPEL PRENSA Y ARTES GRAFICAS	8,2	8,1
INDUSTRIAS QUIMICAS Y CONEXAS	5,7	5,9
CERAMICA, VIDRIO Y CEMENTO	4,9	5,8
METALURGIA	6,8	7,2
AGRICULTURA	-0,4	0,3
PESCA MARITIMA	1,2	3,0
TRANSPORTES Y CERANICAS	4,2	5,0
COMERCIO	4,9	5,4
AHORRO, BANCA Y SEGUROS	7,9	8,7
PROPIEDAD DE VIVIENDAS	4,8	3,5
ADMINISTRACION PUBLICA Y DEFENSA	6,5	5,9
SERVICIOS DIVERSOS	7,5	8,6
TOTAL	5,2	5,2

ANDALUCIA  
CANTABRIA  
CASTILLA-LA MANCHA  
CASTILLA-Y LEON  
CATALUÑA  
EXTREMADURA  
IBIZA  
LA RIOJA  
MALLORCA  
MURCIA  
PALENCIA  
PONTEVEDRA  
VALENCIA  
VIZCAYA  
ZARAGOZA

destacando progresiva pérdida de importancia relativa del sector textil en los últimos años.

#### 4. LA COMPETITIVIDAD DE LA ECONOMIA CATALANA. ANALISIS DE LA PRODUCTIVIDAD

Con la finalidad de indagar con mayor profundidad el grado de competitividad de la economía catalana dentro del conjunto español, se han elaborado los cuadros 29 y 30 en los que se ha calculado para cada región las distintas productividades del factor trabajo (valor de la producción -PIB- en pesetas por empleo) así como su desviación en porcentaje sobre la media nacional. Aquí es necesario señalar que la variable productividad debe manejarse con mucha precaución, ya que existen muchos factores que la distorsionan, tales como el número de horas trabajadas o la capacidad productiva utilizada, y por lo tanto, debe ser analizada puramente como variable indicativa de la menor o mayor competitividad de una economía.

Como puede observarse, en general, Cataluña es una de las regiones españolas que registra una mayor productividad en relación a la media nacional (ver gráfico 1), aunque es de destacar que su nivel se halla por debajo de la productividad total deducida para Madrid y el País Vasco. En cuanto a la productividad terciaria, (ver mapa 8) Cataluña registra la segunda más elevada del país, después de Madrid, mientras que por lo que hace referencia a la productividad industrial (ver mapa 7) Cataluña ya se halla a un nivel semejante al nacional, y detrás de Madrid, el País Vasco y Asturias. Concretamente, sólo los sectores de la alimentación, cuero, calzado y confección y transformados metálicos, registran unas productividades superiores a la media española. Al hecho de que se produzcan menores productividades en la industria catalana, puede influir el predominio de la pequeña y mediana empresa en Cataluña. En efecto, mientras que en nuestra región, las empresas de 11 a 50 trabajadores representan el 30% del empleo y las de 51 a 100 trabajadores el 15,3%, en España dichas proporciones eran del 27,8% y 12,7% respectivamente(5).

(5) Ver Antoni Flos, Carles A. Gasolíba, Narcís Serra, op.cit. pag. 102. Datos del INP de 1970.

CUADRO N° 29

## PRODUCTIVIDAD (miles ptas/empleo)

Fuente: Censo de población 1960.

PAÍS Y ESTADO	AGRICULTURA	INDUSTRIA	SERVICIOS	TOTAL	AGRICULTURA	INDUSTRIA	SERVICIOS	TOTAL
ANDALUCIA	59,9	127,0	163,8	303,8	660,0	733,0	—	585,8
CATALUÑA	91,9	166,4	207,3	404,6	686,5	922,5	—	765,3
MADRID	67,4	160,0	216,6	187,9	293,4	703,8	959,3	844,5
VALENCIA	70,5	135,8	180,5	130,9	341,6	578,6	852,4	649,8
CASTILLA-LEON	72,9	152,4	162,6	120,9	290,7	670,3	754,1	574,6
GALICIA	46,5	133,0	156,6	88,4	142,7	622,8	718,3	417,0
VASCO-NAVARRA	100,3	170,4	209,7	173,0	482,5	800,7	887,4	797,3
MANCHA	67,6	121,8	149,2	102,0	331,6	633,8	678,2	541,5
CANARIAS	54,8	133,6	165,2	113,0	246,5	571,2	785,8	623,0
ARAGON	69,6	146,0	169,4	127,4	421,7	653,2	814,4	663,9
ASTURIAS	48,5	184,4	172,8	138,7	158,1	851,4	804,7	635,7
EXTREMADURA	58,5	104,3	155,6	92,2	209,6	565,4	636,5	433,7
MURCIA	56,6	133,4	165,2	114,0	300,7	665,9	732,8	597,1
BALEARES	74,8	118,0	194,0	142,3	239,5	561,5	891,5	699,5
<b>TOTAL ESPAÑA</b>	<b>64,6</b>	<b>150,6</b>	<b>185,0</b>	<b>135,6</b>	<b>272,9</b>	<b>677,5</b>	<b>834,1</b>	<b>656,5</b>

FUENTE: Cuadros 16 y 13 y elaboración propia.

CUADRO N° 30

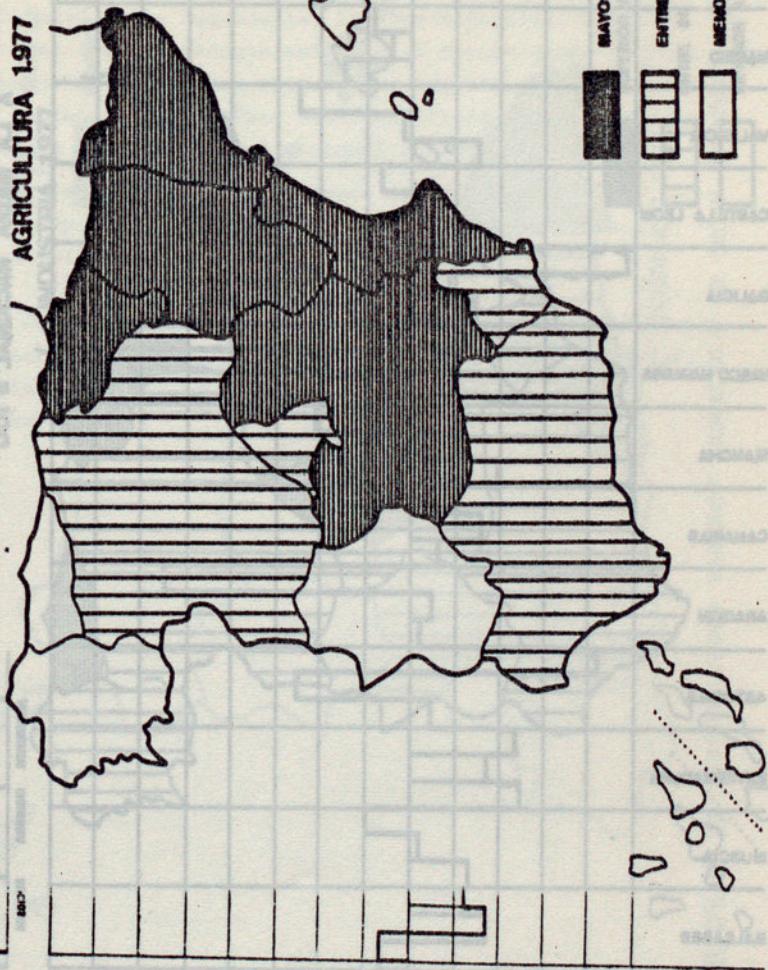
PRODUCTIVIDAD REGIONAL RESPECTO A LA MEDIA NACIONAL = 100

	1967			1977		
	AGRICULTURA	INDUSTRIA	SERVICIOS	TOTAL	AGRICULTURA	INDUSTRIA
ANDALUCIA	93	84	89	83	111	97
CATALUÑA	142	110	112	128	148	101
MADRID	104	106	117	139	108	104
VALENCIA	109	90	98	97	125	85
CASTILLA-LEON	113	101	88	89	107	99
GALICIA	72	88	84	65	52	92
VASCO-NAVARRA	155	113	113	128	177	118
MANCHA	105	81	81	75	122	94
CANARIAS	85	89	89	83	90	84
ARAGON	108	97	92	94	155	96
ASTURIAS	75	122	93	102	58	126
EXTREMADURA	91	69	84	68	77	83
MURCIA	88	89	89	84	110	98
BALEARES	116	78	105	105	88	83
TOTAL ESPAÑA	100	100	100	100	100	100

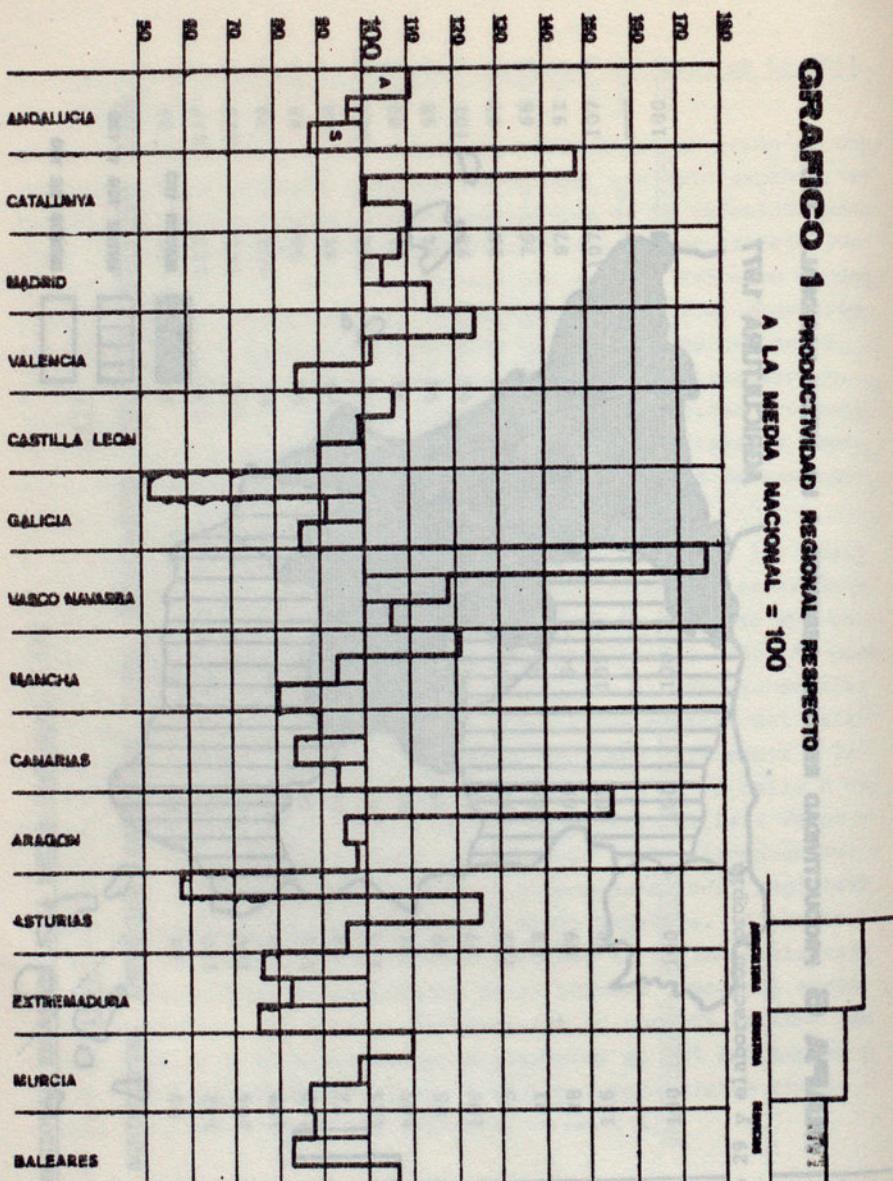
FUENTE: Cuadro 29 y elaboración propia

**MAPA 6 PRODUCTIVIDAD REGIONAL RESPECTO A LA MEDIA NACIONAL = 100**

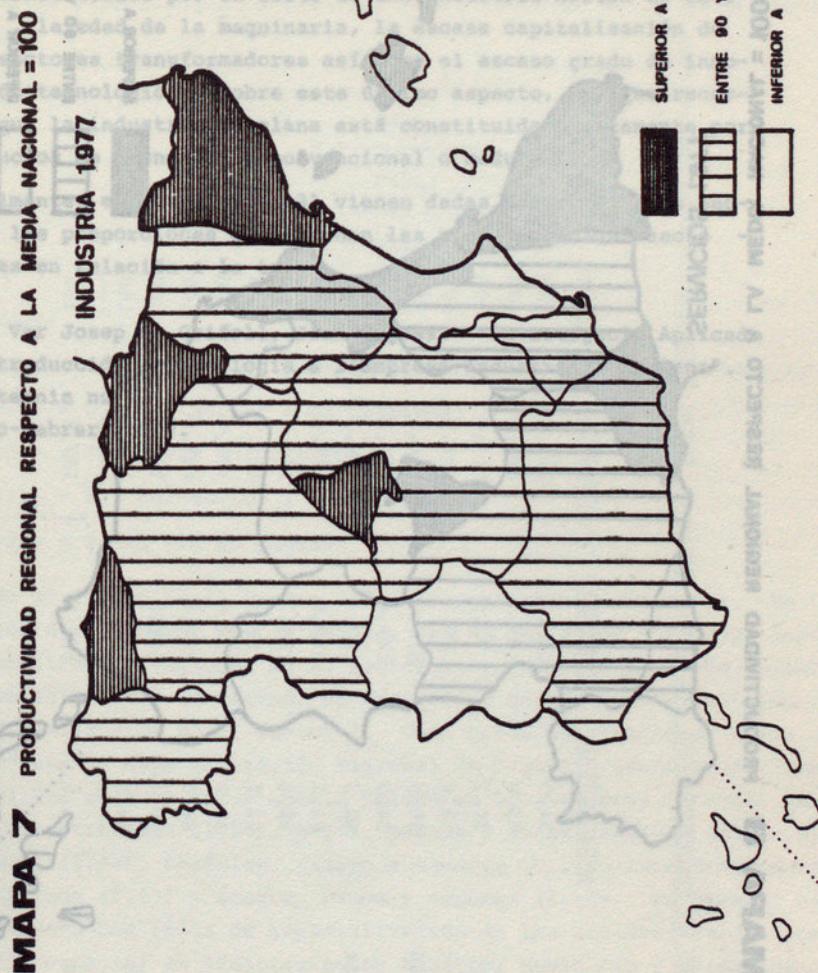
AGRICULTURA 1.977



**GRAFICO 1 PRODUCTIVIDAD REGIONAL RESPECTO  
A LA MEDIA NACIONAL = 100**



Por el contrario, en el conjunto del país, los sueldos de más de 500 trabajadores representan el 18,5% del empleo, mientras que en Cataluña agragan el 14,6%. Otros factores que distorsionan también la menor productividad de la industria están constituidos por la falta de modernización industrial, la escasez de la maquinaria, la escasez capitalista y la escasez de mano de obra calificada.

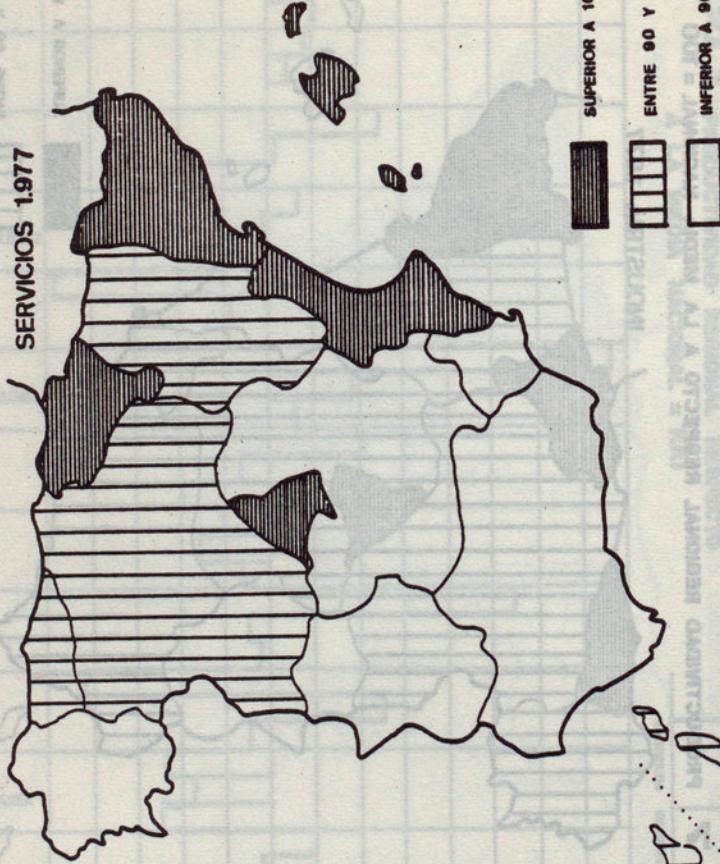


**MAPA 8** PRODUCTIVIDAD REGIONAL RESPECTO A LA MEDIA NACIONAL = 100

INDICE 100 A 100

100 A 100

SERVICIOS 1.977



SUPERIOR A 100  
ENTRE 90 Y 100  
INFERIOR A 90



Por el contrario, en el conjunto del país, las empresas de más de 500 trabajadores representan el 18,5% del empleo, mientras que en Cataluña agregan el 14,6%. Otros factores que determinan también la menor productividad de la industria catalana están constituidos por la falta de una industria básica en Cataluña, la edad de la maquinaria, la escasa capitalización de los sectores transformadores así como el escaso grado de innovación tecnológica. Sobre este último aspecto, hay que recordar que la industria catalana está constituida básicamente por productos de tecnológica convencional o madura (6).

Finalmente, en el cuadro nº31 vienen dadas dentro de cada sector, las proporciones que suponen las productividades sectoriales en relación a la total.

(6) Ver Josep M<sup>q</sup> Grifoll, Joan Sogues. "Investigació Aplicada i Introducció de Tecnologia a l'Empresa Industrial Catalana". Novatecnia nº 1.

Enero-Febrero 1977.

100 Total PIB del sector i en España.

En el cuadro nº 31 vienen dadas las proporciones obtenidas. Un valor de 100 para el conjunto de sectores muestra una mayor especialización regional en el sector i, y un valor de ciento ochenta inferior a la unidad, es indicativo de una cierta falta de especialización en el sector i. Como puede observarse el mayor porcentaje de especialización regional se registra en el sector textil (3,25%), en El Sector de la Edificación (2,52%), sectores del agua, gas y electricidad (1,71%), papel, impresión y artes gráficas (1,48%), Químico (1,45%), cerámica, vidrio y cemento (1,15%), transformados metálicos (1,13%) y sierro, banca y seguros (1,11%). De general se detecta una falta de especialización en los sectores servicios (en especial en Administración Pública, enseñanza y servicios sanitarios y sociales, hostelería y similares) así como en pesca, agricultura, náutica y construcción (en especial en la construcción) y en el sector público (en especial en las administraciones públicas y defensa). Una falta de especialización se viene que se registra en Cataluña.

CUADRO N° 31

PROPORCIÓN DE LA PRODUCTIVIDAD SECTORIAL SOBRE EL TOTAL REGIONAL (Número índice base total regional  
= 100)

	AGRICULTURA	INDUSTRIA	SERVICIOS	TOTAL
ANDALUCIA	51,9	112,7	125,1	100
CATALUÑA	52,9	89,7	120,5	100
MADRID	34,7	83,3	113,6	100
VALENCIA	52,6	89,0	131,2	100
CASTILLA-LEON	50,6	116,7	131,2	100
GALICIA	34,2	149,4	122,3	100
VASCO-NAVARRA	60,5	100,4	111,3	100
MANCHA	61,2	117,0	125,2	100
CANARIAS	39,6	91,7	126,1	100
ARAGON	63,5	98,4	122,7	100
ASTURIAS	24,9	133,9	126,6	100
EXTREMADURA	48,3	130,4	146,8	100
MURCIA	50,4	111,5	122,7	100
BALEARES	34,2	80,3	127,4	100
<b>TOTAL ESPAÑA</b>	<b>41,6</b>	<b>103,2</b>	<b>127,1</b>	<b>100</b>

## 5.- LA ESPECIALIZACION REGIONAL DE LA ECONOMIA CATALANA

En el apartado anterior (3.2) ya se señalaron los sectores productivos en los que Cataluña destaca por su especialización regional. Sin embargo, resulta interesante calcular un coeficiente de especialización regional (CE), definido de la forma siguiente:

$$CE_i = \frac{\frac{PIB_{C_i}}{PIB_C}}{\frac{PIB_{E_i}}{PIB_E}}$$

donde

$CE_i$  = Coeficiente de especialización regional en el sector  $i$ .

$PIB_{C_i}$  = PIB del sector  $i$  en Cataluña.

$PIB_C$  = Total PIB en Cataluña.

$PIB_{E_i}$  = PIB del sector  $i$  en España.

$PIB_E$  = Total PIB en España.

En el cuadro nº 32 vienen dados los resultados obtenidos. Un valor de  $CE_i$  mayor que la unidad, es indicativo de una mayor especialización regional en el sector  $i$ , y un valor de dicho cociente inferior a la unidad, es indicativo de una cierta falta de especialización en el sector  $i$ . Como puede observarse el mayor coeficiente de especialización regional se registra en el sector textil (3,25) y es el mayor que la unidad en los sectores de agua, gas y electricidad (1,17), papel, prensa y artes gráficas (1,44), Químico (1,48), cerámica, vidrio y cemento (1,11), transformados metálicos (1,33) y ahorro, banca y seguros (1,12). En general se detecta una falta de especialización en los sectores terciarios (en especial en Administración Pública, enseñanza y servicios sanitarios y sociales, hostelería y similares) así como en pesca, agricultura, metálicas básicas y minería. La falta de especialización en Administración Pública y servicios públicos (enseñanza y sanidad) son factores que contribuyen a deteriorar la calidad de vida que se registra en Cataluña.

## CUADRO N° 32

## COEFICIENTE DE ESPECIALIZACION SECTORIAL DE CATALUÑA

CATALUÑA

MINERIA	0,33
EDIFICACION Y OBRAS PUBLICAS	0,95
AGUA, GAS Y ELECTRICIDAD	1,17
INDUSTRIAS FABRILES	1,27
ALIMENTACION BEBIDAS Y TABACOS	0,94
TEXTIL	3,25
CUERO, CALZADO Y CONFECCION	1,06
MADERA Y CORCHO	1,00
PAPEL PRENSA Y ARTES GRAFICAS	1,44
INDUSTRIAS QUIMICAS Y CONEXAS	1,48
CERAMICA, VIDRIO Y CEMENTO	1,11
METALICAS BASICAS	0,38
AGRICULTURA	0,40
PESCA MARITIMA	0,25
SERVICIOS	0,91
TRANSPORTES Y COMUNICACIONES	0,88
COMERCIO	1,00
AHORRO, BANCA Y SEGUROS	1,12
PROPIEDAD DE VIVIENDAS	1,07
ADMINISTRACION PUBLICA Y DEFENSA	0,5
ENSEÑANZA, SERVICIOS SANITARIOS Y SOCIALES	0,84
HOSTELERIA Y SIMILARES	0,8
SERVICIOS DIVERSOS	1,05

FUENTE: Cuadro n° 26 y elaboración propia.

## B.- CATALUÑA DENTRO DEL CONTEXTO EUROPEO

### 1.- INTRODUCCIÓN

Para el estudio de Cataluña dentro del contexto internacional, se ha partido de la base de que cabría situarla dentro del entorno inmediato constituido por la Comunidad Económica Europea, por una doble razón. En primer lugar cabe recordar que la entrada de España en el Mercado Común, se producirá en un plazo relativamente breve (antes de 1985, si no se producen retrasos) (7), con lo que el próximo quinquenio la economía catalana estará ya integrada y compitiendo con las demás regiones de la CEE. En segundo lugar, cabe recordar que Cataluña es la región más rica e industrializada de España, por lo que al formar parte nuestro país de la CEE, cuanto acontezca en Cataluña en relación con la economía europea determinará en gran parte la evolución de la economía española en su proceso de integración a Europa.

Así pues, se ha limitado premeditadamente el universo económico en el que se mueve la economía catalana al marco de los 9 países miembros de la CEE. Sin embargo, este universo, y en la medida de lo posible, deberá hacer referencia a las regiones que constituyen los países de la Comunidad.

A este respecto cabe señalar, que las regiones europeas varían mucho de tamaño, tanto en lo que atañe a la población como a los volúmenes de empleo y producción, así como superficie. Ello es debido a la disparidad de criterios con los que cada país de la comunidad define sus propias regiones, criterios influídos en gran parte por las distintas evoluciones históricas registradas en cada uno de los países miembros, que se han visto traducidas lógicamente en distintas estructuras administrativas. La delimitación de regiones por parte de los países que hoy forman la CEE, es anterior en algunos casos a los Tratados de Roma de 1957. Así, el Reino Unido inició una política regional en 1945, Italia y la República Federal de Alemania en 1950, los Países Bajos en 1952, Francia en 1954 y sólo en Bélgica (1959), Dinamarca (1958) e Irlanda (1969) la preocupación por este tipo de problemas fué posterior.

(7) Según las últimas declaraciones de Giscard d'Estaing, el ingreso de España en la Comunidad podría retrasarse uno o dos años.

Con la finalidad de uniformar los criterios, como mínimo de carácter administrativo, de las distintas regiones de los países que forman parte de la CEE, a raíz de la conferencia de Bruselas de 1961, se acordó la creación de dos tipos de unidades territoriales (8): las Unidades Administrativas de Base, que constituyen las zonas geográficas de menor tamaño, equivalentes con ciertas reservas a la provincia española, y las Regiones Comunitarias Europeas, resultando de la agregación de varias Unidades Administrativas de Base.

Estas últimas, están constituidas por las Zones d'Aménagement du Territoire Francesas, las regiones lingüísticas belgas, o los Länder alemanes, que equivaldrían en cierto modo a las regiones autonómicas españolas, de origen histórico.

Una vez definidas las regiones Comunitarias Europeas como unidades territoriales de referencia, es necesario observar en qué zonas de la Europa Comunitaria se concentra la población y la actividad económica, es decir, delimitar lo que podría llamarse el núcleo de la economía europea, y al mismo tiempo determinar la proximidad geográfica de Cataluña a este núcleo.

El centro neurálgico de la economía europea se halla enclavado en el triángulo formado por la región parisina (Illa-de-France), la zona del Rin, centro y norte de la República Federal Alemana (Niedersachsen, Nordrhein-Westfalen, Hessen, Baden Württemberg, Bayern) el litoral holandés (West Nederland) y Bélgica (Región Flamenca). Al otro extremo del triángulo cabría situar la región de Londres (Sureste), que con sólo el 1,8% de la superficie de la CEE representaba en 1977 el 6,5% de la población de la misma, así como el 6,7% del empleo industrial y el 9,1% del Terciario. Por lo que hace a las regiones continentales que completan los otros dos ángulos del centro neurálgico de la economía europea, cabe señalar que también en 1977, representaban el 28% de la población total de la CEE, el 31% del empleo industrial y 29% del empleo terciario mientras que su superficie suponía el 16% de la total.

(8) Ver Josep Maria Suris "Les regions europees" en el 1º Congrés d'Economia i d'Economistes de Catalunya. Cap. 5.1, Barcelona Mayo de 1979.

Estas regiones son asimismo las que están más densamente pobladas, las que registran un mayor Producto Interior Bruto por habitante y una menor proporción de empleo agrario, así como una mayor proporción de empleo terciario. En definitiva, constituyen las regiones más desarrolladas de Europa, con un mayor peso en la creación de riqueza. (así en conjunto, todas estas regiones representan el 17,8% de la superficie, el 34,5% de la población, el 37,7% del empleo industrial y el 38,1% del terciario).

Ni que decir tiene que la economía catalana se halla bastante alejada de las regiones más industrializadas de Europa Occidental, aunque es necesario señalar, que no por ello no deja de ser la región del Estado Español que se halla estratégicamente mejor situada para mantener relaciones económicas con la CEE. Mientras que por un lado se halla bien conectada con las regiones más ricas de España, como son Madrid, el País Vasco y el País Valenciano, a través de una red incompleta (pero eficaz) de autopistas, a su vez Cataluña enlaza su red de autopistas con la red francesa por el paso de le Perthus (El Portús) que facilita el acceso al Norte europeo a través del eje de comunicación constituido por la autopista del Valle del Ródano.

Otro aspecto que no hay que olvidar de la situación geográfica de Cataluña con respecto a Europa, es la de su condición de región ribereña del Mediterráneo. Aunque la infraestructura portuaria catalana no se ha desarrollado como hubiese sido deseable, ya que las circunstancias políticas no han permitido hasta muy recientemente la instauración de industria básica en Cataluña generadora de tráfico de graneles, que es el único que potencia el desarrollo portuario, los dos grandes puertos catalanes (Barcelona y Tarragona), aún siendo de capacidad reducida, podrían aún dentro de ciertas limitaciones, canalizar ciertos tráficos marítimos, que dentro del contexto de la especialización internacional del trabajo en Europa, permitirían la localización en Cataluña de determinadas industrias portuarias. A este respecto, cabe señalar que de existir en España alguna política portuaria (cosa que nunca ha existido) que potenciase la instalación en Cataluña de industrias que precisan del transporte marítimo

En lo respectivo ver Angel Rodríguez y Ramón d'Alòs: "Economía y Territorio en Cataluña. Los censos de población, industria y comercio". Servei de Estudios Económicos de Barcelona 1978.

tanto para importar sus primeras materias como para sus exportaciones, ésta debería estar coordinada con la actividad de las zonas industriales y portuarias de Marsella y Génova.

La naturaleza de las relaciones económicas entre Cataluña y los países de la CEE, están condicionadas en definitiva por tres factores fundamentales: el tamaño de la economía catalana en relación con las demás economías europeas, su estructura productiva, y de la dinámica y grado de competitividad de su economía. En los apartados siguientes se analizan detalladamente cada uno de estos tres aspectos.

## 2.- EL TAMAÑO DE LA ECONOMIA CATALANA EN RELACIÓN A LAS DEMAS REGIONES DE LA CEE.

Cataluña posee una superficie total de 31930 Km<sup>2</sup> (6,3% del total español), tamaño parecido al de algunos Länder alemanes, así como al de algunos países como Bélgica o Holanda. Las Regiones Comunitarias Europeas Italianas, a excepción de las del Noreste, Noroeste, Centro y Sur son de tamaño inferior al catalán. Por el contrario las regiones francesas suelen ser de una superficie muy superior a la catalana, pero ello no es indicativo, ya que tal como se ha señalado anteriormente, el tamaño de las Regiones Comunitarias Europeas depende más de sus orígenes históricos que de la aplicación de criterios de economía regional homogéneos. Pero lo que si hay que retener, es que por lo que hace referencia a la superficie, a nivel europeo Cataluña no es una región pequeña.

En cuanto al peso demográfico de Cataluña (ver cuadros nº 33 y 34), cabe señalar que si bien nuestra región, con cerca de seis millones de habitantes, sólo representa el 16% del total español, posee mayor número de habitantes que algunos países de la CEE, como Dinamarca e Irlanda. Dentro del universo regional europeo, Cataluña es una región bastante grande, con mayor número de habitantes que la mayoría de Länder Alemanes, regiones holandesas, belgas, italianas o británicas. No sucede lo mismo con referencia a su densidad demográfica (ver cuadro nº 35), ya que la mayoría de regiones británicas, holandesas, belgas, alemanas e incluso italianas, son mucho más densas (9).

En el cuadro nº 1, las poblaciones de Cataluña y España corresponden a la calculada a lo de Julio por el INE, es decir, que no proceden de los Censos y Padrones de población. La elección de esta población calculada, es debido a que es la utilizada por el Banco de Bilbao en sus estimaciones de la Renta Nacional de España, fuente que por diversas razones tendrá que ser utilizada repetidamente a lo largo del presente estudio.

(9) A este respecto, ver Angel Rodríguez y Ramón d'Alós-Moner "Economía y Territorio en Catalunya. Los centros de gravedad de población, industria y renta". Serv. de Estudios Bca. Mas Sardà. Barcelona 1978.

CUADRO N° 33

EVOLUCION DEMOGRAFICA A 1<sup>o</sup> DE ENERO (en miles de habitantes)

	<u>1967</u>	<u>1970</u>	<u>1975</u>	<u>1976</u>	<u>1977</u>	<u>1978</u>
BELGICA	9.534,1	9.624,6	9.788,2	9.813,2	9.823,3	9.837,4
DINAMARCA	4.817,7	4.906,9	5.054,4	5.065,3	5.079,8	5.096,9
FRANCIA	49.373,5	50.528,2	52.600,-	52.809,7	52.973,-	53.183,-
PAISES BAJOS	12.535,3	12.957,6	13.599,1	13.733,6	13.814,5	13.897,9
IRLANDA	2.896,-	2.944,-	3.118,1	3.153,5	3.184,8	3.213,5
ITALIA	52.504,5	53.490,4	55.645,5	56.014,2	56.322,6	56.600,4
LUXEMBURGO	334,7	338,5	357,4	358,4	356,4	355,4
REINO UNIDO	54.799,1	55.460,4	56.040,8	56.020,1	55.989,9	
R.F. ALEMANIA	59.255,-	60.365,-	61.991,-	61.645,-	61.442,-	61.353,-
TOTAL CEE	246.049,9	250.615,6	258.194,5	258.613,-	258.986,3	
CATALUÑA	4.680,5	5.057,9	5.647,6	5.719,0	5.873,6	5.946,1
ESPAÑA	32.542,4	33.645,6	35.711,6	36.114,1	36.566,2	36.984,8

FUENTE: EUROSTAT "Statistiques Demographiques de la CEE, España Y Cataluña". Población a 1<sup>o</sup> de Julio.

BANCO DE BILBAO: "La Renta Nacional de España Y su Distribución Provincial" INE: Anuario Estadístico de España. Población calculada a 1<sup>o</sup> de julio de cada año.

CUADRO N° 34

REGIÓNES EUROPEAS. ESTRUCTURA DE LA POBLACION ACTIVA 1977 (en miles) DE LAS REGIONES DE LA CEE: CATALUÑA Y ESPAÑA.

	REPUBLICA FEDERAL DE ALEMANIA	no activos AGRICULTURA	no activos INDUSTRIA	no activos SERVICIOS	no activos TOTAL	no activos INDUSTRIA	no activos SERVICIOS	no activos TOTAL	Población TOTAL	TASA DE ACTI- VIDAD %
SCHLESWIG-HOLSTEIN	75	340	1.360	557	972	2.586	313	2.586	313	37,6
HAMBURG	11	223	486	720	1.688	42,6				
NIEDERSACHSEN	211	1.161	1.458	2.830	7.227	39,2				
BREMEN	2	108	1191	301	2.707	42,6				
NORDRHEIN-WESTFALEN	161	3.103	3.033	6.297	17.051	36,9				
HESSEN	105	964	1.083	2.152	5.539	38,8				
RHEINLAND-PFALZ	101	587	742	1.430	3.645	39,2				
BAVARIA	471	2.091	2.163	4.725	10.813	43,7				
SAARLAND	9	187	184	380	1.085	35,0				
BERLIN OESTE	11	279	516	806	1.938	41,6				
<b>TOTAL R.F.A.</b>	<b>1.390</b>	<b>10.996</b>	<b>12.068</b>	<b>24.454</b>	<b>61.400</b>	<b>39,8</b>				

Fuente: EUROSTAT "Statísticas Regionales Demográficas" (2010).

Banco de Bilbao: "Ha Renta Nacional de España y su distribución provincial"

CUADRO nº 34 /Continuación 1

P A R I S I A	no activos AGRICULTURA	no activos INDUSTRIA	no activos SERVICIOS	no activos TOTAL	Población		TASA DE ACTI- VIDAD %
					total	total	
ILLE-DE FRANCE	43	1.667	3.014	4.724	9.966	47,4	47,4
BASSIN PARISIEN	479	1.551	1.781	3.812	9.732	39,2	39,2
NORD-PAS-DE-CALAIS	80	672	633	1.385	3.917	35,4	35,4
ESTE	154	891	873	1.917	4.931	38,9	38,9
OESTE	508	900	1.230	2.639	6.965	37,9	37,9
SUR-OESTE	389	660	1.043	2.092	5.574	37,5	37,5
CENTRO-ESTE	224	1.027	1.180	2.431	6.179	39,3	39,3
MEDITERRANEO	169	533	1.295	1.997	5.816	34,3	34,3
TOTAL FRANCIA	2.046	7.901	11.049	20.996	53.078	39,6	39,6
<hr/>							
H O L A N D A							
NOORD-NEDERLAND	44	173	236	453	1.527	29,7	29,7
OOST-NEDERLAND	61	338	446	845	2.703	31,3	31,3
WEST-NEDERLAND	80	666	1.431	2.182	6.227	35,0	35,0
ZUIDWEST-NEDERLAND	12	42	53	106	338	31,4	31,4
ZUID-NEDERLAND	55	425	493	973	3.060	31,8	31,8
TOTAL HOLANDA	250	1.644	2.658	4.560	13.856	32,9	32,9

CUADRO N° 34 / Continuación 2

C V B E L G I C A	nº activos AGRICULTURA	nº activos INDUSTRIA	nº activos SERVICIOS	PASA DE ACTI- VIDAD %	
				nº activos TOTAL	Población TOTAL
REGION FLAMENCA	83	862	1.086	2.052	5.575 36,8
REGION VALONA	47	409	642	111	3.219 34,5
REGIÓN DE BRUSELAS	1	89	289	394	1.036 38,0
TOTAL BELGICA	131	1.360	2.017	3.557	9.830 36,2
GRAN DUCADO DE LUXEMBURGO	9	57	73	139	335 41,5
<hr/>					
<b>I T A L I A</b>					
NORESTE	212	1.117	1.046	2.375	6.518 36,4
LOMBARDIA	137	1.853	1.365	3.354	8.888 37,7
NORESTE	234	947	1.026	2.207	6.426 34,3
EMILIA ROMAGNA	231	604	681	1.516	3.952 38,4
CENTRO	280	915	935	2.129	5.784 36,8
LAZIO	123	387	986	1.496	4.978 30,0
CAMPANIA	283	382	767	1.433	5.357 26,7
ABRUZZI-MOLISE	118	123	226	467	1.555 30,0
SUR	413	461	803	1.677	6.509 25,8
SICILIA	267	316	635	1.217	4.919 24,7
CERDEÑA	66	116	225	406	1.575 25,8
TOTAL ITALIA	2.363	7.220	8.693	18.276	56.462 32,4

CUADRO N° 34/Continuación 3

R E I N O U N I D O	no activos AGRICULTURA	no activos INDUSTRIA	no activos SERVICIOS	no activos TOTAL	Población TOTAL	TASA DE ACTI- VIDAD %	19'54		19'55		
							no activos INDUSTRIA	no activos SERVICIOS	no activos TOTAL	Población TOTAL	TASA DE ACTI- VIDAD %
COREANIA	583	583	685	1.323	3.116	42,5%	8.032	8.032	8.032	3.541	35,4%
NORTE	36	598	1.076	2.142	4.876	43,9%	110	110	110	352	32,8%
YORKSHIRE Y HUMBERTIDE	54	991	806	1.613	3.747	43,0%	112	112	112	354	34,1%
EAST MIDLANDS	109	693	806	1.613	3.747	43,0%	112	112	112	354	34,1%
EAST ANGLIA	54	292	422	771	1.827	42,2%	114	114	114	352	34,1%
SURESTE	86	2.678	4.727	7.563	16.834	44,9%	113	113	113	352	34,3%
SUROESTE	79	594	1.059	1.748	4.279	40,8%	113	113	113	352	34,3%
WEST MIDLANDS	51	1.234	1.033	2.329	5.154	45,2%	113	113	113	352	34,4%
NORESTE	27	1.390	1.405	2.838	6.519	43,5%	113	113	113	352	34,4%
GALES	71	411	643	1.131	2.768	40,9%	113	113	113	352	34,3%
ESCOCIA	98	894	1.206	2.209	5.196	42,5%	113	113	113	352	34,2%
IRLANDA DEL NORTE	40	212	298	553	1.537	36,0%	113	113	113	352	34,3%
TOTAL REINO UNIDO	705	9.987	13.360	24.220	55.919	43,3%	113	113	113	352	34,3%
TOTAL IRLANDA	217	325	460	1.006	3.192	31,5%	113	113	113	352	34,2%
TOTAL DINAMARCA	177	728	1.302	2.226	5.088	43,7%	113	113	113	352	34,8%
CATALUÑA	154	1.196	901	2.251	5.874	38,3%	113	113	113	352	34,8%
TOTAL ESPAÑA	2.822	5.041	5.407	13.270	36.566	36,3%	113	113	113	352	34,8%
TOTAL CEE	7.287	40.218	51.680	99.728	259.180	38,5%	113	113	113	352	34,8%

La necesidad obligada de mantener la homogeneidad de las fuentes utilizadas, ha obligado a prescindir de los Censos y Padrones, que como es sabido reflejan la realidad demográfica con un mayor grado de credibilidad. El error introducido por este motivo en las series estadísticas, es sin embargo reducido, y en consecuencia aceptable.

Del cuadro nº 33 , se deduce el nº 36 en el que vienen dados los distintos crecimientos demográficos de los países de la CEE, Cataluña y España, en incrementos anuales acumulativos. Como puede observarse, el crecimiento demográfico catalán es mayor al registrado en cualquier país miembro de la CEE. Con toda certeza es posible afirmar que el crecimiento demográfico catalán, del orden del 2% anual, es superior al registrado en cualquier región europea. Sólo las regiones de Karlsruhe, Oberbayern(RFA) Provence-Côte d'Azur, Córcega (Francia) y Noord-Brabant (Holanda), han registrado durante los últimos años crecimientos parecidos al catalán, y a ello habría que observar que se trata de regiones mucho más pequeñas que Cataluña..

El tamaño de la economía catalana en relación a la europea,puede medirse también, a partir de la población activa (ver cuadros nº 34, 37 y 38). Como es lógico, al igual que también sucedía con el peso demográfico, Cataluña , con cerca de 2.250 miles de activos (17% del total español) es una de las regiones europeas con un mayor número de población activa. A su vez, la tasa de actividad catalana -prácticamente igual a la del conjunto de la CEE- es parecida a la de muchas regiones alemanas, francesas y belgas. Sin embargo, es muy inferior a la de todas las regiones británicas, (debido a la elevada tasa de actividad femenina que se registra en el Reino Unido), superior a la mayoría de regiones del sur de Italia (que a su vez son las menos desarrolladas del país) y de Holanda, debido a que este último país es mucho más desarrollado que Cataluña, y en consecuencia, a mayor nivel de renta registrará un menor índice de actividad.

CUADRO N° 35

CUADRO N° 36

DENSIDAD DEMOGRÁFICA (no hab/km<sup>2</sup>) DE LOS PAÍSES DE LA  
CEE, ESPAÑA Y CATALUÑA

	1971	1977	1967-1978	1967-70	1970-75	1975-78
BELGICA	317	322	0,3	0,3	0,3	0,2
DINAMARCA	115	118	0,5	0,6	0,6	0,3
FRANCIA	94	98	0,7	0,8	0,8	0,4
PAISES BAJOS	323	336	0,9	1,1	1,0	0,7
IRLANDA	42	45	0,9	0,5	1,2	1,0
ITALIA	179	187	0,7	0,6	0,8	0,6
LÜXEMBURGO	132	137	0,6	0,4	1,1	- 0,2
REINO UNIDO	228	229	0,2 (x)	0,4	0,2	- 0,0 (x x)
R.F. ALEMANIA	247	229	0,3	0,6	0,5	- 0,3
TOTAL CEE	-	-	0,5 (x)	0,6	0,6	0,1 (x x)
CATALUÑA	162	184	2,2 (x)	2,6	2,2	1,7 (x x)
ESPAÑA	68	73	1,2 (x)	1,1	1,2	1,2 (x x)

Fuente: "Statistiques de Base de la CEE"

EUROSTAT INE "Anuario Estadístico

de España"

Fuente: Elaboración propia.

(x) : Período 1967-1977

(x x) : Período 1975-1977

CUADRO N° 37

## POBLACION ACTIVA (miles de activos)

CUADRO N° 38

## TASA DE ACTIVIDAD (% activos sobre población total)

	1970	1977	1970	1977
BELGICA	3.735	3.968	38,8	40,4
DINAMARCA	2.332	2.544	47,5	50,1
FRANCIA	20.750	22.055	41,1	41,6
PAISES BAJOS	4.641	4.773	35,8	34,5
IRLANDA	1.110	1.129	37,7	35,5
ITALIA	19.123	21.392	35,7	38,0
LUXEMBURGO	135	150	39,9	42,1
REINO UNIDO	24.928	25.997	44,9	46,4
R.F. ALEMANIA	26.318	25.541	43,6	41,6
TOTAL CEE	103.072	197.549	41,1	41,5
CATALUÑA	1.975	2.251	38,2	38,3
ESPAÑA	13.015	13.303	38,5	36,3

Fuente: EUROSTAT "Statistiques de Base de la Communité" Banco de Bilbao "La Renta Nacional de España y su distribución provincial" CIDC "Evolució, moviment natural i estructura de la població de Catalunya".

CUADRO NO 39

ESTRUCTURA DE LA POBLACION ACTIVA 1977 (en % sobre el total) DE LAS REGIONES DE LA CEE comparada con las de Cataluña y España.

REPUBLICA FEDERAL

<u>DE ALEMANIA</u>	<u>Agricultura</u>	<u>Industria</u>	<u>Servicios</u>	<u>TOTAL</u>
SCHELESWIG-HOLSTEIN	7,7	35,0	57,3	100
HAMBURG	1,5	31,0	67,5	100
NIEDERSACHEN	7,5	41,0	51,5	100
BREMEN	0,7	35,9	63,4	100
NORDRHEIN-WESTFALEM	2,5	49,3	48,2	100
HESSEN	4,9	44,8	50,3	100
RHEINLAND-PFALZ	7,1	41,0	51,9	100
BADEN-WURTTEMBERG	6,1	50,8	43,1	100
BAYERN	10,0	44,2	45,8	100
SAARLAND	2,4	49,2	48,4	100
BERLIN OESTE	1,4	34,6	64,0	100
<u>TOTAL R.F.A.</u>	<u>5,7</u>	<u>45,0</u>	<u>49,3</u>	<u>100</u>

F R A N C I A

ILE-DE-FRANCE	0,9	35,3	63,8	100
BASSIN PARISIEN	12,6	40,7	46,7	100
NORD.PAS.DE CALAIS	5,8	48,5	45,7	100
ESTE	8,0	46,5	45,5	100
OESTE	19,3	34,1	46,6	100
SUR-OESTE	18,6	31,5	49,9	100
CENTRO-ESTE	9,2	42,3	48,5	100
MEDITERRANEO	8,5	26,7	64,8	100
<u>TOTAL FRANCIA</u>	<u>9,8</u>	<u>37,6</u>	<u>52,6</u>	<u>100</u>

H O L A N D A

NOORD-NEDERLAND	9,7	38,2	52,1	100
OOST-NEDERLAND	7,2	40,0	52,8	100
WEST-NEDERLAND	3,7	30,6	65,7	100
ZUIDWEST-NEDERLAND	11,2	39,3	49,5	100
ZUID-NEDERLAND	5,7	43,7	50,6	100
<u>TOTAL HOLANDA</u>	<u>5,5</u>	<u>36,1</u>	<u>58,4</u>	<u>100</u>

Pero si bien en cuanto al tamaño de su población total y activa la economía catalana se desarrolla dentro del contexto europeo, el

CUADRO N° 39/Continuación 1

B E L G I C A      Agricultura      Industria      Servicios      TOTAL

REGION FLAMENCA	4,1	42,4	53,5	100
REGION VALONA	4,3	37,2	58,5	100
REGION DE BRUSELAS	0,3	23,5	76,2	100
TOTAL BELGICA	3,7	38,8	57,5	100
GRAN DUCADO DE LUXEMBURGO	6,5	41,0	52,5	100

I T A L I A

NORESTE	8,9	47,0	44,1	100
LOMBARDIA	4,1	55,2	40,7	100
NORESTE	10,6	42,9	46,5	100
EMILIA-ROMAGNA	15,3	39,8	44,9	100
CENTRO	13,1	43,0	43,9	100
LAZIO	8,2	25,9	65,9	100
CAMPANIA	19,8	26,7	53,5	100
ABRUZZI-MOLISE	25,3	26,3	48,4	100
SUR	24,6	27,5	47,9	100
SICILIA	21,9	25,9	52,2	100
CERDEÑA	16,2	28,5	55,3	100
TOTAL ITALIA	12,9	39,5	47,6	100

R E I N O U N I D O

NORTE	2,7	45,4	51,9	100
YORKSHIRE Y HUMBERSIDE	2,6	46,7	50,7	100
EAST MIDLANDS	6,8	43,1	50,1	100
EAST ANGLIA	7,0	38,0	55,0	100
SURESTE	1,1	35,8	63,1	100
SUROESTE	4,6	34,3	61,1	100
WEST-MIDLANDS	2,2	53,2	44,6	100
NORESTE	1,0	49,2	49,8	100
GALES	6,3	36,5	57,2	100
ESCOCIA	4,5	40,7	54,8	100
IRLANDA DEL NORTE	7,3	38,5	54,2	100

## CUADRO N° 39/Continuación 2

CUADRO N° 39/Continuación 1

ESTRUCTURA DE LA POBLACION ACTIVA 1977 (en % sobre el total) DE LAS REGIONES DE LA

TAXONOMIA DE SECTORES AGRICULTURA INDUSTRIA SERVICIOS TOTAL

	Agricultura	Industria	Servicios	TOTAL	
REPUBLICA FEDERATIVA DE ALEMANIA					
TOTAL REINO UNIDO	2,9	41,5	55,6	100	
TOTAL IRLANDA	21,7	32,4	45,9	100	
TOTAL DINAMARCA	8,0	33,0	59,0	100	
REPÚBLICA FEDERATIVA DE ALEMANIA					
CATALUÑA	6,9	53,1	40,0	100	
TOTAL ESPAÑA	21,3	38,0	40,7	100	
TOTAL CEE	7,3	40,6	52,1	100	
BADEN-WÜRTTEMBERG	6,15,28	50,81,4	43,1	100	
Fuente: Cuadro 34	10,00,15	44,20,01	45,8	100	
FRANCIA	0,11	2,48,00	49,21,21	100	
BERLÍN OESTE	0,24	1,40,65	38,61,31	100	
TOTAL R. OESTE	0,23	5,7	45,0	100	
001	2,33	28,7	8,91	100	
FRÁNCIA	4,84	25,3	35,3	100	
001	0,74	2,2	8,45	100	
PARIS-SE	5,52	0,7	35,10,21	63,8	100
PARÍS PARISIEN	0,22	12,6	40,75,10	46,7	100
PARÍS PARISIEN	5,8	10,5	45,7	100	
PARÍS PARISIEN	0,11	0,10	46,5	45,5	100
PARÍS	19,3	34,1	40,0	100	
NOR-CELTICO	18,6	31,5	49,9	100	
CENTRO-C. 001	0,18	0,2	42,3	49,5	100
MEDITERRANEO	1,02	8,5	3,5	54,8	100
001	1,02	1,13	8,3	54,8	100
TOTAL FRANCIA	0,22	9,8	37,6	52,6	100
001	0,12	8,28	1,1	49,5	100
PAÍS HOLANDA	1,58	8,28	0,4	89,8	100
001	1,18	2,10	0,4	89,4	100
WEST-NEDERLAND	0,14	9,7	38,2	52,1	100
001	0,04	7,2	30,0	52,8	100
CENT-NEDERLAND	0,04	7,2	30,0	52,8	100
WEST-NEDERLAND	0,52	7,2	30,5	55,7	100
ZUIDOMERO-NEDERLAND	0,42	11,2	3,08	39,7	100
001	0,42	5,7	2,80	50,6	100
ZUID-NEDERLAND	0,42	5,7	2,80	50,6	100
001	0,42	5,7	2,80	50,6	100
TOTAL HOLANDA	5,5	35,1	58,4	100	

Pero si bien en cuanto al tamaño de su población total y activa la economía catalana no desentona dentro del contexto europeo, si se observa la estructura de su población activa, empiezan a intuirse las notables diferencias que existen entre nuestra región y las más desarrolladas de la CEE. A tal efecto, del cuadro nº 34 se ha deducido el nº 39, en el que vienen dadas las distintas estructuras sectoriales de la población activa de las Regiones Comunitarias Europeas y Cataluña, en porcentaje de cada uno de los principales sectores de la actividad económica (primario, secundario, terciario) sobre el total de activos.

La primera cosa que destaca de la economía catalana en relación a las regiones europeas, es su elevada proporción de activos en el sector industrial, del 53%, sólo superado por la Lombardia (Italia) y West Midlands (Reino Unido). Es más, estas dos regiones europeas presentan una estructura en su población activa muy parecida a la catalana, aunque con un porcentaje de activos agrarios algo menor.

La segunda diferencia importante entre la economía catalana y la de la mayoría de regiones europeas, radica en que éstas, registran una mayor proporción de activos en el sector terciario. Todas las regiones alemanas, francesas, holandesas, belgas y británicas, registran unos porcentajes muy superiores. Las regiones menos desarrolladas del sur de Italia lógicamente también presentan unas proporciones mayores de población activa en los servicios (10).

En lo único que se parece la estructura de la población activa catalana en relación a la de las regiones comunitarias es en la proporción de activos del sector primario. A este respecto cabe señalar que lógicamente, las regiones menos desarrolladas de Francia y del sur de Italia, presentan unas proporciones mucho mayores.

De esta comparación entre el tamaño de la economía de Cataluña con las de las demás regiones europeas cabe sacar la siguiente conclusión: si bien nuestra región es homologable a nivel europeo en cuanto a superficie, población y número de activos, la distribución sectorial de estos últimos induce a pensar que nos hallamos ante un grado de desarrollo inferior al de la mayoría de

(10) Ello es debido a que en una situación de subdesarrollo, parte del paro encubierto es absorbido por los servicios.

regiones de la CEE, y en especial, en relación a las que al igual que Cataluña son regiones industriales. Para ratificar esta afirmación es necesario profundizar en el estudio de la estructura productiva catalana comparada con la de los países miembros de la CEE.

100

101

102

103

104

105

106

107

108

109

110

111

112

113

3.- ESTUDIO COMPARATIVO DE LA ESTRUCTURA DE LA ECONOMIA CATALANA CON RESPECTO A LOS PAISES DE LA CEE.

El estudio comparativo de la estructura productiva de la economía catalana con respecto a los países de la CEE, está lógicamente condicionado por la disponibilidad de fuentes estadísticas que sean homogéneas. Las variables utilizadas en el presente apartado son el empleo y el Producto Interior Bruto al coste de los factores.

Por lo que hace referencia al empleo, cabe señalar que no todos los países elaboran las estadísticas con iguales criterios, y que por lo tanto es prácticamente imposible disponer de sectorizaciones que admitan un análisis comparativo mínimamente serio. En cuanto al Producto Interior Bruto, existe igual divergencia, aunque la adopción por muchos países, del nuevo sistema de Contabilidad Nacional establecido por las Naciones Unidas en 1968, ha contribuido a unificar los criterios. Ello no impide el que para realizar comparaciones de escala, sea igualmente necesario realizar las conversiones pertinentes a una sola divisa (en nuestro caso el dólar USA) y que además, cuanto el análisis comparativo tenga que realizarse en términos constantes, no solamente es necesario elaborar las tablas de conversión del valor adquisitivo de las distintas monedas nacionales en base al valor del índice de precios en el año tomado como base, sino que además también hay que realizar la correspondiente conversión a las tasas de cambio constante del año base, para la divisa que ha sido tomada como patrón.

Hechas estas advertencias previas, se comprende el que el análisis estructural comparativo entre Cataluña y los países de la CEE, se haya realizado a un nivel de desagregación no superior al de los tres principales sectores de la actividad económica. En el cuadro nº 40, viene dada la evolución del empleo total del conjunto de países de la CEE más Cataluña y España. Como puede observarse nuestra región tiene una cifra de empleo similar a la de algunos países, como puede ser la de los casos de Irlanda y Dinamarca. En cuanto a la dinámica del empleo (ver cuadro nº 41), el número de puestos de trabajo existentes en Cataluña se ha

CUADRO N° 40

## EVOLUCION DEL EMPLEO (en miles)

	1967	1970	1975	1977	1967-77	1967-70	1970-75	1975-77
BELGICA	3.616	3.665	3.747	3.711	0,3	0,4	0,4	- 0,5
DINAMARCA	2.264	2.315	2.332	2.414	0,6	0,7	0,1	1,7
FRANCIA	19.753	20.393	20.639	20.707	0,5	1,1	0,2	0,2
PAISES BAJOS	4.396	4.585	4.552	4.555	0,4	1,4	0,1	0,0
IRLANDA	1.052	1.045	1.038	1.021	- 0,3	- 0,2	- 0,1	- 0,8
ITALIA	18.661	18.514	19.538	19.847	0,6	- 0,3	1,1	0,8
LUXEMBURGO	131	135	149'9	146'5	1,1	1,0	2,1	- 1,1
REINO UNIDO	24.570	24.373	24.593	24.550	0,0	- 0,3	0,2	- 0,1
R.F. ALEMANIA	25.461	26.169	24.798	24.488	- 0,4	0,9	- 1,1	- 0,6
TOTAL CEE	99.904	101.195	101.386'9	101.439'5	0,1	0,4	0,0	0,0
CATALUÑA (x)	(x)	2.194	2.273	2.242	1,1	3,0	0,7	- 0,7
ESPAÑA	12.007	12.397	12.692	12.462	0,4	1,1	0,5	- 0,9

Fuente: EUROSTAT "Empleo Y Paro"  
 Banco de Bilbao "La Renta Nacional de  
 España Y su distribución provincial"  
 (x) España Y Cataluña, 1971

Fuente: Cuadro n° 40

## CUADRO N° 42

## ESTRUCTURA DEL EMPLEO (en miles)

	1976	1977	AGRICULTURA	INDUSTRIA	SERVICIOS	AGRICULTURA	INDUSTRIA	SERVICIOS
BELGICA	174	1.584	1.907	123	1.407	2.181		
DINAMARCA	266	876	1.173	218	735	1.461		
FRANCIA	2.907	8.065	9.421	1.974	7.906	11.043		
PAISES BAJOS	329	1.772	2.484	289	1.513	2.753		
IRLANDA	282	312	450	236	310	475		
ITALIA	3.613	8.117	6.784	3.149	7.666	9.034		
LUXEMBURGO	11'7	63'0	60'6	9	66	75		
REINO UNIDO	784	10.93	12.677	658	9.817	14.072		
R.F. ALEMANIA	2.262	12.902	11.005	1.655	11.103	11.753		
TOTAL CEE	10.629'7	44.604	45.961'6	8.311	40.523	52.847		
CATALUÑA (x)	232	1.115	847	145	1.162	935		
ESPAÑA	3.662	4.625	4.110	2.583	4.666	5.213		

Fuente: EUROSTAT "Empleo Y Paro 1971-1977"

Banco de Bilbao: "La Renta Nacional de España y su distribución provincial"

(x) Empleo Banco de Bilbao 1971

CUADRO N° 43

ESTRUCTURA DEL EMPLEO (en % sobre el total)

	1970			1977		
	AGRICULTURA	INDUSTRIA	SERVICIOS	AGRICULTURA	INDUSTRIA	SERVICIOS
BELGICA	4,7	43,2	52,0	3,3	37,9	58,8
DINAMARCA	11,5	37,8	50,7	9,0	30,4	60,5
FRANCIA	14,0	38,7	47,2	9,4	37,8	52,8
PAISES BAJOS	7,2	38,6	54,2	6,3	33,2	60,4
IRLANDA	27,1	29,8	43,1	23,1	30,4	46,5
ITALIA	19,5	43,8	36,6	15,9	38,6	45,5
LUXEMBURGO	8,6	46,5	44,8	6,1	44,9	51,0
REINO UNIDO	3,2	44,7	52,0	2,7	40,0	57,3
R.F. ALEMANIA	8,6	49,3	42,0	6,7	45,3	48,0
TOTAL CEE	10,5	43,9	45,6	8,1	39,9	52,0
CATALUÑA	10,6	50,8	38,6	6,5	51,8	41,7
ESPAÑA	29,5	37,3	33,2	20,7	37,5	41,8

Fuente: Cuadro n° 42

incrementado a un ritmo muy superior al de los países de la CEE y España, en especial, durante el período 1967-1970. Sin embargo, a partir de 1975, los efectos de la crisis económica mundial han sido mucho más duros para España y Cataluña que para los países de la Comunidad.

En los cuadros nº 42 y 43 viene dada en números absolutos y porcentaje, la estructura del empleo. El hecho que llama más la atención radica en la elevada proporción del empleo industrial que registra Cataluña, tanto en relación a España como con los países industrializados de la CEE. Por el contrario, la dotación de puestos de trabajo en los servicios, es bastante inferior a la de los mencionados países, mientras que la de empleos agrarios es bastante parecida. Ello no es otra cosa que un reflejo del notable desnivel de desarrollo económico existente entre Cataluña, España y la Comunidad. Si bien nuestra región es la más industrializada de España, a nivel de renta, tal como podrá comprobarse más adelante, es muy inferior al de Europa. Nuestra región está sumergida en un proceso de desarrollo basado en la industria, que no ha llegado a desarrollar en la misma medida el sector terciario. Sobre este último, también cabe tener muy en cuenta el que nuestro país posee una Administración Pública muy centralizada, y en consecuencia, Cataluña adolecerá forzosamente de la falta de una serie de servicios públicos, que en España son desempeñados por la Administración Central, mientras que en otros países son competencia de la administración local o regional.

En la evolución del empleo por sectores (ver cuadro nº 44) durante el período 1970-77, en Cataluña se registra un mayor crecimiento del empleo industrial que en los países de la CEE, mientras que en el sector terciario el proceso es inverso. El que en Europa se registren notables decrecimientos del empleo industrial mientras que en Cataluña se mantiene un ligero crecimiento es debido a que como es sabido, la crisis económica hizo notar sus efectos de forma tardía sobre nuestra región. Además, se estaba registrando durante el período de referencia un gran desarrollo

CUADRO N° 44

## EVOLUCION DEL EMPLEO 1970-77 (Tasa anual acumulativa)

CUADRO N° 45

PIB al coste de los factores en miles de millones de dólares USA.

	AGRICULTURA	INDUSTRIA	SERVICIOS	TOTAL	1967	1970	1975	1976
BELGICA	- 4,8	- 1,7	+ 1,9		19,52	25,80	62,25	65,91
DINAMARCA	- 2,8	- 2,5	+ 3,2		12,00	15,57	35,46	38,53
FRANCIA	- 5,4	- 0,3	+ 2,3		114,90	141,54	335,28	346,78
PAISES BAJOS	- 1,8	- 2,2	+ 1,5		22,48	31,68	82,61	89,52
IRLANDA	- 2,6	- 0,1	+ 0,8		3,04	3,89	8,01	7,93
ITALIA	- 1,9	- 0,8	+ 4,2		69,72	92,38	174,95	170,77
LUXEMBURGO	- 3,7	+ 0,7	+ 3,1		0,71	1,07	2,20	2,24
REINO UNIDO	- 2,5	- 1,5	+ 1,5		109,56	121,53	228,18	219,18
R.F. ALEMANIA	- 4,4	- 2,1	+ 0,9		124,03	186,14	418,62	445,91
TOTAL CEE	- 3,4	- 1,4	+ 2,0		475,96	619,60	1.347,56	1.386,77
CATALUÑA	- 6,5	+ 0,6	+ 1,4		5,00	7,49	19,11	22,68 (x x)
ESPAÑA	- 4,9	+ 0,1	+ 3,4		24,93	(x) 37,28	94,58	113,59 (x x)

Fuente Cuadro n° 42

Fuente: OCDE: National Accounts of OCDE countries

España y Cataluña: Banco de Bilbao; La Renta Nacional de España y su distribución provincial y elaboración propia.

(x) 1971 (x x) 1977 Boletín Estadístico. Banco de España.

industrial en Cataluña, - y también en España; prueba de ello lo constituye el que la cifra de empleo agrícola descienda a un ritmo muy superior que en los países de la CEE, debido a que estos habían ya alcanzado un nivel de desarrollo superior.

Si en lugar de utilizar el empleo como variable se utiliza el Producto Interior Bruto, (ver cuadros nº 45 46 y 47) rápidamente se deduce la mayor productividad registrada en los países de la CEE. En efecto, si se compara la tabla de incrementos anuales del PIB a precios y tasas de cambio constantes (obtenida del cuadro 45, con la ayuda del nº 48 sobre la evolución de los precios en cada país y los cambios medios de las monedas nacionales contenidos en el Statistical Year Book de la ONU) con la del cuadro nº 41 en la que venían dados dichos incrementos para el empleo, se observa que estos últimos son muy inferiores. Ello significa que el PIB ha continuado aumentando durante los últimos años, aunque a unos ritmos muy inferiores a los registrados en el pasado, a costa de aumentar la productividad del empleo. Con ello, muchos países han visto crecer el PIB y al mismo tiempo que aumentar el número de parados, fenómeno al que Cataluña no ha sido ajena.

En cuanto a la estructura productiva catalana tomando el PIB como variable de referencia (ver cuadros nº 49 y 50) se observa que la situación catalana es muy semejante a la europea, debido lógicamente a que nuestra productividad terciaria es muy superior a la industrial, fenómeno que indica el que nuestra industria es más bien de tipo tradicional. A su vez, la diferencia de productividades que existe entre nuestra agricultura y el resto de sectores económicos es mucho mayor que la que se registra en los demás países de la CEE. Así pues, nuestra agricultura aunque posee unos niveles de productividad muy superiores al del conjunto de España, está mucho menos desarrollada que la de los países de la CEE, o por lo menos, si así se prefiere, no disfruta de las mismas subvenciones y favores que puedan obtener los agricultores de algunos países de la CEE. Si se calcula la distribución sectorial del PIB a precios y tasas de cambio constante (ver cuadro nº 51) es posible estimar los incrementos anuales acumulativos

CUADRO N° 46

PIB al coste de los factores en miles de millones USA  
(precios constantes y tasas de cambio del año 1970)

CUADRO N° 47

EVOLUCION DEL PIB (precios y tasas de cambio 1970)  
Incrementos anuales acumulativos

	1967	1970	1975	1976	1967-76	1967-70	1970-75	1975-76
BELGICA	21,83	25,8	30,67	31,28	4,1	5,7	3,5	1,0
DINAMARCA	13,45	15,57	17,14	18,05	3,3	5,0	1,9	5,3
FRANCIA	120,00	141,54	172,53	181,84	4,7	5,7	4,0	5,4
PAISES BAJOS	26,01	31,68	37,47	39,2	4,7	6,8	3,4	4,6
IRLANDA	3,29	3,89	4,53	4,6	3,8	5,7	3,1	1,5
ITALIA	78,32	92,38	103,78	109,6	3,8	5,7	2,3	5,6
LUXEMBURGO	0,93	1,07	1,17	1,2	2,9	4,8	1,8	2,6
REINO UNIDO	113,11	121,53	133,34	136,8	2,1	2,4	1,9	2,6
R.F. ALEMANIA	153,25	186,14	204,62	216,0	3,9	6,7	1,9	5,6
TOTAL CEE	530,19	619,60	705,25	740,57	3,8	5,3	2,6	5,0
CATALUÑA	5,67	7,49	9,28	9,42	5,2	(*)	7,2	(*)
ESPAÑA	28,25	37,28	45,95	47,17	5,3	(*)	7,2	(*)

Fuente: OCDE: National Accounts of OCDE countries  
España y Cataluña: elaboración propia a partir del  
cuadro n° 45 y el Anuario Estadístico del INI  
(\*) 1971 (\*\*) 1977

Fuente: Elaboración propia (\*) 1967-1977  
(\*\*) 1967-1971 (\*\*) 1971-1975 (\*\*) 1975-1977

## VALOR ADQUISITIVO DE LA MONEDA DE CADA PAÍS

Número índice fase 1970 = 1

	1967	1970	1975	1976
BELGICA	1,11	1,00	0,67	0,61
DINAMARCA	1,19	1,00	0,64	0,59
FRANCIA	1,18	1,00	0,65	0,59
PAISES BAJOS	1,16	1,00	0,66	0,61
IRLANDA	1,22	1,00	0,54	0,45
ITALIA	1,08	1,00	0,58	0,50
LUXEMBURGO	1,10	1,00	0,70	0,64
REINO UNIDO	1,18	1,00	0,54	0,46
R.F. ALEMANIA	1,08	1,00	0,74	0,71
CATALUÑA	1,13	1,00	0,57	0,48
ESPAÑA	1,13	1,00	0,57	0,48

Fuente: ONU. Statistical Yearbook y Banco de Bilbao: "Informe Económico" y elaboración propia.

## CUADRO N° 49

PIB al coste de los factores y precios constantes (en miles de millones de dólares USA)

		1970	1975	INDUSTRIA	SERVICIOS	AGRICULTURA	INDUSTRIA	SERVICIOS
BELGICA	1,03	10,82	12,63	1,73	21,99	30,11		
DINAMARCA	1,09	5,92	7,32	2,31	11,54	17,48		
FRANCIA	8,5	53,83	63,74	16,02	121,73	153,76		
PAISES BAJOS	1,91	12,43	15,29	-	-	-		
IRLANDA	0,55	1,18	1,61	1,05	1,72	2,52		
ITALIA	8,37	39,06	43,71	14,79	67,39	78,89		
LUXEMBURGO	0,04	0,55	0,46	0,06	0,97	0,97		
REINO UNIDO	2,43	46,14	55,85	4,17	77,22	106,42		
R.F. ALEMANIA	5,58	100,45	78,13	11,78	188,56	184,63		
TOTAL CEE	29,5	270,38	278,74	-	-	-		
CATALUÑA	0,45 (x)	3,54	3,91	0,74	9,16	9,20		
ESPAÑA	4,9 (x)	14,33 (x)	20,17 (x)	9,20	37,00	48,39		

Fuente: ONU Statistical Yearbook. Banco de Bilbao. La Renta Nacional de España y su distribución provincial" (x) 1971

ESTRUCTURA DEL PIB (en %)

	<u>1970</u>	<u>1975</u>	<u>AGRICULTURA</u>	<u>INDUSTRIA</u>	<u>SERVICIOS</u>	<u>AGRICULTURA</u>	<u>INDUSTRIA</u>	<u>SERVICIOS</u>	<u>AGRICULTURA</u>	<u>INDUSTRIA</u>	<u>SERVICIOS</u>
BELGICA	4	42	49	47	38	3	35	52	38	35	53
DINAMARCA	7	38	45	45	5	7	38	38	48	48	-
FRANCIA	6	38	48	-	-	-	-	-	-	-	-
PAISES BAJOS	6	39	41	17	28	41	41	41	41	41	48
IRLANDA	14	30	42	47	9	9	41	41	48	48	-
ITALIA	9	42	52	43	3	48	48	48	48	48	-
LUXEMBURGO	4	38	46	46	2	37	51	51	51	51	-
REINO UNIDO	2	54	42	3	48	48	48	48	48	48	-
R.F. ALEMANIA	3	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
TOTAL CEE	5	44	45	45	—	—	—	—	—	—	—
CATALUÑA	6 (x)	45 (x)	49 (x)	49 (x)	4	48	48	48	48	48	48
ESPAÑA	12 (x)	37 (x)	51 (x)	51 (x)	10	39	39	39	39	39	51

Fuente: ONU Statistical Yearbook, Banco de Bilbao. "La Renta Nacional de España y su distribución provincial" y elaboración propia.

(x) 1971

en términos constantes prescindiendo de las distintas tasas de inflación registradas en cada país. Si se compara el cuadro nº 52 así obtenida con el nº 44, que hacía referencia a los incrementos registrados en el nº de empleos de cada sector, se observa que en general, los incrementos en el PIB son muy superiores, en especial por lo que hace referencia a Cataluña. Así, nuestra región, con un decrecimiento del -6,5% del empleo agrícola ha mantenido el nivel de la producción del sector primario, lo cual indica un gran crecimiento en la productividad de dicho sector. Algo parecido puede afirmarse para Luxemburgo, Italia e Irlanda, aunque con decrecimientos menores en el empleo. En Francia, Dinamarca y Bélgica, a los decrecimientos en el empleo agrícola han correspondido notables incrementos en el PIB. En general, excepto para el Reino Unido, puede afirmarse que en toda Europa, incluidos España y Cataluña, se ha registrado durante los últimos años un notable crecimiento de la productividad agrícola, paralelo a una también notable disminución en el empleo. Por lo que hace referencia al sector industrial, el fenómeno ha ido en la misma dirección, con la diferencia de que el aumento de la productividad se ha correspondido con decrecimiento menores en el empleo. En el sector terciario se han registrado pequeños incrementos en la cifra de empleados, a los que han correspondido incrementos menores en el PIB y la productividad.

Así pues, del análisis comparativo de la estructura productiva de Cataluña en relación a la CEE, puede sacarse una conclusión importante: Cataluña se ha visto sometida, aunque a cierta distancia a la misma dinámica de desarrollo económico que los países de la CEE, hecho enormemente positivo si se tiene en cuenta la perspectiva del próximo ingreso de España en la Comunidad. Sin embargo, cabe resaltar también la diferencia que existe entre los distintos niveles de desarrollo económico de Cataluña y la CEE, en cuyo estudio debe profundizarse a través de las diferencias observadas entre los distintos niveles de productividad de nuestra región y los países de referencia.

Cuadro n.º 51

PIB al coste de los factores y precios y tasas de cambio constantes de 1970  
(En miles de millones de dólares USA)

	1970	INDUSTRIA	SERVICIOS	AGRICULTURA	1975	INDUSTRIA	SERVICIOS
BELGICA	1,03	10,82	12,63	1,16	14,7	20,17	SERVICIOS
DINAMARCA	1,09	5,92	7,32	1,48	7,39	11,19	
FRANCIA	8,5	53,83	63,74	10,25	77,91	98,41	INDUSTRIA
PAISES BAJOS	1,91	12,43	15,29	-	-	12,755	
IRLANDA	0,55	1,18	1,61	0,57	0,93	-	14,580
ITALIA	8,37	39,06	43,71	8,58	39,09	45,76	
LUXEMBURGO	0,04	0,55	0,46	0,04	0,68	0,68	5,440
REINO UNIDO	2,43	46,14	55,85	2,25	41,70	57,47	
R.F. ALEMANIA	5,58	100,45	78,13	8,72	139,53	136,63	
TOTAL CEE	29,5	270,38	278,74	-	-	-	
CATALUÑA	0,45	3,54	3,91	0,45 (*)	5,59 (*)	5,61 (*)	
ESPAÑA	4,9	14,33	20,17	5,61 (*)	22,57 (*)	29,52 (*)	

Fuente: ONU Statistical Yearbook. Banco de Bilbao. "La Renta Nacional de España y su distribución provincial".

(\*) Para España y Cataluña se ha tenido en cuenta el índice 1971 = 100, al que corresponde un valor de 0,61 para 1975.

Cuadro n.º 52

EVOLUCION DEL PIB 1970-75, % ANUALES ACUMULATIVOS

(A precios constantes)

	<u>AGRICULTURA</u>	<u>1975 INDUSTRIA</u>	<u>SERVICIOS</u>
BELGICA	2,4	6,3	9,8
DINAMARCA	6,3	4,5	8,9
FRANCIA	3,8	7,7	9,1
PAISES BAJOS	-	-	-
IRLANDA	0,7	-4,6	-3,3
ITALIA	0,5	0,0	0,9
LUXEMBURGO	0,0	4,3	8,1
REINO UNIDO	-1,5	-2,0	0,6
R.F. ALEMANIA	9,3	6,8	11,8
 TOTAL CEE	-	-	-
CATALUÑA	0,0	9,6	7,5
ESPAÑA	2,7	9,5	7,9

Fuente: ONU Statistical Yearbook. Banco de Bilbao. "La Renta - Nacional de España y su distribución provincial".

Cuadro n.º 53

PRODUCTIVIDAD

(PIB en dólares USA/empleo).

(Precios y tasas de cambio corrientes).

	AGRICULTURA	INDUSTRIA	SERVICIOS	1975	
				AGRICULTURA	INDUSTRIA
BELGICA	5.920	6.831	6.623	12.721	14.719
DINAMARCA	4.098	6.758	6.240	10.132	15.722
FRANCIA	2.924	6.675	6.766	7.596	15.247
PAISES BAJOS	5.805	7.015	6.155	-	14.580
IRLANDA	1.943	3.782	3.578	4.038	-
ITALIA	2.317	4.612	6.443	4.517	8.787
LUXEMBURGO	3.419	8.730	7.591	6.452	13.837
REINO UNIDO	3.099	4.228	4.406	6.243	7.711
R.F. ALEMANIA	2.467	7.786	7.099	6.462	16.529
TOTAL CEE	2.775	6.062	6.065	-	-
CATALUÑA	1.905 (*)	3.118 (*)	4.641 (*)	4.007	7.736
ESPAÑA	1.276 (*)	3.004 (*)	4.138 (*)	3.006	7.537
					10.198
					8.989

Fuente: ONU. Statistical Yearbook, EUROSTAT "Emploi et chômage 1971-1977" "Statistiques de Base de la CEE". Banco de Bilbao: "La Renta Nacional de España y su distribución provincial", y elaboración propia.

(\*) 1971

103

#### 4.- LA PRODUCTIVIDAD DE LA ECONOMIA CATALANA COMPARADA CON LA REGISTRADA EN LOS PAISES DE LA CEE.

Antes de iniciar el estudio comparado entre las productividades de la economía catalana en relación a las de los países de la CEE, es necesario realizar una serie de advertencias previas que limitan en cierta forma la exactitud de las conclusiones deducidas, aunque no por ello dejan de ser válidas. Si la productividad que se compara es la del trabajo, es decir, el cociente del PIB por el volumen de empleo, ya se ha visto anteriormente que cada país elabora sus estadísticas de producción y empleo con criterios distintos, que a su vez se pueden ver afectados por los medios técnicos con que dichas estadísticas son elaboradas. A ello habría que añadir que para los cocientes de productividad obtenidos fueran más homogéneos, habría que tener también en cuenta otras variables como las horas trabajadas, utilización de la capacidad productiva así como los niveles de salarios y precios. Es decir, que en rigor la productividad debería medirse en unidades físicas y para productos muy concretos, cosa totalmente imposible en el nivel de agregación sectorial en el que se realiza el presente estudio.

Una vez realizadas estas advertencias previas, es posible analizar las conclusiones que se deducen en el presente apartado, dentro de las naturales limitaciones derivadas de aquellas.

En los cuadros nº 53 y 54, vienen dadas productividades sectoriales de los países de la CEE, Cataluña y España, para los años 1970 y 1975, medidas en PIB en dólares por empleo, así como los correspondientes números índices (base 1970= 100) registrados durante el mencionado período en términos monetarios y constantes. Como puede observarse, (ver cuadro nº 55) la productividad media de la agricultura catalana es un tercio de la belga y cerca de un 40% inferior a la alemana, británica y luxemburguesa, cerca de la mitad de la de Francia. Dinamarca posee una productividad agrícola superior a la catalana en un 60%, y sólo Irlanda e Italia presentan niveles parecidos a los de nuestra región.

La productividad catalana en el sector industrial es también muy inferior a la de los países de la CEE, a excepción de la de Irlanda que es muy inferior, la italiana, que es ligeramente superior, y la británica que es semejante a la nuestra. Por lo que hace referencia al resto de países de la CEE su productividad industrial es cerca del doble de la que se registra en el conjunto de la industria catalana.

En el sector terciario, la productividad de Cataluña se acerca mucho más a la de los países de la Comunidad, e incluso en muchos casos es superior (Italia, Irlanda y Reino Unido). Para el resto de países, la proporción de la productividad terciaria catalana oscila entre el 64% de la alemana al 80% de la danesa.

Otra característica que es necesario señalar es que en la mayoría de países de la Comunidad, que como es sabido se trata de países con un alto nivel de desarrollo, la productividad industrial es superior al resto de sectores, en especial del terciario. Tal es el caso de Bélgica, Dinamarca, Francia, Luxemburgo, Reino Unido y República Federal de Alemania. En España y Cataluña, así como en los países menos desarrollados de la CEE (Irlanda e Italia) ocurre precisamente lo contrario, es decir que la productividad del terciario es muy superior a la industrial. Así pues, nuestra región se alinea entre los países menos desarrollados de la CEE, ya que su industria, al contrario de los que sucede en los más industrializados, es más convencional, con una tecnología más tradicional, y en consecuencia, con una menor productividad que la registrada en el sector terciario.

Una prueba evidente de que nos hallamos en un estadio inferior de desarrollo, lo constituye el hecho de que el crecimiento de nuestra productividad industrial es muy superior a los de las productividades industriales de la mayoría de países de la Comunidad (excepto la República Federal de Alemania) -ver cuadro nº 54-. En cambio, el crecimiento de la productividad terciaria es bastante similar.

Para situar mejor nuestro nivel de desarrollo económico dentro del contexto de la Comunidad, se ha elaborado El Producto Interior Bruto por habitante, para los distintos países objeto de estudio, así como para Cataluña (ver cuadro nº 56).

Cuadro n.º 54

## EVOLUCION DE LA PRODUCTIVIDAD

	Precios corrientes 1 9 7 5	INDUSTRIA	SERVICIOS	AGRICULTURA	Precios constantes 1 9 7 5	INDUSTRIA	SERVICIOS
BELGICA	215	215	215	144	144	144	144
DINAMARCA	247	233	204	158	149	131	-
FRANCIA	260	228	215	169	148	140	-
PAISES BAJOS	-	-	-	-	-	-	-
IRLANDA	208	140	152	112	76	82	-
ITALIA	195	183	142	113	106	82	-
LUXEMBURGO	189	158	181	132	111	127	-
REINO UNIDO	201	182	174	108	98	94	-
R.F.ALEMANIA	262	212	225	194	157	166	-
TOTAL CEE	-	-	-	-	-	-	-
CATALUÑA	210 (x)	248 (x)	220 (x)	128 (x)	151 (x)	134 (x)	-
ESPAÑA	236 (x)	251 (x)	307 (x)	144 (x)	153 (x)	187 (x)	-

Fuente: ONU, Statistical Yearbook y Banco de Bilbao: "Informe Económico", y elaboración - propia.

(x) base 100 = 1971

Cuadro n.º 55

## PRODUCTIVIDAD % CATALUÑA SOBRE PRODUCTIVIDAD SECTORIAL DE CADA PAÍS

	1	9	7	5	1	9	7	0
	% Cataluña	AGRICULTURA	INDUSTRIA	SERVICIOS	AGRICULTURA	INDUSTRIA	SERVICIOS	SERVICIOS
BELGICA	31	53	72	-	32	46	70	70
DINAMARCA	39	49	80	46	46	46	74	74
FRANCIA	53	51	70	65	47	69	69	69
PAISES BAJOS	-	-	-	33	44	75	75	75
IRLANDA	99	146	187	98	82	130	130	130
ITALIA	89	88	111	82	65	72	72	72
LUXEMBURGO	62	56	74	56	36	61	61	61
REINO UNIDO	64	100	133	61	74	105	105	105
R.F.ALEMANIA	62	47	64	77	40	65	65	65
TOTAL CEE	-	-	-	69	51	77	77	77
CATALUÑA	100	100	100	100	100	100	100	100
ESPAÑA	133	103	113	149	104	112	112	112

Fuente: ONU. Statistical Yearbook, EUROSTAT "Empleo et chômage 1971-1977" "Statistiques de Base de la CEE". Banco de Bilbao: "La Renta Nacional de España y su distribución provincial", y elaboración propia.

Cuadro n.º 56

PIB PER CAPITA 1976

(En dólares USA por habitante)

	1 9 7 6	% Cataluña	Sobre cada País
BELGICA	6.716		59
DINAMARCA	7.607		52
FRANCIA	6.567		60
PAISES BAJOS	6.518		61
IRLANDA	2.515		158
ITALIA	3.049		130
LUXEMBURGO	6.250		63
REINO UNIDO	3.912		101
R.F. ALEMANIA	7.233		55
TOTAL CEE	5.362		74
CATALUÑA	3.966		100
ESPAÑA	3.145		126

Fuente: "Renta Nacional de España y su distribución provincial. Sene Homogénea 1955-75". Banco de Bilbao y elaboración propia.

se halla en pleno proceso de desarrollo económico, por lo menos hasta 1973. A partir de este año sería interesante estudiar la evolución seguida por la productividad, con la finalidad de ob-

Dentro de las limitaciones derivadas de comparar Cataluña que es una región económica, con los países de la CEE, que son economías nacionales, se observa que nuestra región posee un PIB per Cápita (tomado evidentemente como índice de desarrollo económico, con las naturales limitaciones que ello significa como simplificación de la realidad económica) muy inferior al del conjunto de países de la CEE, excepto Italia, Irlanda y el Reino Unido. El PIB per cápita catalán, es la mitad del de Dinamarca o la República Federal de Alemania, un 40% inferior al de Bélgica, Francia, los Países Bajos o Luxemburgo.

Si se toma también como índice parcial de desarrollo la proporción de empleo agrícola sobre el total y se relaciona con el PIB per Cápita, se observa que en los países de la CEE dicha variable no influye excesivamente en el nivel del PIB per Cápita (ver gráfico nº 2). Ello puede ser debido a la existencia de una serie de variables no controladas que influyen en la composición de la proporción del empleo agrícola, como pueden ser el hecho de que la agricultura esté o no subvencionada, la pluviometría, la distribución de la propiedad de la tierra, la superficie cultivable, etc.

En el gráfico nº 2, se han añadido también los valores para ambas variables de las regiones españolas. Como puede observarse, para el caso de las regiones de nuestro país, la relación entre ambas variables corresponde más a una ecuación lineal.

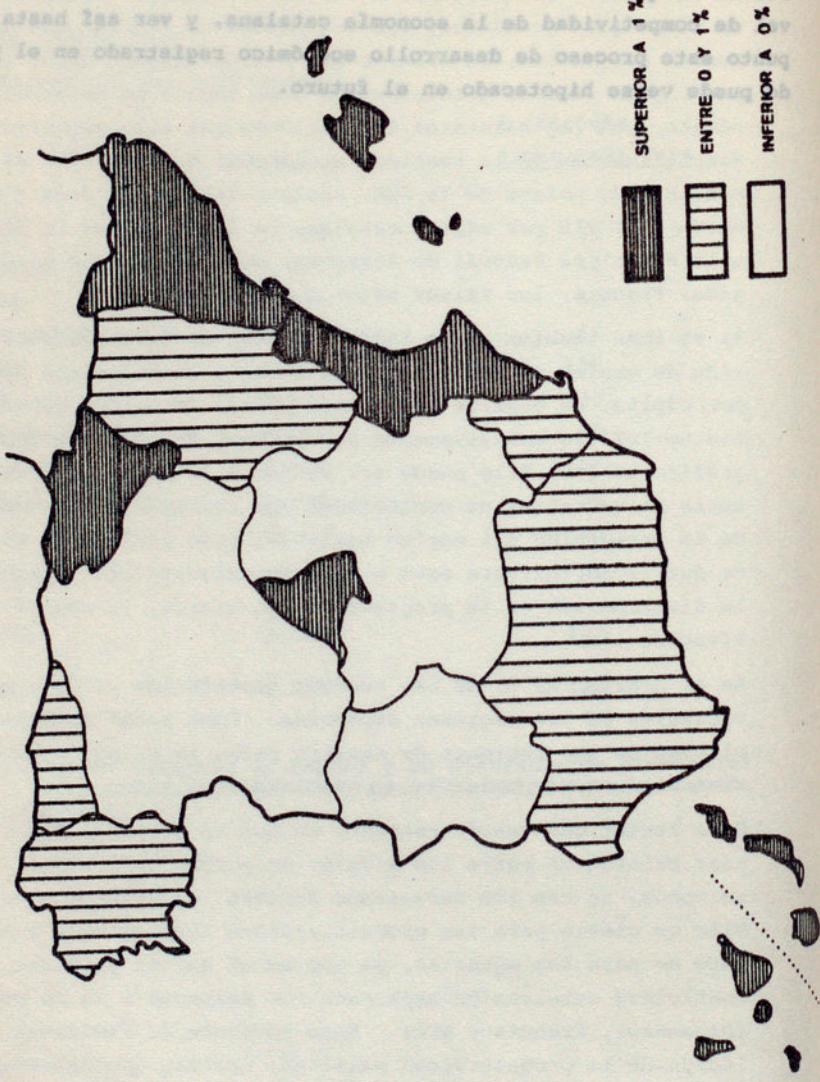
Otro factor que cabría reseñar, es que en general, las diferencias existentes entre los niveles de productividad catalanes y europeos, se han ido reduciendo durante los últimos años (11). Ello es cierto para las productividades industriales y terciarias, pero no para las agrarias, ya que en el sector primario, la productividad catalana ha empeorado con respecto a la de otros países (Dinamarca, Francia y RFA). Este conjunto de fenómenos en la evolución de la productividad catalana, indican que nuestra región

(11) El mismo fenómeno se ha registrado con relación a los salarios industriales. Ver ESADE. Instituto de Estudios Económicos "La Industria española ante la CEE". pag. 523. Barcelona 1979.



se halla en pleno proceso de desarrollo económico, por lo menos hasta 1975. A partir de este año sería interesante estudiar la evolución seguida por la productividad, con la finalidad de observar de que forma la crisis económica ha incidido sobre el nivel de competitividad de la economía catalana, y ver así hasta qué punto este proceso de desarrollo económico registrado en el pasado puede verse hipotecado en el futuro.

**MAPA 1 EVOLUCION DEMOGRAFICA 1.967 - 1.977**



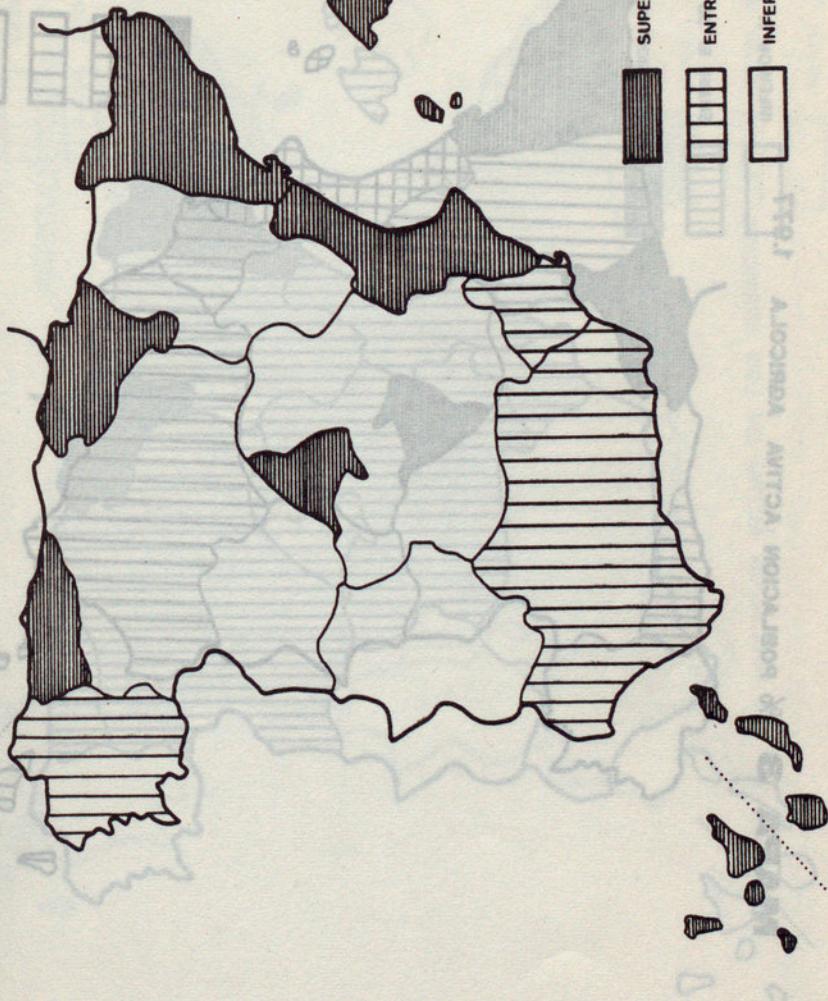
## MAPA 2 DENSIDAD DEMOGRÁFICA 1.977

ESTIMACIÓN VI- 30/2

ESTIMACIÓN EF 30 A 30/2

ESTIMACIÓN EF 40 A 30/2

ESTIMACIÓN VI- 30/2



**MAPA 3 % POBLACION ACTIVA AGRICOLA 1.977**

INTERIOR Y 20 HABITACIONES

ENTRE 20 A 100 HABITACIONES

ENTRE 100 Y 500 HABITACIONES



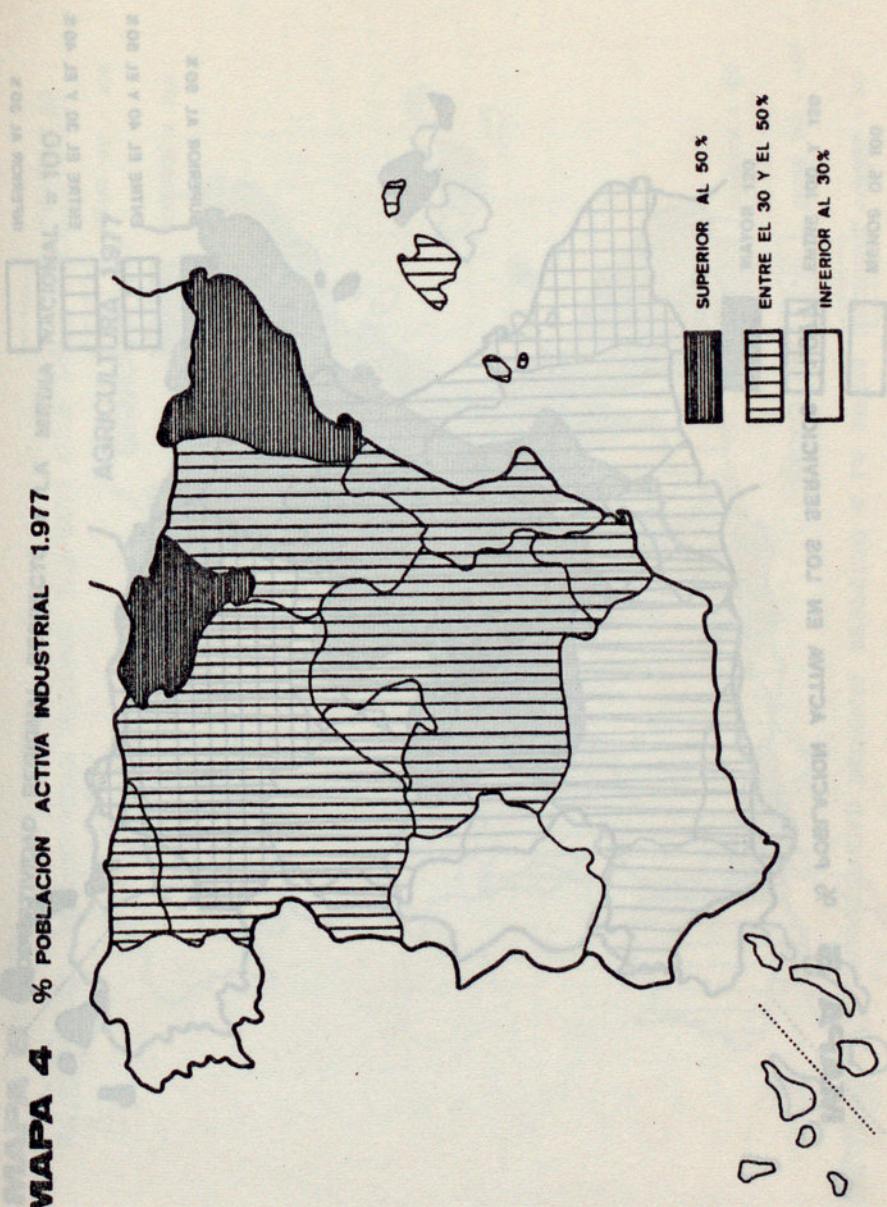
DEMOCRATICA DE LA  
PAZ

SUPERIOR AL 30%

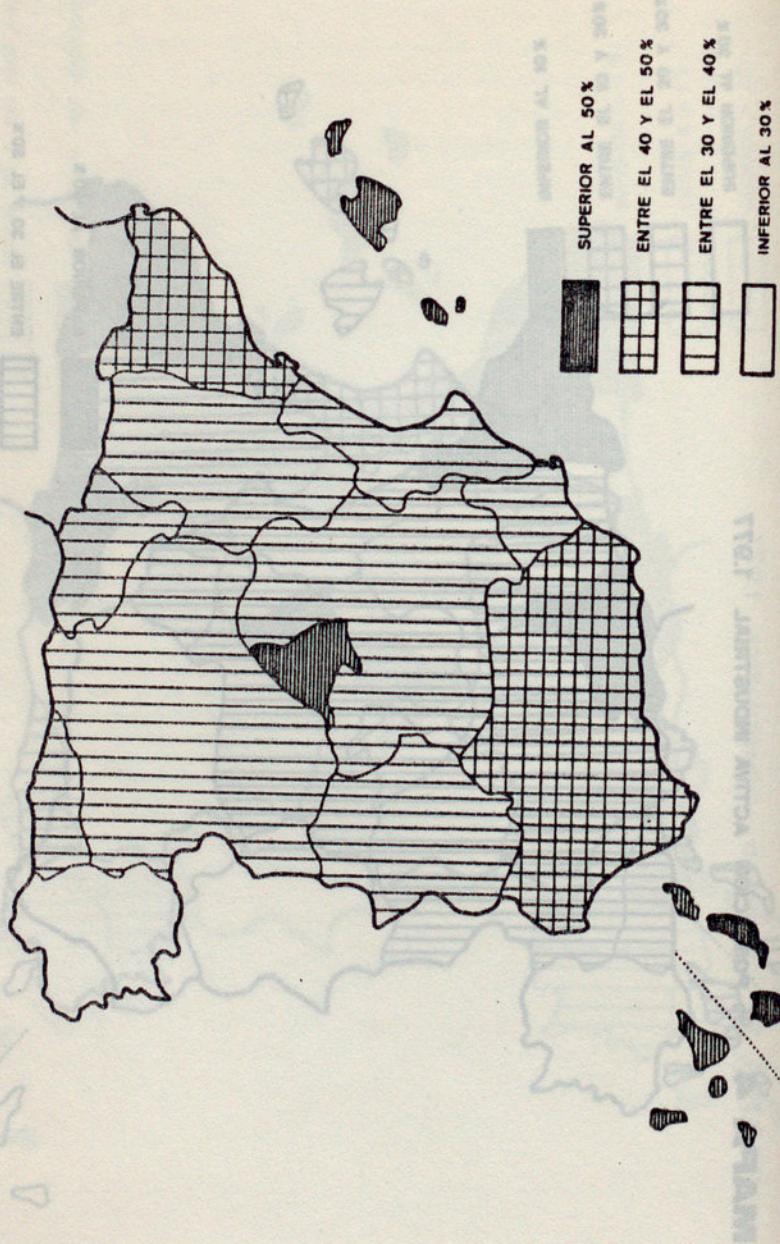
ENTRE EL 20 Y 30%

INFERIOR AL 10%

**MAPA 4 % POBLACION ACTIVA INDUSTRIAL 1.977**



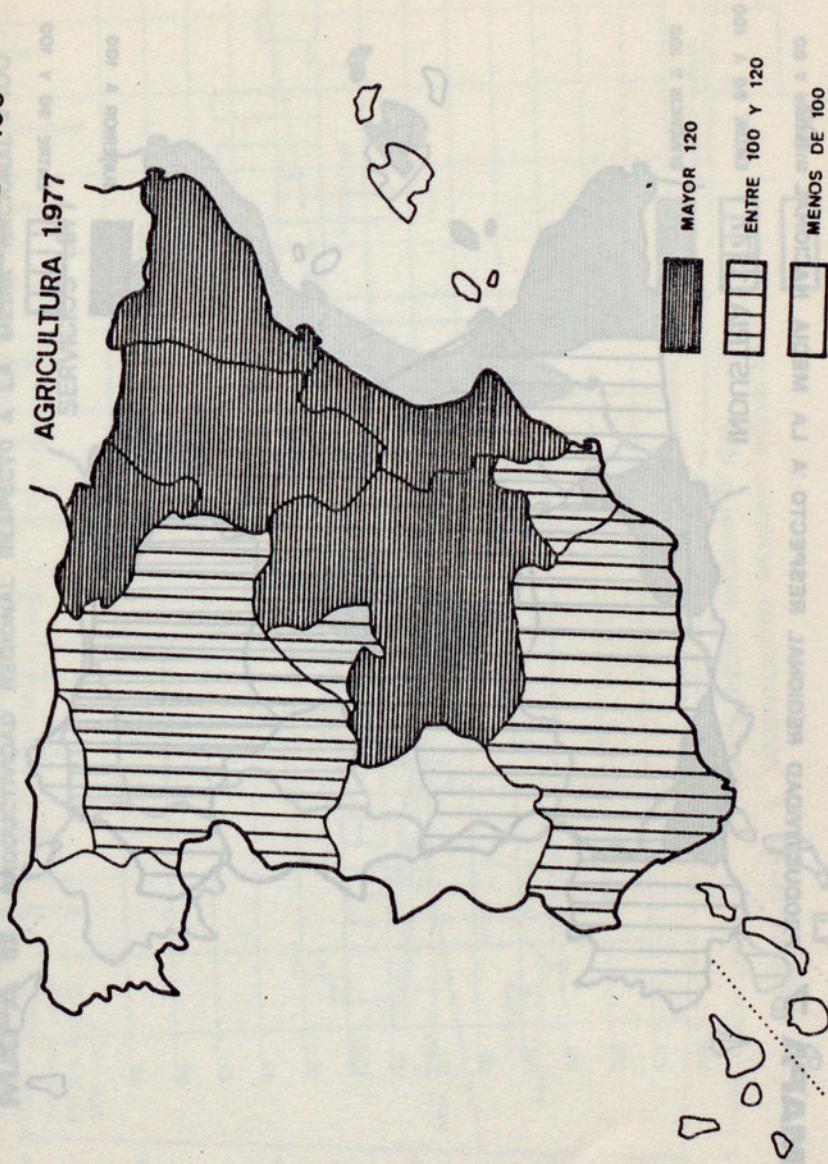
**MAPA 5** % POBLACION ACTIVA EN LOS SERVICIOS 1.977



## **MAPA 6 PRODUCTIVIDAD REGIONAL RESPECTO A LA MEDIA NACIONAL = 100**

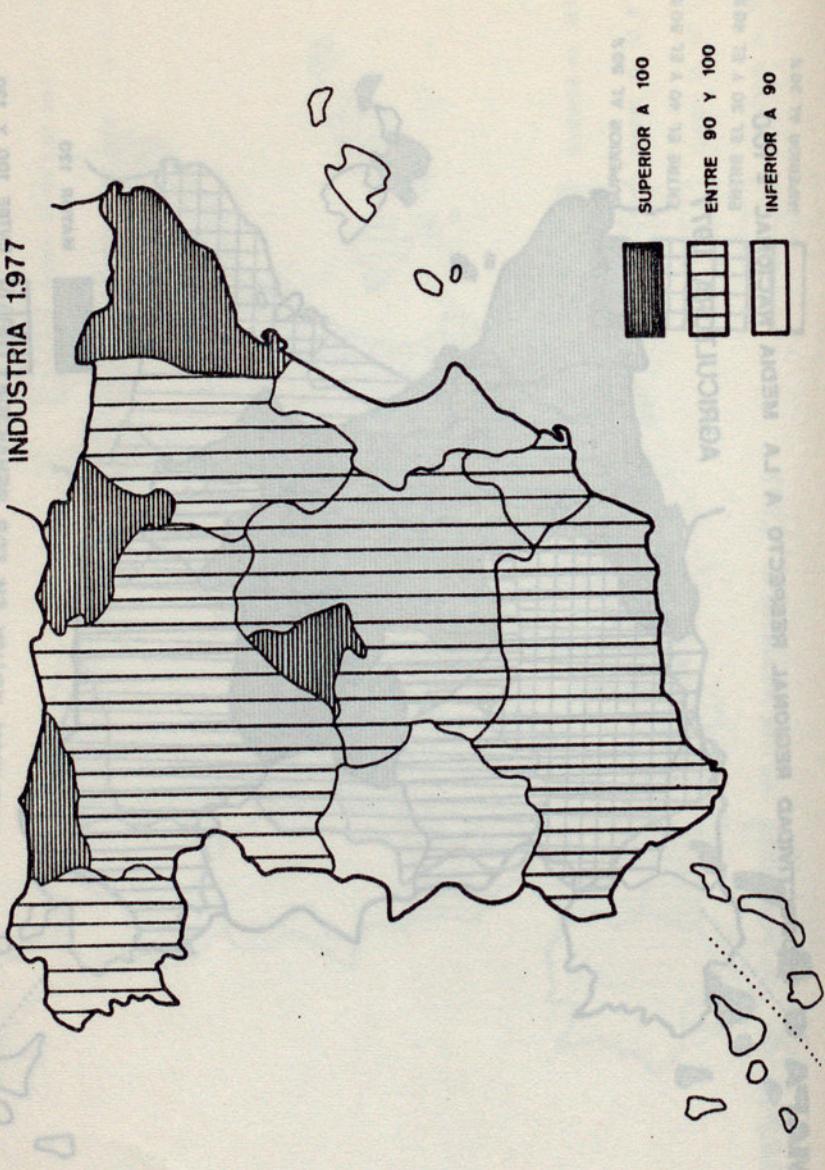
AGRICULTURA 1977

AGRICULTURA 1.977



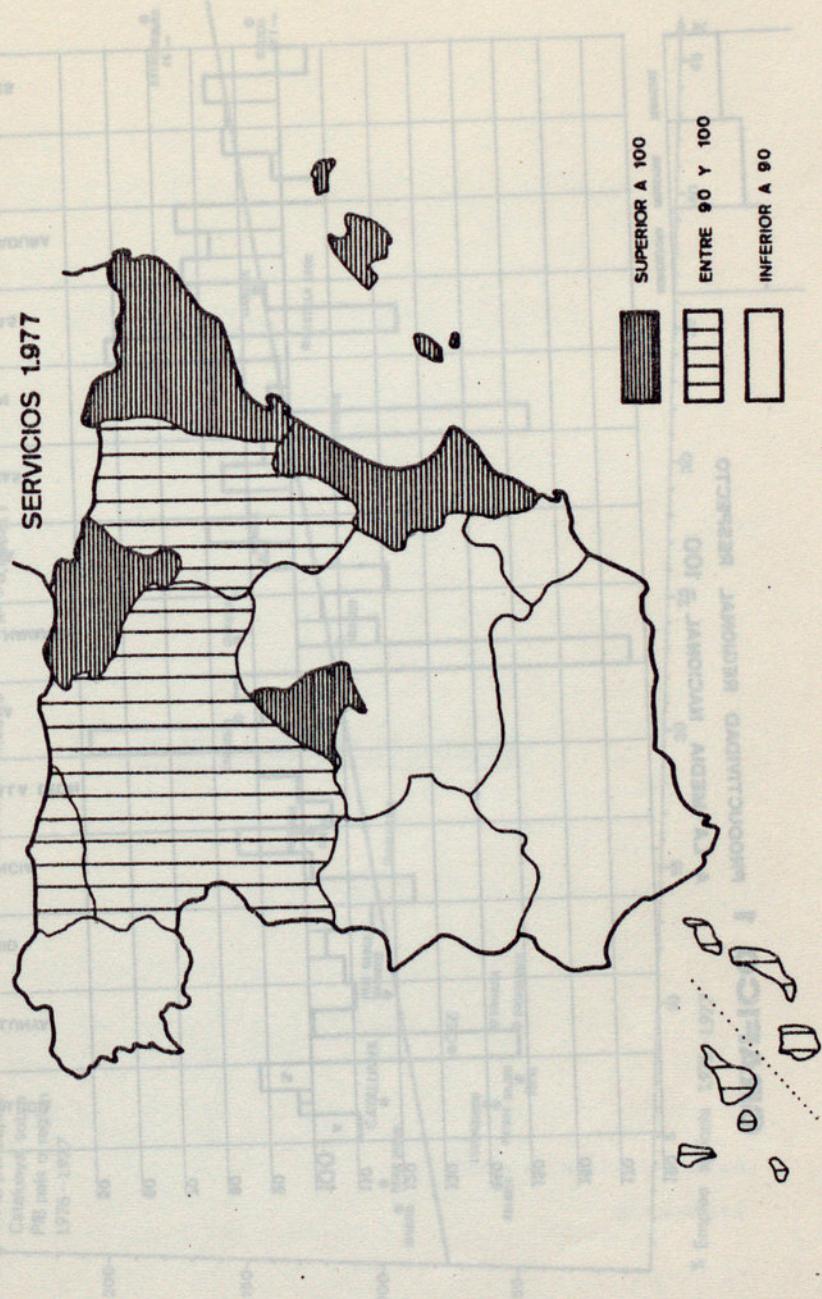
**MAPA 7** PRODUCTIVIDAD REGIONAL RESPECTO A LA MEDIA NACIONAL = 100

INDUSTRIA 1.977

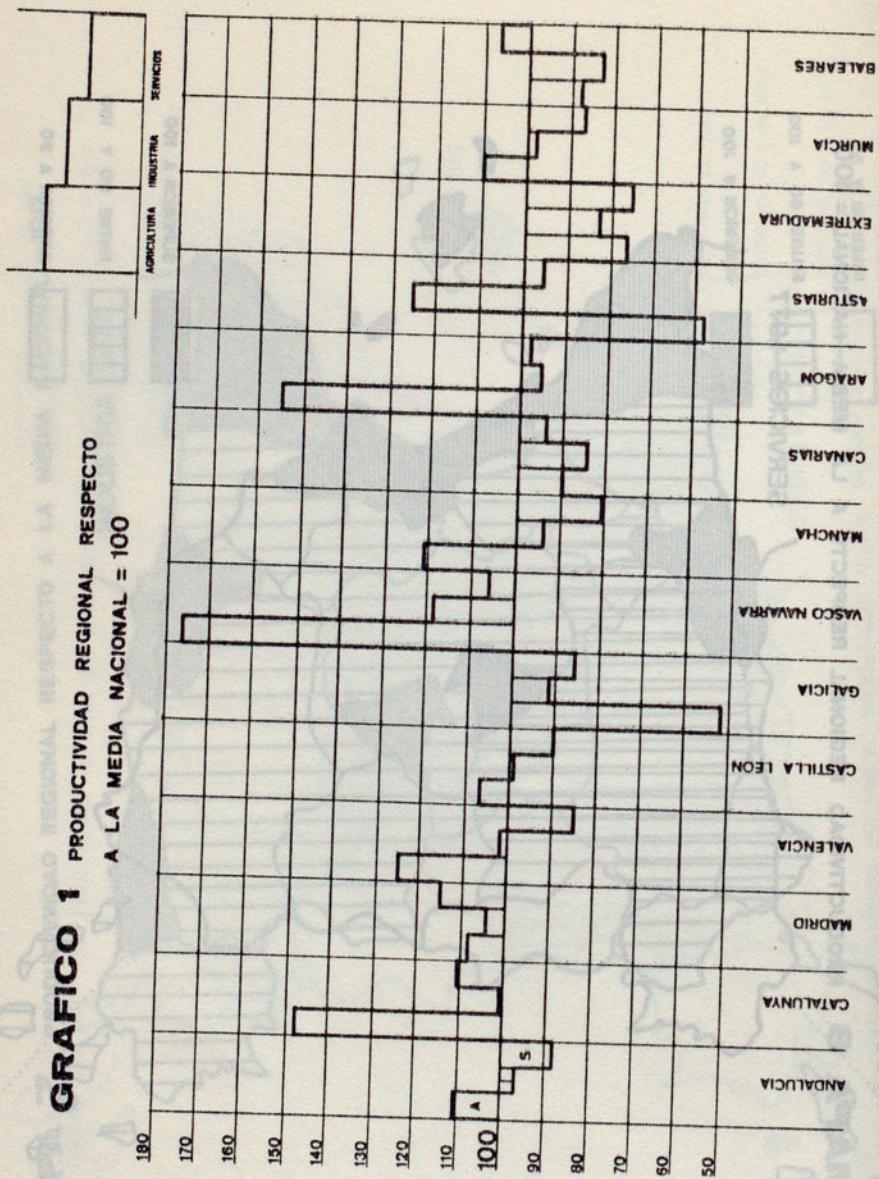


**MAPA 6 PRODUCTIVIDAD REGIONAL RESPECTO A LA MEDIA NACIONAL = 100**

SERVICIOS 1977



**GRAFICO 1** PRODUCTIVIDAD REGIONAL RESPECTO  
A LA MEDIA NACIONAL = 100

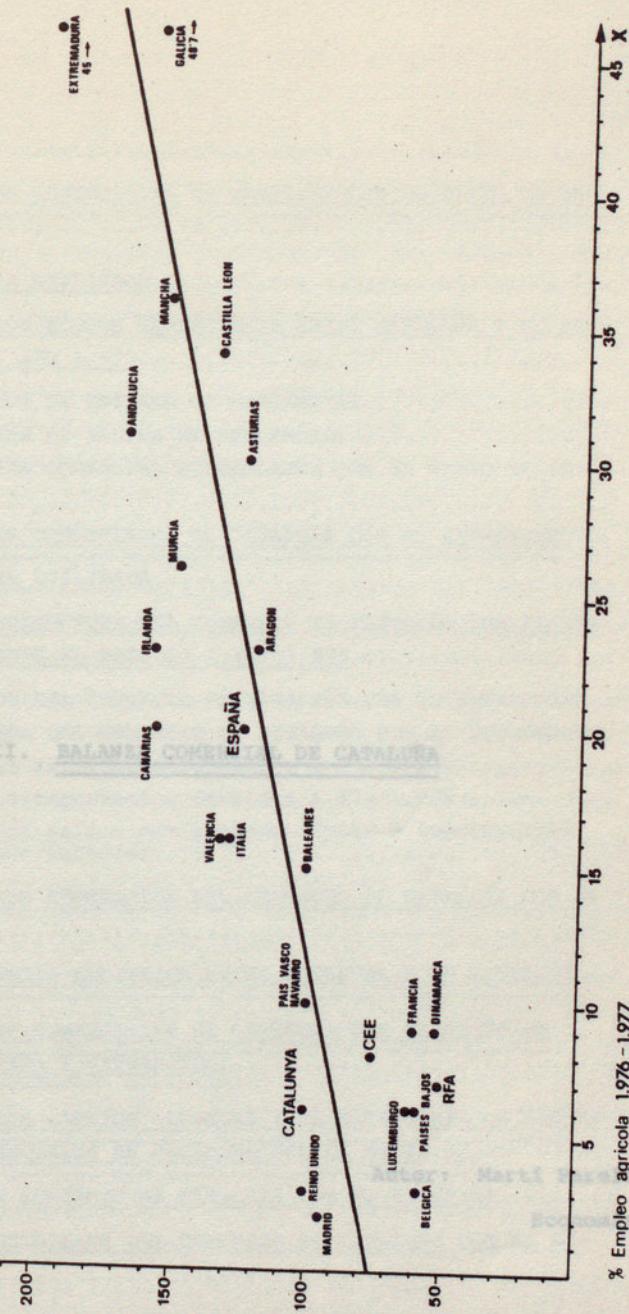


## GRAFICO 2

RELACION ENTRE EL PIB PER CAPITA Y  
EL % DE EMPLEO AGRICOLA SOBRE EL TOTAL

$$Y = 0,26531X - 11,93116 \quad (R^2 = 0,69641)$$

% PIB per cápita  
Catalunya sobre  
PIB país o región  
1.976 - 1.977





I. INTRODUCCIÓN	4
1. LAS RELACIONES COMERCIALES DE CATALUÑA CON EL RESTO DE ESPAÑA	5
2. LA METODOLOGÍA UTILIZADA	6
3. ANÁLISIS DE LOS FLUJOS COMERCIALES ENTRE CATALUÑA Y EL RESTO DE ESPAÑA. AÑO 1.975	16
3.1. LOS FLUJOS DE ENTRADA DE MERCANCÍAS	16
3.2. LOS FLUJOS DE SALIDA DE MERCANCÍAS	23
3.3. LA BALANZA COMERCIAL DE CATALUÑA CON EL RESTO DE ESPAÑA	30
4. LAS RELACIONES COMERCIALES DE CATALUÑA CON EL EXTRANJERO	42
5. LA METODOLOGÍA UTILIZADA	42
6. EVOLUCIÓN Y ESTRUCTURA DEL COMERCIO DE CATALUÑA CON EL EXTRANJERO DURANTE EL PERÍODO 1.975-1.978	44
6.1. EVOLUCIÓN DEL COMERCIO DE CATALUÑA CON EL EXTRANJERO	48
6.2. ESTRUCTURA DEL COMERCIO DE CATALUÑA CON EL EXTRANJERO	49
6.2.1. La evolución precisa 1975-1978	53
6.2.2. Los saldos netos exportadores e importadores por sectores	62
7. LA DISTRIBUCIÓN GEOGRÁFICA DEL COMERCIO DE CATALUÑA CON EL EXTRANJERO	66
8. TIERRA DE ENERGÍA ELÉCTRICA ENTRE CATALUÑA Y EL EXTERIOR	66
9. LAS RELACIONES COMERCIALES DE CATALUÑA CON EL INTERIOR (RESTO DE ESPAÑA Y EXTRANJERO)	66
10. NOTAS SOBRE LOS CAMBIOS GEÓGRAFICOS Y DE ESTRUCTURA DE LOS FLUJOS COMERCIALES DE CATALUÑA CON EL EXTRANJERO	68
10.1. EVOLUCIÓN DEL COMERCIO DE CATALUÑA CON EL EXTRANJERO	68
10.2. CAMBIOS ESTRUCTURALES DEL COMERCIO DE CATALUÑA CON EL EXTRANJERO	70
10.3. TENDENCIAS	100
10.4. CONCLUSIONES	110
10.5. REFERENCIAS	112

Autor: Martí Parellada

Economista

II. REVUE DE L'ÉCONOMIE CATALANE

ANNEE : MAI 1977

Économie

LAS RELACIONES COMERCIALES DE CATALUÑA CON EL RESTO DE ESPAÑA

El análisis de las relaciones comerciales de Cataluña con el resto de España ha sido objeto de numerosos trabajos ya en el extranjero.

Pág.

0.- <u>INTRODUCCION</u> .....	4
A.- <u>LAS RELACIONES COMERCIALES DE CATALUÑA CON EL RESTO DE ESPAÑA</u> .....	5
1.- <u>LA METODOLOGIA UTILIZADA</u> .....	6
2.- <u>ANALISIS DE LOS FLUJOS COMERCIALES ENTRE CATALUÑA Y EL RESTO DE ESPAÑA. AÑO 1.975</u> .....	16
2.1. LOS FLUJOS DE ENTRADA DE MERCANCIAS.....	16
2.2. LOS FLUJOS DE SALIDA DE MERCANCIAS.....	23
2.3. LA BALANZA COMERCIAL DE CATALUÑA CON EL RESTO DE ESPAÑA.....	30
B.- <u>LAS RELACIONES COMERCIALES DE CATALUÑA CON EL EXTRANJERO</u> .....	42
1.- <u>LA METODOLOGIA UTILIZADA</u> .....	42
2.- <u>EVOLUCION Y ESTRUCTURA DEL COMERCIO DE CATALUÑA CON EL EXTRANJERO DURANTE EL PERIOD 1.975-1.978</u> .....	44
2.1. EVOLUCION DEL COMERCIO DE CATALUÑA CON EL EXTRANJERO..	44
2.2. ESTRUCTURA DEL COMERCIO DE CATALUÑA CON EL EXTRANJERO.	49
2.2.1. La exportación catalana 1.975-1.978.....	49
2.2.2. La importación catalana 1.975-1.978.....	53
2.2.3. Los saldos netos exportadores e importadores por sectores.....	62
3.- <u>LA DISTRIBUCION GEOGRAFICA DEL COMERCIO DE CATALUÑA CON EL EXTRANJERO</u> .....	66
C.- <u>FLUJOS DE ENERGIA ELECTRICA ENTRE CATALUÑA Y EL EXTERIOR</u> ...	80
D.- <u>LAS RELACIONES COMERCIALES DE CATALUÑA CON EL EXTERIOR (RESTO DE ESPAÑA Y EXTRANJERO)</u> .....	85
E.- <u>NOTAS SOBRE LOS CAMBIOS GLOBALES Y DE ESTRUCTURA DE LAS RELACIONES COMERCIALES DE CATALUÑA CON EL EXTERIOR</u> .....	95
1.- <u>EVOLUCION DEL COMERCIO DE CATALUÑA CON EL EXTERIOR</u> .....	95
2.- <u>CAMBIOS ESTRUCTURALES DEL COMERCIO DE CATALUÑA CON EL EXTERIOR</u> .....	100
<u>BIBLIOGRAFIA</u> .....	110
<u>ANEXOS</u> .....	112

## O. INTRODUCCION.

El análisis de las relaciones comerciales de un espacio económico determinado es un elemento de notable importancia para ayudar a situar su economía en el contexto internacional. A su vez la actual etapa de la economía mundial que viene caracterizada por un desarrollo progresivo de los procesos de internacionalización revela la importancia del análisis de las modalidades que adopta este proceso de articulación externa de las economías nacionales.

En lo que hace referencia a Cataluña, los cambios ocurridos en el -- proceso de acumulación a partir del Plan de Estabilización del año - 1959, ha alterado, en algunos casos notablemente los mecanismos de articulación con el resto de España y el extranjero, de ahí que para algunos autores Cataluña adopte un papel de bisagra entre la economía del resto de España y las economías "centrales" y que para otros constituya junto con el sur de Francia y norte de Italia una zona de contacto con un grado de complementariedad suficiente como para poder de sarrollar un papel específico en el contexto económico internacional.

En cualquier caso el análisis en profundidad de las modalidades de la articulación de la economía catalana con el resto de España y con el extranjero habrá de constituir un prerequisito para llegar a situar el papel de la economía catalana en el conjunto español e internacional.

En este trabajo (1) desarrollaremos una de estas modalidades como lo constituye el análisis de las relaciones comerciales de Cataluña con el exterior. Empezaremos analizando las que existen con el resto de España, refiriéndose al año 1975 y analizando su evolución en estas últimas décadas con la ayuda de los trabajos de otros autores. En otro apartado analizaremos las relaciones comerciales de Cataluña con el extranjero en el período comprendido entre el año 1975 y 1978, complementando la nueva información utilizada con la elaborada por otros autores y fundamentalmente por la Cámara de Comercio, Industria y Navegación de Barcelona. Finalmente analizando en conjunto la información utilizada, desarrollaremos un balance de las relaciones comerciales de Cataluña con el exterior(resto de España y extranjero)referidas al año 1975.

(1)Este trabajo es resultado de la tesis doctoral realizada por el -- autor con el título:"Els fluxos comercials entre Catalunya i la resta d'Espanya(1975) i entre Catalunya i l'estrange(1975-1978).Metodología i anàlisi de resultats", actualmente en proceso de publicación.

El análisis de las relaciones comerciales de Cataluña con el resto de España ha sido objeto de numerosos trabajos ya en el S. XIX y más recientemente a partir de la década de los cincuenta. Sin embargo, a pesar de ello, una de las dificultades mayores en que se encuentra, ha sido la derivada de la problemática para conseguir una información estadística de base suficientemente fiable. De ahí, que la metodología utilizada para elaborar la información de base constituya un elemento importante en el contexto de estos estudios.

Por esta razón, antes de analizar las principales características de las relaciones comerciales entre Cataluña y el resto de España a partir del Plan de Estabilización y específicamente para el año 1.975, desarrollaremos brevemente la metodología utilizada para obtener los flujos comerciales entre Cataluña y el resto de España.

## 1.- LA METODOLOGIA UTILIZADA

Los trabajos más recientes sobre el tema TRIAS FARGAS (1.959) ERNEST LLUCH (1.962), J.MUNS, R.PUJOL (1.972), se han basado en el análisis de los flujos de mercancías según los medios de transporte utilizados, de ahí que teniendo en cuenta, por un lado, la notable mejoría de las estadísticas de transporte de mercancías según medios utilizados y, por otro lado, la ausencia de información y disponibilidades para elaborar información directa a partir de las propias empresas, hemos creido conveniente seguir con la metodología enunciada para estimar los flujos comerciales entre Cataluña y el resto de España.

Para este trabajo se ha podido disponer de los flujos físicos de mercancías según las 52 divisiones de la clasificación de mercancías para la estadística del transporte en Europa (C.S.T.E.) entre las cuatro provincias catalanas y cada una de las del resto de España tanto para el transporte de mercancías por carretera como por ferrocarril y cabotaje, junto a ello, la información facilitada por IBERIA ha permitido obtener según la C.S.T.E. los flujos físicos totales entre Cataluña y el resto de regiones españolas.

A partir de aquí el problema que se presentó fué el de la valoración de los flujos físicos, ello significó encontrar valores unitarios para cada una de las 52 divisiones de la C.S.T.E. Para ellos se utilizaron fundamentalmente las estadísticas de exportaciones, dado su elevado desglose según la Nomenclatura de Bruselas (NDB) y la existencia de tablas de paso entre la NDB y la C.S.T.E. y, en algunos casos, las estadísticas de producción. A pesar de ello hay que contar con las dificultades derivadas de las distintas ponderaciones en que participan las distintas mercancías que configuran cada una de las divisiones de la CSTE entre los flujos interregionales y los flujos con el extranjero, así como la existencia de precios diferentes a los interiores de las mercancías exportadas. En suma el procedimiento utilizado, excluyendo aquellos a los que se ha aplicado las estadísticas de producción, ha sido el de aplicar a los flujos de mercancías del resto de España a Cataluña los valores obtenidos a partir de las exportaciones españolas menos las catalanas y a los flujos de Cataluña al resto de España los valores de las divisiones

equivalentes de las exportaciones catalanas. Todo ello ha permitido obtener la información de los flujos de mercancías entre Cataluña y cada una de las regiones del resto de España, pero el año 1975 y según la clasificación de 51 divisiones de la C.S.T.E., dado que, por sus características no hemos considerado la división 52. Los resultados obtenidos los podemos ver en los cuadros siguientes.

	VALORES	PERCENTAJE	VALORES	PERCENTAJE
14	2.994.915,77	504.338,20	4.912.247,25	4.769.755,93
25				3.038.378,
16	80.849,34	32.278,-	630.341,74	300.939,36
17	1.193.366,28	5.364,-	648.054,-	2.002.570,75
18	4.247.692,65	921.293,75	6.240.000,38	7.005.561,93
20	976.517,72		2.376.368,70	4.769.512,40
	122.403,05	27.929,35	173.036,76	409.257,32
	1.718.307,53	360.591,31	2.234.902,60	3.110.567,31
	2.530.281,92	1.708.359,35	2.530.036,95	5.680.760,31
	4.132,80		16.135,-	3.037.169,37
	369.774,20	70.041,16	1.420.926,11	467.770,71
	201.681,24		202.142,36	27.534,53
	1.158.347,70	205.460,88	1.307.102,76	4.162.860,68
	1.405.872,-	58.117,-	122.891,-	35.786,31
	300.549,85	406.761,00	1.381.230,62	3.621.229,13
	6.170.571,61	1.057.791,03	6.041.371,65	6.240.174,58
	2.127.007,82	207.056,93	1.072.899,80	2.259.145,82
	5.228.416,72	1.018.754,10	3.009.610,34	3.279.327,53
	163.171.260,18	26.37.366,88	77.609.472,21	77.609.472,21

-11-  
-Ensegundolos datos conocidos que así se reflejan en el informe sobre el desarrollo de las divisiones de mercancías entre Cataluña y el resto de España se observa que el tráfico es más intenso en los meses de verano y menor en invierno. A pesar de ello, se observa una tendencia creciente del tráfico en los últimos años, lo que indica un desarrollo favorable al comercio entre Cataluña y el resto de España.

En este sentido, es conveniente recordar que la metodología empleada para estimar los flujos comerciales entre Cataluña y el resto de España.

En este trabajo se ha podido disponer de los flujos físicos de mercancías según las 31 divisiones de la clasificación de mercancías para la estadística del transporte en Europa (C.E.T.E.) entre las cuatro provincias catalanas y con el resto de España tanto para el transporte de mercancías por carretera como por ferrocarril y cabotaje. Junto a ello, la información facilitada por INTRIX ha permitido obtener según la C.E.T.E. los flujos económicos entre Cataluña y el resto de regiones españolas.

A partir de aquí se plantea que se presenta con el de la valoración de los flujos físicos, el de los valores monetarios o valores unitarios para cada uno de las 31 divisiones de la C.E.T.E. Para ellos se utilizan fundamentalmente las estadísticas de exportaciones, dado el escaso acuerdo de precios entre la N.O.B. y la C.E.T.E. y la existencia de acuerdos de precios entre la N.O.B. y la C.E.T.E. y, en algunos casos, las autoridades de promoción. A pesar de ello hay que tener en cuenta las diferencias derivadas de las distintas consideraciones en que participan las distintas mercancías que constituyen cada una de las divisiones de la C.E.T.E. entre los flujos internacionales y los flujos con el interior, así como la existencia de precios diferentes a los internacionales en las mercancías exportadas. En suma, el procedimiento utilizado, basándose igualmente en los que se han aplicado las estadísticas de promoción, ha sido el de aplicar a los flujos de mercancías fijos y constantes a través de los valores obtenidos a partir de las estadísticas españolas entre las catalanas y a los flujos de cabotaje y a través de España los valores de las divisiones

## CUADRO N° 1

## FLUJO DE SALIDA DE MERCANCIAS DE CATALUÑA AL RESTO DE ESPAÑA

Miles de pesetas. Año 1975

	P. VASCO	NAVARRA	ARAGON	VALENCIA	MURCIA	ANDALUCIA	BALEARES	GALICIA	C-LEONESA
1	259.566,03	468.928,17	2.284.088,04	7.694.116,79	238.737,38	1.508.602,19	205.859,--	261,63	881.039,03
2	1.244.797,59	194.608,98	3.068.721,42	3.596.139,96	51.436,10	5.347.693,90	2.792.800,78	309.180,71	2.011.304,18
3	29.234,45	232.544,13	2.255.741,74	4.577.535,97	304.559,29	917.845,95	707.548,95	/	/
4	810.611,54	83.751,74	339.196,78	735.248,36	50.911,42	657.163,36	.218.646,92	/	87.303,49
5	96.646,23	437.518,83	5.872.616,13	608.310,27	37.903,41	271.046,71	245.252,34	128.801,21	436.608,04
6	119.271,54	3.939,21	676.838,25	369.468,30	/	322.377,66	1.482.040,10	83.852,80	7.106,52
7	1.165.120,65	818.195,40	2.205.168,57	2.067.914,89	923.920,96	2.034.755,18	2.146.891,14	350.288,41	1.195.517,05
8	125.437,27	75.764,94	35.517,57	.102.040,20	26.945,99	297.262,45	390.444,51	126.026,13	19.586,78
9	490.157,44	/	577.034,75	1.034.594,56	1.759,62	30.502,50	287.205,12	/	666.566,40
10	1.601,65	83.698,36	2.645.972,58	874.673,63	245.758,76	42.405,55	401.618,72	18.937,11	113.945,59
11	2.646.707,80	/	1.822.083,12	2.594.995,08	278.182,96	3.274.421,08	5.238.298,12	418.083,64	2.031.560,08
12	565.037,95	213.817,34	1.197.771,08	1.285.687,65	33.567,24	52.098,38	2.721.207,93	234.165,14	157.969,75
13	656.850,93	/	/	799.296,14	/	956.860,22	554.115,51	900.574,32	/
14	/	139.145,01	3.094,61	444.072,65	/	3.753,99	11.539,22	/	157.128,21
15	9.616,--	/	986.260,--	/	/	/	4.560,--	392,--	174.392,--
16	137.403,53	97.768,72	55.399,56	94.107,99	38.113,92	555,83	6.148,72	/	23.076,02
17	498.743,52	26.946,48	812.625,88	2.215.841,76	287.792,56	160.926,04	452.327,04	157.629,12	362.765,04
18	1.132.553,48	112.600,86	599.775,01	335.376,12	/	378.396,60	/	184.345,38	432.106,62
19	330.972,17	340.345,01	127.822,31	2.591.521,63	137.529,32	854.296,91	/	17.994,90	158.516,05
20	283,20	/	174.955,65	335.878,74	30.086,46	49.570,62	2.601,90	12.496,20	21.530,28
21	392,85	/	23.895,54	10.313,11	/	145,96	95,31	/	802,71
22	14.108,71	11.127,39	23.560,75	25.499,63	1.327,86	23.092,82	8.332,22	7.284,87	4.208,45
23	1.074,61	/	3.835,92	210,41	/	10,25	/	32,80	4,92
24	7.576.668,25	424.599,74	1.375.905,22	478.984,62	91.008,69	213.240,32	/	/	157.619,42
25	824.467,28	/	11.362.493,61	/	368.606,03	/	/	/	447.486,91
26	528.600,68	167.002,15	34.242,03	964.948,51	/	136.050,--	65.100,66	229,53	510,06
27	22.421,88	15.633,54	518.427,--	10.115,82	/	/	1.277,64	/	/
28	/	/	5.118,36	722,89	/	55,69	/	18,56	/
29	/	/	/	58,64	/	/	/	/	/
30	604.630,10	/	2.820.095,55	394.722,10	1.144.187,75	2.049.505,73	180.347,25	/	/
31	521.801,36	282.896,78	116.130,43	210.938,11	/	1.560.906,10	141.223,94	2.514.073,43	187.204,77
32	3.374,79	3.374,79	118.714,64	87.207,99	5.030,96	49.750,23	40.900,44	/	31.456,72
33	1.108.198,84	393.990,80	1.044.184,40	2.412.118,80	/	3.982.674,08	1.531.104,40	11.499,60	632.073,96

CUADRO N° 1 (Continuación)

P. VASCO	NAVARRA	ARAGON	VALENCIA	MURCIA	ANDALUCIA	BALEARES	GALICIA	C- LEONESA
34 2.994.815,27	504.330,30	4.912.287,25	4.749.755,83	1.186.320,91	5.496.268,60	442.639,40	122.653,32	3.393.269,59
35 /	/	/	3.338.328,--	/	346.808,--	86.212,--	/	/
36 80.849,34	33.275,—	838.040,74	284.084,06	582.874,38	447.489,90	98.378,28	45.821,16	61.842,53
37 1.193.368,28	5.346,—	648.054,—	2.656.590,75	20.715,75	596.145,83	145.515,15	172.185,75	478.132,88
38 4.247.698,65	921.293,75	5.220.009,28	7.688.941,98	948.801,75	4.540.075,80	2.191.460,70	1.044.272,45	2.269.185,75
39 976.617,72	/	2.375.345,70	4.295.912,40	/	1.228.656,78	970.509,15	379.431,—	2.275.509,60
40 133.403,05	27.929,89	223.936,36	496.657,32	92.038,20	64.060,33	64.121,40	98.908,35	8.597,50
41 1.715.307,53	763.592,31	2.214.902,88	3.110.547,01	292.381,77	859.413,84	514.601,55	45.693,04	404.351,91
42 2.530.261,92	1.788.390,35	2.539.034,99	9.680.768,14	112.900,81	4.407.223,90	617.619,02	1.425.498,88	2.184.524,20
43 4.132,80	/	75.350,78	203.799,52	6,56	15.906,36	200.258,76	0.806,80	14.518,92
44 369.774,20	75.341,16	1.420.526,11	447.710,71	99.668,41	325.415,96	676.553,49	27.215,86	426.456,03
45 201.681,24	/	252.142,98	30.434,48	40.463,30	159.174,06	252.419,18	31.597,28	/
46 1.158.317,70	209.650,56	1.267.706,10	1.165.000,64	300.407,18	721.480,02	309.828,98	332.299,75	366.888,48
47 1.455.872,—	52.877,—	129.591,—	15.766,30	/	921.173,—	192.027,—	259.545,—	547.404,—
48 305.549,95	494.742,02	1.261.235,62	953.629,13	387.571,30	954.340,27	1.663.394,90	1.358.738,68	654.719,69
49 6.170.574,61	1.557.768,09	6.641.511,86	8.640.124,54	987.316,15	10.523.541,56	2.958.570,11	4.422.525,69	8.614.620,98
50 2.127.807,99	287.066,93	1.022.899,88	2.599.648,82	547.087,46	2.690.347,28	6.611.953,89	1.935.075,68	2.486.569,24
51 5.929.414,72	1.016.754,10	3.609.610,34	9.756.237,52	2.303.978,54	9.246.331,20	3.666.347,66	1.633.344,54	1.768.790,16
Total 153.121.399,20	12.366.555,80	77.839.472,37	97.036.598,47	12.197.899,16	68.719.818,90	41.499.898,53	18.819.780,50	36.354.770,20

CUADRO N° 1 (continuación)

	SANTANDER	ASTURIAS	CANARIAS	MADRID	NORTE-AFRICA	EXTREMADURA	C. MANCHEGA	TOTAL
1	348,84	87,21	4.404,11	1.436.348,70	/	174,42	368.375,04	15.350.936,76
2	50.454,18	101.012,82	187.610,16	7.288.174,20	14.728,86	195.026,82	441.239,04	26.894.929,70
3	/	74.701,26	130.599,84	941.372,45	1.620,92	/	611.607,85	10.784.912,80
4	146.532,08	98.610,20	10.307,22	1.207.238,72	267,72	101.376,64	59.166,12	4.606.332,31
5	135.539,35	40.399,02	23.100,39	152.355,92	213,30	112.355,78	1.245,67	8.599.912,59
6	/	66.404,15	67.057,65	567.642,44	2.185,92	/	227,70	3.768.412,23
7	274.251,42	927.420,09	516.190,92	1.688.385,80	4.958,76	1.019,75	302.724,30	16.622.723,28
8	8.722,73	117.016,84	70.946,97	84.456,18	4.754,99	32.781,09	33.127,48	1.550.832,12
9	/	/	68.968,—	391.827,71	4.697,28	835,07	/	3.554.148,45
10	31.040,10	21.421,08	102.064,70	55.349,92	7,58	9.285,50	25.085,25	4.672.866,10
11	/	/	1.428.168,72	3.961.603,23	51.605,84	321.849,44	618.201,32	24.685.760,44
12	122.654,99	66.682,18	301.675,29	778.128,25	31.698,24	117,75	123.120,38	7.855.399,52
13	11.657,92	/	598.925,64	796.381,66	50.274,78	2.659,96	/	5.327.596,58
14	/	/	1.648,46	/	/	/	/	760.382,15
15	/	200,—	540,—	/	340,—	/	/	1.176.300,—
16	/	/	2.341,40	38.535,37	/	409,24	1.482,21	495.342,51
17	302.122,48	/	28.633,88	845.569,12	1.453,76	75.647,44	39.874,56	6.268.898,68
18	/	/	3.213,42	302.323,80	/	/	/	3.480.691,29
19	98.898,80	/	/	61.592,30	14.264,25	19.348,18	1.463,—	4.754.164,83
20	159,30	70,80	431,88	9.274,80	/	247,80	389,40	637.977,03
21	/	144,99	868,86	2.585,82	1,08	/	2,70	39.248,93
22	/	2.272,49	511,73	9.826,53	152,57	2.565,22	1.889,97	135.761,02
23	/	10.046,23	25,83	489,09	/	/	84,99	15.815,05
24	176.320,94	713.393,13	940,45	62.284,66	/	/	/	11.270.965,43
25	109.001,49	221.244,66	/	298.234,56	/	/	/	13.631.534,54
26	/	4.173,99	4.250,50	80.385,46	255,03	77.690,64	/	2.063.439,24
27	/	/	/	24.169,86	70,20	/	85.236,84	677.352,78
28	16,35	/	/	51,49	/	/	16,13	5.999,47
29	/	/	/	/	/	/	/	58,64
30	186.322,94	/	460.235,90	11.591,99	232,80	/	931,20	7.852.803,30
31	/	885.949,04	1.122,25	162.322,24	2.783,18	/	942,69	6.588.294,32
32	/	1.515,48	/	41.705,05	/	/	18.724,50	399.755,59
33	/	204.402,80	479.564,40	1.237.812,80	100.699,20	/	456.772,40	13.595.096,48

CUADRO N° 1 (continuación)

	MARCA	ASTURIAS	CANARIAS	MADRID	NORTE-AFRICA	EXTREMADURA	C-MANCHEGA	TOTAL
34	1.361.367,74	130.013,12	248.693,65	1.609.941,23	9.537,70	1.393,11	349.545,44	27.512.832,46
35	213.332,--	79.464,--	1.680,--	78.148,--	784,--	/	/	4.144.756,--
36	8.553,60	53,46	31.226,58	14.766,84	/	33.210,54	99.385,70	2.659.853,--
37	644.861,25	368.859,15	133.947,--	2.605.172,63	1.485,--	/	107.142,75	9.777.522,17
38	563.330,95	1209.746,53	1360.375,25	6.432.185,18	119.076,75	586.211,93	891.520,83	40.234.187,50
39	/	/	94.992,30	1.998.605,70	7.803,90	/	/	14.603.384,25
40	131.723,68	89.839,75	5.845,08	428.767,15	1.352,22	5.134,07	73.325,22	1.945.639,57
41	109.939,95	89.053,08	239.424,78	2.649.002,24	10.873,56	/	35.862,10	13.054.947,55
42	147.096,19	180.478,73	2.828.126,10	712.076,75	303.273,78	480.753,41	865.563,55	30.803.590,71
43	/	9.315,20	561.291,64	2.371,44	5.933,52	/	8.101,60	1.109.793,90
44	36.790,80	177.275,67	371.986,98	733.384,61	5.745,23	/	34.298,09	5.228.143,31
45	/	121.853,92	154.119,60	6.463,08	2.237,22	/	160.472,20	1.413.058,54
46	107.731,62	110.051,77	184.757,84	905.336,40	1.691,26	41.247,04	4.443.662,50	11.626.057,84
47	/	/	162.745,--	833.956,20	/	/	/	4.570.956,50
48	2.056,54	423.147,52	472.908,10	1.874.603,48	57.371,70	21.708,99	525.224,94	11.410.942,83
49	2.460,53	3767.829,96	1284.942,40	18.552.146,78	93.148,56	787.427,54	736.283,71	75.740.793,07
50	214.282,53	643.297,35	962.022,60	5.756.386,48	65.252,88	387.355,12	1.341.693,74	29.678.747,87
51	828.948,52	766.458,90	6115.480,58	11.397.466,92	219.429,20	290.589,36	2.140.472,92	60.689.655,18
Total	6.026.519,81	11723.906,57	19708.914,05	79.128.801,23	1192.262,74	3.588.421,30	15.004.485,60	554.329.505,57

CUADRO N° 2

## FLUJOS DE ENTRADA DE MERCANCIAS DEL RESTO DE ESPAÑA EN CATALUÑA. MILES DE PESETAS

AÑO 1975

	P. VASCO	NAVARRA	ARAGON	VALENCIA	MURCIA	ANDALUCIA	BALEARES	GALICIA	C- LEONESA
1	452.193,69	452.729,17	29.956.629,27	3.323.270,35	19.695,23	1.605.509,77	68.698,23	462.602,91	2.640.650,25
2	179.712,--	167.552,--	2.496.896,--	110.208,--	54.528,--	246.169,60	52.140,80	1.210.688,--	806.144,--
3	170.297,13	639.364,92	1.770.805,80	268.343,76	/	34.940,66	308.807,76	223.620,92	259.778,88
4	3.323.546,15	/	79.695,49	1.277.605,42	139.098,42	2.601.341,02	22.563,68	2.146.298,06	/
5	2.133,75	549.617,54	6.735.246,34	506.907,65	31.383,04	653.808,90	8.885,76	41,60	2.213.873,79
6	243.902,44	193.583,43	4.409.387,61	214.827,12	429,26	225.522,14	51.972,14	1.707,730	452.258,89
7	224.465,46	75.508,25	1.409.391,63	19.506.852,88	2.564.543,15	1.462.790,54	252.635,39	30.687,49	1.751.075,09
8	38.458,19	388.876,73	347.260,84	564.099,78	1.962.970,62	159.100,52	124.504,26	107.483,52	548.120,66
9	528.704,53	732,90	529.784,09	856.247,07	/	2.664.318,70	43.526,93	/	5.364.989,24
10	3.443,53	57.993,68	1.147.512,49	94.979,60	49.170,03	117.620,73	50.836,59	11.707,58	96.565,43
11	474.469,24	374.223,90	906.820,20	807.309,--	1.405.197,33	480.157,80	48.942,60	/	226.672,53
12	216.441,82	357.115,20	2.606.618,14	2.970.593,18	241.885,02	1.045.321,08	92.834,82	51.902,76	278.262,35
13	/	/	1.930,84	2.444.520,10	/	777.692,56	33.152,21	89.656,69	1.165,79
14	/	/	/	459.484,80	/	/	35.604,--	/	/
15	13.955,98	/	27.255,--	209.982,--	/	130.340,52	331,80	/	13.658,31
16	910.276,40	/	/	984,46	/	1.281.913,86	228,06	1.855.055,24	7.438,56
17	61.487,25	159.972,12	1.170.793,80	464.001,45	64.654,92	187.897,38	75.650,85	641.390,01	476.260,62
18	907.955,48	40.409,60	98.281,92	189.095,28	/	255.608,76	31.263,32	411.546,52	8.240,67
19	141.222,03	399.735,50	228.577,94	797.642,34	520.262,27	2.377.042,95	59.753,32	2.643,76	1.614.403,59
20	6.374,19	17.576,--	7.949,50	20.611,50	19.422,--	8.433,75	6.454,50	/	/
21	49.043,25	/	482.602,33	341.306,91	/	30.879,59	/	8.629,67	342.769,47
22	5.085,66	/	61.381,32	227.032,26	5.734,82	470.105,09	32.264,96	7.318,22	14.951,30
23	283,--	/	10,--	/	691,--	5.875,--	294,50	/	/
24	165.020,60	/	/	1.716.483,58	245.558,32	267.415,40	304.628,66	/	/
25	151.123,29	/	474.554,93	/	212.329,90	174.608,99	10.928,04	/	136.025,34
26	395.744,33	/	427.043,87	996.258,92	111.363,84	251.745,25	357.706,62	/	391.869,80
27	3.546,70	38,60	74.941,90	1.557,51	/	5.369,26	/	/	75.078,35
28	/	/	/	/	/	/	/	/	5.560,36
29	9.744,48	/	/	/	/	/	/	/	23,29
30	86.785,90	/	618.559,79	5.266.411,30	11.609.862,10	3.701.443,86	/	282.852,--	97,--
31	301,52	/	16.803,60	15.925,80	205.091,70	219.049,35	5.279,34	/	/
32	6.171,42	/	5.483,76	4.014,27	5.715,90	24.530,19	1.416,93	/	/

CUADRO N° 2 (continuación)

	P. VASCO	NAVARRA	ARAGON	VALENCIA	MURCIA	ANDALUCIA	BALEARES	GALICIA	C- LEONESA
33	164.299,74	/	278.899,80	1.126.305,78	171.834,--	3.558.060,89	23.792,40	319.346,88	395.879,10
34	282.767,47	230.221,31	1.864.094,16	604.644,88	1.031.900,19	1.888.158,17	5.100,85	186.348,70	550.634,11
35	12.298,88	/	/	/	/	7.473,66	/	/	/
36	179.262,09	287,14	193.429,81	380.648,02	377.024,20	316.416,56	12.247,40	21.822,64	1.172,--
37	463.881,14	/	730.121,55	303.414,18	/	36.186,15	23.425,20	72,30	437.342,70
38	1.976.983,61	161.201,05	2.950.937,12	1.447.007,12	88.768,38	3.203.539,78	105.865,62	226.919,26	1.309.086,85
39	2.708.851,68	/	255.468,24	1.458.303,84	/	15.190,55	104.580,07	323.049,12	4.569.055,92
40	140.286,53	94.706,65	645.134,34	860.116,39	6.709,24	327.415,--	90.942,93	961.589,55	313.067,87
41	3.403.731,06	2.664.657,08	4.086.515,74	2.097.723,86	169.635,62	587.731,60	136.029,62	130,69	784.476,06
42	533.192,86	484.004,77	3.731.500,77	5.728.538,99	1.401,45	1.825.228,85	116.922,97	24.189,02	1.570.128,52
43	/	/	19.464,78	114.375,06	/	74.957,37	14.788,59	/	/
44	402.646,25	535.425,44	4.038.400,45	5.221.686,76	37.273,56	871.257,30	31.320,82	153.379,56	156.000,72
45	2.159.423,63	/	446.013,36	21.014,09	/	550.593,29	168,18	19.088,43	115.119,21
46	11.342.481,45	2.216.668,07	2.189.488,48	1.001.644,22	/	507.321,47	94.373,36	19.428,44	446.283,85
47	2.217.018,61	149.374,62	566.732,52	823.367,70	1.685.403,--	3.304.188,45	159.882,12	165.791,54	1.631.100,24
48	3.549.539,37	98.624,75	377.897,84	465.484,67	385.884,43	746.635,25	744.878,52	/	300.978,58
49	9.457.064,13	2.140.150,49	8.803.396,02	4.153.534,59	83.333,10	1.053.363,14	263.772,92	1.114.589,31	1.190.389,68
50	1.541.660,26	717.957,06	1.483.715,27	829.509,58	91.703,38	283.608,66	5.667.639,51	1.691.809,81	3.818.421,38
51	5.294.085,52	4.172.990,40	7.061.916,88	36.877.228,12	2.577.207,96	4.638.265,95	2.804.893,53	770.528,51	5.982.606,40
Total	54.601.063,69	17.641.298,37	95.815.345,53	107.171.104,14	26.177.665,38	45.342.145,31	12.481.931,19	13.543.916,01	41.297.676,76

CUADRO N° 2 (continuación)

	SANTANDER	ASTURIAS	CANARIAS	MADRID	NÓRTE-AFRICA	EXTREMADURA	C-MANCHEGA	TOTAL
1	3.910.365,94	407.827,17	2.612,10	34.756,60	/	2.099.214,17	3.267.867,71	48.784.522,56
2	/	/	64.320,--	366.876,80	/	36.416,--	17.536,--	5.809.187,20
3	925.209,36	1.419.429,91	202,32	171.476,32	/	/	25.357,44	6.217.635,18
4	/	64.712,03	467.778,90	100.174,46	/	/	/	10.222.813,63
5	12.591,49	/	549,12	33.304,13	/	88.830,98	211.802,24	11.048.976,30
6	/	/	206.875,98	545.445,03	/	14.890,10	70.023,69	6.630.825,64
7	/	/	1.428.747,02	44.626,80	/	155.133,22	154.517,56	29.060.975,41
8	/	90.160,86	10.303,02	68.381,48	/	73.408,77	309.313,27	4.792.441,83
9	15.742,69	/	11.506,53	78.525,10	/	/	3.664,50	10.097.742,28
10	22.843,59	/	54.215,28	89.029,20	/	2.460,78	115.974,35	1.914.352,86
11	548.531,10	/	2.764,20	690.611,79	/	/	648.611,40	6.614.311,09
12	58.855,91	56.038,84	3.303,82	484.404,07	/	79.299,25	1.927.367,88	10.470.244,14
13	1.575.240,01	/	3.703.575,46	30.824,27	/	431.889,51	15.811,05	9.105.458,49
14	/	2.543,62	29.973,60	/	/	/	/	527.606,02
15	/	/	/	/	/	1.398,30	77.401,04	474.322,95
16	123.787,17	642.091,53	/	/	/	9.570,92	134.635,22	4.965.981,42
17	19.915,17	64.645,35	631,62	109.624,35	/	78.167,76	88.646,91	3.663.739,56
18	85.870,40	307.329,44	33.933,24	378.744,93	/	/	/	2.748.079,56
19	2.768.846,33	3.213,35	25.147,98	725.768,55	/	590.203,75	367.063,79	10.721.527,45
20	17.078,75	55,25	84,50	/	490.646,--	/	10.894,--	605.579,94
21	6.983,20	63.414,68	1.992,62	4.016,--	/	5.487,23	/	1.337.124,95
22	91.505,05	26.592,02	2.244,06	5.017,98	/	39,49	6.728,54	956.000,77
23	15,40	1.269,70	/	/	/	/	1.388,50	9.827,10
24	52.042,34	638.571,11	80.927,42	148.844,96	/	/	78.154,87	3.697.647,26
25	28.086,98	/	29.812,46	12.989,03	4.745,07	/	/	1.235.204,03
26	/	/	31.950,82	142.818,32	331,44	77.648,11	372,87	3.184.854,19
27	4.728,50	51.672,28	144,75	/	/	5.631,74	/	222.709,59
28	33,15	/	/	/	/	/	/	5.593,51
29	/	28.759,04	/	/	/	/	/	38.526,81
30	/	/	2.150.063,20	22.182,20	/	/	459,30	23.738.716,65
31	/	/	512.290,35	21.708,62	/	/	59.148,05	1.055.598,33
32	/	/	/	/	/	/	52.218,36	99.550,83

## CUADRO N° 2 (continuación)

(en miles de pesetas) 2 EN ORDEN

	SANTANDER	ASTURIAS	CÁNARIAS	MADRID	NORTE-AFRICA	EXTREMADURA	C-MANCHEGA	TOTAL
33	173.618,43	4.963,36	1.453,98	383.491,19	0 / 000,00	23.726,31	931.274,19	7.556.946,05
34	2.584.062,37	296.467,05	32.105,35	113.319,--	0 / 000,00	/	1.949.548,40	11.619.372,--
35	/	116,86	/	/	0 / 000,00	/	19.015,04	38.904,45
36	937,60	238.056,64	71.380,66	11.729,55	0 / 000,00	00.000,00	9.967,86	1.814.382,17
37	263.714,25	/	9.001,35	87.817,75	0 / 000,00	/	1.734.567,38	4.089.543,95
38	638,20	106.080,14	9.009,84	1.723.790,48	0 / 000,00	00.000,00	417.997,58	13.727.825,01
39	421.243,20	/	573,12	301.317,84	1.146,24	00.000,00	/	10.158.779,82
40	/	30.817,50	28.268,81	165.718,23	163,64	45.606,47	224.064,07	3.934.607,22
41	423.644,70	/	2.016,36	711.562,24	0 / 000,00	/	118.405,14	15.186.259,77
42	1.104.062,31	/	24.945,81	50.387,73	0 / 000,00	3.279,39	981,01	15.198.764,49
43	/	399,09	/	/	0 / 000,00	/	7.152,62	231.137,51
44	225.101,16	158.088,23	470,38	904.509,92	0 / 000,00	16.284,88	372.602,60	13.124.448,03
45	165.405,03	3.610.816,19	/	278.934,66	0 / 000,00	/	79.605,20	7.446.181,27
46	755.306,87	7.044.652,99	762,68	2.265.517,23	49,74	0 / 000,00	774,29	27.884.753,15
47	/	3.832.925,85	70.442,28	/	0 / 000,00	/	10.061,98	14.616.288,91
48	770.907,40	/	644,08	958.593,12	0 / 000,00	3.027,18	247.246,21	8.650.341,40
49	1.502.488,52	547.251,02	85.698,45	13.296.505,71	0 / 000,00	5.440,31	534.751,05	44.231.728,44
50	26.064,37	10.188,35	365.000,04	7.432.736,18	13.106,37	1.030,38	323.142,09	24.297.292,67
51	169.044,75	4.701,05	79.853,52	15.100.200,81	2.575,92	237.467,63	981.135,73	86.754.702,68
TOTAL	18.854.511,69	19.753.850,50	9.637.577,08	48.096.282,63	512.764,42	4.085.552,63	15.607.250,98	<u>530.619.936,52</u>

ANÁLISIS DE LOS FLUJOS COMERCIALES ENTRE CATALUÑA Y EL RESTO DE ESPAÑA. AÑO 1975

ESTADO DE ENTRADA DE MERCANCÍAS EN CATALUÑA DEL RESTO DE ESPAÑA  
Millas de pesetas. Año 1975. MERCANCÍAS DE ALIMENTOS NO-SEGURO-SALVAT

En el año 1975 se observó una tendencia a la disminución en el volumen de las importaciones de los principales sectores de consumo, así como en el sector industrial. Los principales sectores que contribuyeron a esta tendencia fueron el sector alimentario, que mostró una caída del 10% en su volumen de importación, y el sector de la construcción, que descendió un 15%. El resto de sectores, como el de la industria química y la siderurgia, mostraron un crecimiento moderado, alrededor del 5%.

11.2 gasolina, petróleo y sus derivados así como aceites y aceitunas

Este sector mostró una caída del 10% en su volumen de importación, principalmente debido a la reducción en el consumo doméstico de aceite y aceitunas. La producción propia de aceite y aceitunas aumentó un 5%, lo que contribuyó a la disminución en las importaciones.

2.- ANÁLISIS DE LOS FLUJOS COMERCIALES ENTRE CATALUÑA Y EL RESTO DE ESPAÑA. AÑO 1975

En el año 1975 se observó una caída del 10% en las exportaciones de Cataluña hacia el resto de España. Los principales sectores que contribuyeron a esta tendencia fueron el sector de la construcción, que descendió un 15%, y el sector de la industria alimentaria, que cayó un 10%. El resto de sectores, como el de la industria química y la siderurgia, mostraron un crecimiento moderado, alrededor del 5%.

En el año 1975 se observó una tendencia a la disminución en el volumen de las importaciones de Cataluña hacia el resto de España. Los principales sectores que contribuyeron a esta tendencia fueron el sector de la construcción, que descendió un 15%, y el sector de la industria alimentaria, que cayó un 10%. El resto de sectores, como el de la industria química y la siderurgia, mostraron un crecimiento moderado, alrededor del 5%.

2.- ANALISIS DE LOS FLUJOS COMERCIALES ENTRE CATALUÑA Y EL RESTO DE ESPAÑA. AÑO 1.975

2.1 LOS FLUJOS DE ENTRADA DE MERCANCIAS

De los resultados obtenidos en los cuadros que se pueden encontrar al final de este apartado se puede evaluar la importancia de los flujos de entrada de mercancías a Cataluña según diez grandes categorías agrupadas a su vez, en cuatro: Alimentos, Materias primas y semimanufacturadas, Transformados metálicos y Manufacturas diversas, obtenidas a partir de los cuadros citados, reagrupando los 51 capítulos de la C.S.T.E. según la tabla de correlación que se muestra en el Anexo nº 1.

Según estas cifras, es claro el predominio de las materias primas y semimanufacturadas y de los productos para alimentación que en conjunto representan el 69,1% del total de los flujos en valor entrados en Cataluña y procedentes del resto de España. Individualmente, las materias primas y las semimanufacturadas ocupan, por su valor, el primer lugar en el total de mercancías entradas en Cataluña con un 38,7%, destacando especialmente, dentro de ellas, algunos productos determinados. Así toman un especial relieve, los productos de la industria metálica básica con un 9,4% del total entrado en Cataluña. Otras materias primas y semifabricadas con un 8,4% que incluyen productos del caucho, madera y corcho, y papel y cartón, así como productos agrícolas o ganaderos destinados a la industria no alimentaria y, finalmente, los productos químicos con un 7,3% del total.

Después de las materias primas y semimanufacturadas y de los alimentos, las dos categorías restantes, manufacturas diversas y transformados metálicos, aportan respectivamente el 16,3% y el 14,5% del total de mercancías entradas en Cataluña.

Estas dos categorías traducen un nivel previo de desarrollo industrial bastante notable en la medida que incluyen en algunos casos productos que requieren para su obtención un elevado nivel tecnológico. En este sentido, los transformados metálicos incluyen tanto productos metálicos como maquinaria eléctrica y no eléctrica y material de transporte, mientras el grupo de manufacturas diversas incluye un conglomerado heterogéneo de productos que van desde los muebles, confección, calzado, e impresos hasta los productos fotográficos, óptica, relojería, de música, objetos de arte, etc.

centro también, del ámbito de los artículos manufacturados, el material de transporte constituye una partida importante en el total de mercancías entradas en Cataluña. Para este tipo de productos las principales son, en primer lugar Madrid, seguida

Cuadro no 3

**FLUJOS DE ENTRADA DE MERCANCIAS EN CATALUÑA DEL RESTO DE ESPAÑA**  
Miles de pesetas. Año 1975

	Miles de ptas.	%
I. Alimentos	161.243.809,1	30,4
II. Materias primas y semimanufacturas	205.442.061,8	38,7
II.1 Minerales y sus desperdicios, extracción y materiales de construcción	8.108.214,0	1,5
II.2 gasolina, petróleo y productos petrolíferos	24.932.770,3	4,7
II.3 Productos químicos	38.808.069,2	7,3
II.4 Fibras textiles hilados y tejidos	25.920.291,9	4,9
II.5 Materiales para la construcción	13.355.585,5	2,5
II.6 Industria metálica básica	49.947.223,3	9,4
II.7 Otras materias primas y semimanufacturadas (x)	44.369.907,6	8,4
III. Transformados metálicos	77.179.362,5	14,5
IV. Manufacturas diversas	86.754.702,7	16,3
TOTAL	530.619.936,1	100,0

(x) También incluye productos manufacturados de caucho, madera (menos muebles) corcho, papel y carbón.

A otro nivel podemos evaluar la importancia relativa de cada uno de los capítulos dentro del conjunto de mercancías entradas en Cataluña. En este sentido, los principales bloques de productos entrados en Cataluña son por orden de importancia los siguientes: El capítulo 51, artículos manufacturados diversos, supone un 16,35% del total de mercancías entradas; el capítulo 1, animales vivos, un 9,19% del total; el capítulo 49, maquinaria, un 8,34%; el capítulo séptimo, frutas y legumbres frescas, un 5,48%; el capítulo 46, productos acabados de hierro y acero, un 5,26%; y finalmente los capítulos 50, material transporte y 30, petróleo y productos energéticos un 4,58% y un 4,47% del total respectivamente.

Así pues, se puede ver, (dejando un análisis más detallado para más adelante) como juntamente con los productos que podríamos llamar tradicionales, como es el caso de los alimentos, sean animales vivos o frutas y legumbres frescas, los productos petrolíferos y algunos semimanufacturados como los productos acabados de hierro y acero, están presentes en porcentajes notables, los productos manufacturados que suponen un grado de desarrollo económico previo importante. Este sería el caso de algunos de los productos citados como son las máquinas en general, el material transporte y los artículos manufacturados diversos.

El análisis del origen por regiones, muestra como los artículos manufacturados, que como ya hemos señalado tienen una importancia notable dentro de los flujos de entrada a Cataluña, muestran un grado de concentración regional importante poniendo en evidencia así, el tipo de especialización regional existente en España.

En este sentido tenemos que los artículos manufacturados diversos, provienen primordialmente del País Valenciano, ya que esta región aporta ella sea el 42,51% del total absorbido por Cataluña, de estos productos Madrid es el segundo proveedor de Cataluña con un 17,41%. En conjunto, las dos regiones aportan el 59,92% del total.

Por lo que se refiere a la maquinaria en general las principales regiones proveedoras son Madrid en primer lugar con un 30,06% del total seguido del País Vasco con un 21,38%, y Aragón con un 19,90%. En conjunto estas tres regiones aportan a Cataluña el 71,34% del valor total de este tipo de productos.

Dentro tambien, del ambito de los articulos manufacturados, el material de transporte constituye una partida importante en el total de mercancias entradas en Cataluña. Para este tipo de productos las regiones proveedoras principales son, en primer lugar Madrid, seguida de la region Castellano-Leonesa (1).

Con respecto a los semimanufacturados, como son los productos acabados de hierro y acero y los productos petroliferos energeticos, es relevante el predominio del pais Vasco y Asturias, para el primer tipo de productos, y Murcia, pais Valenciano y Andalucia para el segundo.

Por lo que hace referencia a los alimentos, el capitulo primero, Animales vivos, que en su gran mayoria son destinados al consumo directo, proceden de manera predominante de Aragón, region que abastece el 61,41% del total, seguido muy de lejos por el País Valenciano, con un 6,81% y la region de Castilla-La Mancha con un 6,70%.

Otro grupo de productos dentro del campo de la alimentación, lo constituye el capitulo séptimo de frutas y legumbres frescas donde es claro el predominio del País Valenciano que da origen a unos flujos hacia Cataluña de cerca del 70% del total.

Con respecto a las relaciones interregionales se evidencia la gran importancia de los flujos que provienen de las regiones que limitan con la cordillera Pirinaica; Aragón, Navarra y País Vasco y las del litoral mediterraneo. Las primeras abastecen un 31,67% y las segundas un 33,68%. En conjunto en estos dos conjuntos regionales se origina un 65,35% del total de mercancias entradas en Cataluña. Individualmente Aragón genera el 18,06% y el conjunto País Vasco-Navarra, el 13,61%. Por otra parte el País Valenciano suministra el 20,20%, Murcia el 4,93% y Andalucia el 8,55%.

Al margen de estos dos conjuntos regionales, es necesario considerar también, a Madrid que suministra el 9,06% del total y la region Castellano-Leonesa con un 7,78%. Este hecho permite calibrar el papel que juega Madrid en el contexto español y ver la emergencia de

(1) En este caso, hay que tener en cuenta las entradas de islas Baleares que suman una cifra del 23,33% del total, explicable en la medida en que las estadisticas de base utilizadas tienen como objetivo medir el transporte y no la realización de las mercancias. De aquí que en este contexto sea poco relevante la utilización de esta cifra dada la ausencia en las islas Baleares de unos procesos productivos que la pudiesen justificar.

cambios de estructuras productivas en la región Castellano-Leonesa y sobre todo en algunas de sus provincias como por ejemplo, Valladolid.

Los productos más significativos para las regiones detectadas son para Aragón, los animales vivos y para el conjunto formado por el País Vasco y Navarra los productos acabados de hierro y acero y la máquinaria. En Navarra, también tienen una especial significación el capítulo 51, artículos manufacturados diversos.

Por lo que hace referencia al País Valenciano los capítulos más importantes son los artículos manufacturados diversos con un 34,40%, y como se puede ya suponer, el capítulo de frutas y legumbres frescas con un 18,20%. En Murcia el capítulo 30, petróleo y productos petrolíferos energéticos representa, el sólo, el 44,35% del total de los productos originados en esta región y con destino en Cataluña. En cambio en Andalucía el grado de diversificación es mucho más alto y sólo el capítulo 51 tiene algún relieve en la medida que representa el 10,22% de los flujos totales a Cataluña. Las dos regiones también significativas por sus relaciones con Cataluña y que ya hemos señalado antes son las de Madrid y la Castellano-Leonesa. Los principales grupos de mercancías que provienen de Madrid son artículos manufacturados, en concreto: el capítulo 49, maquinaria, representa un 27,65% del total de los productos destinados a Cataluña, el capítulo 50 Material de transporte un 15,45% y el capítulo 51 un 31,40%.

En conjunto estos tres capítulos representan el 74,5% del total de mercancías entradas en Cataluña, provenientes de Madrid.

Con respecto a la región Castellano-Leonesa, los principales productos que se originan en esta región y que van a Cataluña son el capítulo 51 con un 14,49% del total, el capítulo 9, azúcar y preparados a base de azúcar y miel, un 12,99% y finalmente, el capítulo 39, cueros y artículos de cuero y caucho con un 11,06%. Estos tres capítulos representan en conjunto un 38,54% del total de flujos que con origen en esta región tienen como destino a Cataluña.

(1) En este caso, hay que tener en cuenta que existe una suma de ciudades de 33,38 del total, explicándose en la medida en que las establecidas se pone como alternativa de las mencionadas. De tal modo se considera la transferencia y no la redistribución de las ciudades en este contexto sea poco relevante si se considera que en este servicio se dan procesos productivos al servicio de las ciudades más que a las ciudades más.

CUADRO N° 4

**HABICIOS DE ENTRADA DE MERCANCÍAS EN CATALUÑA DEL RESTO DE ESPAÑA EN TANTO POR**

CIENTO POR CAPÍTULOS (MILES DE PTAS.) 1975

## CUADRO N° 5

FLUJOS DE ENTRADA DE MERCANCIAS EN CATALUÑA DEL RESTO DE ESPAÑA EN % POR REGIONES  
MILES DE PTAS. 1975

P.VASCO	NAVARRA	ARAGON	VALENCIA	MURCIA	ANDALUCIA	BALEARES	GALICIA	C-LEONESA	SANTANDER	ASTURIAS	CANARIAS	MADRID	NORTE-AFRICA	EXTREMADURA	C-MANCHEGA	TOTAL	
1	0,93	0,93	61,41	6,81	0,04	3,45	0,14	0,95	5,41	-8,02	0,84	0,01	0,07	-	4,30	6,70	100
2	3,09	2,88	42,98	1,90	0,94	4,24	0,90	20,84	13,88	-	-	1,11	6,31	-	0,63	0,30	100
3	2,74	10,28	28,48	4,32	-	0,56	4,97	3,60	4,18	14,88	22,83	0	2,76	-	0,41	100	
4	32,51	-	0,78	12,50	1,36	25,45	0,22	21,-	-	-	0,63	4,58	0,98	-	-	0	100
5	0,02	4,97	60,96	4,59	0,28	5,92	0,08	0,-	20,04	0,11	-	0	0,30	-	0,80	1,92	100
6	3,68	2,92	66,50	3,24	0,01	3,40	0,78	0,03	6,82	-	-	3,12	8,23	-	0,22	1,06	100
7	0,77	0,26	4,85	67,13	8,82	5,03	0,87	0,11	6,03	-	-	4,92	0,15	-	0,53	0,53	100
8	0,80	8,11	7,25	11,77	40,96	3,32	2,60	2,24	11,44	-	1,88	0,21	1,43	-	1,53	6,45	100
9	5,24	0,01	5,25	8,48	-	26,39	0,43	-	53,13	0,16	-	0,11	0,76	-	0,04	100	
10	0,18	3,03	59,94	4,96	2,57	6,14	2,66	0,61	5,04	1,19	-	2,83	4,65	-	0,13	6,06	100
11	7,17	5,66	13,71	12,21	21,24	7,26	0,74	-	3,43	8,29	-	0,04	10,44	-	-	9,81	100
12	2,07	3,41	24,90	28,37	2,31	9,98	0,89	0,50	2,66	0,56	0,54	0,03	4,63	-	0,76	18,41	100
13	-	-	0,02	26,85	-	8,54	0,36	0,98	0,01	17,30	-	40,67	0,34	-	4,74	0,17	100
14	-	-	-	87,09	-	-	6,75	-	-	0,48	5,68	-	-	-	-	-	100
15	2,94	-	5,75	44,27	-	27,48	0,07	-	2,88	-	-	-	-	-	-	-	100
16	18,33	-	-	0,02	-	25,81	0	37,35	0,15	2,49	12,93	-	-	-	0,29	16,32	100
17	1,68	4,37	31,96	12,66	1,76	5,13	2,06	17,51	13,-	0,54	1,76	0,02	2,99	-	0,19	2,71	100
18	33,03	1,47	3,58	6,88	-	9,30	1,14	14,98	0,30	3,12	11,18	1,23	13,78	-	2,13	2,42	100
19	1,32	4,66	2,13	7,44	4,85	22,17	0,56	0,02	15,06	25,82	0,03	0,23	6,77	-	-	-	100
20	1,05	2,90	1,31	3,40	3,21	1,39	1,07	-	-	2,82	0,01	0,01	-	81,02	5,50	3,42	100
21	3,67	-	36,09	25,53	-	2,31	-	0,65	25,63	0,52	4,74	0,15	0,30	-	0,41	-	100
22	0,53	-	6,42	23,75	0,60	49,17	3,37	0,77	1,56	9,57	2,78	0,23	0,52	-	0	0,70	100
23	2,88	-	0,10	-	7,03	59,78	3,-	-	-	0,15	12,92	-	-	-	-	14,13	100
24	4,46	-	-	46,42	6,64	7,23	8,24	-	-	1,41	17,27	2,19	4,02	-	-	-	100
25	12,23	-	38,42	-	17,19	14,14	0,88	-	11,01	2,27	-	2,41	1,05	0,38	-	2,11	100
26	12,43	-	13,41	31,28	3,50	7,90	11,23	-	12,30	-	-	1,-	4,48	0,01	2,44	0,01	100
27	1,59	0,20	33,65	0,70	-	2,41	-	-	33,71	2,12	23,20	0,06	-	-	2,53	-	100
28	-	-	-	-	-	-	-	-	99,41	0,59	-	-	-	-	-	-	100
29	25,29	-	-	-	-	-	-	0,06	-	74,65	-	-	-	-	-	-	100
30	0,37	-	2,61	22,18	48,91	15,59	-	1,19	0	-	-	9,06	0,09	-	-	-	100
31	0,03	-	1,59	1,51	19,43	20,75	0,50	-	-	-	-	48,53	2,06	-	-	5,60	100
32	6,20	-	5,51	4,03	5,74	24,64	1,42	-	-	-	-	-	-	-	-	52,45	100
33	2,17	-	3,69	14,90	2,27	47,08	0,31	4,23	5,24	2,30	0,07	0,02	5,07	-	0,31	12,32	100
34	2,43	1,98	16,04	5,20	8,88	16,25	0,04	1,60	4,74	22,24	2,55	0,28	0,98	-	-	16,78	100
35	31,61	-	-	-	-	19,20	-	-	-	0,29	-	-	-	-	-	48,88	100
36	9,88	0,02	10,66	20,98	20,78	17,44	0,68	1,20	0,06	0,05	13,12	3,93	0,65	-	-	0,55	100
37	11,34	-	17,85	7,42	-	0,88	0,67	0	10,69	6,45	-	0,22	2,15	-	-	42,41	100
38	14,40	1,17	21,50	10,54	0,65	23,34	0,77	1,65	9,54	0	0,77	0,07	12,56	-	-	3,04	100
39	26,67	-	2,51	14,36	-	0,15	1,03	3,18	44,98	4,15	-	0,01	2,97	0,01	-	-	100
40	3,57	2,41	16,40	21,86	0,17	8,32	2,31	24,44	7,96	-	0,78	0,72	4,21	0	1,16	5,69	100
41	22,41	17,55	26,91	13,81	1,12	3,87	0,90	0	5,17	2,79	-	0,01	4,69	-	-	0,78	100
42	3,51	3,18	24,55	37,60	0,01	12,01	0,77	0,16	10,33	7,26	-	0,16	0,33	-	0,02	0,01	100
43	-	8,42	49,48	-	32,43	6,40	-	-	-	0,17	-	-	-	-	-	3,09	100
44	3,07	4,08	30,77	39,79	0,28	6,64	0,24	1,17	1,19	1,72	1,20	0	6,89	-	0,12	2,84	100
45	29,-	-	5,99	0,28	-	7,39	0	0,26	1,55	2,22	48,49	-	3,75	-	-	1,07	100
46	40,68	7,95	7,85	3,59	-	1,82	0,34	0,07	1,60	2,71	25,26	0	8,12	0	-	0	100
47	15,17	1,02	3,88	5,63	11,53	22,61	1,09	1,13	11,16	-	26,22	0,48	-	-	-	0,07	100
48	41,03	1,14	4,37	5,38	4,46	8,63	8,61	-	3,48	8,91	-	0,01	11,08	-	0,03	2,86	100
49	21,38	4,84	19,90	9,39	0,19	2,38	0,60	2,52	2,69	3,40	1,24	0,19	30,06	-	0,01	1,21	100
50	6,34	2,95	6,11	3,41	0,38	1,17	23,33	6,96	15,72	0,11	0,04	1,50	30,59	0,05	-	1,33	100
51	6,10	4,81	8,14	42,51	2,97	5,35	3,23	0,89	6,90	0,19	0,01	0,09	17,41	0	0,27	1,13	100
TOTAL	10,29	3,32	18,06	20,20	4,93	8,55	2,35	2,55	7,78	3,55	3,72	1,82	9,06	1,00	0,77	2,94	100

## 2.2. LOS FLUJOS DE SALIDA DE MERCANCIAS

Según las grandes categorías que ya hemos utilizado en el análisis de los flujos de entrada en términos monetarios, la estructura de flujos de salida es la que muestra el cuadro de la página siguiente, en donde se puede comprobar las características diferenciales en relación a los flujos de entrada. Así los alimentos disminuyen su participación en el total, en relación con los flujos de entrada, de un 30'4% a un 24'4%, mientras las materias primas y las semi-manufacturadas aumentan su participación en relación a los flujos de entrada de un 38'7% a un 43'5%. Dentro de esta última categoría se producen cambios notables en algunos de sus componentes, así -- mientras los productos químicos aumentan notablemente su participación en los flujos de salida en relación a los de entrada, un 16'9% en el primer caso y un 7'3% en el segundo y otros productos ven -- aumentar también su participación aunque en menor proporción, como es el caso de las fibras textiles, hilados y tejidos, y de los minerales y sus desperdicios. El resto de productos disminuyen su peso específico en los flujos de salida en relación a los de entrada destacando especialmente, los productos de la industria metálica - básica.

Después de los productos alimentarios y de las materias primas y semimanufacturadas, los transformados metálicos son el grupo de -- productos que ven aumentar en una proporción mayor su peso específico en los flujos de salida, en relación a los flujos de entrada, pasando de un 14'5% en el último caso a un 21'1%.

Contrariamente al comportamiento señalado, en lo que hace referencia a los transformados metálicos, las manufacturas diversas tienen un peso específico notablemente inferior en los flujos de salida que en los de entrada, pasando de un 16'3% en el último caso a un 10'9% en los flujos de salida.

En conjunto, se puede comprobar que la participación por un lado, - de los productos alimentarios y las materias primas y semi-manufacturadas y por otro lado, los transformados metálicos y las manufacturas diversas, mantienen la misma estructura de participación tanto en los flujos de entrada a Cataluña como en los de salida. Lo que - parece indicar a pesar de los cambios ya señalados dentro de estas

Cuadro n° 6

## FLUJOS DE SALIDA DE MERCANCÍAS EN CATALUÑA DEL RESTO DE ESPAÑA

Miles de pesetas. Año 1975

	Miles de ptas.	%
I. Alimentos	135.451.062,6	24,4
II. Materias primas y semimanufacturas	241.358.304,5	43,5
II.1 Minerales y sus desperdicios, extracción y materiales de construcción	26.414.712,9	4,8
II.2 Gasolina petróleo y productos petrolíferos	18.985.609,2	3,4
II.3 Productos químicos	93.779.491,6	16,9
II.4 Fibras textiles .lados y tejidos	35.557.755,5	6,4
II.5 Materiales para la construcción	6.337.937,2	1,1
II.6 Industria metálica básica	17.610.072,9	3,2
II.7 Materias primas semimanufacturadas (x)	42.672.725,2	7,7
III. Transformados metálicos	116.830.483,6	21,1
IV. Manufacturas diversas	60.689.655,2	10,9
TOTAL	554.329.505,9	100,0

(x) También incluye productos manufacturados de caucho, madera (menos muebles, corcho, papel y carbón)

categorías, una mayor homogenización respecto a períodos anteriores, como se verá con más detalle más adelante, en el grado de desarrollo de Cataluña y el resto de España.

Por capítulos los más importantes en el total de flujos de mercancías con origen en Cataluña y con destino en el resto de España, - son por orden de importancia: El capítulo 49, Maquinaria con un 13'66% del total; el capítulo 51, artículos manufacturados diversos, con un 10'95%; el capítulo 38, productos químicos diversos con un 5'56% y el capítulo 34 Elementos químicos y compuestos con un 4'96%; el capítulo 2 carnes y preparados de carne, con un 4'85% y, finalmente, el capítulo 11 preparados alimenticios diversos, con un 4'45%. En conjunto estos siete capítulos constituyen el 51'69% del total - de flujos de salida de mercancías de Cataluña al resto de España. - Las regiones de destino de los productos para los capítulos citados, muestran un grado de diversificación mayor que en el caso del análisis de flujos de entrada a Cataluña, pero a pesar de esto, la presencia de algunas regiones sigue siendo significativa . Así, respecto a la maquinaria, Madrid es la primera región destinataria con un 24'49% del total, seguida por Andalucía con un 13'89%, el País Valenciano con un 11'41% y la región Castellano-Leonesa con un 11'37%. En conjunto estas tres regiones absorben el 61'16% del total.

Con respecto a los artículos manufacturados diversos, el 69'95% del total, es absorbido con porcentajes similares por Madrid, el País - Valenciano, Andalucía, Canarias y el País Vasco.

Por lo que hace referencia a los productos químicos, sean elementos químicos y compuestos, o sean los productos químicos diversos, las regiones de destino son: Andalucía que absorbe el 19'98% de los primeros y un 11'28% de los segundos; el País Valenciano un 17'26% y - un 19'11% respectivamente; Aragón un 17'85% y un 12'97%; y el País Vasco un 10'89% y un 10'56%.

Por el contrario, Madrid, mientras absorbe el 5'85% de los elementos químicos y compuestos, en los elementos químicos diversos llega al - 15'99% y la región Castellano-Leonesa, que absorbe un 12'33% en el primer tipo de productos y un 5'64% en el segundo.

En lo que respecta al capítulo 42, hilados, tejidos y artículos tex

tiles, dos regiones absorben ellas solas cerca de un 50% del total de los flujos originados en Cataluña. Estas dos regiones son: el País Valenciano, que absorbe el 31'42% y Andalucía que lo hace, con un 14'31%.

Finalmente los productos alimenticios también tienen, tanto para los preparados de carne como para los preparados alimenticios diversos, un comportamiento, según la región de destino, similar. En concreto los preparados de carne son absorbidos, fundamentalmente por Madrid, con un 27'10% del total, Andalucía un 19'88%, el País Valenciano un 13'37% y Aragón y las Baleares con un 11'41% y un 10'38% respectivamente. En conjunto estas cinco regiones absorben el 82'14 del total.

En lo que respecta a los preparados alimenticios diversos, las Baleares ocupan el primer lugar con un 21'22% del total, seguidas de Madrid con un 16'05%, Andalucía con un 13'26% y el País Vasco y el País Valenciano un 10'72% y un 10'51% respectivamente. En este caso, el conjunto de estas cinco regiones absorbe el 71'76% del total.

En el terreno de las relaciones interregionales también se pueden constatar, como se ha hecho en los últimos análisis, que las interrelaciones comerciales con el conjunto formado por el País Vasco, Navarra y Aragón y con el litoral mediterráneo (País Valenciano, Murcia, y Andalucía) siguen siendo notablemente fuertes aunque se constata un mayor grado de diversificación en los flujos de salida que en los de entrada.

De todas maneras el conjunto de regiones citadas absorben el 57'94% del total de flujos de salida de Cataluña. Por un lado las regiones que limitan con la cordillera Pirinaica con un 25'85% y por otro el litoral mediterráneo con un 32'10%. Por regiones la cuota de mercado sería la siguiente: Para el conjunto País Vasco-Navarra, un 11'81%; para Aragón un 14'04%; el País Valenciano un 17'50%, Murcia un 2'20%; y Andalucía un 12'39%.

Por otro lado, Madrid, tiene también una notable importancia como región de destino de los flujos de salida de Cataluña. Ella sola absorbe el 14'27% del total, solamente por debajo del País Valenciano, lo que teniendo en cuenta el carácter uniprovincial de Madrid nos da una idea de su importancia.

CUADRO N° 7

FLUJOS DE SALIDA DE MERCANCIAS DE CATALUÑA AL RESTO DE ESPAÑA EN TANTO POR CIENTO POR CAPÍTULOS. MILES DE PTAS. AÑO 1975.

CUADRO N° 8 (continuación)

42	8,21	5,81	8,24	31,43	0,37	14,31	2,01	4,63	7,09	0,48	0,19	9,16	2,31	0,99	1,16	2,81	100
43	0,37	/	6,79	18,36	0	1,43	18,04	0,79	1,31	/	0,84	90,58	0,21	0,53	/	0,73	100
44	7,07	1,44	27,17	8,56	1,91	6,22	12,94	0,52	8,16	0,70	3,39	7,12	14,03	0,11	/	0,66	100
45	14,27	/	17,84	2,15	2,86	11,26	17,86	2,24	/	/	8,62	10,91	0,46	0,16	/	11,36	100
46	9,96	1,80	10,90	10,02	2,58	6,21	2,66	2,86	3,16	0,93	0,95	1,59	7,79	0,01	0,35	38,22	100
47	31,85	1,16	2,84	0,34	/	20,15	4,20	5,68	11,98	/	/	3,56	18,24	/	/	/	100
48	2,68	4,34	11,05	8,36	3,40	8,36	14,58	11,91	5,74	0,02	3,71	4,14	16,43	0,50	0,19	4,60	100
49	8,15	2,06	8,77	11,41	1,30	13,89	3,91	5,84	11,37	0	4,97	1,70	24,49	0,12	1,04	0,97	100
50	7,17	0,97	3,45	8,76	1,84	9,06	22,28	6,52	8,38	0,72	2,17	3,24	19,40	0,22	1,31	4,52	100
51	9,77	1,68	5,95	16,08	3,80	15,24	6,04	2,69	2,91	1,37	1,26	10,08	18,78	0,36	0,48	3,53	100
TOTAL	9,58	2,23	14,04	17,50	2,20	12,39	7,48	3,39	6,55	1,08	2,11	3,55	14,27	0,21	0,64	2,70	100

**CUADRO N° 8**

FLUJOS DE SALIDA DE MERCANCIAS DE CATALUÑA AL RESTO DE ESPAÑA EN TANTO POR CIENTO POR REGIONES MILES DE PTAS. AÑO 1975.

Una vez detectadas las regiones más importantes según el volumen de sus lazos con Cataluña, podemos pasar a analizar brevemente, los capítulos más importantes en los flujos de estas regiones con Cataluña. Así para el conjunto formado por el País Vasco y Navarra, los productos más importantes procedentes de Cataluña son el capítulo 24, Desperdicios de hierro y acero, y los capítulos 49 Máquinas y 51 artículos manufacturados diversos. Para el País Vasco, estos tres capítulos representan el 37,04% del total de flujos procedentes de Cataluña. Para Navarra, también tiene una cierta importancia el capítulo 42, hilados y tejidos, con un 14,46% del total de mercancías procedentes de Cataluña. En general para el resto de regiones detectadas: Aragón, el País Valenciano, Murcia y Andalucía, los capítulos más importantes son en casi todos los casos maquinaria y artículos manufacturados diversos.

También destacan para Aragón, el capítulo 25, Minerales de metales no ferreos y sus desperdicios con un 14,60% del total de mercancías procedentes de Cataluña. Para Valencia el capítulo 42, Hilados, tejidos y productos textiles, con un 7,92% y finalmente para Murcia, el capítulo 30, Petróleo y productos petrolíferos energéticos, con un 9,38% del total de mercancías provenientes de Cataluña.

En Baleares es notable la presencia del capítulo 11, Preparados alimenticios diversos, un 12,62% del total y con las matizaciones que ya comentamos, el capítulo 51, Material de transporte un 15,93% del total.

Finalmente para la última región detectada, Madrid, los dos capítulos más importantes siguen siendo las máquinas y los artículos manufacturados diversos. En conjunto Cataluña suministra de estos dos grupos de productos el 37,85 del total de flujos de mercancías de Cataluña a Madrid.

### 2.3. LA BALANZA COMERCIAL DE CATALUÑA CON EL RESTO DE ESPAÑA

El tratamiento conjunto de los flujos de entrada y de salida de mercancías de Cataluña nos permite entrar en el análisis del carácter de los productos según sean deficitarios o excedentarios netos y a la vez de las regiones en sus relaciones con Cataluña.

En este sentido veremos, en primer lugar, el análisis de los flujos

de entrada y de salida así como su saldo para las grandes categorías que ya hemos definido en otra sección de este trabajo. Así pues el cuadro siguiente nos muestra los saldos para cada una de las categorías definidas y el porcentaje de cada una de las deficitarias respecto al total de saldos deficitarios y lo mismo para las categorías que tienen unos flujos de salida de Cataluña superiores a los flujos de entrada.

De los cuadros siguientes podemos sacar unas reflexiones. La primera, es el superávit comercial total de Cataluña con el resto de España, es decir, el mayor volumen de los flujos de salida de Cataluña - con respecto a los flujos de entrada.

El superávit comercial, como se puede ver llega a un valor de unos - 23.709 millones de pesetas. Esta cantidad sin entrar en consideraciones sobre lo que puede representar en las relaciones comerciales entre Cataluña y el resto de España, que ya veremos más adelante, parece indicar, considerando otras estimaciones anteriores un proceso creciente de equilibrio que puede llegar a configurar un nuevo tipo de relaciones entre Cataluña y el resto de España. En esta misma línea, hay que indicar también el problema del transito de mercancías que en la metodología utilizada difícilmente se puede resolver y que bajo el supuesto de una mayor supervvaloración de las exportaciones catalanas al resto de España que de las importaciones, aumentarían - el equilibrio

(K) subiendo las líneas  
Pasando, ahora, a comentar los datos del cuadro citado, se observa claramente, como hay dos categorías de productos que tienen un saldo negativo, osea que Cataluña tiene en ellas un déficit comercial. Estas dos categorías son: los alimentos, tanto para el consumo directo como los alimentos que se han de industrializar, y las manufacturas diversas, los dos juntos forman un saldo negativo absoluto, de más - de cincuenta y un mil millones de pesetas de los cuales un 49,7% corresponde al déficit de los productos para alimentación y el resto - un 50,3% al déficit de las manufacturas diversas.

Las otras dos categorías de productos tienen como es lógico un saldo positivo, es decir, unos flujos de salida de Cataluña superiores a los de entrada. Este saldo positivo alcanza un valor absoluto superior a los setenta y cinco millones de pesetas, de los cuales un - 47,5% corresponden al saldo global positivo de las materias primas y

Una vez detectadas las regiones más importantes según el volumen de sus lazos con Cataluña, podemos pasar a analizar brevemente los capítulos más importantes en los flujos de estas regiones con Cataluña para al conjunto formado por el País Vasco y Navarra, los más importantes procedentes de Cataluña.

Cuadro no 9

SALDO (FLUJOS DE SALIDA MENOS FLUJOS DE ENTRADA) DE LOS FLUJOS DE MERCANCÍAS DE CATALUÑA CON EL RESTO DE ESPAÑA.

Miles de pesetas. Año 1975

I. Alimentos	-25.792.746,5
II. Materias primas y semimanufacturas.	35.916.242,7
II.1 Minerales y sus desperdicios, extracción y materiales de construcción	18.306.498,9
II.2 Gasolina petróleo y productos petrolíferos	-5.947.161,1
II.3 Productos químicos	54.971.422,4
II.4 Fibras textiles, hilados y tejidos.	9.637.463,6
II.5 Materiales para la construcción.	-7.017.648,3
II.6 Industria metálica básica	-32.337.150,4
II.7 Otras materias primas y semimanufacturadas (*)	-1.697.182,4
III. Transformados metálicos	39.651.121,1
IV. Manufacturas diversas	-26.065.047,5
TOTAL	23.709.569,8

(\*) También incluye productos manufacturados de caucho, madera (muros muebles) corcho, papel y carbón.

Y siendo así el saldo es menor que el saldo de los demás sectores.

semimanufacturas y el resto un 52,5% proviene de los transformados metálicos.

Si diferenciamos dentro de las materias primas y semimanufacturas los productos que tienen un saldo positivo y los otros que tienen saldo negativo se puede ver, con más detalle, cuáles <sup>son los principales</sup> productos que tienen una relación comercial entre Cataluña y el resto de España deficitaria y en cuáles haya una relación excedentaria.

	Saldos con déficit	% sobre el total partida con déficit
I. Alimentos	-25.792.746,5	26,1
II. Materias primas y semimanufacturas.		
(Saldos con déficit)		
II.2 Gasolina, petróleo y productos petrolíferos	-46.999.142,2	47,5
II.5 Materiales para la construcción.	-5.947.161,1	6,0
II.6 Industria metálica básica	-7.017.648,3	7,1
II.7 Otras materias primas y semimanufacturadas.	-32.337.150,4	32,7
	-1.697.182,4	1,7
IV Manufacturas diversas	-26.065.047,5	26,4
TOTAL	-98.856.936,2	100,0

Cuadro no 11

00 En miles

MERCANTILIZACIONES DE SALIDA MENSUALES FLUJO DE ENTRADA DE LOS FLUJOS  
DE MERCANTILES DE CATALUÑA CON EL PUERTO DE ESPAÑA.

	Saldos con déficit	% sobre el total partida con superavit
II. Materias primas y semimanufacturas. (Saldos con superavit)	82.915.384,9	67,6
II.1 Minerales y sus desperdicios, extracción y materiales de construcción	18.306.498,9	14,9
II.3 Productos químicos	54.971.422,4	44,8
II.4 Fibras textiles, hilados y tejidos.	9.637.463,6	7,9
III. Transformados metálicos	39.651.121,1	32,4
TOTAL	122.566.506,0	100,0

\*) Números incluyen productos manufacturados de cañería, metales y otros muchos, como se indica más abajo:

semimanufacturas y el resto un 52,5% proviene de los transformados metálicos.

Si diferenciamos dentro de las materias primas y semimanufacturas aquellos productos que tienen un saldo positivo y los otros que tienen saldo negativo se puede ver, con más detalle, cuales son los productos que tienen una relación comercial entre Cataluña y el resto de España deficitaria y en cuales haya una relación excedentaria.

Así pues, una vez desagregadas las materias primas y semimanufacturas deficitarias, de las excedentarias, se puede ver como los saldos deficitarios alcanzan una cifra cercana a los cien mil millones de pesetas de los cuales, los componentes más importantes según su aportación al déficit total, son los productos de la industria metálica básica, con un 32,7% del total de saldos deficitarios, seguido por las manufacturas diversas y de los productos para alimentación con un 26,4% y un 26,1% respectivamente del saldo total. En conjunto estos tres grupos de productos representan el 85,2% del total de saldos deficitarios.

Con respecto a los saldos con superavit, el total alcanza una cifra superior a los ciento veintidos mil millones de pesetas que corresponden fundamentalmente al saldo positivo de productos químicos, ya que ellos aportan un 44,8% del total de saldos excedentarios y los transformados metálicos con un 32,4% del total.

Estos dos grupos de productos aportan por tanto un 77,2% del total de saldos con superávit en las relaciones comerciales entre Cataluña y el resto de España.

El análisis de saldos comerciales con el resto de España para cada una de las 51 divisiones consideradas de la C.S.T.E., nos permite apreciar con más detalle los déficits o superavits existentes.

Es así como en base a la información contenida en los cuadros nº 1 y nº 2 hemos podido confeccionar el que sigue a estas líneas donde por cada uno de los capítulos de la C.S.T.E. queda reflejado un saldo positivo o negativo en miles de pesetas.

Del análisis del cuadro podemos ver como de las 51 divisiones hay 23 con saldo negativo, flujos de entrada superiores a los flujos de salida si dividimos el resultado por un 1,15, es decir, multiplicando el resultado por un 4,585.

salida de Cataluña, y por tanto 28 con saldo positivo. De las divisiones con saldo negativo las más importantes por el volumen de su déficit son, en primer lugar, la división primera: Animales vivos, con un déficit absoluto, que se acerca a los treinta y tres mil quinientos millones y que representa el 19'32% del total de saldos deficitarios. Le siguen, la división 51 Artículos manufacturados diversos con un poco más de veintiseis mil millones de déficit y un 15'06% del total de saldos deficitarios; la división 46, Productos acabados de hierro y acero con 9'39%; la división 30, petróleo y productos petrolíferos energéticos, con un 9'18% del total de saldos deficitarios; y la división número 7, frutas y legumbres frescas, con un 7'18% del total. En conjunto, estas cinco divisiones representan ellas solas el 60'13% del total de saldos deficitarios de las relaciones comerciales de Cataluña con el resto de España.

Por categorías los alimentos, bebidas y tabacos para el consumo directo, que deban estar sometidos a un proceso de industrialización - aportan el 42'14% del total de saldos deficitarios.

Destaca en este grupo sobre todo, los ya citados de, animales vivos y las frutas y legumbres frescas con un 19'32% y un 7'18% respectivamente seguidos de Pescado y preparados de pescado con un 3'24% y el azúcar y preparados de azúcar y miel con un 3'78%.

Otro grupo importante por el que hace referencia a su aportación al total de saldos deficitarios es el de la Industria matálica básica que agrupa las divisiones 45, hierro, fundición, acero bruto y - productos semiacabados con un 3'48% de los saldos deficitarios, la 46, productos acabados de hierro y acero con un 9'39% y la 47, metales no ferreos con un 5'80%. Este conjunto aporta por tanto el 18'67% del total de saldos deficitarios. Añadiendo a estos dos grupos los antes citados, la división 30, Petróleo y productos petrolíferos - energéticos que representan el 9'18% de los saldos deficitarios y la división 51, artículos manufacturados diversos, con un 15'06%, tenemos el 85'05% del total de saldos deficitarios. El resto lo constituyen otras materias primas y semifabricadas entre las que destacan la división 16, caucho bruto, con un 2'58%, la 19, fibras textiles -- con un 3'44%, la 40 artículos manufacturados de madera y corcho (con la excepción de muebles), con un 1'14%, la 41 papel y cartón y sus - manufacturas, con un 1'23% y finalmente la división 44, materiales de la construcción, con un 4,56%.

En resumen la aportación principal a los saldos deficitarios de las relaciones comerciales entre Cataluña y el resto de España es consecuencia fundamentalmente de los déficits de los productos alimenticios y algunas materias primas o semimanufacturas como los productos de la industria metalífica básica, y los productos petrolíferos, -- más otros como el caucho bruto, las fibras textiles y el material - de construcción.

Por otra parte, hay un déficit importante en artículos manufacturados diversos pero que es de difícil evaluación dada la heterogeneidad de los productos que lo forman.

Con respecto a los saldos comerciales con el resto de España con -- superávit, tenemos, a partir de una mayor diversificación, una estructura en la que predominan por su aportación al total de saldos con superávit las divisiones siguientes: en primer lugar la división 49 Maquinaria con un superávit que supera los treinta y un mil millones y medio en términos absolutos, aportando así el 16'02% del total de saldos con superávit. A esta la siguen la división 38 Productos químicos diversos, con un 13'47% del total de saldos con superávit, - la segunda división carnes y preparados de carnes, con un 11'72%, - la división 11 Preparados alimenticios diversos con un 9'19% y las divisiones 34 y 42 con un 8'08% y un 7'93% respectivamente.

En conjunto, estas seis divisiones aportan el 66'41% del total de -- saldos con superávit.

Por grupos de categorías los alimentos sean para consumo directo o - para industrializar, aportan el 24'99% del total de saldos con superávit destacando sobre todo como ya hemos dicho antes, las Carnes y preparados de carne, y los productos alimenticios diversos. La segunda gran categoría la forman el conjunto de productos petrolíferos, - gas y químicos en general. Esta gran categoría de productos suministran el 32'99% de los saldos con superávit. Individualizándola tendríamos, por un lado los productos petrolíferos no energéticos más - el gas natural y manufacturado así como el alquitrán mineral y sus - productos químicos derivados, es decir las divisiones 31, 32, y 35 - de la C.S.T.E. con una aportación del 5'05% y los productos químicos en general (divisiones 33, 34, 36, 37, 38) con un 27'94% de aportación.

salida de Cataluña, y por tanto 78 con saldo positivo. De las divisiones se aprecia que solo la 12 tiene saldo positivo.

Cuadro n° 12

SALDOS NETOS DE ENTRADA (-) O DE SALIDA (+) DE FLUJOS DE MERCANCIAS DE CATALUÑA CON EL RESTO DE ESPAÑA POR CAPÍTULOS DE LA CSTE, AÑO 1975. MILES DE PESETAS

Capítulo	Valor	Saldos (-) %	Saldos (+) %
del total			
1	-33.433.585,80	19,32	-
2	21.085.742,50	-	11,72
3	4.567.277,62	-	2,32
4	-5.616.481,32	3,24	-
5	-2.449.063,71	1,41	-
6	-2.862.413,41	1,65	-
7	-12.438.252,13	7,18	-
8	-3.241.609,71	1,87	-
9	-6.543.593,83	3,78	-
10	2.758.513,24	-	1,40
11	18.071.449,35	-	9,19
12	-2.614.844,62	1.51	-
13	-3.777.861,91	2,18	-
14	232.776,13	-	0,12
15	701.977,05	-	0,36
16	-4.470.638,91	2,58	-
17	2.605.159,12	-	1,32
18	732.611,73	-	0,37
19	-5.967.362,62	3,44	-
20	32.397,09	-	0,02
21	-1.297.876,02	0,75	-
22	-820.239,75	0,47	-
23	5.987,95	-	0,90
24	7.573.318,17	-	2,85
25	12.396.330,51	-	6,30
26	-1.121.414,95	0,64	-
27	454.643,19	-	0,23
28	405,96	-	0,00
29	-38.468,17	0,02	-
30	-15.885.913,35	9,18	-
31	5.532.695,99	-	2,81
32	300.204,76	-	0,15
33	6.038.150,43	-	3,07
34	15.893.460,46	-	8,08
35	4.105.851,55	-	2,09
36	845.470,83	-	0,43
37	5.687.987,22	-	2,89
38	26.506.362,49	-	13,47
39	4.444.604,43	-	2,26
40	-1.988.967,65	1,14	-
41	-2.131.312,22	1,23	-
42	15.604.826,22	-	7,93
43	878.656,39	-	0,45
44	-7.896.304,72	4,56	-
45	-6.033.122,73	3,48	-
46	-16.258.695,31	9,39	-
47	-10.045.332,41	5,80	-
48	2.760.601,43	-	1,40
49	31.509.064,63	-	16,02
50	5.381.455,20	-	2,74
51	<u>-26.065.047,50</u>	<u>15,06</u>	<u>-</u>
TOTAL	23.709.569,0	100,00	100,00

La tercera gran categoría de productos la forman un conjunto de productos manufacturados como los que se definen en las divisiones 48, 49 y 50 de la C.S.T.E. Es decir, artículos manufacturados de metal, maquinaria y material de transporte. Estas tres divisiones aportan en conjunto el 20,16% del total de saldos con superávit destacando como ya hemos dicho antes, la división 49, Maquinaria con un 16,02%. Estos tres grupos representan en conjunto el 78,14% de los saldos con superávit. El resto, lo aportan, algunas materias primas y semimanufacturas entre las que destacan las divisiones 24, Desperdicios de hierro y acero con un 3,85% y la división 25 Minerales de metal - no férreos con un 6,30%. La división 39 cueros, artículos de cuero y caucho, que, incluye también manufacturas de consumo, aporta el - 2,26%. Además hay que destacar la división 42, Hilados, tejidos y - productos conexos que sorprendentemente, teniendo en cuenta el peso del sector en Cataluña sólo aportan el 7,93% de los saldos con superávit y en términos absolutos no más de quince mil seiscientos millonnes de pesetas.

En relación a las regiones consideradas, el saldo de sus relaciones comerciales con Cataluña las califica, según predominen los flujos netos de entrada o de salida. Como puede ver en el cuadro siguiente, el número de regiones con las que Cataluña mantiene un saldo negativo es notoriamente más elevado de las que mantiene un saldo positivo. A la vez de estas últimas que como se puede ver son Andalucía, Baleares, Galicia, Canarias, Madrid y Norte de África, las aportaciones más importantes provienen de Madrid con un 31,2%, Baleares 29,18% y Andalucía 23,51%, seguidas de lejos por Canarias con - un 10,13%. Estas cuatro regiones aportan así el 94,02% del total - de saldos con superávit de las relaciones de Cataluña con el resto de regiones de España.

Con respecto a las regiones con las que Cataluña mantiene saldos de ficitarios, la dispersión, como ya se ha dicho, es más elevada, y - en este caso las cuatro primeras regiones suministradoras netas a Cataluña aportan el 72,53% del total de saldos deficitarios. Estas cuatro regiones son por orden: Aragón, con un 23,73%, el País Valenciano, con un 13,40%, Murcia, con un 18,46%, y finalmente Santander con un 16,94%.

El resto de regiones, País Vasco, Navarra, Castilla-León, Asturias,

Estremadura, Castilla-La Mancha, generan unas entradas netas a Cataluña inferiores, oscilando entre el 10'6% de Asturias y el 0'66% de Estremadura.

último listado de las importaciones de mercancías realizadas por personas con domicilio social en Cataluña y personas físicas con el número del D.N.I. correspondiente a cualquiera de las que

Cuadro no 13

SALDOS NETOS DE ENTRADA (-) O DE SALIDA (+) DE FLUJOS DE MERCANCIAS DE CATALUÑA CON EL RESTO DE ESPAÑA POR REGIONES

AÑO 1975. MILES DE PESETAS

REGIONES	VALOR	SALDO (+) %	SALDO (-) %
Pais Vasco	-1.479.664,49	-	1,95
Navarra	-5.274.742,57	-	6,96
Aragón	-17.975.873,16	-	23,73
Pais Valenciano	-10.134.505,70	-	13,40
Murcia	-13.979.766,22	-	18,46
Andalucía	23.377.673,59	23,51	-
Baleares	29.017.967,34	29,18	-
Galicia	5.275.864,49	5,30	-
Castilla-León	-4.942.906,56	-	6,53
Santander	-12.827.991,88	-	16,94
Asturias	-8.029.943,93	-	10,60
Canarias	10.071.336,97	10,13	-
Madrid	31.032.519,60	31,20	-
Nord Africa	679.497,32	0,68	-
Extremadura	-497.131,33	-	0,66
Castilla-Mancha	-602.765,38	-	0,80
TOTAL	23.709.569,11	100,00	100,00

B.- LAS RELACIONES COMERCIALES DE CATALUÑA CON EL EXTRANJERO

El análisis de las relaciones comerciales entre Cataluña y el extranjero presenta unas dificultades iniciales relacionadas con la disponibilidad de la información de base necesaria.

En este trabajo se ha utilizado en lo que hace referencia a las exportaciones, el "Cataluña Exporta" de la Cámara Oficial de Comercio Industria y Navegación de Barcelona sin introducir modificaciones de ningún tipo. En cambio, en lo que hace referencia a las importaciones ha sido necesario buscar caminos adecuados para disponer de una información de base inexistente hasta el momento. De ahí que describamos brevemente la metodología utilizada para ello.

1. LA METODOLOGIA UTILIZADA

Para obtener las importaciones catalanas de mercancías es necesario recurrir a algunas fuentes de información específicas. En este sentido y a falta de encuestas directas a las empresas hemos creído que el mejor procedimiento es el derivado de la explotación de la información de la Dirección General de Aduanas. Otra información, la del Ministerio de Comercio por ejemplo, no creamos que sea relevante por las dificultades que presenta y mucho más cuando se puede disponer, como es este caso, de la información de la Dirección General de Aduanas.

Sin embargo, a pesar de que la Dirección General indicada dispone en sus archivos mecanizados la información necesaria para poder publicar las Estadísticas del Comercio Exterior español, la regionalización de estas sólo se puede realizar aplicando unos programas de explotación específicos que tengan en cuenta los criterios más adecuados para la regionalización del comercio exterior. En este sentido, se ha utilizado el Número de Identificación Fiscal como indicador para detectar la provincia donde está localizado el domicilio social de la empresa importadora y, en lo que hace referencia a las personas físicas, el número del Documento Nacional de Identidad del importador individual.

La aplicación de estos criterios nos ha permitido obtener un -

primer listado de las importaciones de mercancías realizadas por empresas con domicilio social en Cataluña y personas físicas -- con su número del D.N.I. correspondiente a cualquiera de las cuatro provincias catalanas. Sin embargo, la información base obtenida por este procedimiento necesita indudablemente, de depuraciones posteriores en el bien entendido que los criterios utilizados presentan una serie de limitaciones que conviene en la medida de lo posible reducir al máximo. Para ello y teniendo en cuenta las limitaciones de este tipo de investigación se han detectado cuatro capítulos arancelarios que por su importancia y características creemos son los más adecuados para aplicar en -- ellos los criterios utilizados.

En concreto los capítulos detectados son el 27 combustibles minerales, el 12, semillas y frutos oleaginosos, el 24 tabaco y el 9, café, té, malta y especies.

Todo ello ha permitido obtener la información necesaria para analizar, utilizando la existente respecto a las exportaciones, las relaciones comerciales de Cataluña con el extranjero en el período 1975-1978.

## 2. EVOLUCION Y ESTRUCTURA DEL COMERCIO DE CATALUÑA CON EL EXTRANJERO DURANTE EL PERÍODO 1975-1978

### 2.1. EVOLUCION DEL COMERCIO DE CATALUÑA CON EL EXTRANJERO

El ritmo de crecimiento del comercio exterior catalán ha estado por encima, tanto en lo que se refiere a las exportaciones como a las importaciones, del ritmo de crecimiento del comercio mundial. A la vez a pesar del notable paralelismo con la evolución del comercio exterior español se puede observar algunas diferencias entre el comportamiento de las exportaciones y de las importaciones catalanas en relación a las españolas.

En este sentido, se puede ver, en los cuadros nº 14 y 15 la participación del comercio exterior español y catalán en el mundial, durante el período 1975-1978.

De estas cifras se puede observar, que para el conjunto español según el informe del año 1978 del Banco de Bilbao, la mejora de la situación en la balanza comercial se daba más a una conjuntura adversa, que ha frenado la importación y que a la vez ha estimulado a los empresarios a buscar nuevos mercados para la realización de sus producciones, que a un proceso de reestructuración de la economía española que generase cambios estructurales en el comercio exterior español.

En cambio, el comercio exterior catalán tiene unas connotaciones específicas que responden más a la problemática de la metodología utilizada, que a comportamientos diferenciados hacia el comercio exterior español. Es así como hay que explicar el aumento de la participación de las importaciones catalanas en el total mundial que se da en el período 1975-1977 con clara contraposición con la tendencia descendente de las importaciones españolas. Este hecho no responde tanto a cambios en el comportamiento de la demanda de productos del exterior, sino a procesos sustitutivos entre la importación procedente del resto de España y la del extranjero. Este es el caso de las importaciones de crudo de petróleo que pasan a ser obtenidas directamente por la economía catalana durante los años 1975-1976 gracias a la puesta en funcionamiento de la Refinería de Empetrol de Tarragona. En cualquier caso, en la medida en que se consolida esta situación, se recu-

CUADRO N° 14 de estimaciones monetarias para el año 1977-1978, si las cifras se basan en los años 1975-1976.

COMERCIO EXTERIOR ESPAÑOL

	<u>1975</u>	<u>1976</u>	<u>1977</u>	<u>1978</u>
Importación en % del total de importaciones mundiales	2.02	1.90	1.72	1.62
Exportación en % del total de exportaciones mundiales	0.98	0.97	1.01	1.15

Fuente: Banco Bilbao: Informe económico 1978.

CUADRO N° 15

COMERCIO EXTERIOR CATALAN

	<u>1975</u>	<u>1976</u>	<u>1977</u>	<u>1978</u>
Importaciones en % del total de importaciones mundiales	0.36	0.41	0.41	0.38
Exportaciones en % del total de exportaciones mundiales	0.21	0.20	0.22	0.24

(N) Estimaciones a precios de compra del Comercio Exterior de España, segundo trimestre 1978.

pera en los años 1977-1978, la tendencia dominante en el comercio exterior español.

Las exportaciones no sujetas a este factor mantienen una tendencia, como las españolas, a aumentar su participación el cómputo de exportaciones mundiales.

A un nivel más detallado se pueden ver en los cuadros siguientes las diferencias existente en el ritmo de crecimiento de las importaciones y de las exportaciones catalanas en relación a las españolas, así como, las tasas de cobertura en el período 1975-1978, a partir de las estimaciones realizadas de las importaciones catalanas y con los datos sobre exportaciones elaborados por la Cámara de Comercio, Industria y Navegación de Barcelona, así como las que a nivel español presenta la Dirección General de Aduanas del Ministerio de Hacienda.

Mientras la exportación de las empresas catalanas ha tenido, una evolución muy paralela a la marcada de la exportación total española, a pesar de que el ritmo de crecimiento de las exportaciones catalanas en relación a las españolas durante el período es inferior a pesar del cambio de tendencia que supuso el año 1977. Como dice la Memoria Económica de Cataluña del año 1978, "En repetidas ocasiones, se han señalado los signos de pérdida de competitividad del sistema productivo catalán en relación al del resto de España a través de la repetida menos favorable evolución de la exportación catalana. En algunos casos el fenómeno ha sido genérico afectando a la mayor parte de sectores. En 1977 parecía que esta tendencia se rompía aunque subsistían sectores que continuaban teniendo una evolución menos favorable. En 1978 este comportamiento ha vuelto a agravarse". (1)

En cambio las importaciones catalanas observan unos ritmos de crecimiento notablemente más elevados que el de las importaciones españolas en los períodos 1975-1976 y 1976-1977 siendo inferior, en el período 1977-1978. Esto se manifiesta en que el porcentaje de participación de las importaciones catalanas sobre

(1) Cámara Oficial de Comercio, Industria y Navegación de Cataluña. Memoria Económica de Cataluña. Año 1978 pág. 626-627.

CUADRO N° 16

IMPORTACIONES CATALANAS Y ESPAÑOLAS (miles de pesetas)

	Importaciones Catalanas (1)	% de incremento	Importaciones Españolas (2)	% de incremento	% de (1) sobre (2)
1975	166.517.260		931.985.971		17,9
1976	252.481.203	51,6	1.169.412.496	25,5	21,8
1977	322.585.631	27,8	1.350.352.153	15,5	23,9
1978	336.297.115	4,3	1.431.032.616	6,0	23,5

Fuente: Estimación propia

Estadística del Comercio Exterior de España, comercio por productos

Años 1975, 1976, 1977, 1978.

CUADRO N° 17

EXPORTACIONES CATALANAS Y ESPAÑOLAS (en miles de pesetas)

	Exportaciones Catalanas (1)	% de incremento	Exportaciones Españolas (2)	% de incremento	% de (1) sobre (2)
1975	93.569.508		441.091.236		21,2
1976	121.762.665	30,1	583.222.130	32,2	20,9
1977	166.237.970	36,5	775.150.335	32,9	21,4
1978	208.022.676	25,1	1.001.383.464	29,2	20,8

Fuente: Cataluña Exporta 1978

Estadística del Comercio Exterior de España, comercio por productos

Años 1975, 1976, 1977, 1978.

6. La exportación catalana 1975-1978

Según dice la Memoria Económica de Cataluña del año 1978 (3), las consecuencias de la crisis se dejan notar fuertemente sobre la actividad económica de Cataluña elaboradas por las Cámaras oficiales en base a los datos de Cataluña Exporta de la Cámara de Barcelona.

(3) Cámara Oficial de Comercio, Ind. y Nav. Cataluña. Memoria Económica de Cataluña 1978, pág. 531.

para los años 1977-1978, la tendencia dominante en el comercio exterior español.

CUADRO NQ 18

SALDO COMERCIAL Y COBERTURA DE IMPORTACIONES POR EXPORTACIONES

CATALUÑA

En miles de pesetas

	Importaciones CIF (1)	Exportaciones FOB (2)	% 2/1	Saldo comercial
1975	166.517.260	93.569.508	56,2	72.947.752
1976	252.481.203	121.762.665	48,2	130.718.538
1977	322.585.631	166.237.970	51,6	156.347.661
1978	336.297.115	208.022.676	61,9	128.274.439

CUADRO NQ 19

SALDO COMERCIAL Y COBERTURA DE IMPORTACIONES POR EXPORTACIONES.

ESPAÑA

En miles de pesetas

	Importaciones CIF (1)	Exportaciones FOB (2)	% 2/1	Saldo comercial
1975	931.985.971	441.091.236	47,3	490.094.735
1976	1.169.412.496	583.222.130	49,9	1.077.085.101
1977	1.350.352.153	775.150.335	57,4	1.652.286.919
1978	1.431.032.616	1.001.383.464	70,0	429.649.152

Las españolas aumenta durante los tres primeros años del período disminuyendo sin embargo en el año 1978, como consecuencia en buena medida de las causas ya citadas anteriormente.

Todo ello, se traduce en una evolución de la tasa de cobertura de las exportaciones catalanas sobre las importaciones que a pesar de la disminución que se manifiesta en el año 1976 por, en gran medida, las razones apuntadas, presenta en los dos últimos años - del período, unos aumentos notables.

En este sentido mientras en el año 1976 la tasa de cobertura es del 48,2% en el año 1978 ha pasado a ser del 61,9%.

Con respecto al comercio exterior español y dado el comportamiento, en conjunto, más favorable, que en Cataluña, de las exportaciones y de las importaciones, la tasa de cobertura ha alcanzado cotas muy altas, en lo referente al comportamiento usual en las últimas décadas. Así en el año 1978 la tasa de cobertura está 8,1 puntos por encima de la que corresponde al comercio exterior catalán alcanzando por tanto la cifra de un 70% de las exportaciones sobre las importaciones.

## 2.2. ESTRUCTURA DEL COMERCIO DE CATALUÑA CON EL EXTRANJERO

En base a las estimaciones hechas para las importaciones catalanas en el período 1975-1978, se ha podido distinguir en base a la clasificación utilizada por las Cámaras Oficiales de Comercio, Industria, Navegación de Cataluña entre: Alimentos, Materias primas y semimanufacturas, Bienes de equipo y manufacturas de consumo y para cada uno de estos entre diferentes apartados. Esto ha permitido el poder realizar las comparaciones pertinentes con las exportaciones clasificadas de la misma forma que en las Memorias Económicas de Cataluña elaboradas por las Cámaras citadas en base a los datos de Cataluña Exporta de la Cámara de Barcelona.

### 2.2.1. La exportación catalana 1975-1978

Como dice la Memoria Económica de Cataluña del año 1978 (3), "... los efectos de la crisis se dejan notar fuertemente sobre la es-

(3) Cámara Oficial de Comercio, Ind. y Nav. Cataluña, Memoria Económica, Cataluña 1978, pág. 631.

tructura de la exportación catalana. Por una parte de debilidad de la demanda interna ha obligado a forzar al máximo la salida al exterior. Por otra parte en el mercado internacional, difícil y fuertemente competitivo, la demanda de inversión ha sido la más duramente afectada. Ello ha tenido como consecuencia que la mayor expansión de la exportación se ha dado en aquellos productos en que la demanda se mueve más en función del precio que de la calidad, la tecnología y la marca. Estos factores explican los cambios que se han producido en la estructura de la exportación catalana, especialmente desde 1975, cambios que han sido en contra de la tendencia seguida desde 1968".

Como se dice en esta misma fuente, el año 1975 los productos de mayor expansión eran los bienes de equipo y las manufacturas de consumo que llegaron a representar en el año anteriormente citado el 56,15% de las exportaciones totales. A partir del año citado y como se puede ver en los cuadros siguientes el porcentaje de estos dos grupos ha ido disminuyendo hasta llegar al 47,64%, es decir una disminución de 8,5 puntos. Esto se traduce en que estos dos grupos han tenido, por tanto unos ritmos de crecimiento en 1975-1978 por debajo del general de las exportaciones. Mientras la tasa de crecimiento anual acumulativa del período de las exportaciones es de 30,5%, la de bienes de equipo es de un 21,2% y la de manufacturas de consumo del 25,4%. Sólo unos sectores de los citados han tenido unos ritmos de crecimiento superiores a la media, aunque son muy poco significativos en el total de las exportaciones como los Animales vivos y los objetos de arte, con unos ritmos de crecimiento del 58,5% y del 37,1% respectivamente.

Hay que considerar dado su peso específico en el total de las exportaciones catalanas los automóviles y las motocicletas, con un ritmo de crecimiento del 33,5% superior por tanto a la media y el sector, Otras manufacturas de consumo (cerámica, vidrio, etc.), con un 33,4%.

Solamente se acercan a la media de crecimiento, los sectores de calzados, sombreros, confección y tejidos y el de muebles y juguetes con un 29,2% y un 28,2 de crecimiento acumulativo respectivamente.

A la vez, otra categoría, que ha mantenido un ritmo de crecimiento

## EXPORTACIONES CATALANAS SEGUN GRANDES CATEGORIAS MACROECONOMICAS

		1.975	1.976	1.977	1.978	
	(miles de Ptas)	%	(miles de Ptas)	%	(miles de Ptas)	%
Alimentos .....	8.438.663	9,02	10.221.215	8,39	16.529.063	9,94
Alimentos, bebidas y tabacos para consumo directo .....	8.152.654	8,71	9.388.625	7,71	15.464.108	9,30
Alimentos, bebidas y tabacos que han de industrializarse .....	286.009	0,31	832.590	0,68	1.064.955	0,64
Materias primas y semimanufacturas .....	32.589.971	34,83	47.018.410	38.61	68.857.359	41,42
Materias primas para el sector agrario .....	737.332	0,79	1.155.525	0,95	1.612.122	0,97
Materias primas para la industria de la alimentación .....	146.958	0,16	180.726	0,15	283.584	0,17
Materias primas para la industria de la industria .....	11.366.702	12,15	17.465.884	14,34	25.023.029	15,05
Productos petrolíferos .....	-	-	634.990	0,52	507.199	0,31
Semimanufacturas para demanda de inversión .....	5.697.920	6,09	8.366.459	6,87	14.668.057	8,82
Otras semimanufacturas .....	14.641.059	15,65	19.214.826	15,78	26.763.368	16,10
Bienes de equipo .....	23.193.412	24,79	26.283.717	21,59	34.434.191	20,71
Para la agricultura .....	3.099.101	3,31	3.394.164	2,79	4.123.303	2,48
Para los transportes .....	4.465.992	4,78	4.637.402	3,81	5.447.121	3,28
Para los servicios .....	3.96.965	0,42	4.37.716	0,36	725.084	0,44
Para la industria .....	15.142.686	16,18	17.704.548	14,54	23.871.338	14,36
Animales vivos .....	88.668	0,09	109.887	0,09	267.345	0,15
Manufacturas de consumo .....	29.347.462	31,36	36.239.322	31,41	46.417.357	27,93
Automóviles y motocicletas .....	4.731.028	5,06	7.594.910	6,24	7.648.918	4,60
Manufacturas de metal .....	4.056.017	4,33	4.712.438	3,87	6.006.983	3,61
Manufacturas de cuero y piel .....	1.948.861	2,08	2.163.080	1,78	2.390.050	1,44
Libros y publicaciones .....	4.913.100	5,25	5.762.108	4,73	6.239.472	3,75
Calzados, sombreros, confecciones y tejidos .....	6.484.057	6,93	8.636.971	7,09	11.380.872	6,85
Relojería, bisutería, aparatos de música .....	1.156.749	1,24	1.635.212	1,34	1.959.287	1,18
Muebles y juguetes .....	4.158.789	4,44	5.277.263	4,33	6.986.763	4,20
Otras partidas (cerámica, vidrio, perlera, etc.) .....	1.780.991	1,90	2.316.574	1,90	3.640.248	2,19
Objetos de arte .....	177.870	0,13	140.766	0,13	164.764	0,11
TOTAL GENERAL .....	93.569.508	100,00	121.762.665	100,00	166.237.970	100,00
					208.022.676	100,00

Cuadro nº 21

**TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL ACUMULATIVAS 75-78 DE LAS EXPORTACIONES  
CATALANAS**

<b>Alimentos</b>	30,2
I.1 Alimentos, bebidas y tabacos para el consumo directo	28,9
I.2 Alimentos, bebidas y tabacos que han de industrializarse	60,2
<b>Materias primas y semimanufacturas</b>	40,4
II.1 Materias primas para el sector agrario	19,3
II.2 Materias primas para la industria de la alimentación	33,0
II.3 Materias primas industriales	41,5
II.4 Productos petrolíferos	-
II.5 Semimanufacturas para demanda de inversión	53,6
II.6 Otras semimanufacturas	34,1
<b>Bienes de equipo</b>	21,2
III.1 Para la agricultura	10,6
III.2 Para los transportes	11,0
III.3 Para los servicios	27,9
III.4 Para la industria	25,3
III.5 Animales vivos	58,5
<b>Manufacturas de consumo</b>	25,4
IV.1 Automóviles y motocicletas	33,5
IV.2 Manufacturas de metal	19,1
IV.3 Manufacturas de cuero y piel	10,7
IV.4 Libros y publicaciones	15,6
IV.5 Calzados, sombreros, confecciones y tejidos	29,2
IV.6 Relojería, bisutería, aparatos de música, etc.	23,6
IV.7 Muebles y juguetes	28,2
IV.8 Otras partidas (cerámica, vidrio, perfumería, etc.)	33,4
IV.9 Objetos de arte	37,1
<b>JODI CEST</b>	
OPCIONES DE ALIMENTOS, BEBIDAS Y TABACOS	
MATERIAS PRIMAS PARA LA INDUSTRIA DE LA ALIMENTACIÓN	
MATERIAS PRIMAS INDUSTRIALES	
PRODUCTOS PETROLÍFEROS	
SEMIMANUFACTURAS PARA DEMANDA DE INVERSIÓN	
OTRAS SEMIMANUFACTURAS	
<b>TOTAL</b>	30,5
MANUFACTURAS DE METAL	
MANUFACTURAS DE CUERO Y PIEL	
LIBROS Y PUBLICACIONES	
CALZADOS, SOMBREROS, CONFECCIONES Y TEJIDOS	
RELOJERIA, BISUTERIA, APARATOS DE MUSICA, ETC.	
MUEBLES Y JUGUETES	
OTRAS PARTIDAS (CERÁMICA, VIDRIO, PERFUMERIA, ETC.)	
OBJETOS DE ARTE	

to similar al de la media es el de los alimentos, con un 30'2%. En este caso, las oscilaciones son notables, aumentando su participación en el total en unos años y disminuyendo en otros.

Así por ejemplo se pasa de un 9'02% en el año 1975 a un 8'39% en el año 1976, volviendo a aumentar a un 9'94% en 1977, para finalmente volver a disminuir a un 8'96% en 1978. En este comportamiento tiene un peso determinado el sector de alimentos, bebidas, y tabaco para el consumo directo que representa más del 90% del total de los alimentos. En cuanto, los alimentos, bebidas y tabaco que se han de industrializar, tienen un ritmo de crecimiento muy fuerte de 60'2%, pero solo representan alrededor del 0'5% de las exportaciones totales y menos del 10% de las exportaciones de alimentos.

Como consecuencia de todo ello hay que considerar que únicamente el sector de materias primas y semimanufacturas ha sido el elemento más dinámico de las exportaciones catalanas. En conjunto este sector ha tenido un ritmo de crecimiento anual acumulativo en el período del 40'4%, por uno, recordemoslo, del 30'5% de las exportaciones totales. A la vez, prácticamente todos los subsectores son partícipes de este ritmo de crecimiento más dinámico. Así los más notables son: las materias primas industriales con un 41'5%, las semimanufacturas para la demanda de inversión con un 53'6% y las otras semimanufacturas con un 34'1%. Las razones de esta expansión hay que buscarlas como dice la citada Memoria Económica de Cataluña del año 1978, en la situación del mercado interior y las características de los productos, la demanda de los cuales responde básicamente a razones de precios. Esto se ha traducido en un aumento constante en el período citado de la participación de este sector en el total de las exportaciones catalanas, pasando de un 34'83% en el año 1975 a un 43'40% en el año 1978.

#### 2.2.2. La importación catalana 1975-1978

En el terreno de las importaciones catalanas podemos ver, según los cuadros siguientes como el ritmo de crecimiento anual acumulativo de las importaciones en el período 1975-1978 es de un 26'4%, con unos cambios interanuales notables, que oscilan desde un cre-

cimiento del 51'6% en el año 1976 sobre el 1975, a un 4'3% en el - año 1978 sobre el 1977.

En cualquier caso el ritmo de crecimiento medio del período, solamente es superado por dos grupos de productos: las materias primas y semimanufacturadas con un 30'9% y las manufacturas de consumo - con un 28'8%. Por el contrario los otros dos grupos tienen un ritmo de crecimiento inferior al del conjunto de las importaciones, - así los alimentos con un 24% y los bienes de equipo con un 16%.

Con respecto a las materias primas y semimanufacturadas el sector - que explica el superior ritmo de crecimiento de esta categoría sobre las importaciones totales, es, como se puede suponer, el de - los productos petrolíferos.

Este sector ha tenido un crecimiento acumulativo anual en el período de referencia de un 90'2%. Extraordinario crecimiento que se explica no tan solo por el aumento sucesivo del coste del petróleo, sino también, como ya se ha explicado, el hecho de la puesta en funcionamiento de la refinería de Tarragona que ha supuesto un aumento notable de las importaciones directas del extranjero de petróleo crudo y productos petrolíferos. Esto se ha traducido en un aumento continuo de la participación de estos productos en el total de las importaciones, pasando de un 5'56% en el año 1975 a un 18'95% en el 1978. De todas maneras el aumento notable se produce en el año 1976 que pasa a representar un 15'70% del total, debido a las razones apuntadas.

Unicamente otro sector de materias primas y semimanufacturas, - tiene también un ritmo de crecimiento superior al del conjunto de las importaciones en el período. Este sector es el de materias primas para la industria de la alimentación que ha alcanzado una tasa de crecimiento anual acumulativa del 34'5% pero afectando poco al conjunto de las importaciones dado el pequeño peso específico, de estas importaciones en el total que oscilan alrededor del 0'2% en el período 1975-1978.

En cambio, los sectores que comprende las manufacturas de consumo, han tenido en un elevado número, un ritmo de crecimiento superior a la media. De aquí que las manufacturas de consumo, incluso con una

progresiva relantización del crecimiento de las importaciones, hayan mostrado un dinamismo notable en el período.

Hay que destacar especialmente los ritmos de crecimiento de las manufacturas de metal con un 33'5%, el grupo formado por relojería, bisutería, aparatos de música, etc. con un 34'4% y a otro nivel dado su menor peso específico, el grupo formado por la cerámica, vidrio, perfumería etc., los objetos de arte y finalmente las manufac turas de cuero y piel y los automóviles y motocicletas.

Todos estos sectores han tenido un dinamismo superior al de las importaciones en su conjunto, lo cual se ha traducido en un aumento de la participación de las manufacturas de consumo en el total de las importaciones catalanas pasando de un 7'9% en el año 1975 a un 8'36% en el año 1978. Crecimiento que como se puede comprobar en los cuadros adjuntos hay que atribuirlo a lo ocurrido en el período -- 1977-1978, dado que en los anteriores, la tendencia fue a la baja.

El sector que ha mantenido un ritmo de crecimiento más constante ha sido el de manufacturas de metal que en todos los años del período considerado ha aumentado su participación en el total de importaciones.

Los alimentos, como los bienes de equipo, han crecido menos que el conjunto de las importaciones pero, en lo referente, a los alimentos, en unos ritmos muy poco inferiores. En concreto un 24% de crecimiento anual acumulativo frente al 26'4% de las importaciones. Su comportamiento ha sido variable sin ninguna tendencia definida a aumentar o disminuir su peso específico en el total importado, ni en el caso de alimentos, bebidas, y tabaco para el consumo directo, ni en el caso de los que han de industrializarse. A pesar de esto, los destinados al consumo directo han mostrado un dinamismo superior a los que han de industrializarse que incluso es superior al global de las importaciones pero que no se traducen efectivamente en el conjunto de los alimentos porque no llega a alcanzar el 30% del total de alimentos importados.

Finalmente, el componente en las importaciones catalanas que ha mostrado un menor dinamismo ha sido de lejos, los bienes de equipo, que ni en conjunto, ni en ninguno de sus sectores ha conseguido superar,

ni acercarse al crecimiento medio de las importaciones. Efectivamente su crecimiento anual medio del período ha sido de un 16% que fluctua entre el más bajo del sector de bienes de equipo para la industria, un 15,0%, y el más alto del sector de bienes de equipo para el transporte con un 21,7%.

Este se ha traducido en una disminución de las importaciones de bienes de equipo en las importaciones catalanas que ha pasado de un 23,56% en el 1975 a un 18,23% en el año 1978. Este comportamiento es debido sobre todo al derivado de la importación de bienes de equipo para la industria ya que ella sola representa alrededor del 95% de las importaciones de bienes de equipo.

## IMPORTACIONES CATALANAS SEGUN GRANDES CATEGORIAS MICROECONOMICAS

Cuadro n° 22

(Cuadro n° 25 (Continuación))

IMPORTACIONES CATALANAS SEGUN GRANDES CATEGORIAS MICROECONOMICAS  
AÑO 1.975.

Miles de Ptas. %

I. Alimentos	27.421.345	16,47
I.1 Alimentos, bebidas y tabacos para el consumo directo	6.634.707	3,98
I.2 Alimentos, bebidas y tabacos que han de industrializarse	20.786.638	12,48
II. Materias primas y semimanufacturas	86.716.901	52,08
II.1 Materias primas para el sector agrario	589.392	0,35
II.2 Materias primas para la industria de la alimentación	324.370	0,20
II.3 Materias primas industriales	58.087.069	34,88
II.4 Productos petrolíferos	9.259.031	5,56
II.5 Semimanufacturas para demanda de inversión	7.630.421	4,58
II.6 Otras semimanufacturas	10.826.618	6,50
III. Bienes de equipo	39.228.001	23,56
III.1 Para la agricultura	1.006.951	0,61
III.2 Para los transportes	1.870.430	1,12
III.3 Para los servicios	6.296.303	3,78
III.4 Para la industria	29.940.872	17,98
III.5 Animales vivos	113.445	0,07
IV. Manufacturas de consumo	13.151.013	7,90
IV.1 Automóviles y motocicletas	163.321	0,10
IV.2 Manufacturas de metal	3.229.890	1,94
IV.3 Manufacturas de cuero y piel	232.623	0,14
IV.4 Libros y publicaciones	1.087.854	0,65
IV.5 Calzados, sombreros, confecciones y tejidos	1.880.301	1,13
IV.6 Relojería, bisutería, aparatos de música, etc.	3.172.945	1,91
IV.7 Muebles y juguetes	1.734.747	1,04
IV.8 Otras partidas (cerámica, vidrio, perfumería, etc.)	1.324.507	0,80
IV.9 Objetos de arte	324.825	0,20
TOTAL	166.517.260	100,00

Cuadro nº 22 (Continuación)

## IMPORTACIONES CATALANAS SEGUN GRANDES CATEGORIAS MICROECONOMICAS

AÑO 1.976.

	Miles de Ptas.	%
I. Alimentos	34.644.462	13,72
I.1 Alimentos, bebidas y tabacos para el consumo directo	8.015.545	3,18
I.2 Alimentos, bebidas y tabacos que han de industrializarse	26.628.917	10,55
II. Materias primas y semimanufacturas	147.561.595	58,45
II.1 Materias primas para el sector agrario.	671.465	0,27
II.2 Materias primas para la industria de la alimentación	419.828	0,17
II.3 Materias primas industriales	82.262.703	32,58
II.4 Productos petrolíferos	39.626.736	15,70
II.5 Semimanufacturas para demande de inversión	10.285.590	4,07
II.6 Otras semimanufacturas	14.295.273	5,66
III. Bienes de equipo	50.529.923	20,01
III.1 Para la agricultura	1.254.181	0,50
III.2 Para los transportes	2.351.977	0,93
III.3 Para los servicios	8.365.239	3,31
III.4 Para la industria	38.382.202	15,20
III.5 Animales vivos	176.324	0,07
IV. Manufacturas de consumo	19.745.223	7,82
IV.1 Automóviles y motocicletas	218.101	0,09
IV.2 Manufacturas de metal	4.983.161	1,97
IV.3 Manufacturas de cuero y piel	379.288	0,15
IV.4 Libros y publicaciones	1.261.783	0,50
IV.5 Calzados, sombreros, confecciones y tejidos	2.311.904	0,92
IV.6 Relojería, bisutería, aparatos de música, etc.	5.709.885	2,26
IV.7 Muebles y juguetes	2.461.388	0,98
IV.8 Otras partidas (cerámica, vidrio, perfumería, etc.)	1.929.871	0,76
IV.9 Objetos de arte	489.842	0,19
TOTAL	252.481.203	100,00

## IMPORTACIONES CATALANAS SEGUN GRANDES CATEGORIAS MICROECONOMICAS

AÑO 1.977.

	Miles de Ptas.	%
I. Alimentos	53.114.818	16,47
I.1 Alimentos, bebidas y tabaco para el consumo directo	11.492.773	3,56
I.2 Alimentos, bebidas y tabaco que han de industrializarse	41.622.045	12,90
II. Materias primas y semimanufacturas	179.150.844	55,54
II.1 Materias primas para el sector agrario	647.858	0,20
II.2 Materias primas para la industria de la alimentación	679.441	0,21
II.3 Materias primas industriales	92.355.752	28,63
II.4 Productos petrolíferos	53.992.040	16,74
II.5 Semimanufacturas para demanda de inversión	13.393.361	4,15
II.6 Otras semimanufacturas	18.082.392	5,61
III. Bienes de equipo	66.327.164	20,56
III.1 Para la agricultura	1.442.187	0,45
III.2 Para los transportes	2.817.197	0,87
III.3 Para los servicios	9.981.974	3,09
III.4 Para la industria	51.884.551	16,08
III.5 Animales vivos	201.255	0,06
IV. Manufacturas de consumo	23.992.805	7,44
IV.1 Automóviles y motocicletas	315.266	0,10
IV.2 Manufacturas de metal	7.163.646	2,22
IV.3 Manufacturas de cuero y piel	485.746	0,15
IV.4 Libros y publicaciones	1.428.856	0,44
IV.5 Calzados, sombreros, confecciones y tejidos	3.028.990	0,94
IV.6 Relojería, bisutería, aparatos de música, etc.	5.531.971	1,72
IV.7 Muebles y juguetes	3.125.904	0,97
IV.8 Otras partidas (cerámica, vidrio, perfumería, etc.)	2.338.151	0,73
IV.9 Objetos de arte	574.275	0,18
TOTAL	322.585.631	100,00

Cuadro nº 22 (Continuaci6n)

(n6t6s univ6rsitarios) en el cuadro 22

IMPORTACIONES CATALANAS SEGUN GRANDES CATEGORIAS MICROECONOMICAS  
AÑO 1.978.

	Miles de Ptas.	%
I. Alimentos	52.262.008	15,54
I.1 Alimentos, bebidas y tabaco para el consumo directo	14.555.735	4,33
I.2 Alimentos, bebidas y tabaco que han de industrializarse	37.706.273	11,21
II. Materias primas y semimanufacturas	194.629.151	57,88
II.1 Materias primas para el sector agrario	780.731	0,23
II.2 Materias primas para la industria de la alimentación	789.769	0,24
II.3 Materias primas industriales	97.765.222	29,07
II.4 Productos petrolíferos	63.716.482	18,95
II.5 Semimanufacturas para demanda de inversión	12.802.952	3,81
II.6 Otras semimanufacturas	18.773.995	5,58
III. Bienes de equipo	61.291.942	18,23
III.1 Para la agricultura	1.642.224	0,49
III.2 Para los transportes	3.373.506	1,00
III.3 Para los servicios	10.559.412	3,14
III.4 Para la industria	45.553.509	13,54
III.5 Animales vivos	183.291	0,06
IV. Manufacturas de consumo	28.114.014	8,36
IV.1 Automóviles y motocicletas	335.514	0,10
IV.2 Manufacturas de metal	7.691.357	2,29
IV.3 Manufacturas de cuero y piel	478.380	0,14
IV.4 Libros y publicaciones	1.905.476	0,57
IV.5 Calzados, sombreros, confecciones y tejidos	2.730.868	8,81
IV.6 Relojería, bisutería, aparatos de música, etc.	7.700.358	2,29
IV.7 Muebles y juguetes	2.895.905	0,86
IV.8 Otras partidas (cerámica, vidrio, perfumería etc.)	3.566.595	1,06
IV.9 Objetos de arte	809.561	0,24
TOTAL	336.297.115	100,00

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL ACUMULATIVAS DE LAS IMPORTACIONESCATALANAS 1975-1978

I Alimentos	24,0
I.1 Alimentos, bebidas, tabaco para el consumo directo.	29,9
I.2 Alimentos, bebidas, tabaco que han de industrializarse	22,0
II Materias primas: semimanufacturas	30,9
II. 1 Materias primas para el sector agrario	9,8
II. 2 Materias primas para la industria de la alimentación	34,5
II. 3 Materias primas industriales	19,0
II. 4 Productos petrolíferos	90,2
II. 5 Semimanufacturas para demanda de inversión.	18,8
II. 6 Otras semimanufacturas.	20,1
III Bienes de equipo	16,0
III.1 Para la agricultura	17,7
III.2 Para los transportes	21,7
III.3 Para los servicios	18,8
III.4 Para la industria	15,0
III.5 Animales vivos	17,3
IV Manufacturas de consumo	28,8
IV.1 Automóviles y motocicletas	27,1
IV.2 Manufacturas de metal	33,5
IV.3 Manufacturas de cuero y piel	27,2
IV.4 Libros y publicaciones	20,5
IV.5 Calzados, sombreros, confecciones y tejidos	13,2
IV.6 Relojería, bisutería, aparatos de música, etc.	34,4
IV.7 Muebles y juguetes	18,6
IV.8 Otras partidas (cerámica, vidrio, perfumería, etc.)	39,1
IV.9 Objetos de arte.	35,6
TOTAL	26,4

### 2.2.3. Los saldos netos exportadores e importadores por sectores

En lo que respecta a los saldos netos exportadores e importadores según la clasificación utilizada, podemos acercarnos a su cuantificación analizando, como hemos hecho a partir de los cuadros adjuntos, los saldos netos con el extranjero para el año 1975 y 1978 y su evolución.

Así para el año 1975 el principal sector deficitario era el de las materias primas industriales con un 46'01% del total de saldos deficitarios. A este sector le seguían el de alimentos, bebidas y tabaco para industrializar con un 20'19% de los saldos negativos, los bienes de equipo para la industria con un 14'57%, los productos petrolíferos con un 9'12% y finalmente los bienes de equipo para los servicios con un 5'81%.

En conjunto estos cinco sectores aportaban el 95'7% del total de saldos importadores netos. De otro lado los sectores con superávit tienen un grado de diversificación más importante destacando, el saldo exportador neto de algunas manufacturas de consumo como el grupo de productos formados por el calzado, sombreros, confecciones y tejidos con un 16'10% del total de saldos positivos; el grupo del automóvil y motocicletas con un 15'98% y libros y publicaciones con un 13'38%. Otras semimanufacturas aportan un saldo exportador neto del 13'34% del total y finalmente con menor importancia hay que considerar los bienes de equipo para transportes y para la agricultura con un 9'08% y un 7'32% respectivamente y muebles y juguetes con un 8'48%. En conjunto estos sectores aportan el 83'68% del total de saldos positivos o saldos exportadores netos.

Como consecuencia de esto hay un déficit absoluto en alimentos, materias primas y semimanufacturas y bienes de equipo que supera de lejos el superávit que se observa en las manufacturas de consumo.

Para el año 1978 no hay grandes diferencias en la estructura de saldos respecto al 1975. Así los cinco sectores que para el año citado anteriormente eran los que aportaban unos saldos importadores netos superiores, lo siguen siendo para el año 1978. En todo caso lo que se observa son unos cambios notables en la posición de algunos de ellos. Así mientras las materias primas industriales tienen un saldo importador neto que representa el 33'11% del total de saldos impor-

tadores, continuando siendo el primero por su volumen, los productos petrolíferos que en el año 1975 únicamente aportaban el 9'12%, en el 1978 aportan el 31'90% debido a las circunstancias citadas en otra parte de este trabajo. Despues, los alimentos, bebidas y tabaco para industrializar aportan un saldo importador neto que es un 18'45% del total y los bienes de equipo para los servicios y para la industria lo hacen con un 12'85%. En conjunto estos cinco sectores aportan el 96'31% del total de los saldos importadores netos.

En cambio, con referencia a los saldos exportadores netos hay cambios muy notables. Así en el año 1978, los principales sectores según su saldo exportador neto son: el sector Otras manufacturas que aporta un 23'65% del total de saldos positivos; calzado, sombreros, confecciones, tejidos con un 16'14%, automóviles y motocicletas con un 15'66% y las semimanufacturas para la demanda de inversión con un 11'26% y finalmente algunas manufacturas de consumo como los muebles y juguetes, y los libros y publicaciones, con un 8'41% y un 8'16% respectivamente.

En conjunto estos seis sectores aportan el 83'28% de los saldos exportadores netos.

Por grandes categorías sigue persistiendo el déficit absoluto de alimentos, materias primas y semimanufacturas y los bienes de equipo muy por encima del superávit de las manufacturas de consumo, a pesar que la tasa de cobertura haya aumentado notablemente tal como se comentó al inicio de esta parte.

Las diferencias más notables en relación al año 1975 provienen, en primer lugar del desarrollo de los saldos exportadores de algún sector de materias primas y semimanufacturas, en concreto, la transformación en saldo exportador neto del sector de semimanufacturas para la demanda de inversión, que era negativo en el año 1975 y el crecimiento del saldo positivo del sector otras semimanufacturas. En segundo lugar, la disminución de los saldos exportadores de algunos bienes de equipo como el de agricultura y de transportes que de participar con un 16'40% de los saldos exportadores netos en el año 1975, ha pasado a representar el 7'59% en el año 1978.

Cuadro no 24

## SALDO (EXPORTACIONES-IMPORTACIONES) 1975 MILES DE PTAS.

Saldos Negativos Saldos Positivos  
% %

I Alimentos	- 18.982.682		
I.1 Alimentos bebidas, tabaco para el consumo directo.	1.517.947		5,31
I.2 Alimentos, bebidas, tabaco que han de industrializarse	- 20.500.629	20,19	
II Materias primas:semimanufacturas.	- 54.126.930		
II.1 Para el sector agrario	147.940		0,52
II.2 Para la industria de la alimentación.	- 177.412	0,18	
II.3 Industriales	- 46.720.367	46,01	
II.4 Productos petrolíferos	- 9.259.031	9,12	
II.5 Semimanufacturas para la demanda de inversión.	- 1.932.501	1,90	
II.6 Otras semimanufacturas.	3.814.441		13,34
III. Bienes de equipo	- 16.034.589		
III.1 Para la agricultura	2.092.150		7,32
III.2 Para los transportes	2.595.562		9,08
III.3 Para los servicios	- 5.899.338	5,81	
III.4 Para la industria	- 14.798.186	14,57	
III.5 Animales vivos	- 24.777	0,02	
IV Manufacturas de consumo	16.196.449		
IV.1 Automóviles y motocicletas	4.567.707		15,98
IV.2 Manufacturas de metal	826.127		2,89
IV.3 Manufacturas de cuero y piel	1.716.238		6,00
IV.4 Libros y publicaciones	3.825.246		13,38
IV.5 Calzados, sombreros, confecciones y tejidos	4.603.756		16,10
IV.6 Relojería, bisutería, aparatos de música, etc.	- 2.016.196	1,99	
IV.7 Muebles y juguetes	2.424.042		8,48
IV.8 Otras (cerámica, vidrio, perfumería, etc.)	456.484		1,60
IV.9 Objetos de arte.	- 206.955	0,20	
<b>TOTAL</b>	<b>- 72.947.752</b>	<b>-101.535.392</b>	<b>+28.587.640</b>

Cuadro n° 25

SALDO (EXPORTACIONES-IMPORTACIONES) 1978 MILES DE PTAS.

		Saldos Negativos	Saldos Positivos
		%	%
I Alimentos	- 33.623.211		
I.1 Alimentos bebidas, tabaco para el consumo directo.	2.906.751		4,17
I.2 Alimentos, bebidas, tabaco que han de industrializarse	- 36.529.962	18,45	
II Materias primas: semimanufacturas	-104.357.192		
II.1 Para el sector agrario	470.084		0,67
II.2 Para la industria de la alimentación.	-443.844	0,22	
II.3 Industriales	-65.571.450	33,11	
II.4 Productos petrolíferos	-63.166.280	31,90	
II.5 Semimanufacturas para la demanda de inversión	7.854.034		11,26
II.6 Otras semimanufacturas	16.500.264		23,65
III. Bienes de equipo	-19.997.421		
III.1 Para la agricultura	2.550.683		3,66
III.2 Para los transportes	2.739.987		3,93
III.3 Para los servicios	-9.728.345	4,91	
III.4 Para la industria	-15.729.816	7,94	
III.5 Animales vivos	170.070		0,24
IV Manufacturas de consumo	29.703.385		
IV.1 Automóviles y motocicletas	10.926.343		15,66
IV.2 Manufacturas de metal	-842.817	0,43	
IV.3 Manufacturas de cuero y piel	2.164.816		3,10
IV.4 Libros y publicaciones	5.688.879		8,16
IV.5 Calzados, sombreros, confecciones y tejidos	11.258.482		16,14
IV.6 Relojería, bisutería, aparatos de música, etc.	-5.516.513	2,79	
IV.7 Muebles y juguetes	5.866.779		8,41
IV.8 Otras (céramicas, vidrio, perfumería, etc.)	663.508		0,95
IV.9 Objetos de arte	-506.092	0,26	
TOTAL	-128.274.439	198.035.119	69.760.680

3. LA DISTRIBUCION GEOGRAFICA DEL COMERCIO DE CATALUÑA CON EL  
EXTRANJERO

El impacto del incremento de los precios del petróleo ha provocado en todas las economías trastornos importantes en el comercio exterior.

Ello ha afectado no tan solo a su composición, sino incluso, a su dinamismo y al origen y destino geográfico de las importaciones y de las exportaciones.

Con respecto a la economía catalana las alteraciones producidas han sido notables, por un lado, como ya hemos visto, en lo referente a la estructura del comercio exterior catalán, por otro lado, como se verá seguidamente, en lo que respecta a su distribución geográfica.

En este sentido, respecto a las exportaciones se puede observar como afirma la Memoria Económica de Cataluña 1978 lo siguiente: "Desde - el inicio de la crisis, a partir del año 1974 se había registrado - unas claras modificaciones en la orientación geográfica de la exportación catalana. Europa perdió claramente posiciones de recibir el 62'6% de la exportación total en 1973 había bajado al 56'8% en 1977; un proceso semejante pero todavía más concentrado había acontecido con América que del 21'3% había descendido al 16'7% y por contra -- los continentes africanos y asiático habían pasado a representar ya una parte importante del total de la exportación catalana, de un - 16'4%, habían subido a un 24'0%. En 1978 algunas de estas tendencias han cambiado por primera vez desde 1974; la exportación a Europa - ha ido globalmente muy bien, y se ha estancado la exportación a -- África. En cambio han persistido la tendencia de los continentes - americano y asiático a la baja el primero y a la alza el segundo."

IV.1	Cables y tuberías, accesorios y tejidos	911.882,0	accesorios y tejidos 1.71
IV.2	Refinería, destilación y otros de petróleo	1.862.11	sobrados, sobreídos, sobreídas 2.71
IV.3	Muebles y joyería	812.812,3	sobrados, sobreídos, sobreídas 3.77
IV.4	Otros	817.888,2	cafe, tabaco y sus derivados 1.11
IV.5	Obra de arte	800.882	cafe, tabaco y sus derivados 1.11
		81,0	estropajos y soportes 4.77
	TOTAL	6.830.887,882	817.752 101.535,35% 128.550,84%

## CUADRO N° 26

## DISTRIBUCION GEOGRAFICA DE LAS EXPORTACIONES CATALANAS EN %

	<u>1974</u>	<u>1975</u>	<u>1976</u>	<u>1977</u>	<u>1978</u>
Europa	59.75	57.86	58.86	56.85	58.18
America	21.30	20.06	17.95	17.69	16.68
Africa	10.00	11.44	12.81	15.16	12.80
Asia	6.42	8.96	8.63	8.83	0.76
Oceanía	1.40	0.85	0.92	0.84	0.36
Otros	1.13	0.83	0.83	0.63	0.36

Cámara de Comercio Industria y Navegación de Cataluña.

FUENTE: Memoria Económica de Cataluña 1978.

Con respecto a las importaciones la nota más característica, en el período es la progresión de Asia, debido como es fácil de imaginar a las importaciones de productos energéticos. De otro lado, el cambio que representa para las importaciones catalanas del extranjero, la puesta en funcionamiento de la refinería de Tarragona en la segunda mitad del año 1975 va a implicar como ya hemos dicho en otras secciones un cambio muy notable en el origen geográfico de las importaciones de productos petrolíferos disminuyendo por tanto, la importación de derivados del petróleo del resto de España y aumentando la importación del extranjero del crudo de petróleo. Como consecuencia de esto, el incremento de la importación de Asia y fundamentalmente, de los países Arabes y la muy menor pero incremento al fin y al cabo de Africa, se traduce en una disminución relativa muy notable de las importaciones procedentes de Europa y también, aunque en menor cuantía de las procedentes de America y Oceanía.

## ORIGEN GEOGRAFICO DE LAS IMPORTACIONES CATALANS EN %

	<u>1975</u>	<u>1976</u>	<u>1977</u>	<u>1978</u>
Europa	60.33	53.78	49.80	50.77
América	25.49	22.52	123.14	22.17
Africa	6.34	7.11	6.58	8.04
Asia	6.95	15.78	19.65	18.46
Oceanía	0.90	0.81	0.81	0.56
Otros	-	-	0.01	

En el año 1978 se rompe el aumento continuado de las importaciones de Asia desde 1975 y se produce una cierta recuperación por primera vez también desde el año 1975, de las importaciones procedentes de Europa. Por otro lado, las importaciones procedentes de America disminuyen, al igual que las de Oceanía mientras que las procedentes de Africa aumentan su participación en el total.

En este contexto, podemos ver en los cuadros siguientes el comercio exterior catalán, para los países mas importantes durante el período de referencia 1975-1978.

Con respecto a las exportaciones catalanas al extranjero, los países más importantes por el volumen que reciben en todo el período son: Francia, que ocupa el primer lugar seguido de la República Federal Alemana y Estados Unidos e Italia por este orden, menos en el año - 1978 que las exportaciones catalanas a Italia son superiores que a los Estados Unidos. Estos cuatro países representan en el año 1975 el 34,84% del total de las exportaciones catalanas, pasando en los años sucesivos, hasta el 1978, a un 36,64%, un 35,06 y finalmente a un 36,83%.

En cambio, en lo concerniente a las importaciones el grado de concentración es más elevado, controlando los países indicados anteriormente un porcentaje más elevado en relación al de las exportaciones. De todas maneras este mayor grado de concentración sufre una erosión

CUADRO N° 28

## DESTINO DE LAS EXPORTACIONES CATALANAS. PRINCIPALES PAISES

	<u>1975</u>	<u>1976</u>	<u>1977</u>	<u>1978</u>
Francia	12.90	13.29	12.96	14.21
R.F.A.	10.20	10.44	10.03	10.61
EE.UU.	6.67	6.51	6.09	5.29
Italia	5.07	6.40	5.98	6.72
 TOTAL	 34.48	 36.64	 35.06	 36.83

CUADRO N° 29

## ORIGEN DE LAS IMPORTACIONES CATALANAS. PRINCIPALES PAISES

	<u>1975</u>	<u>1976</u>	<u>1977</u>	<u>1978</u>
R.F.A.	18.87	17.48	15.69	15.13
EE.UU.	16.70	13.90	12.01	12.24
Francia	10.02	7.83	8.08	8.14
Italia	8.68	7.39	7.54	7.22
 TOTAL	 54.27	 46.61	 43.32	 42.73

notable pasando de suministrar un 54,27% del total de las importaciones catalanas en el año 1975, a solamente el 42,73% debido sobre todo al incremento de participación en el total de los países suministradores de petróleo.

La agrupación de los países, según criterios más institucionales, nos permite profundizar en algunas características del comercio exterior catalán. En este sentido hemos agrupado los países, en varias grandes áreas que son: Mercado Común; Países del Este de Europa, incluyendo la URSS; resto de Europa, o sea países de la EFTA y países no pertenecientes a ninguna de las áreas europeas citadas; Estados Unidos, Canadá y Japón; Resto de América; Países Arabes, tanto pertenecientes a África como a Asia y finalmente, resto de África y resto de Asia y Oceanía.

## DISTRIBUCION GEOGRAFICA DE LAS EXPORTACIONES CATALANAS

	1.975		1.976		1.977		1.978	
	10 <sup>3</sup> Ptas.	%						
MERCADO COMUN	39.710.507	42.44	53.155.518	43.66	68.520.006	41.22	92.355.507	44.43
PAISES DEL ESTE DE EUROPA	2.670.692	2.85	2.813.533	2.31	4.469.961	2.69	4.709.664	2.26
RESTO DE EUROPA	11.760.329	12.57	15.692.551	12.89	21.511.404	12.94	23.963.288	11.52
ESTADOS UNIDOS, CANADA Y JAPON	8.253.370	8.81	10.665.481	8.75	13.593.521	8.18	16.562.606	7.96
RESTO DE AMERICA	11.400.975	12.19	12.539.222	10.3	17.749.863	10.68	21.607.271	10.39
PAISES ARABES (*)	12.826.514	13.71	18.850.038	13.32	29.926.968	18	34.343.584	16.5
RESTO AFRICA	3.515.868	3.76	3.615.792	2.97	5.255.712	3.15	8.091.580	3.89
RESTO DE ASIA Y OCEANIA	2.650.022	1.99	3.415.421	2.81	4.157.149	2.50	5.646.330	2.7
OTROS	781.231 (*)	0.83	1.015.109	9.83	1.053.386	0.63	742.843	0.36
TOTAL	82.147.154	100.00	121.762.665	100.00	166.237.970	100.00	208.022.676	100.00
	93.569.508							

(\*) Marruecos, Túnez, Argelia, Libia, Egipto, Arabia Saudí, Dubai, Irak, Irán, Líbano, Jordania, Kuwait, Siria, Qatar, Abu-Dhabi, Zona Neutral.

(\*\*) Diferencia otros 1.485

Ateniéndonos a esta demarcación, hemos elaborado a partir de los datos-base propios o los publicados por la Camara de Barcelona en el "Cataluña Exporta" de los años de referencia, los cuadros siguientes que nos indican en valor absoluto y en porcentaje respecto al total, las importaciones y exportaciones catalanas de las áreas citadas.

En primer lugar, en lo referente a las exportaciones, el Mercado Común, es el principal destino geográfico de los productos catalanes, absorbiendo entre un 40% y un 45% del total exportado por Cataluña. La segunda área de importancia es la formada por los países árabes que asumen cantidades crecientes, si bien con oscilaciones y que refleja la creciente capacidad compradora de estas economías. El grupo de países formado por la E.F.T.A. y los países europeos que no pertenecen ni al bloque de los países del Este, ni a los del Mercado Común, constituye el tercer comprador de los productos catalanes con una cantidad que oscila alrededor del 12% del total. Despues de estas tres áreas, tenemos el grupo formado por los países americanos, menos Estados Unidos y Canadá que absorbe, poco más del 10% de las exportaciones catalanas y el grupo formado por Estados Unidos, Canadá, y Japón que absorbe alrededor del 8% con una tendencia constante a disminuir durante todo el periodo.

Despues de estos grupos de países, el resto: Paises del Este de Europa, Resto de Africa y Resto de Asia y Oceanía, tienen una importancia cuantitativamente muy pequeña.

Las variaciones interanuales presentan dos hechos que hay que remarcar, el primero es el notable incremento que experimentan las exportaciones a los países árabes en el año 1977 en relación al anterior que es compensado fundamentalmente por la disminución de las exportaciones al Mercado Común. El segundo es precisamente, la recuperación de las exportaciones del Mercado Común que se produce en el año 1978 y que alcanza las cotas más elevadas del periodo.

Esta recuperación, que sigue, por otro lado, a un comportamiento similar de las exportaciones españolas, se ve acompañada de una disminución practicamente generalizada de la capacidad de absorción de las exportaciones catalanas por el resto de los grupos.

todo ello, cristaliza en unos ritmos de crecimiento ciertamente diferentes de las exportaciones catalanas según su destino geográfico.

CUADRO N° 31

TASA DE CRECIMIENTO ANUAL ACUMULATIVO 1978-1975 DE LAS EXPORTACIONES CATALANAS

Mercado Común	32.49
Países del Este de Europa	20.81
Resto de Europa	26.77
EE.UU., Canadá y Japón	26.13
Resto de América	23.75
Países Arabes	38.86
Resto de África	32.02
Resto de Asia y Oceanía	28.67
TOTAL	30.51

De hecho, de las cifras anteriores se puede deducir que solo tres grupos de países, presentan un crecimiento del ritmo de absorción de las exportaciones catalanas, superior a la media.

Estos tres grupos son los formados por los Países Arabes, los pertenecientes al Mercado Común y los africanos no pertenecientes al mundo árabe. Así frente a un ritmo de crecimiento anual acumulativo del conjunto de las exportaciones catalanas en el periodo 75-78, de un -30,51%, los países árabes alcanzan el 38,86%, el Mercado Común un --32,49%, el conjunto resto de África el 32,02%. La pérdida de mercado se refleja sobre todo en los países del Este de Europa y los países de América a excepción de Estados Unidos y Canadá, los cuales tienen un índice de crecimiento de las exportaciones catalanas de un 20,81% y de un 23,75%.

En el campo de las importaciones se produce, a diferencia de las exportaciones, cambios mucho más notables, con respecto a la estructu-

ra y dinamismo, según el origen geográfico de los productos importados por Cataluña.

Es así como se puede ver una progresiva disminución de las importaciones catalanas procedentes del Mercado Común, con un pequeño cambio de tendencia en el año 1978. De hecho, como se puede ver en el cuadro adjunto las importaciones procedentes del Mercado Común pasan de ser un 49'74% del total de exportaciones catalanas en el año -- 1975 a un 41'98 en el año 1978. Esta tendencia decreciente también se manifiesta en las importaciones procedentes de Estados Unidos, Canadá y Japón que pasan de suministrar un 20'1% de los productos importados por Cataluña en el año 1975 a un 15'52% en el año 1978.

Estas tendencias decrecientes se compensan con la tendencia creciente que significan las importaciones procedentes de los países árabes. Estos pasan de representar un 3'95% del total importado por Cataluña en el año 1975 a un 17'3% en el año 1978. En este incremento destaca sobretodo, por causas que ya hemos indicado repetidamente, lo que sucede entre los años 1975 y 1976.

El resto de grupos de países mantienen tendencias oscilantes en las cuales no se puede ver, a pesar de los altibajos, cambios notables en su participación en el total de importaciones catalanas.

Todas estas variaciones observadas se materializan en una serie de diferencias que se dan entre los otros grupos de países definidos - en el ritmo de crecimiento de las importaciones catalanas procedentes de ellos.

En cualquier caso, el análisis de las tasas de crecimiento anual acumulativo durante el período 1975-1978, se ve condicionado por las importaciones de los países árabes que alcanzan una tasa de crecimiento de 106'77%, muy lejos de la tasa correspondiente al total de importaciones que es del 26'42%. Este hecho provoca que la mayoría de países tengan ritmos de crecimiento por debajo del correspondiente al total de las importaciones. Solamente el grupo de países del Este de Europa y los americanos, menos Canadá y Estados Unidos tienen unos ritmos superiores, del 31'99% y de un 32'68% respectivamente, pero con poca relevancia dada su escasa entidad en términos absolutos. En este sentido las importaciones catalanas proceden-

Cuadro n.º 3.2

## DISTRIBUCION GEOGRAFICA DE LAS IMPORTACIONES CATALANAS

	1975	1976	1977	1978
	103 Ptas.	103 Ptas.	103 Ptas.	103 Ptas.
MERCADO COMUN	82.827.916	49.74	110.382.657	43.72
Paises del Este de Europa	1.536.181	0.92	3.335.985	1.32
RESTO DE EUROPA	16.088.558	9.67	22.068.997	8.74
ESTADOS UNIDOS, CANADA Y JAPON	33.460.733	20.1	42.493.271	16.83
RESTO DE AMERICA	13.471.511	8.09	20.352.505	8.06
Paises Arabes (*)	6.576.921	3.95	36.399.416	14.42
RESTO AFRICA	6.969.096	4.19	9.004.852	3.57
RESTO DE ASIA Y OCEANIA	5.586.235	3.36	8.441.587	3.35
OTROS	109	0.00	1.933	0.00
TOTAL	166.517.260	100	252.481.203	100
			322.585.631	100
			336.297.115	100

(\*) Ver nota cuadro anterior

tes de los países más importantes tienen un ritmo de crecimiento - notablemente inferiores al del conjunto de las importaciones.

Así, las importaciones del Mercado Común, de los países de la E.F.T.A. y los no integrados en ningún bloque europeo enunciado, y los procedentes de Canadá, Estados Unidos y Japón, tienen unos ritmos de crecimiento del 19,46% del 17,39% y del 15,96% respectivamente.

Cuadro nº 33

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL ACUMULATIVO  
DE LAS IMPORTACIONES CATALANAS 1975-1978

Mercado Común	19,46
Paises Este de Europa	31,99
Resto de Europa	17,39
EEUU, Canadá y Japón	15,96
Resto de America	32,68
Paises Arabes	106,77
Resto de Africa	22,39
Resto de América y Oriente	25,19
<b>TOTAL</b>	<b>26,42</b>

En lo que hace referencia a los saldos comerciales (Exportaciones-Importaciones) con el extranjero, hay que darse cuenta, de la elevada cuantía del déficit comercial, ello predispone al hecho de que este déficit se materialice en la mayoría de los grupos de países considerados. Así salvo contadas excepciones, se produce un saldo negativo (importación mayor que exportación) en casi todos los grupos de países considerados. Solamente en el grupo de países del Este de Europa, Cataluña tiene unas relaciones comerciales con superávit para todos los años del periodo menos el 1976. A estos países se añade el grupo de países árabes en el año 1975.

Por otro lado en la medida que se produce, a partir del año 1976, - una mejora constante en el coeficiente de cobertura de las importaciones por las exportaciones, esto se refleja en las relaciones Comerciales entre Cataluña y cada uno de los bloques de países considerados.

Así en el año 1976 la característica más sobresaliente en el marco general de un crecimiento muy fuerte del déficit comercial con el extranjero en relación al año 1975 es el cambio que se produce en las relaciones comerciales con los países árabes de un superávit comercial superior a los seis mil millones de pesetas, a un déficit estimado en más de diecisiete mil millones de pesetas y en el mismo sentido pero a niveles mucho menores, el que se produce con los países de la Europa del Este.

En el año 1977 dentro de la lentitud del crecimiento del déficit comercial global volvemos a tener superávit en las relaciones comerciales con los países del Este de Europa y se produce un crecimiento del déficit superior al 100% con los países de América menos Canadá y Estados Unidos. Con los países de la E.F.T.A. y los países europeos no integrados en ninguno de los bloques definidos, se produce en cambio, una notable disminución del déficit.

En el año 1978 se produce un cambio en la tendencia anterior. Así - hay una disminución del déficit global de cerca del 20% del que se produce en el año 1977 y esto se materializa en la mayoría de grupos definidos menos los europeos no integrados ni en el Mercado Común ni en el bloque de los países del Este que vuelven a recuperar después del cambio citado del año 1977 unas cifras de déficit tradicionales y los países árabes con los cuales, si bien crece el déficit comercial que tiene Cataluña con ellos lo hace solamente con poco más del 2% del déficit del año 1977.

Con respecto a la aportación de cada grupo de países al superávit o déficit total, tenemos que el Mercado Común, tiene el déficit comercial mayor respecto al total de saldos deficitarios seguido por Estados Unidos, Canadá y Japón y los países árabes. Estos tres bloques constituyen de lejos los principales suministradores netos de la economía catalana.

En estos tres grupos de países se producen también unas tendencias, en el periodo, que se pueden delimitar muy bien. Así con el Mercado Común se produce una constante disminución de su aportación en el total de saldos deficitarios del periodo, pasando de un 52,2% en el año 1975 a un 37,51% en el año 1978. En cambio como era de prever el déficit comercial con los países árabes es creciente en el total de saldos deficitarios. Con este grupo de países Cataluña, pasa,

## DISTRIBUCION GEOGRAFICA DE LOS SALDOS COMERCIALES (EXPORTACIONES-IMPORTACIONES)

EXPORTACION-IMPORTACION	1.975	1.976	1.977	1.978
MERCADO COMUN	10 <sup>3</sup> Ptas.	10 <sup>3</sup> Ptas.	10 <sup>3</sup> Ptas.	10 <sup>3</sup> Ptas.
PAISES DEL ESTE DE EUROPA	- 43.117.409	- 57.227.139	- 66.637.540	- 48.832.622
RESTO DE EUROPA	- 1.134.511	522.452	1.404.511	1.177.283
ESTADOS UNIDOS, CANADA Y JAPON	- 4.328.229	- 6.376.446	- 909.099	- 2.067.045
RESTO DE AMERICA	- 25.207.363	- 31.827.790	- 36.761.759	- 35.618.797
PAISES ARAES	- 2.070.536	- 7.813.283	- 16.352.701	- 9.864.904
RESTO DE AFRICA	6.249.593	- 17.549.378	- 23.062.890	- 23.798.401
RESTO DE ASIA Y OCEANIA	3.453.228	- 5.389.060	- 8.408.029	- 4.686.049
OTROS	- 2.936.213	- 5.026.166	- 6.636.654	- 5.315.075
	781.122	1.013.176	1.016.500	731.261
TOTAL SALDO	- 72.947.752	-130.718.538	-156.347.661	-128.274.439

Cuadro n° 35

## DISTRIBUCION GEOGRAFICA SEGUN EL CARACTER DE LOS SALDOS

		1.975			1.976	
	%	%	%		%	%
MERCADO COMUN						
PATSES DEL ESTE DE EUROPA	-43.117.409	53,2	1.134.511	13,89	-57.227.139	43,4
RESTO DE EUROPA	- 4.328.229	5,34			- 522.452	0,4
ESTADOS UNIDOS, CANADA Y JAPON	-25.207.363	31,08			- 6.376.446	4,84
RESTO DE AMERICA	- 2.070.536	2,55			-31.827.790	24,2
PATSES ARABES					- 7.813.283	5,9
RESTO DE AFRICA	- 3.453.228	4,28			-17.549.378	13,3
RESTO DE ASIA Y OCEANIA	- 2.936.213	3,62			- 5.389.060	4,1
OTROS					- 5.026.166	3,82
TOTAL	-81.112.978	100,00	8.165.226	100,00	-131.731.714	100,00
SALDO					1.013.176	100
					- 72.947.752	
						-130.718.538

DISTRIBUCION GEOGRAFICA SEGUN EL CARACTER DE LOS SALDOS

	1977		1978	
	%	\$	%	\$
MERCADO COMUN				
PAISES DEL ESTE DE EUROPA	66.637.540	42	1.404.511	58
RESTO DE EUROPA	909.099	0,57		
ESTADOS UNIDOS CANADA Y			2.067.045	1,59
JAPON	36.761.759	23,15	35.618.797	27,36
RESTO DE AMERICA	16.352.701	10,30	9.864.904	7,58
PAISES ARABES	23.062.890	14,53	23.798.491	18,28
RES. <sup>a</sup> /AFRICA	8.408.029	5,29	4.686.049	3,59
RESTO DE ASIA Y OCEANIA	6.636.654	4,18	5.315.075	4,08
OTROS			1.016.500	41,98
TOTAL	158.768.672	100	2.421.011	100
SALDO			-156.347.661	-128.274.439
				731.261 38,32

como antes hemos dicho, de tener un saldo comercial positivo en el año 1975 que se transforma en un déficit en el año 1976 con una aportación al total del 13,3%, a una aportación del 14,53% en el año 1977 y a una del 18,28% en el año 1978.

En cambio, el grupo formado por Estados Unidos Canadá y Japón con los cuales Cataluña ha tenido en el periodo de referencia unas relaciones comerciales deficitarias ha pasado a reflejar una tendencia decreciente en sus aportaciones al total de saldos deficitarios hasta el año 1977 pasando de un 31,08% en el año 1975 a un 23,15% en el año 1977 a incrementar su aportación al total de saldos deficitarios en el año 1978 en el que alcanza la cifra de un 27,36%.

Hay que destacar también la mejora de las relaciones comerciales de Cataluña con los países europeos occidentales, no integrados en el Mercado Común, en los años 1977-1978 en relación a los dos años anteriores y contrariamente, el empeoramiento en las relaciones comerciales con los países americanos con la excepción del Canadá y Estados Unidos.

Con referencia a los saldos positivos, ya hemos indicado antes, que con la excepción de los países árabes en el año 1975, el único grupo con el cual Cataluña mantiene una cierta constancia de relaciones comerciales con superávit es el formado por los países del Este de Europa sin tener en cuenta las mercancías con una problemática específica y por tanto no sometidas a los criterios señalados de distribución geográfica.

#### C. FLUJOS DE ENERGIA ELECTRICA ENTRE CATALUÑA Y EL EXTERIOR

Las especiales características de este producto hacen que, no solo, no se pueda utilizar el medio del transporte como método indirecto de evaluar los flujos interregionales de energía eléctrica, incluso es difícil también evaluar los flujos de entrada y de salida independientemente uno del otro. Debido a ello, describiremos en este apartado los flujos netos de entrada o salida de la región catalana en relación al exterior.

Para estimar esta magnitud se ha tenido que recurrir, haciendo algunas inevitables estimaciones, a los datos sobre energía eléctrica

que anualmente suministra el Ministerio de Industria (1). Aunque hay datos de producción bruta y consumos netos por provincias, lo que permitiría obtener a través de una simple resta el saldo con el exterior, el problema está en la existencia de unos gastos de energía como los consumos propios de las centrales, las pérdidas, etc. que es necesario tenerlas en cuenta para evaluar en términos netos los flujos de energía.

La producción bruta de energía eléctrica por provincias en MW/H es la siguiente:

Cuadro nº 37

PRODUCCION ENERGIA ELECTRICA MW-H

1975

Barcelona	5.909.665
Girona	327.766
Oriente Lleida	3.335.467
Tarragona	4.608.947
Total	14.181.815

De esta producción bruta es necesario deducir: Primero, los consumos propios de las centrales entendidos como los consumos en servicios auxiliares y las pérdidas en transformación principal; segundo, las pérdidas que se producen durante el transporte de la energía eléctrica y su distribución a los usuarios; tercero, el consumo de energía eléctrica para la elevación de agua en las centrales, con ciclos de bombeo; cuarto, el saldo de intercambios con el extranjero y quinto, las pérdidas por el transporte y otros conceptos derivados de los intercambios interiores de energía eléctrica entre las empresas que integran el colectivo de la Estadística, es decir la diferencia entre energía entregada y recibida.

El problema se encuentra en que estas magnitudes solo se pueden obtener, en las publicaciones citadas, a nivel del conjunto del país,

(1) Ministerio de Industria; Estadísticas de la energía eléctrica. Año. 1975.

lo que obliga a hacer las estimaciones adecuadas para asignar provincialmente la parte que les corresponde.

Con estas deducciones obtendríamos a nivel del conjunto español el consumo neto, es decir, la energía distribuida a los abonados consumidores y al autoconsumo (energía eléctrica consumida fundamentalmente por empresas autoreproductoras, es decir, por las empresas investigadas con fines no relacionados con la producción, transformación y el transporte de la energía eléctrica).

Así, a nivel regional, la producción bruta menos las deducciones señaladas nos determinará, en relación al consumo neto regional, el flujo neto de energía eléctrica con el exterior.

Veamos seguidamente el balance de producción y distribución de energía eléctrica para el conjunto español y para el año 1975.

Cuadro nº 38

ENERGIA ELECTRICA  
BALANCE DE PRODUCCION Y DISTRIBUCION EN MW-H. AÑO 1975

Producción	82.481.276	Consumo limpio	
Energía recibida	31.481.926	Consumo autorre-	
Importación	790.878	productores	3.247.833
Total	114.754.080	Distribución	65.705.655
		(1) Total	68.953.488
		Pérdidas	8.123.847
		Consumo propio	3.958.744
		Bombeo	547.195
		(2) Total	12.629.786
		(3) Energía entre-	
		gada	31.764.768
		(4) Energía expor-	
		tada	1.406.038
		Total (1) + (2) +	
		(3) + (4)	114.754.080

Fuente: Mº Industria: Estadística de Energía Eléctrica. 1975.

Las cantidades que será necesario asignar provincial o regionalmente, deberán de ser por tanto las que permitan consolidar las diferencias entre la producción y el consumo neto, es decir las pérdidas por -- transporte, el consumo propio de las centrales, los gastos de bombeo y los saldos entre la energía entregada y recibida con el exterior. Esto supone una cantidad de 13.527.788 M W-H.

La cantidad correspondiente a la región catalana supondremos que es proporcional a la participación en la producción de la misma región en el conjunto nacional. Así, como la producción en las cuatro provincias catalanas representa el 17,19% de la producción bruta española supondremos que la parte que corresponde a Cataluña de la producción de energía eléctrica no consumida por los abonados o los autoreproductores es el resultado de aplicar este último porcentaje a los 13.527.788 M W/H (Producción bruta menos consumo neto español) que hemos obtenido más arriba (1).

Por tanto, para Cataluña, la parte de la producción no directamente consumida alcanza la cantidad de 2.325.427 M-WH.

De otro lado, podemos conocer, gracias a la misma fuente citada, el consumo neto a nivel provincial tal como muestra el cuadro siguiente:

Cuadro nº 39

CONSUMO NETO DE ENERGIA ELECTRICA  
PARA ABONADOS Y AUTOCONSUMO MW-H. AÑO 1975

Barcelona	9.441.185
Gerona	1.131.678
Lérida	531.742
Tarragona	1.356.180
<b>TOTAL</b>	<b>12.460.785</b>

En conjunto podemos establecer el siguiente balance regional, reconociendo la magnitud de la producción bruta regional, la estimación - sobre la parte de la producción no directamente consumida y el con-

(1) Hemos preferido este procedimiento antes que introducir datos que provocarían probablemente problemas adiconales. Así por ejemplo, los que aporta el "Catalunya Exporta" del año 1975 donde dice que la exportación catalana de energía eléctrica alcanza la cifra de ---- 608.652.692 pesetas.

sumo neto regional. Las diferencias que puedan haber mostraran los flujos netos de energía eléctrica entre Cataluña y el exterior.

Cuadro nº 40

BALANCE DE PRODUCCION Y DISTRIBUCION  
DE ENERGIA ELECTRICA EN CATALUÑA. MW-H. AÑO 1975

Producción bruta	14.181.815	Consumo limpio	12.460.785
Importaciones limpias	604.397	Producción no directamente consumida	2.325.427
		(Pérdidas, consumo propio, bombeo, saldo entre centrales y con el extranjero)	
TOTAL	14.786.212	TOTAL	14.786.212

En síntesis, como se puede deducir del cuadro anterior, hay un flujo neto de entrada de energía eléctrica a Cataluña para el año 1975, en una cantidad de 604.397 M W/H.

El problema que inmediatamente se presenta es el de su valoración. En este caso hemos recurrido también a las Estadísticas de Energía Eléctrica que en el balance económico nacional presentan datos sobre los ingresos obtenidos por la facturación de la energía distribuida a los abonados consumidores y a la estimación de los ingresos del autoconsumo.

De esta manera, con los datos de consumo neto en M W/H podemos obtener la tarifa en M W/H efectivamente realizada para los abonados y para las empresas autoreproductoras en su caso.

La tarifa media obtenida, que era propiamente un precio al comprador y de alcance nacional, será la que aplicaremos a la estimación en M W/H de importaciones catalanas de energía eléctrica.

Fuente: INE. Industria. Estadística de Energía Eléctrica. 1975. Pág. 123. 124

Cuadro nº 41

INGRESOS OBTENIDOS POR EMPRESAS DE SERVICIO PUBLICO Y AUTOREPRODUC-  
TORAS EN CONCEPTO DE ABONADOS Y AUTOCONSUMO. ESPAÑA. AÑO 1975

<u>Concepto</u>	<u>Millones de Ptas.</u>
Facturación energía distribuida a los abonados	132.474.875
Estimación del autoconsumo	5.297.650
<b>TOTAL</b>	<b>137.772.525</b>

Aplicando a esta cifra el consumo neto nacional que era como hemos visto en el cuadro Nº 40 de 68.953.488 M W/H nos permite obtener la tarifa media, que será de 2,00 mil pts./MW-H.

A la vez si tenemos en cuenta que las importaciones netas de energía eléctrica de Cataluña eran para el año 1975 de 604.397 M de W-H podemos estimar que el valor de estas importaciones alcanzan la cantidad de 1.208.794 en miles de pesetas.

Cuadro nº 42

IMPORTACIONES NETAS DE ENERGIA ELECTRICA  
DE CATALUÑA. AÑO 1975

Cantidad (M W-H)	604.397
Valor millares ptas.	1.208.794

**D. LAS RELACIONES COMERCIALES DE CATALUÑA CON EL EXTERIOR (RESTO DE ESPAÑA Y EXTRANJERO)**

El balance global de las relaciones comerciales de Cataluña con el exterior (Resto de España y Extranjero) solo lo hemos podido hacer para el año 1975 dado que este es el año por el cual hemos estimado las relaciones comerciales de Cataluña con el resto de España. A la vez para homogeneizar la clasificación utilizada y teniendo en cuenta que para los flujos interregionales utilizamos la C.S.T.E. y para el comercio con el extranjero, la Nomenclatura de Bruselas, hemos creido conveniente reclasificar, utilizando las tablas de enlace que se pueden ver en el anexo, la nomenclatura de Bruselas en los términos definidos por la C.S.T.E. Esto nos permite, como es fácil suponer,

poder analizar los flujos comerciales de Catalunya con una mayor homogeneidad.

Así pues en base a los cuadros nº 50 y nº 51 podemos evaluar la estructura del comercio exterior catalán así como la importancia comparativa del comercio con el resto de España y con el extranjero para los 51 capítulos de la C.S.T.E.

Reagrupando los capítulos de la C.S.T.E. según los criterios ya utilizados en el análisis de los flujos interregionales tenemos tanto para las exportaciones como para las importaciones totales los cuadros siguientes donde se muestra tanto la estructura porcentual de cada uno de los grupos de mercancías considerados sobre el total, como la importancia comparativa de los flujos con el resto de España y con el extranjero.

Con respecto a los flujos de entrada de mercancías, el predominio de las materias primas y semimanufacturas es muy notable, las importaciones procedentes de este concepto representan el 42% de las importaciones totales seguidas de los alimentos con un 27,1%, los transformados metálicos que, recordemos, incluyen los productos metálicos así como la maquinaria eléctrica y no eléctrica y el material de transporte, con un 16,8% (debido en este caso, fundamentalmente, al peso de la maquinaria y las manufacturas diversas con un 14,1%).

El predominio de las materias primas y semifabricadas se debe fundamentalmente al peso de algunas partidas como los productos químicos, otras materias primas y semimanufacturas e industria metálica básica seguido de lejos por fibras textiles, hilados, tejidos y el gas, petróleo y productos petrolíferos.

Esta estructura de las importaciones totales catalanas para el año - 1975, refleja en buena medida la correspondiente a las importaciones del resto de España dado que el volumen global de estas, es superior en alrededor de tres veces y media a las importaciones procedentes del extranjero. Pero analizando con más detalle el origen de los productos importados, sea del resto de España o sea del extranjero, en algunos casos más que en otros la influencia en el total de las importaciones del extranjero puede ser más efectiva.

Podemos ver como parece haber una mayor tendencia a importar transformados metálicos y materias primas y semimanufacturas del extranjero

Cuadro n° 42

**FLUOS DE ENTRADA DE MERCANCIAS EN CATALUÑA**

Miles de pesetas. Año 1.975

	DEL RESTO	DE ESPAÑA	DEL EXTRANJERO	TOTAL	
				% sobre el total	% sobre el total
	Miles de Ptas.		Miles de Ptas.	2	Miles de ptas. import.
I. Alimentos	161.243.809	30.38	85.5	23.382.407	16.44
II. Materiales primas y semi-manufacturas.	205.442.092	38.72	70.2	87.205.118	52.37
II.1 Minerales y sus desperdicios, extractos y materiales de construcción.	8.108.215	1.52	57.06	6.102.327	3.66
II.2 Gasolina, petróleo y productos petrolíferos.	24.932.770	4.7	72.5	9.453.826	5.69
II.3 Productos químicos.	38.808.069	7.31	53.2	33.963.671	20.4
II.4 Fibras textiles, hilados y tejidos.	25.920.291	4.88	66.4	13.102.493	7.88
II.5 Materiales para la construcción	13.355.586	2.51	83.9	2.556.540	2.53
II.6 Industria metálica.	49.947.223	9.41	87.4	7.172.477	4.31
II.7 Otras materias primas y semimanufacturas (N)	44.369.908	8.36	74.9	14.853.784	8.9
III. Transformados metálicos.	77.179.362	14.55	65.7	40.222.259	24.16
IV. Manufacturas diversas.	86.754.703	16.35	88.1	11.707.476	7.03
TOTAL	530.619.936	100.00	76.11	166.517.260	100.00
				23.89	697.137.196

(N) También incluye productos manufacturados de caucho, madera (menos muebles), corcho, papel y cartón.

ro, mientras el resto, alimentos y manufacturas diversas parecen ser importados con mayor intensidad del resto de España.

Esto se traduce en que las importaciones del extranjero procedentes de los dos primeros grupos de productos citados representan en el total importado del extranjero el 76,5%, en cambio en las importaciones procedentes del resto de España los mismos productos representan solamente el 53,3%.

En el marco de las materias primas y semimanufacturadas, donde probablemente sea más expresivo el fenómeno citado sea en los productos químicos, por un lado, y en las fibras textiles hilados y tejidos por otro. En estos dos casos las importaciones del extranjero representan el 28,3% del total, frente a un 12,2% del total en importaciones del resto de España.

El caso inverso se produce en los productos de la industria metálica básica. Las importaciones del resto de España se convierten en casi absolutas en el total de productos de estas características importados por Cataluña.

En cuanto a las exportaciones las diferencias no son muy grandes respecto a las importaciones, de hecho el rasgo principal lo constituye la menor importancia de los alimentos, sean para el consumo directo o que necesiten industrializarse, en las exportaciones en relación a las importaciones, siendo un 22,2% frente a un 27,1% y también, una menor importancia de las manufacturas diversas, un 11,9% de las exportaciones frente a un 14,2% de las importaciones.

En cambio, el fenómeno contrario se produce, dada la práctica equivalencia del peso de las materias primas y semimanufacturadas en el total importado y exportado en los transformados metálicos con un peso específico muy superior en las exportaciones que en las importaciones.

A la vez, por lo que hace referencia a las exportaciones, se reproduce también, el fenómeno que antes citábamos, de predominio de las exportaciones al resto de España en relación a las del extranjero. Incluso el fenómeno se profundiza en la medida en que el peso de estos últimos en el total exportado es notablemente inferior al peso de las importaciones del extranjero en las importaciones totales. En cualquier caso la estructura de las exportaciones al extranjero difiere nota-

blemente de la correspondiente a las exportaciones al resto de España. De hecho en las exportaciones al extranjero predominan los productos manufacturados sea en la forma de transformados metálicos - (básicamente maquinaria) o en la forma de manufacturas diversas. Estos productos representan el 52,9% del total exportado al extranjero mientras solo alcanza el 32,02% en las exportaciones al resto de España. En cambio el fenómeno inverso se produce en el caso de los alimentos dado que estos productos significan el 24,4% del total exportado al resto de España y solo un 8,6% de las exportaciones al extranjero.

Con respecto a los productos químicos y a la industria metálica básica. Tenemos que, en el primer caso, su peso específico en las exportaciones totales es muy superior al que tiene en las importaciones - (un 16,1% frente a un 10,4%). Contrariamente, en el segundo caso su peso en las importaciones totales es muy superior al de las exportaciones (un 8,2% frente a un 3,2%). Tanto en un caso como en otro el mercado principal de las exportaciones catalanas es el mercado del resto de España y no solo en términos absolutos sino inclusive en términos relativos.

Los casos en que las exportaciones al extranjero tienen una mayor importancia en el total son las fibras textiles, hilados y los tejidos y el material para la construcción. El primero, con un volumen absoluto mucho mas elevado que el segundo.

Los saldos comerciales totales de Cataluña con el exterior se manifiestan a la vista de las exportaciones y de las importaciones totales de una manera similar a la correspondiente en el análisis de los flujos comerciales interregionales. Así, pues, la economía catalana presenta unos saldos deficitarios con el exterior en alimentos y en las materias primas y semimanufacturas siguientes: gas, petróleo y productos petrolíferos, materias de la construcción, Industria metálica básica y otras materias primas y semimanufacturadas y, también, en manufacturas diversas.

Los conceptos más importantes en los saldos deficitarios son los que provienen de los alimentos con un 34,1% del total de saldos deficitarios.

0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52	53	54	55	56	57	58	59	60	61	62	63	64	65	66	67	68	69	70	71	72	73	74	75	76	77	78	79	80	81	82	83	84	85	86	87	88	89	90	91	92	93	94	95	96	97	98	99	100
---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	-----

## FLUJOS DE SALIDA MERCANCIAS DE CATALUÑA

Miles de pesetas. Año 1.975

	AL RESTO DE ESPAÑA	% sobre el total export.	AL EXTRANJERO <sup>(*)</sup>	% sobre el total export.	TOTAL	% sobre el total export.
	Miles de Ptas.		Miles de pts export.		Miles de pts.	
I. Alimentos	135.451.063	24,44	94,5	7.947.925	8.55	5.54
II. Materias primas y semi-manufacturas.	241.358.305	43,54	87,06	35.845.982	38,56	12,9
II.1 Minerales y sus derivados, extractos, extracción y materiales de construcción.	26.414.713	4,76	99,02	260.790	0,28	0,98
II.2 Gasolina, petróleo y productos petro- liferos.	18.985.609	3,43	99,76	46.273	0,05	0,24
II.3 Productos químicos	93.779.491	16,9	89,9	10.450.963	11,24	10,02
II.4 Fibras textiles, hilados y tejidos.	35.557.756	6,42	77,98	10.039.937	10,8	22,01
II.5 Materiales para la construcción.	6.337.937	1,14	63,75	3.603.702	3,87	36,25
II.6 Industria metálica básica.	17.610.073	3,17	86,42	2.767.627	2,99	13,6
II.7 Otras materias primas y semimanufacturas (%)	42.672.726	7,7	83,1	8.676.690	9,35	16,9
III. Transformados metálicos	116.830.484	21,07	78,06	32.835.543	35,32	21,9
IV. Manufacturas diversas.	60.609.653	10,95	78,79	16.331.411	17,57	21,2
TOTAL	554.329.505	100,00	85,64	92.960.861	100,00	14,36
					647.290.366	100,00

(\*) También incluye productos manufacturados de caucho, madera (menos muebles) corcho, papel y cartón. (<sup>(\*\*)</sup>) La diferencia que se observa con las exportaciones totales al extranjero con la cifra utilizada hasta ahora se debe a la no inclusión en este caso de la exportación de energía eléctrica.

tos seguido de los productos de la industria metálica básica con un 27,7%.

Estos dos grupos de productos mas los incluidos en gas, petróleo y productos petrolíferos significan el 73,4% del total de saldos deficitarios y quedando una idea de los déficits de la economía catalana. Hay que decir que las relaciones comerciales con el extranjero no han hecho más que agudizar el déficit alimentario y de gas, productos petrolíferos, así como de otras materias primas y semimanufacturadas. Contrariamente ha disminuido el déficit de los productos de la industria metálica básica y también de los materiales para la construcción así como las manufacturas diversas.

Por lo que hace referencia a los saldos con superavit, estos se producen en los productos minerales y sus desperdicios, extracción de material para la construcción y productos químicos, fibras textiles, hilados y tejidos y finalmente los transformados metálicos. Los que juegan un papel mas relevante en el total de saldos con superavit son los productos químicos con un 38,0% y los transformados metálicos con un 39,0%.

Las relaciones comerciales con el extranjero han incidido en los saldos aumentando el superavit comercial de los transformados metálicos y también de los productos minerales. Por el contrario han disminuido los saldos positivos de los productos químicos y de las fibras textiles, hilados, y tejidos.

En cualquier caso, el superavit comercial con el resto de España que habíamos evaluado en 23.710 millones de pesetas para el año 1975 se transforma en un déficit comercial total con el exterior de 49.847 millones de pesetas debido al déficit comercial que se produce con el extranjero que es de 73.556 millones de pesetas.

A este déficit comercial total se habría de añadir lo evaluado para la energía eléctrica con un valor de 1.209 millones de pesetas. Esto hace que el déficit comercial total de Cataluña con el exterior sea de 51.056 millones de pesetas como se puede ver en el cuadro siguiente:

Cuadro nº 45

SALDO COMERCIAL DE CATALUÑA CON EL EXTERIOR. AÑO 1975. 10<sup>3</sup> PTAS.

Con el resto de España	+	23.709.569
Con el extranjero	-	73.556.399
Importaciones netas de energía eléctrica	-	1.208.794
		-----
	-	51.055.624

Por capítulos de la C.S.T.E. podemos ver que los déficits más elevados, vienen fundamentalmente del capítulo 1. Animales vivos, con un 16% del total de saldos deficitarios; el capítulo 30, petróleo y productos petrolíferos energéticos, con un 10,6%; el capítulo 51 (que incluye con referencia a las relaciones con el extranjero el capítulo 52) artículos manufacturados diversos, con un 10,1% y el capítulo 46 productos acabados del hierro y acero con un 8,8% del total de saldos deficitarios. Estos cuatro capítulos, en conjunto, suponen una aportación al total de los saldos deficitarios del 39,5%.

En cuanto a los capítulos con superavit, lo más importantes por su aportación son el capítulo 2, carnes y preparados de la carne, con un 13,0%; el capítulo 42 hilados y tejidos, con un 12,8%; el capítulo 38 productos químicos diversos con un 11,2%; el capítulo 49, maquinaria con un 9,6% y el capítulo 11, Preparados alimenticios diversos con un 9,5%. En conjunto estos cinco capítulos aportan el 56,1% del total de saldos con superavit y muestran por tanto, los productos con los que la economía catalana tiene una mayor competitividad en relación al exterior.

Cuadro nº 46

## SALDOS COMERCIALES DE CATALUÑA CON EL EXTERIOR (EXP-IMP.)

	POSITIVOS \$	NEGATIVOS \$	%
I. Alimentos		45.277.228	34,8
II. Materias primas y semimanufacturas.	50.498.584	61.0	65.941.477 49,7
II.1 Minerales y sus desprendimientos, extracción y materiales de construcción.	12.464.961	15,1	
II.2 Gasolina, petróleo y productos petrolíferos.	31.458.714	38,0	15.354.714 11,6
II.3 Productos químicos	6.574.909	7,9	
II.4 Fibras textiles, hilados y tejidos.			5.970.487 4,5
II.5 Materiales para la construcción.			36.742.000 27,7
II.6 Industria metálica básica.			7.874.276 5,9
II.7 Otras materias primas y semimanufacturas			
III. Transformados metálicos	32.264.406	39,0	
IV. Manufacturas diversas			21.441.115 13,2
TOTAL	82.762.990	100	132.609.820 100

E. NOTAS SOBRE LOS CAMBIOS GLOBALES Y DE ESTRUCTURA DE LAS RELACIONES COMERCIALES DE CATALUNYA CON EL EXTERIOR.

1. EVOLUCION DEL COMERCIO DE CATALUNYA CON EL EXTERIOR.

Es difícil establecer consideraciones de tipo comparativo entre los diferentes estudios que han tenido directa o indirectamente como objeto el análisis de las relaciones comerciales, debido fundamentalmente, a la diversa metodología utilizada en cada uno de estos estudios.

En cualquier caso y teniendo muy presente esta reflexión, me parece que se puede apuntar algunas características muy generales sobre la evolución del comercio exterior catalán.

Si establecemos como base de comparación los resultados de la tabla Imput-Output de Catalunya, del año 1967 y nos referimos a las grandes magnitudes del comercio exterior catalán en el período 1967-75, podemos hacer una serie de consideraciones entorno a las variaciones del saldo global con el exterior, grado de apertura de la economía catalana con el exterior y coeficientes de cobertura de las importaciones por las exportaciones.

A continuación, en base a los datos obtenidos a lo largo del trabajo y los que nos facilita la citada tabla Imput-Output así como las magnitudes de renta provincial obtenida por el Banco de Bilbao, hemos elaborado el cuadro siguiente que ilustra ampliamente los aspectos citados.

Con respecto a las relaciones Catalunya-resto de España podemos ver como su dinámica durante el período 1967-1975, se ha traducido en un aumento del grado de apertura de la economía catalana respecto a la del resto de España como muestra el incremento del peso de las importaciones y exportaciones a y del resto de España en el Producto Interior Bruto catalán en el año 1975 en relación al año 1967, lo que revela la creciente importancia del mercado del resto de España para la producción catalana y presumiblemente suceda lo mismo en sentido contrario.

Cuadro n° 47

**PRINCIPALES INDICADORES DEL COMERCIO EXTERIOR  
DE CATALUÑA. AÑO 1967 y 1975.**

	Año 1967		Año 1975	
	Cataluña	Cataluña	Cataluña	Cataluña
	10 <sup>6</sup> pes.	% de impor- tación o ex- portación so- bre PIB.	10 <sup>6</sup> pes.	% de impor- tación o ex- portación so- bre PIB.
P.I.B.	348.252	-	1.142.708	-
(1) Imp. resto de España	116.467	33,4	530.620	46,4
(2) Imp. estran- jero	53.140	15,3	166.517	14,6
(3) Imp. total	169.607	48,7	697.137	61,0
(4) Exp. resto de España	130.411	37,4	554.330	48,5
(5) Exp. estran- jero	16.458	4,7	92.961	8,1
(6) Exp. total	146.869	42,2	647.291	56,6
Tasa de Cober- tura 4/1	112,0	-	104,5	-
Tasa de Cober- tura 5/2	31,0	-	55,8	-
Tasa de cober- tura 6/3	86,6	-	92,8	-

A la vez la tasa de cobertura de las importaciones por las exportaciones ha disminuido, pasando de 112% a 104,5%, lo que quiere decir que el ritmo de crecimiento de las exportaciones ha sido inferior al de las importaciones del resto de España, poniendo en evidencia una tendencia hacia el equilibrio de las relaciones comerciales entre Cataluña y el resto de España. Este hecho parece indicar que es difícil pensar en el mantenimiento a largo plazo de las relaciones comerciales desequilibradas entre dos regiones como indica (A. Puges, 1977): "Empezaremos reseñando el signo de la Balanza Comercial de Cataluña. En la perspectiva histórica en que ahora nos situamos, es decir, abrazando buena parte de los dos períodos, se observará un saldo favorable a Cataluña: las exportaciones superan regularmente a las importaciones de Cataluña con las demás regiones españolas. La importancia relativa del saldo difiere, sin embargo, según los autores y las épocas en que realizan los trabajos. Si sus estimaciones son correctas, tendríamos un saldo positivo, poco relevante, durante el pleno desarrollo de la fase de especialización clásica. Pi i Sunyer considera que en 1931 las exportaciones representan el 52% del volumen de transacciones totales y las importaciones el 48%, mientras que Trias Fargas señala para la provincia de Barcelona en 1945-1946 un saldo todavía más exiguo, que en ciertos años atípicos puede incluso ser negativo. El saldo favorable a Cataluña será mucho más sustancioso en el periodo de ruptura entre ambas etapas; Lluch y su equipo, para 1957, estiman un saldo favorable en el que las exportaciones representan el 64% y las importaciones el 36% de las transacciones totales. A este importante desequilibrio comercial parece sucederle una tendencia progresiva a reequilibrar el saldo: ya en 1967 puede considerarse, con Muns y Pujol, que las exportaciones y las importaciones representan, respectivamente, un 56 y 44% de las transacciones exteriores totales de Cataluña en la F.S.E.

Un cierto equilibrio de la Balanza Comercial es una tendencia general de las relaciones inter-regionales, incluso cuando éstas se sitúan en el interior de un mismo estado. A largo plazo no puede pensarse en un desequilibrio demasiado profundo y permanente en la Balanza Comercial; ello supondría minar extraordinariamente la capacidad de compra de una región en beneficio de la otra, lo cual podría acabar li-

*Finalmente, el efecto conjunto de las relaciones comerciales para quidando las posibilidades de intercambio entre ambas regiones. Cuando el intercambio desequilibrado entre regiones económicas no conduce, por sí mismo, a una mejor compensación de las transacciones bilaterales, siempre existen instrumentos y políticas para recuperar el equilibrio comercial; cuando se trata de comercio internacional cabe el recurso de la política de cambios, pero a nivel nacional la compensación se realiza básicamente a través del movimiento de capitales en sentido inverso. Esta canalización de capital dinero -ya sea de forma pública o privada- sólo puede provocar a largo plazo un retraimiento de las disponibilidades para la acumulación en la región que posee el superávit comercial (pérdida en el ritmo de producción o de la competitividad), inversamente a lo que acontecería en la zona receptora de capitales; fenómenos que al conjugararse tendrían al restablecimiento del equilibrio.*

Sin embargo, un desequilibrio profundo a corto plazo puede explicarse y encuentra su razón de ser en la perspectiva de un cambio de la especialización regional. Un excedente comercial importante, favorable a las regiones avanzadas, potenciará el proceso de concentración y centralización del capital, cuyos grupos dominantes aprovecharán para intensificar y renovar la acumulación de capital en zonas desarrolladas; al mismo tiempo, y de acuerdo con el poder público, aparece la capacidad de ir sentando y encauzando las bases para la penetración de capital en zonas vírgenes."

En cambio, en el terreno de las relaciones comerciales de una región con el extranjero el mantenimiento en períodos largos de tiempo, de relaciones de desequilibrio, es de hecho más factible, en la medida que los mecanismos de reequilibrio o bien se produce con otras regiones o en otros conceptos de los flujos..

De hecho en Catalunya la tasa de cobertura de las importaciones por las exportaciones es especialmente débil durante los años 60 y buena parte de los 70, lo que no es obstáculo para que se pueda detectar una mejoría progresiva de ésta. A partir de los datos del cuadro nº 52 se pueden ver como durante el período 1967-1975, mientras las importaciones del extranjero disminuyen el peso específico en el Producto Interior Bruto catalán pasando de un 15,3% a un 14,6% las expor-

taciones, en cambio casi duplican su relación con el P.I.B. catalán pasando concretamente de un 4,7% a un 8,1% en el período indicado.

Estas tendencias se traducen en una mejora notable de la cobertura de importaciones por las exportaciones que permite pasar del 31,0% que se da en el año 1967 a un 55,8% en el año 1975.

También, aquí parece verificarse la hipótesis de que la economía catalana al iniciar, a partir del Plan de Estabilización del año 1959, una etapa de transición hacia un mayor interrelación y un nuevo estatus de la economía internacional, exige un déficit comercial exterior adecuado con las necesidades del nuevo modelo de acumulación.

Es así como la renovación industrial catalana que se produce a partir del Plan de Estabilización requiere unas importaciones que cumplen este papel.

"La transición de una economía industrial tradicional y absoleta a una economía industrial renovada y moderna requiere una fuerte introducción de bienes de equipo, técnicas nuevas y recursos en cantidad y calidad, capaces de propulsar y hacer efectivo el cambio de modelo de acumulación, una vez sentadas las bases internas para ello; y en la medida en que estos recursos no se encuentren en España deben importarse necesariamente. Serán, pues, las regiones industrializadas dentro de la F.S.E. las que en fase de transición tendrán una participación más destacada en las importaciones españolas: se estima un elevado porcentaje para la importación catalana, entre un 26,6 y un 29,8% de la importación nacional durante el período 1965-1972. Por el contrario, las exportaciones industriales de las regiones avanzadas, que tardarán todavía un tiempo hasta alcanzar un nivel de competitividad internacional, tendrán una débil participación en las exportaciones nacionales, compuestas fundamentalmente por los productos tradicionales (productos agrícolas, materias primas, productos artesanos, etc.); la participación de Cataluña en las exportaciones españolas será pues, poco destacada, especialmente en la primera mitad de la década de los sesenta (16,5% para ir ganando posiciones a finales de la misma (19,5% en 1967) y en la década de los setenta (21,6% en 1973) (Puges, 1977).

Finalmente, el efecto conjunto de las relaciones comerciales catalanas con el resto de España y con el extranjero reafirman las tendencias apuntadas.

Así la economía catalana aumenta su apertura al exterior, tanto con respecto a su papel de mercado de productos del exterior como el papel de proveedor al exterior. En cualquier caso esta mayor apertura va acompañada por una mejora de la tasa de cobertura de las importaciones totales por las exportaciones totales, lo que da, un mayor dinamismo a las exportaciones que a las importaciones en el periodo 1967-1975.

Todo ello, parece, también en este caso, verificar algunas de las previsiones realizadas por A. Puges: "Tan sólo en una fase posterior, de superación de la etapa de transición, avanzado ya el proceso de renovación industrial regional y mejor consolidado el nuevo estatuto de Cataluña en la división internacional del trabajo, las exportaciones conocerán un ritmo acelerado, superior al de las demás regiones españolas; si a ello añadimos un mejor equilibrio económico interno en la F.S.E., lo que debe permitir sustituir una parte de las importaciones por compras a otras regiones españolas, obtendremos una mejora tendencial de la tasa de cobertura a partir de los años setenta".

De todas maneras parece, como hemos visto en el análisis de las relaciones comerciales de Cataluña con el extranjero durante el periodo 1975-1978, que el aumento de los precios de la energía y la crisis económica internacional ha tenido unos efectos que de alguna manera cuestionan alguna de las hipótesis realizadas.

De hecho durante el periodo 1975-1978 los ritmos de crecimiento de las exportaciones catalanas no han sido superiores a las del resto de España, con la excepción del año 1977 y esto hace pensar que ha habido una pérdida de competitividad relativa con el resto de España lo que pone en evidencia unos mayores efectos de la crisis, en la economía catalana que en la economía del resto de España.

## 2. CAMBIOS ESTRUCTURALES DEL COMERCIO DE CATALUNYA CON EL EXTERIOR

El estudio de la evolución de la estructura de los flujos comerciales entre Catalunya y el resto de España se inscribe en el marco de la dinámica de la especialización industrial catalana.

En este sentido, dejando aparte los trabajos pioneros en este terreno como los realizados por Laureano Figuerola y Joan Giell que se realizaron en el siglo XIX y alrededor de la polémica proteccionismo-librecambio y analizando directamente los que se han realizado a lo largo de este siglo podemos comprobar como los trabajos de C. Pi i Sunyer, R. Trias Fargas, E. Lluch y el de J. Muns y R. Pujol, caracterizan etapas diferenciadas en las relaciones comerciales interregionales, y por tanto en la especialización industrial catalana.

De hecho, A. Puges define una etapa de especialización tradicional o clásica de la economía catalana que se extiende en un largo período comprendido entre la I Guerra Mundial y el final de la Autarquía. Después define un período de ruptura (1955-1959) al que sucede una fase de transición de la especialización regional 1959-1973.

La fase de especialización tradicional o clásica, se caracteriza por que Catalunya recibe del resto de regiones españolas materias primas agrícolas e industriales, productos para la alimentación y de forma marginal, productos metálicos mínimamente transformados. A la vez Catalunya exportará productos industriales de su industria clásica, siendo en su mayoría bienes de consumo duradero.

El trabajo de Pi i Sunyer como también el de R. Trias Fargas, se inscriben en esta etapa.

Las importaciones son predominantemente de productos agrícolas y alimentarios (57,63% del total importado) y de materias primas (fibres textiles) y productos minerales (23,5% de las importaciones) el resto, son productos sometidos a una escasa transformación industrial. En cambio las exportaciones catalanas al resto de España, son productos textiles y afines (un 62% del total exportado y también productos químicos con un 12%).

Cuadro n.º 48

BALEANZA COMERCIAL DE CATALUÑA CON EL RESTO DE ESPAÑA (1931)  
 (Millones de pesetas)

ENTRADAS	valor	Porcentaje	valor	Porcentaje	
Trigo, harina, otros cereales y legum.	240	20,34%	Hilados, tejidos, artículos alodón	445	34,50%
Patatas, Hort., forrajes, naranj. frut.	56	4,75%	Hilados, tejidos, artículos lana	210	16,28%
Vinos Y alcoholés	38	3,22%	Hilados, tejidos, seda y otras fibras	155	12,02%
Azúcar Y oliva	70	5,93	Cereales, harina, legumbres y frutos secos	40	3,10%
Azúcar, remolacha, plantas industr. - tabaco	90	7,63%	Vino, alcoholés, licores	20	1,55%
Maderas, corcho y carbón vegetal	28	2,37%	Embutidos, conser. y otros prod. aliment.	24	1,86%
Canado, carnes, aves y prod. derivados	150	12,71%	Madera, corcho y sus manufacturas	16	1,24%
Productos de la pesca, frescos y consv.	36	3,05%	Animales, pieles, cuero y calzado	46	3,57%
Carbón mineral	80	6,78%	Sales potásicas, cemento y otros mineral.	28	2,17%
Minerales de hierro, otros minerales, piedras	76	6,44%	Hierro, acero, maquin. material ferrov. automóviles, y artículos metálicos	56	4,34%
Hierros Y aceros, otros metales y --	74	6,27%	Aparatos industriales, material eléctrico	30	2,33%
maquinaria			Papel, libros y prod. artes gráficas	40	3,10%
Lana, seda y otras fibras textiles	94	7,97%	Productos químicos, abonos, combustibl.	160	12,40%
Papel Y produc. de las art. gráficas	56	4,75%	Otros productos y artículos no comprendidos	20	1,54%
Cuero, pieles y sus manufacturas	32	2,71%			
Prod. químicos y abonos	40	3,39%			
Otros artíc. no comprendidos	20	1,69%			
TOTAL	1.180	100,00%			
			TOTAL	1.290	
				100,00%	

Fuente: Pi i Sunyer, 1974

## BALANZA COMERCIAL DE CATALUÑA 1957 (Millones de Pesetas)

	Valor saldo	Por-	Porcentaje
		centaje s/Total	s/agricultura e industria
<b>1. SALDOS EXPORTADORES (E &gt; I)</b>			
Vid	30,8	0,06	0,06
Textil y confección	21.054,1	37,77	42,94
Piel y calzado	427,2	0,77	0,87
Ind. y madera y corcho, editor. y goma	1.523,4	2,74	3,11
Ind. química	4.332,0	7,77	8,83
Ind. mecánica	21.338,1	38,28	43,52
Ind. mineral no metálica	327,3	0,58	0,67
<b>Total Agricultura e Industria</b>	<b>49.032,9</b>	<b>87,97</b>	<b>100,00</b>
Construcción y obras públicas	3.175,0	5,69	
Distribución de agua	225,7	0,41	
Servicios industriales y personales	2.893,4	5,19	
Comercio	407,1	0,74	
<b>TOTAL</b>	<b>55.733,3</b>	<b>100,00</b>	
<b>2. SALDOS IMPORTADORES (I &lt; E)</b>			
Cereales, leguminosas, olivos y frutas	6.579,6	21,18	23,95
Montes	773,5	2,49	2,82
Pesca	413,0	1,33	1,50
Productos animales	5.696,8	18,34	20,73
Carbones minerales	694,3	2,24	2,53
Minas y canteras	13,8	0,04	0,05
Conservas e Ind. alimenticias	1.988,4	6,40	7,24
Bebidas y alcoholes	376,2	1,21	1,37
Ind. intermedias de la madera	1.623,9	5,23	5,91
Metalurgia y siderurgia	9.317,2	29,99	33,90
<b>Total Agricultura e Industria</b>	<b>27.476,7</b>	<b>88,45</b>	<b>100,00</b>
Gas y otros derivados	1.404,9	4,52	
Energía eléctrica	625,0	2,01	
Transportes	982,3	3,16	
Hostelería y similares	575,4	1,86	
<b>TOTAL</b>	<b>31.064,3</b>	<b>100,00</b>	

Fuente: E. Lluch, N. Bozzo, M. Capdevila, 1962.

La fase de especialización tradicional se detiene con la crisis económica interna de la segunda mitad de los años cincuenta. Crisis que manifiesta el agotamiento del modelo de crecimiento autárquico y que se resuelve con la decidida incorporación de la economía española en la economía internacional. Es en este marco donde se inscribe el trabajo de E. Lluch (1962).

Los cambios que se producen respecto a los estudios anteriores se caracterizan por la sustitución progresiva de las importaciones de materias primas y productos minerales por las importaciones de los transformados industriales más inmediatos. Así aunque el saldo importado de productos agrícolas continúe siendo el más amplio, un 54,8%, los productos industriales alcanzan un 33,99 y el resto, poco más del 10%, lo constituyen las materias primas y los productos de las industrias extractivas.

En las exportaciones, en cambio, aunque persiste la importancia de los productos semimanufacturados, la diversificación será mayor añadiendo a los productos textiles y químicos, bienes intermedios y bienes de equipo.

La fase de transición modifica notablemente la especialización industrial catalana y el modelo de relaciones comerciales interregionales. En esta fase se pone de manifiesto la crisis de la industria tradicional en la región a la vez que se da un fuerte desarrollo de industrias de bienes de consumo duradero y de bienes de equipo radicadas en la región, y la aparición de industrias nuevas que han penetrado en la región a través de los intercambios comerciales previos con el extranjero. A la vez el desarrollo industrial español, facilitará que las relaciones comerciales, entre Catalunya y el resto de España, se realicen fundamentalmente mediante el intercambio de productos industriales.

La tabla Input-Output de Catalunya de 1967 pone de manifiesto las tendencias apuntadas. Así se produce una disminución del peso de los productos del sector primario y de la industria alimentaria, que pasan a representar el 37% de las importaciones totales. El resto, por tanto, dejando de lado las importaciones de materias primas y minera

COMPONENTES DE LA BALANZA COMERCIAL GENEALÓGICA (1991)

	Exportac. al resto de España		Importc. del resto de España	
1 Agricult., ganader., selvict. y pesca	4.233,0	3,24	33.184,0	28,49
2 Combustibles sólidos	23,2	0,01	698,9	0,60
3 Minería	394,5	0,30	359,9	0,30
4 Extracc. de materias para la Construc. y tierra	47,2	0,30	152,0	0,13
5 Prod. alimentarios y tabaco	7.655,7	5,87	7.979,6	6,85
6 Bebidas	1.551,4	1,18	1.945,7	1,67
7 Industri. textil	28.638,2	21,95	5.656,8	4,85
8 Confección	8.937,2	6,85	4.379,0	3,75
9 Cuero y calzado	4.671,0	3,58	2.900,5	2,49
10 Prod. de la madera	1.302,7	0,99	1.002,3	0,86
11 Corcho	667,8	0,51	8,2	-
12 Papel y cartón	1.519,0	1,16	1.939,9	1,66
13 Imprenta, edición y anejos	2.659,8	2,03	684,7	0,58
14 Prod. químicos	13.181,7	10,10	7.736,2	6,64
15 Refinerías de petróleo y prod. petrolífero	3.710,8	2,84	16.934,2	14,53
16 Prod. de caucho y de plástico	8.070,4	6,18	750,4	0,84
17 Cemento	210,9	0,16	52,6	0,04
18 Cerámica, prefabricados y otros	1.249,4	0,95	412,2	0,35
19 Vidrio	787,5	0,60	594,3	0,51
20 Ind. metálica básica	1.581,6	1,21	6.159,8	5,28
21 Prod. metálicos	3.371,9	2,58	2.416,4	2,02
22 Maquinaria no eléctrica	4.984,2	3,82	3.528,7	3,01
23 Maquinaria y aparatos eléctricos	12.448,0	9,54	8.220,9	7,05
24 Material de transporte	12.873,6	9,87	4.385,4	3,76
25 Fabriles diversos	2.476,8	1,89	698,6	0,59
26 Construcción y obras públicas	-	-	--	-
27 Producción y distribución de gas	-	-	--	-
28 Prod. y distribución de energía electric.	56,0	0,03	1.008,4	0,86
29 Captación y distribución de agua	-	-	--	-
30 Recuperación de productos	3.112,3	2,53	2.676,4	2,29
<b>TOTAL</b>	<b>130.410,8</b>	<b>100,00</b>	<b>116.466,6</b>	<b>100,00</b>

Fuente: J. Muns y R. Pujol, "Tabla input-output de la economía catalana"

les con aproximadamente un 6% de las importaciones, son importaciones industriales de donde sobresalen las de transformados metálicos con 15,8% y las del sector químico con un 21,2%.

Con respecto a las exportaciones, las del sector textil disminuyen, pasando a representar el 21,95% del total exportado. El químico con el petróleo y plásticos representa el 12,94% y los transformados metálicos el 25,81.

En el período 1967-1975 parecen consolidarse las tendencias apuntadas, a pesar que los efectos de la crisis internacional, estén presentes en la economía española y catalana en el año 1975, y ello pueda afectar de alguna manera las valoraciones globales de los cambios ocurridos en el período indicado.

En cualquier caso y volviendo a repetir las dificultades que significan el realizar este tipo de comparaciones entre trabajos de metodologías forzosamente diferentes, parece deducirse que las principales características del período, con respecto a las importaciones del resto de España, se manifiestan una disminución acusada que prosigue la ya realizada en la etapa anterior, de las importaciones de productos agrícolas y alimentario, que del 37,01% de las importaciones totales en el año 1967 pasan a representar un 30,89% en el año 1975.

De la misma forma, parece confirmarse que el déficit de Catalunya de la industria química de base disminuye en la medida que se desarrolla la industria petroquímica en Catalunya. Así las importaciones de productos químicos y petrolíferos también disminuyen pasando a representar un 21,17% en el año 1967 a el 12,03% en el año 1975.

Estos cambios parecen quedar compensados por los aumentos relativos de las importaciones de productos de la industria metálica básica y manufacturados diversos.

En lo referente a las exportaciones probablemente, los fenómenos más claros que se producen en el período indicado, son por un lado el aumento de la importancia de las exportaciones de productos agrícolas y alimentarios en general, que de representar un 10,29% en el año 1967

pasa a un 24,9% de las exportaciones totales en el año 1975 y en el mismo sentido el aumento de las exportaciones de productos químicos (sin incluir los productos petrolíferos que se mantienen prácticamente constantes) que pasan de representar un 10,10% en el año 1967 a un 16,91% en el 1975.

Por otro lado, junto a estos aumentos se producen notables disminuciones de las exportaciones de algunos productos, el caso más espectacular de todos es el de los productos textiles que es necesario enmarcar en una situación de crisis especialmente fuerte en el año 1975 que se añade a la de contenido más estructural que se evidencia a partir de los sesenta. Para este tipo de productos, mientras las exportaciones catalanas al resto de España representan en el año 1967 el 21,95% del total, en el año 1975, apenas llegaban aproximadamente al 6%.

A la vez otros productos que también disminuyen su participación en el total aunque en proporción mucho menor que la de los productos textiles es la de los productos metálicos que pasan a representar un 25,81% en el año 1967 a un 21,07% en el 1975.

En síntesis todo parece indicar que mientras las exportaciones textiles catalanas disminuyen muy rápidamente y, aunque con mucha menor intensidad, los transformados metálicos, se produce por el contrario un crecimiento notable de las exportaciones de productos agrícolas y alimentarios y de los productos químicos.

En el terreno de las relaciones comerciales entre Catalunya y el extranjero, la posibilidad de realizar comparaciones en períodos históricos largos es mucho más difícil dada la falta de estudios sobre el tema debido probablemente a los más débiles lazos con la economía internacional que con el resto de España.

En cualquier caso, es a partir del trabajo de R. Boixareu 1962, que se empieza a estudiar esta problemática. Después este será continuado - por la Cámara de Comercio Industria y Navegación de Barcelona que publica anualmente los datos sobre las exportaciones catalanas, lo que desarrollara a la vez otros estudios (Boixareu, 1974) (Arrufat -

1976), etc.

En cambio en el campo de las importaciones el tema queda, menos tratado y es necesario hacer referencia sobre todo a la tabla Input-Output de Catalunya donde se evaluan para los sectores definidos en la tabla, las importaciones y exportaciones del extranjero.

Con respecto a la estructura de las importaciones del extranjero, el trabajo de Boixareu (1962), da una cierta idea de los productos predominantes en los años de referencia, del estudio, que eran 1958-1959. Estas eran materias primas y productos intermedios para la industria de fibras textiles, caucho bruto, productos siderurgicos, pasta de madera, camiones, café en grano etc. En un plano secundario, los bienes de equipo y otros productos especializados.

El papel estratégico que representan las importaciones en los procesos de acumulación se agudiza durante los años 60, evidenciando como se dice en la tabla Input-Output de 1967 que son los sectores motores del crecimiento los que tienen mayor dependencia de las importaciones extranjeras añadiendo el hecho de que la mayoría de ellos no son competitivos con los productos del mismo sector producidos en la economía española.

Así en el año 1967 las importaciones para las industrias tradicionales han perdido el sitio privilegiado que tenían en los años 1958-1959 es esto lo que sucede con el textil, la confección, el cuero, el calzado etc. Las importaciones de productos agrícolas y alimentarios suponen un 17,7%. Los grupos principales serán los productos químicos y petrolíferos con un 26,1% de las importaciones totales y los de transformados metálicos con un 25,1%. Estas últimas importaciones, en conjunto juegan un papel clave en el desarrollo económico catalán de los años sesenta y setenta debido fundamentalmente a la capacidad de sustitución de bienes intermedios clásicos que tienen algunos productos químicos importados y al progreso técnico que se puede implementar en la producción debido sobretodo a la importación de la maquinaria elemento clave en las importaciones de los transformados metálicos. Las importaciones de maquinaria por si solo representan 20% de las importaciones totales del extranjero del año 1967.

El periodo 1967-1975 se caracteriza, en cuanto a las importaciones, sobre todo por el aumento de la importancia de los productos petrolíferos que de representar el 0,2% en el año 1967 pasa a un 5,68% en el año 1975, seguido por aumentos, mucho menores, de las importaciones de productos agrarios y alimenticios que de un 17,7% pasan a un 19,45% y también de las importaciones de maquinaria que del 20% pasan a representar el 22% del total en el año 1975.

Por el contrario, se produce una disminución de las importaciones de productos químicos (no petrolíferos) que pasan de un 25,9% de las importaciones totales en el año 1967 a un 20,4% en el año 1975 y de las importaciones de productos de la industria metálica básica que pasan de un 7,7% a un 4,3%.

A partir de esta fecha, la consolidación del estancamiento económico de la economía española y catalana agudizará algunas de estas tendencias y alterará otras. Así a partir del año 1975 crece el peso de la importación de productos petrolíferos, al que acompañará con ritmos inferiores, la importación de materias primas para la industria alimentaria y las manufacturas de consumo.

En cambio el aumento de las importaciones de maquinaria que se había constatado a lo largo de los sesenta e incluso en el periodo 1967-1975 se transformara a partir de este último año en un crecimiento muy por debajo del crecimiento medio de las importaciones.

En cuanto a las exportaciones, la tendencia apuntada durante los años sesenta, de disminución de las exportaciones de productos agrarios y alimentarios se ve confirmada en el periodo 1967-1975, en el cual las exportaciones de estos productos pasan de representar el 25,3% del total exportado en el año 1967 a solamente un 9,26% en el año 1975. Esta disminución se complementa con la que se da en los productos minerales que pasan a ser prácticamente inexistentes en el año 1975.

La contrapartida de las disminuciones relativas detectadas, la constituyen sobre todo el aumento espectacular de la exportación de transformados metálicos que pasan de un 14,2% del total exportado en el

año 1967 a un 35,32% en el año 1975 y dentro de ellos las exportaciones de maquinaria que pasan de un 8,6% a un 22,3%. En este sentido hay que hacer constar también, un muy ligero crecimiento de las exportaciones de productos químicos (sin los productos petrolíferos) lo que parece recuperar una tendencia tradicional en este tipo de productos.

En síntesis la economía catalana que parecía que pasaba a proveer de una manera creciente a la economía internacional productos industriales y en concreto bienes de equipo, sustituyendo así las exportaciones de origen primario o industrial con un débil grado de transformación, con el impacto de la crisis económica, a partir del año 1975, parecen apreciarse cambios notables en la estructura de las exportaciones deteniéndose la pérdida del peso de las exportaciones de productos agrarios y alimenticios y, en sentido contrario, el dinamismo de las exportaciones de transformados metálicos (menos material de transporte) sobre todo por lo que se refiere a los bienes de equipo. De otro lado se produce una recuperación de la exportación de semimanufacturas.

- MIRÓ, J. y MOLÍ, R. (1978): "La balanza de pagos de Cataluña. 1967-1977". Barcelona: I-Navegació de Catalunya.
- PE. BURTON, (1974): "El sector industrial en la economía catalana". Portic, Barcelona.
- PUGET, A. (1977): "Dinámica de la economía catalana en la década de los setenta". Banco de Santander. Ed. Banc de Santander.
- TRIAR FARGAS, R. (1978): "La balanza de pagos de la economía de Barcelona y la tasa de "cambio" entre el euro y el dólar". Junio 1978.

ATENCIÓN:

## BIBLIOGRAFIA

La contrapartida de las disminuciones relativas netas, es la constitución sobre todo el aumento aspectacular de la expectación de transformaciones netas que pasa de un 14,28 del total estimado en el

ARTICULOS Y FUENTES BIBLIOGRAFICAS

- ARRUFAT (1976): Les causes de l'exportació catalana. Banca Catalana, Barcelona.
- BOIXAREU (1962): El comercio exterior de Cataluña. Información Comercial Española. Febrero 1962.
- BOIXAREU (1974): El comerç exterior de Catalunya a l'Economia de Catalunya, avui. Banco de Bilbao, Barcelona.
- LLUCH, E.; BOZZO, N.; CAPDEVILA, M. (1962): "La Balanza Comercial interna de Cataluña" a Información Comercial Española. Febrero 1962.
- MUNS, J.; PUJOL, R. (1972): Tabla Input-Output de la economía catalana, 1967, Barcelona, Cambres Oficials de Comerç, Indústria i Navegació de Catalunya.
- PI SUNYER, (1974): "El comerç de Catalunya amb la resta d'Espanya" Ed. Pòrtic, Barcelona.
- PUGESA, A. (1977): "Dinàmica de la especialización industrial de Cataluña". Banca Mas Sardà. Ed. Alba, Barcelona.
- TRIAS FARGAS, R (1959): La balanza de comercio de la provincia de Barcelona y la tabla de "inputs" industriales de la misma. Moneda y Crédito. Junio 1959.

ANEXOS

## PRESENTA Y FUTURO DEL TRANSPORTE DE MERCANCÍAS

## DIVISIÓN 4. PRODUCTOS A BASE DE CEREALES

cereales, harinas; adóculos de cereales.

ANEXO 1

## CONCEPTO

## DIVISIONES C.S.T.E.

I. <u>Alimentos</u>	1 a 13 y 15
II. <u>Materias primas y semimanufacturas</u>	14, 16 a 47
-Minerales y sus desperdicios, excepto la tracción material	20, 21, 22, 23, 24 25, 27, 28, 29
-Minerales construcción	
-Gas, petróleo y productos petrolíferos	30, 31, 32, 35
-Productos químicos	33, 34, 36, 37, 38
-Fibras textiles, hilados y tejidos	19, 42
-Material para la construcción	43, 44
-Industria metálica básica	45, 46, 47
-Otras materias primas y semimanufacturas	14, 16, 17, 18, 26, 39, 40, 41
III. <u>Transformados Metalúrgicos</u>	48, 49, 50
IV. <u>Manufacturas diversas</u>	51 (y 52 en el caso de los flujos físicos)

## DIVISIONES C.S.T.E.

## CONCEPTO

DI 12 a 1

CONCEPTO

DI 12 a 12

y demás artículos de II

AS, ES, SS, SI, OS

separación de

OS, ES, SS, SI, OS

sus y materiales

## ANEXO N° 2

CLASIFICACION DE LAS MERCANCIAS TRANSPORTADAS

## Rúbricas y posiciones de la C.S.T.E.

## DIVISION 1. ANIMALES VIVOS

1. Animales vivos

## DIVISION 2. CARNES Y PREPARADOS DE CARNE.

3. Carne fresca, refrigerada o congelada

5. Carne desecada, salada, ahumada y conservas de carne.

## DIVISION 3. PRODUCTOS LACTEOS Y HUEVOS

7. Leche fresca y crema fresca

9. Leche y crema evaporadas, condensadas o en polvo, manteca y queso.

11. Huevos

## DIVISION 4. PESCADOS Y PREPARADOS DE PESCADOS

13. Pescados, crustáceos y moluscos, frescos, refrigerados, congelados, salados, ahumados o desecados.

15. Conservas de pescado, crustáceos y moluscos, envasados o no.

## DIVISION 5. CEREALES

17. Trigo candeval (incluido el alaga) y comunes, no molidos.

19. Arroz

21. Cebada, no molida

23. Maiz, no molido

25. Centeno, no molido

27. Avena, no molida

29. Cereales, no molidos, n.d.a.

PRESENTE Y FUTURO DEL TRANSPORTE DE MERCANCIAS

DIVISION 6. PRODUCTOS A BASE DE CEREALES

31. Sémolas, harinas; sémolas de cereales.

33. Malta.

35. Otros productos a base de cereales, y preparados a base de harina y de féculas de frutas y de legumbres.

DIVISION 7. FRUTAS Y LEGUMBRES FRESCAS

37. Agrios

39. Otros frutos y nueces frescas

41. Patatas

43. Otras legumbres frescas.

DIVISION 8. OTRAS FRUTAS Y LEGUMBRES

45. Remolachas azucareras.

47. Frutos secos, o deshigratados; conservas de frutas.

49. Legumbres secas.

51. Lúpulo.

53. Legumbres en conservas y preparados a base de legumbres.

DIVISION 9. AZUCAR, PREPARADOS A BASE DE AZUCAR Y MIEL

55. Azúcar sin refinar.

57. Azúcar refinada.

59. Melazas

61. Azúcares y jarabes n.d.a.; miel natural y artificial, confitería de chocolate).

DIVISION 10. ALIMENTACION DESTINADA A LOS ANIMALES

63. Paja, heno, aglomerados de cereales.

65. Tortas.

67. Salvados y desperdicios alimenticios y alimentos para animales.

DIVISION 11. PREPARADOS ALIMENTICIOS DIVERSOS

69. Café.

71. Cacao y chocolate.

73. Té y malta; especias.

75. Margarinas y grasas culinarias.

77. Preparados alimenticios n.d.a.

DIVISION 12. BEBIDAS

79. Bebidas no alcohólicas, n.d.a.  
81. Vinos de uvas frescas (comprendidos los mostos de uvas).  
83. Cervezas.  
85. Otras bebidas alcohólicas.

DIVISION 13. TABACOS Y TABACOS ELABORADOS

87. Tabacos sin elaborar.  
89. Tabacos elaborados.

DIVISION 14. CUEROS, PIELES Y PELETERIAS NO APRESTADOS

91. Cueros, pieles y peleterías, no aprestados.

DIVISION 15. GRANOS, NUECES Y ALMENDRAS OLEAGINOSAS

93. Granos, nueces y almendras oleaginosas.

DIVISION 16. CAUCHO BRUTO

95. Caucho en bruto, incluido el caucho sintético y el caucho regenerado.

DIVISION 17. MADERAS, MADERA DE OBRA Y CORCHO

97. Pulpa de madera, (comprendida la madera en rollo).  
99. Aperos de minas (entibados de mina).  
101. Otras maderas sin desbastar.  
103. Traviesas de madera para vías férreas y otras maderas encuadradas o pulidas.  
105. Maderas de calefacción, carbón de madera, desperdicios de madera, corcho bruto y desperdicios de corcho.

DIVISION 18. PASTA DE PAPEL Y DESPERDICIOS DE PAPEL

107. Pasta de papel, celulosa.  
109. Desperdicios de papel y papeles viejos.

DIVISION 19. FIBRAS TEXTILES (NO TRANSFORMADAS EN HILADOS, EN HILOS, O EN TEJIDOS Y SUS DESPERDICIOS)

111. Lana y otros pelos de origen animal.  
113. Algodón.  
115. Seda, yute, lino, sisal, cáñamo y otras fibras vegetales, n.d.a.  
117. Fibras sintéticas y artificiales.  
119. Desperdicios textiles, trapos incluidos.

21. Celulosa, no molida

23. Masa de molida

25. Cáñamo, no molido

27. Yute, no molida

29. Seda, no molida, n.d.a.

- A.G.N. JATIDEV O JANINA MEDERO EG NATURA SAINTRAN . DE NOIZIVIO
- DIVISION 20. ABONOS FRUTOS O NATURALES
121. Nitrato de sodio natural.
123. Fosfatos naturales, molidos o no.
125. Sales naturales de potasio en bruto.
127. Otros abonos naturales.
- DIVISION 21. ARENAS Y GRAVAS
129. Arenas para usos industriales.
131. Otras arenas y gravas.
133. Piedras trituradas, macadán, macadán alquitranado, guijarros.
135. Piedra pómex (incluidas arenas y gravas pómex).
137. Arcilla y tierras arcillosas.
- DIVISION 22. MINERALES BRUTOS (EXCLUIDOS LOS PROCEDENTES DE EXPLORACION MINERA)
139. Piedra de cantería y de construcción.
141. Yeso.
143. Piedras calcáreas para la industria.
145. Azufre, con exclusión del azufre sublimado, del azufre precipitado, y del azufre coloidal.
147. Piritas de hierro no calcinadas.
149. Sal bruta o refinada.
151. Escorias no destinadas a la refundición, cenizas.
153. Creta.
155. Otros minerales brutos.
- DIVISION 23. MINERALES DE HIERRO
157. Minerales de hierro y concentrados (con excepción de las piritas de hierro calcinadas).
159. Piritas de hierro calcinadas.
161. Escorias para refundir residuos de altos hornos.
- DIVISION 24. DESPERDICIOS DE HIERRO Y ACERO
163. Desperdicios de hierro y acero.
- DIVISION 25. MINERALES DE METALES NO FERROSOS Y DESPERDICIOS
165. Minerales de cobre y concentrados.
167. Bauxita (mineral de aluminio) y concentrados.
171. Otros minerales de metales no ferrosos y concentrados.
173. Desperdicios de metales no ferrosos, metales viejos no ferrosos.

DIVISION 26. MATERIAS BRUTAS DE ORIGEN ANIMAL O VEGETAL N.D.A.

175. Materias primas y otros productos no comestibles, de origen animal o vegetal, (n.d.a.).

DIVISION 27. HULLAS Y AGLOMERADOS

177. Carbones (antracitas, carbones bituminosos).

179. Briquetas de carbón.

DIVISION 28. LIGNITO Y AGLOMERADOS DE LIGNITO. TURBA

181. Lignito.

183. Aglomerados de lignito.

185. Turba.

DIVISION 29. COQUES Y SEMICOQUES DE HULLA, DE LIGNITO Y DE TURBA

187. Coque y semi-coque de hulla.

189. Coque y semi-coque de lignito y turba.

DIVISION 30. PETROLEO Y PRODUCTOS PETROLIFEROS ENERGETICOS

191. Petróleo bruto y semi-refinado.

193. Carburantes para motores, otros aceites ligeros.

195. Petróleo para alumbrado, Keroseno, carbureactor, alcohol carburante, otras esencias especiales.

197. Gas-oil, aceite destilado, fuel-oil para motores.

199. Aceite pesado para calefacción.

DIVISION 31. PRODUCTOS PETROLIFEROS NO ENERGETICOS

201. Aceites y grasas lubricantes.

203. Betunes y mezclas bituminosas.

205. Otros derivados del petróleo no energético.

DIVISION 32. GAS NATURAL Y GAS MANUFACTURADO

207. Gas natural y gas manufacturado.

DIVISION 33. ACEITES Y GRASAS DE ORIGEN ANIMAL O VEGETAL, Y PRODUCTOS DERIVADOS

209. Aceites y grasas de origen animal o vegetal y productos derivados.

211. Sebo, yugo, lino, sisa, canchón y parafín ab origen animal.

213. Fibras sintéticas y absorbentes de materiales vegetales.

215. Desengrasados textiles.

217. Sustitutos de aceite y óleos ab aceites vegetales.

219. Desengrasados textiles.

221. Sustitutos de aceite y óleos ab aceites vegetales.

223. Desengrasados textiles.

DIVISION 34. ELEMENTOS QUIMICOS Y COMPUESTOS

211. Ácido sulfúrico; Ácido sulfúrico deshidratado.

213. Sosa cáustica (hidróxido de sodio).

215. Carbonato de sodio.

219. Alúminas (óxido de hidróxido de aluminio).

221. Otros productos químicos básicos.

DIVISION 35. ALQUITRAN MINERAL Y PRODUCTOS QUIMICOS BRUTOS, DERIVADOS DEL CARBON, DEL PETROLEO Y DEL GAS NATURAL

223. Benzoles.

225. Breas, alquitrán mineral y otros productos químicos brutos de derivados del carbón y del gas natural.

DIVISION 36. ABONOS MANUFACTURADOS

227. Escorias de desfosforación.

229. Otros abonos fosfatados y productos fosfatados para abonos.

231. Abonos potásicos y productos potásicos para abonos.

233. Abonos nitrogenados y productos azoados para abonos.

235. Abonos, n.d.a.

DIVISION 37. MATERIAS PLASTICAS CELULOSA REGENERADA Y RESINAS ARTIFICIALES

237. Materias plásticas, celulosa regenerada y resinas artificiales.

DIVISION 38. PRODUCTOS QUIMICOS DERIVADOS

239. Productos para tinte, curtido y colorantes.

241. Productos medicinales y farmacéuticos, perfumería, productos entretenimiento.

243. Explosivos y artículos de pirotecnia, municiones para la caza (1).

245. Almidones, féculas, gluten.

247. Sustancias y productos químicos (n.d.a.).

DIVISION 39. CUEROS, ARTICULOS DE CUERO Y DE CAUCHO

249. Cueros, artículos manufacturados de cuero, n.d.a. y pieles aprestadas.

251. Productos semiacabados de caucho y artículos manufacturados de caucho.

DIVISION 26. MATERIAS BRUTAS DE ORIGEN ANIMAL O VEGETAL N.D.A.

175. Materias primas y otros productos no combustibles, de origen animal o vegetal, incluyendo:

DIVISION 40. ARTICULOS MANUFACTURADOS DE MADERA Y DE CORCHO (CON EXCEPCION DE MUEBLES).

177. Cajas y cajones de madera.

178. Brumas y paneles de madera, madera artificia*l* y reconstituida, artículos manufacturados de madera y de corcho, (con excepción de muebles).

DIVISION 41. PAPEL, CARTON Y ARTICULOS MANUFACTURADOS DE PAPEL, CARTON O PASTA DE MADERA.

255. Papel y cartón.

DIVISION 28. ARTICULOS MANUFACTURADOS DE PASTA DE PAPEL, DE PAPEL O DE CARTÓN (1).

DIVISION 42. HILADOS, TEJIDOS, ARTICULOS TEXTILES LABRADOS Y PRODUCTOS CONEXOS.

259. Hilados, tejidos, artículos textiles labrados y productos conexos.

DIVISION 43. CAL Y CEMENTO.

261. Cales, incluidas las cales para abonos.

263. Cemento.

DIVISION 44. MATERIALES DE CONSTRUCCION Y OTROS ARTICULOS MINERALES N.D.A.

265. Aglomerados similares a la piedra pómex, piezas de hormigón o de cemento, amianto-cemento y fibro-cemento y otros materiales de construcción fabricados, excepto los de arcilla o los derivados del vidrio.

267. Materiales de construcción en arcilla y materiales de construcción refractarios.

269. Vidrio.

271. Cristalería, ollería y otros artículos minerales manufacturados.

DIVISION 45. HIERRO, FUNDICION, ACERO BRUTO Y PRODUCTOS SEMIACABADOS.

273. Fundición spiegel, hierro esponjoso, polvo y granalla de hierro y de acero, y ferroaleaciones.

275. Acero bruto.

277. Bloques, bloques para laminar, empaquetados, platinas y láminas en rollos para chapas (coila).

TABLA DE EQUIVALENCIAS

COBREYIG BOGARUTOAUNAM BOJUICTRA 12 NOVIBRID

279. Otros productos semiacabados siderúrgicos.

DIVISION 46. PRODUCTOS ACABADOS DE HIERRO Y ACERO

281. Alambre de hierro o acero.

283. Redondos y cuadrados, barras, planchas y viguetas de hierro o de acero.

285. Láminas y chapas, de hierro o de acero.

287. Flejes de hierro o de acero.

289. Rieles y otro material de vía férrea, de hierro o de acero.

291. Hilo de acero o de hierro (con exclusión de alambre).

293. Tubos, cañerías, y accesorios de cañería, de hierro o de acero.

295. Moldeados y piezas de herrería de hierro o de acero, no labrados, n.d.a.

DIVISION 47. METALES NO FERREOS

297. Cobres y aleaciones de cobre labradas.

299. Aluminio y aleaciones de plomo no labradas.

301. Plomo y aleaciones de plomo no labradas.

303. Zinc y aleaciones de zinc no labrados.

305. Otros metales no ferreos y sus aleaciones no labrados (incluidos plata y platino en bruto).

307. Barras, varillas, placas, hojas, hilos, tubos, cañerías, piezas de fundición o formadas de metales no ferrosos.

DIVISION 48. ARTICULOS MANUFACTURADOS DE METAL N.D.A.

309. Elementos de construcción acabados y construcciones n.d.a.

311. Otros artículos manufacturados de metal (1).

DIVISION 49. MAQUINAS

313. Tractores y máquinas y aparatos agrícolas, aún desmontados y piezas.

315. Otras máquinas no eléctricas, y piezas.

317. Máquinas y aparatos eléctricos y piezas.

DIVISION 50. MATERIAL DE TRANSPORTE

319. Material de transporte, aún desmontado, y piezas correspondientes.

DIVISION 51. ARTICULOS MANUFACTURADOS DIVERSOS

- 321. Muebles (nuevos).
- 323. Artículos de viaje, bolsos de mano, y artículos similares, vestidos, gorería, calzados (1).
- 325. Impresos (2).
- 327. Artículos manufacturados (3) (4).

DIVISION 52. TRANSACCIONES ESPECIALES Y DIVERSAS

- Nota: Los paquetes de artículos al detall no se incluyen en la clasificación que aquí se da.
- 329. Embalajes usados.
  - 331. Material usado de empresas de construcción, coches, y material de circo.
  - 333. Mobiliario de mudanza.
  - 335. Oro, monedas, medallas.
  - 337. Armas de fuego para la guerra, y sus municiones (1).
  - 339. Mercancías, que no es posible clasificarlas según su naturaleza.

DIVISION 53. VIDRIO, FUNCIÓN, ASESIO Y ESTUCHEADA DE CERÁMICA, AZULEJOS, BÁDOS,

- 273. Fundición apilada, hierro fundido, polvo y arena de fundir, y de otro, y ferrazuelos.
- 277. Bloques, bloques para laminar, azulejos, platinas y láminas en rollos para chapas (calle).

ANEXO 3TABLA DE EQUIVALENCIAS

REGIONES	PROVINCIAS	PUERTOS (Tráfico de cabotaje)
1.- País Vasco	Alava Guipuzcoa Vizcaya	Bilbao Pasajes
2.- Navarra		
3.- Aragón	Huesca Zaragoza Teruel	
4.- Cataluña	Barcelona Tarragona Lérida Gerona	Barcelona Tarragona S. Carlos de la Rápita
5.- País Valenciano	Castellón Valencia Alicante	Alicante Castellón Alicante Torrevieja Valencia
6.- Murcia		Cartagena
7.- Andalucia	Almería Granada Jaén Córdoba Sevilla Huelva Cádiz Málaga	Algeciras Almería Cádiz Huelva Málaga Motril Puerto de Sta. María San Fernando Sevilla

## REGIONES

## PROVINCIAS

## PUERTOS (Tráfico de cabotaje)

## 8.- Baleares

ARTICULOS MANUFACTURADOS DIVERSOS	PROVINCIAZ	Alcudia
ARTICULOS MANUFACTURADOS DIVERSOS	PROVINCIAZ	Ibiza
ARTICULOS MANUFACTURADOS DIVERSOS	PROVINCIAZ	Mahón
ARTICULOS MANUFACTURADOS DIVERSOS	PROVINCIAZ	Ciudad de Palma

## 9.- Galicia

La Coruña	La Coruña
Lugo	El Ferrol del Caudillo
Orense	Pontevedra
Pontevedra	Villagarcia de Arosa
	Vigo

10.- Castellano-  
Leonesa

León	Salamanca
Zamora	Valladolid
	Palencia
Burgos	Burgos
Logroño	Soria
	Segovia
	Avila

## 11.- Madrid

Castro Urdiales
Santander

## 12.- Santander

Avilés
Gijón
S. Esteban de Pravia

## 13. Asturias

## Asturias

Avilés

Gijón

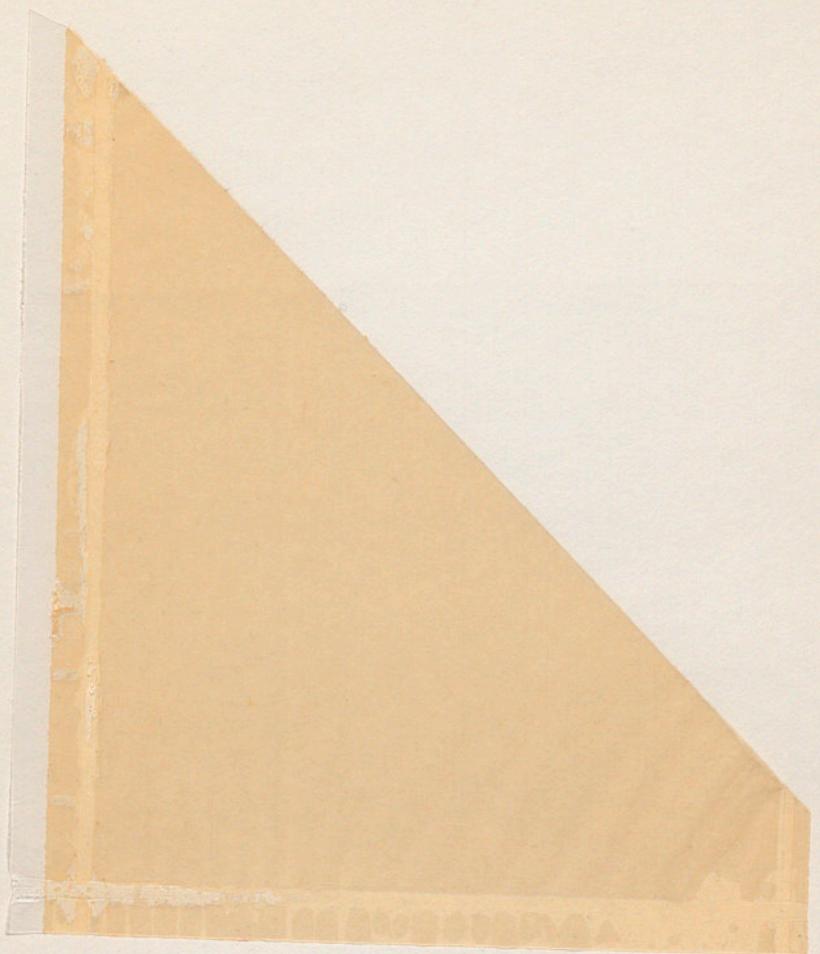
S. Esteban de Pravia

14.- Castellano-  
Manchega

Toledo
Ciudad Real
Cuenca
Guadalajara
Albacete

REGIONES	PROVINCIAS	PUERTOS (Tráfico de cabotaje)
15.- Canarias		Arrecife La Luz Las Palmas Sta. Cruz de la Palma Sta. Cruz de Tenerife.
16.- Norte de Africa		Ceuta Melilla
17.- Extremadura	Cáceres Badajoz	





RECONEXEMENT TERRITORIAL DE CATALUNYA  
VOL. 2 ESTRUCTURA ECONÒMICA I

Ci  
0008  
V.2